

REVISTA AUTOS & PARTES

MEDIO OFICIAL DE ASOPARTES
EDICIÓN 136 ISSN 0124-2148

ASOPARTES
www.revistaautosypartes.com



Diseñado con pasión
por los mejores.



DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO

CTR[®]
EQUIPO ORIGINAL

EL ALTO DESEMPEÑO DEL MUSTANG GT DE 486HP SE MANTIENE GRACIAS A NUESTROS LUBRICANTES Y AUTOPARTES DE CALIDAD SUPERIOR.

¡IMAGÍNA TE LO QUE PUEDEN HACER POR TU VEHÍCULO!



FREMAX



LOS MEJORES AUTOS ELIGEN LOS MEJORES FRENOS



CARBON+

Fabricados con aleación de metal de alto carbono. Este a niveles más altos disipa el calor de manera eficiente en el sistema de frenos, lo que garantiza un mejor rendimiento de frenado y una mayor vida útil.

PAINTED DISC

La pintura innovadora de las piezas Fremax protege mucho más contra el óxido y mantiene la estética del producto y del vehículo, ofreciendo un acabado superior.

READY TO GO

Nuestro aceite protector exclusivo no contamina las pastillas y dispensa la limpieza. Esto garantiza una aplicación mucho más práctica, rápida y segura.

STOP GO!

Acabado con ranuras concéntricas para un óptimo y rápido asentamiento de las pastillas. Restando la posibilidad de ruidos después del mantenimiento.



IMPORBRAKE

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA COLOMBIA



+57 3183382381

www.dcnautopartes.com

[f](#) [@](#) [in](#) @dcnautopartes



Las mejores talleres trabajan con las mejores marcas.

ZF cuenta con el portafolio más amplio de soluciones y tecnología en el mercado de repuestos: sistemas de frenos, dirección, suspensión, transmisiones, embragues y componentes electrónicos de seguridad para todo tipo de vehículos.

Conozca más



AFTERMARKET

LEMFÖRDER  SACHS  TRW  WABCO

Dirección Nacional

Dr. Carlos Andrés Pineda Osorio
Presidente Ejecutivo Nacional
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Email: presidente@asopartes.com

Seccional Antioquia

Tatiana Janeth Londoño Herrera - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536689
Email: direccionantioquia@asopartes.com

Seccional Bogotá

Jaidy Gómez Ramírez - Directora Ejecutiva
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Celular: 3173653196
Email: direccionbogota@asopartes.com

Seccional Caribe

Paola María Nieves Vanegas - Directora Ejecutiva
Celular: 3135981782
Email: direccioncaribe@asopartes.com

Seccional Oriente

Sandra Cristina Forero Rueda - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536729
Email: direccionoriente@asopartes.com

Seccional Norte de Santander

Shirley Contreras Salazar - Directora Ejecutiva
Celular: 3103185217
Email: direccionnortedesantander@asopartes.com

Seccional Eje Cafetero

Juan Carlos Martínez Díaz - Director Ejecutivo
Celular: 3114911749
Email: direccionejecafetero@asopartes.com

Seccional Valle

Sherley Mariana Revilla Perozo - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536738
Email: direccionvalle@asopartes.com



REVISTA
AUTOS 3 PARTES

Es la revista oficial de la Asociación del Sector Automotor y sus Partes Asopartes

Director Alfonso Lopez Vasquez

Línea única nacional: 3134562550

email: info@revistaautosypartes.com

ediciones_institucionales@hotmail.com

www.revistaautosypartes.com

- 3 EDITORIAL
- 4 ASOPARTES CELEBRA CADA AÑO EL DÍA DE LA MUJER Y RECONOCE SU IMPACTO EN EL SECTOR MOTRIZ
- 8 SECCIONAL VALLE DEL CAUCA
- 12 SECCIONAL ANTIOQUIA
- 16 ARANCELES AL SECTOR PONEN EN RIESGO MÁS DEL 50% DE LAS AUTOPARTES IMPORTADAS POR COLOMBIA, SEGÚN ASOPARTES
- 20 LANZAMIENTO DE ENERGITECA EXPRES: INNOVACIÓN Y AGILIDAD PARA EL MANTENIMIENTO VEHICULAR EN EL PAÍS
- 22 DCN AUTOPARTES
- 24 MÁS DE 1.000 TRABAJADORES CERTIFICADOS: ASOPARTES Y EL SENA IMPULSAN LA TRANSFORMACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ EN COLOMBIA
- 26 SECCIONAL BOGOTÁ
- 27 RUTA TÉCNICA 433
- 28 HELLA: CONEXIONES QUE DURAN EN COLOMBIA Y LATINOAMÉRICA
- 30 ARAÚJO IBARRA Y ASOPARTES: UNA ALIANZA ESTRATÉGICA PARA IMPULSAR EL SECTOR MOTRIZ, AUTOPARTES, MOTOPARTES Y BICICLETAS EN COLOMBIA
- 31 ¡PRÓXIMAMENTE EN CALI NIPÓN VOLKSWAGEN
- 32 MOTORCRAFT EN LA PISTA: LA EXPERIENCIA DE MELKIN MARÍN
- 34 EL CIGÜEÑAL MEDINA JARA S.A. “40 AÑOS DE CALIDAD Y SERVICIO”
- 35 SECTOR EN CIFRAS
- 63 CTR SE ESFUERZA CONTINUAMENTE POR CONSTRUIR UN PRODUCTO MÁS SEGURO
- 64 “LIDERAZGO Y OPORTUNIDAD: NETPARTES EN EL DINÁMICO COMERCIO EXTERIOR AUTOMOTRIZ”
- 66 EXPOPARTES CÚCUTA 2025 ESPERA SUPERAR LOS USD 10 MILLONES EN NEGOCIOS EN LA ZONA FRONTERIZA CON VENEZUELA
- 68 ASOPARTES IMPULSA LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LA INDUSTRIA COLOMBIANA DE AUTOPARTES CON SU PARTICIPACIÓN EN AUTOAMÉRICAS SHOW Y EL GLOBAL SUMMIT 2025
- 70 RENAULT ACADEMY Y LA FUNDACIÓN RENAULT PREPARAN TÉCNICOS MECÁNICOS PARA IMPULSAR OPORTUNIDADES LABORALES
- 72 MOTORTEC 2025, CON LA INNOVACIÓN DEL SECTOR DE LA POSVENTA
- 74 MÁS SEGURIDAD Y MENOS GASTOS: LA CLAVE ESTÁ EN EL MANTENIMIENTO PREVENTIVO DEL VEHÍCULO

LA OTRA CARA DEL REPUESTO: RETOS Y TRANSFORMACIONES DEL SECTOR MOTRIZ COLOMBIANO



CARLOS ANDRÉS PINEDA OSORIO
PRESIDENTE EJECUTIVO DE ASOPARTES

Hablar hoy del precio de los repuestos en Colombia no es solo una inquietud de talleres y empresarios: es una conversación cotidiana entre millones de ciudadanos. ¿Por qué subieron tanto? ¿Por qué no hay disponibilidad? ¿Por qué tardan meses en llegar ciertas piezas? Las respuestas a estas preguntas nos obligan a mirar con lupa una cadena de valor compleja, profundamente globalizada y en proceso de transformación acelerada.

En Asopartes, como gremio que representa al sector automotor y de autopartes, hemos venido analizando con rigurosidad los factores estructurales que inciden en la variación de precios y la creciente presión sobre consumidores, técnicos, aseguradoras y empresarios. Más del 85 % de los repuestos que se comercializan en el país son importados, y su costo está directamente atado a la Tasa Representativa del Mercado (TRM). Aunque el dólar ha mostrado una ligera tendencia a la baja, su efecto real en los precios se retrasa entre dos y ocho meses, debido a los ciclos logísticos y de nacionalización.

Entre 2019 y 2024, el aumento acumulado promedio ha sido del 6,2 %, con años donde los picos han superado el 13 %. Pero el problema no es solo el tipo de cambio. Se suman factores geopolíticos como la posibilidad de una tensión arancelaria entre Colombia y Estados Unidos, nuestro segundo socio comercial en autopartes, con un 14,4 % de participación, que podría implicar incrementos de aranceles de hasta el 50 %, afectando directamente al consumidor final y a las ensambladoras nacionales.

China lidera hoy las importaciones de autopartes, seguida por Estados Unidos, Brasil e India. Para el segmento de motocicletas, sobresalen países asiáticos como India, Vietnam e Indonesia, en parte por el ecosistema de ocho ensambladoras activas en Colombia. Sin embargo, el cierre de dos plantas en el último año ha provocado una caída de entre 8 % y 10 % en la producción local de componentes, reduciendo aún más la disponibilidad nacional.

A esto se suman cuellos de botella logísticos, paros portuarios, trámites internos y demoras en la nacionalización. En la práctica, esto implica que ciertos componentes, en especial los más sofisticados o de baja rotación, puedan tardar hasta ocho meses en llegar al país. Y como gremio, nos preocupa una consecuencia directa: el aumento en la demanda de repuestos más económicos pero de baja calidad, con implicaciones graves en seguridad vial y desempeño técnico.

Nuestro país tiene capacidad productiva, sí, pero limitada: sólo el 15 % del mercado de autopartes es nacional. La razón es clara: el parque automotor colombiano es tan diverso y fragmentado, que la industria local no puede cubrir su complejidad. Por eso, desde Asopartes hemos impulsado con decisión la internacionalización del sector, participando en ferias como Autoamérica (Miami), y trabajando de la mano con el Ministerio de Comercio y ProColombia en programas de exportación.

Además, enfrentamos un cambio estructural: la transformación tecnológica de los vehículos. El auge de sistemas electrónicos, sensores, cableados y unidades de control ha elevado no solo los precios, sino los requerimientos técnicos en los talleres. El país necesita con urgencia una política clara de tecnificación y certificación de competencias. En alianza con el SENA y otras entidades, hemos avanzado en programas de formación, pero aún carecemos de un estándar nacional que permita evaluar la calidad y preparación de nuestros técnicos.

En este entorno desafiante, Asopartes cumple 50 años de trabajo continuo por la industria que mueve el país. Y lo celebraremos con una edición histórica de Exopartes 2025 en Corferias, del 4 al 6 de junio, con más de 500 marcas nacionales e internacionales. No será solo una feria: será una plataforma para visibilizar la evolución del sector, consolidar alianzas y trazar la hoja de ruta para los próximos 50 años.

Hoy, más que nunca, necesitamos un compromiso nacional con la formalización, la capacitación, la calidad y la seguridad en el sector automotor. Llamamos al Gobierno, a la academia, al empresariado y a los consumidores a sumar esfuerzos para construir un mercado más competitivo, transparente y tecnológicamente preparado.

Porque detrás de cada repuesto hay una historia de movilidad, empleo, emprendimiento e innovación. Y como gremio, no dejaremos de alzar la voz para que ese engranaje no se detenga

ASOPARTES CELEBRA CADA AÑO EL DÍA DE LA MUJER Y RECONOCE SU IMPACTO EN EL SECTOR MOTRIZ



El pasado 28 de marzo, ASOPARTES **Conmemoró y Celebró el Día de la Mujer** con un evento especial que tuvo lugar simultáneamente en cinco ciudades del país: Bucaramanga, Cali, Barranquilla, Bogotá y Medellín. La jornada reunió a más de 300 mujeres destacadas del sector motriz, quienes fueron homenajeadas por su invaluable contribución y liderazgo en la industria.

El evento, buscó resaltar el papel fundamental que desempeñan las mujeres en el desarrollo y crecimiento del sector. A través de diversas actividades y reconocimientos, ASOPARTES rindió tributo a su dedicación, talento y visión, elementos clave para el éxito de la industria automotriz en el país.

En cada una de las ciudades, se entregaron distinciones especiales a mujeres que han dejado una huella imborrable en el sector, destacándose en diferentes áreas:

Mujer que transforma vidas: Reconocimiento a aquellas mujeres que, a través de su trabajo y liderazgo, han generado un impacto positivo en la vida de otras personas, tanto dentro como fuera del sector.

Mujer Arquitecta de un Futuro Sostenible: Distinción a las mujeres que han impulsado iniciativas y proyectos innovadores en pro de la sostenibilidad y el cuidado del medio ambiente en la industria automotriz.

Mujer Promesa del Sector Motriz: Reconocimiento a jóvenes talentos que se destacan por su potencial y proyección en el sector, representando el futuro de la industria.

Mujer Referente en el Sector Motriz: Homenaje a mujeres con una trayectoria destacada en el sector, cuyo liderazgo y experiencia han sido fuente de inspiración para otras mujeres.



Mujer Arquitecta del Éxito Empresarial que Inspira y Lidera: Distinción a mujeres que han logrado construir empresas exitosas en el sector, demostrando su capacidad de liderazgo y visión empresarial.

El evento del Día de la Mujer de ASOPARTES se consolidó como una plataforma para visibilizar el talento femenino en el sector motriz y fomentar la equidad de género en la industria. Además, sirvió como espacio de networking e intercambio de experiencias entre mujeres líderes, promoviendo la colaboración y el fortalecimiento de la comunidad femenina en el sector.

ASOPARTES reafirma su compromiso con el empoderamiento de las mujeres en el sector automotriz y continuará impulsando iniciativas que promuevan su participación y liderazgo en todos los niveles de la industria. La celebración del Día de la Mujer es un paso más en este camino hacia un sector más equitativo e inclusivo, donde el talento femenino sea reconocido y valorado en toda su dimensión.

MOTRIO

Los mejores aliados
para tu vehículo



**ESTOS
NO SON SOLO
UNOS CABLES**



LOS CABLES DE ALTA

aseguran que las bujías reciban la energía necesaria para encender la mezcla de aire y combustible en los cilindros

En otras palabras, son como
las venas y arterias para el corazón
de tu vehículo

**Ahora sabes que es esencial tener
unos cables de la más alta calidad**

Más información con tu distribuidor de confianza o en:

www.motrio.com.co |   **@MotrioColombia**

SECCIONAL VALLE DEL CAUCA

AFILIADOS



1. MUJERES EN EL SECTOR

COMITÉ DE MUJERES DE VALLE DEL CAUCA

El Liderazgo femenino en la Sucursal del cielo participa activamente en actividades de enriquecimiento profesional a nuestras mujeres del sector, siendo ejemplo de sororidad, empatía, trabajo en equipo y direccionamiento, lideradas por la Sra. Tatiana Álvarez de la empresa COMRECALI, la Sra. Luz Dory Mena de RAYCO Automotriz, la Sra. Lelia Cardona de Virtual Pits COEXITO; la Sra. Elizabeth Álvarez de SOLOCAMIONES, la Sra Mónica Cardona de DINOAUTOS y nuestra Directora Mariana Revilla y Tatiana Guevara del equipo comercial del valle. Buscando un propósito para el año 2025 que sea de crecer en comunidad femenina y desarrollar proyectos que beneficien a nuestra comunidad en general de la mano de la secretaria de Equidad y Género con al Dra. Steffany Escobar y su equipo de trabajo.

2. SEMINARIO ASOPARTES 2025

Realización del I Seminario Asopartes sobre el Impacto de Reforma Laboral y Actualización de la Reforma Tributaria;

con una participación en modalidad Híbrida con más de 80 personas entre presenciales y virtuales. La participación clave de nuestro Consultorio GH Revisores, al Dr Hernan Moreno y Dr. Carlos Bernal Agradecimiento por su valiosa participación.

3. VISITAS AFILIADOS

Realizamos visita a nuestro Afiliado NIPONAUTOS, al Sr Raul Realpe padre e hijo muy agradecidas por su recibimiento. En esta oportunidad realizamos la 1ª mesa de trabajo para enfocar nuestros esfuerzos en la problemática del sector en cuanto al POT de la Ciudad de Cali y los certificados de Uso de Suelos del sector.

Realizamos visitas a nuestros afiliados en esta oportunidad a COEXITO articulando estrategias comerciales para el año 2025 y en el marco de su Aniversario No 70 Gracias al Sr. Alejandro Lema Director de Mercadeo por siempre confiar en Asopartes.

SECCIONAL VALLE DEL CAUCA

4



4. REUNIONES DE JUNTA

Realizamos la primera reunión de junta directiva de la seccional Valle, en el Club Colombia para informar datos económicos, cifras e implementar nuestro plan de desarrollo de actividades para el 2025, en aras de cumplir con los objetivos de la Asociación dentro su planeación.

CELEBRACIÓN DEL DÍA DEL MECÁNICO



CELEBRACIÓN DEL DÍA DEL MECÁNICO CALI

El pasado 30 de Noviembre se celebró en la Ciudad de Cali, la celebración a los héroes del Mantenimiento; una jornada llena de sorpresas, espectáculos y show musical.

Un espacio donde compartimos con toda la cadena de postventa, desde Importadores, almacenes de repuestos, talleres y mecánicos, estos últimos disfrutaron de un espectáculo musical de Yo me llamo Jessy Uribe; una tarde de juegos rifas de parte de nuestros afiliados patrocinadores como Clarios Andina S.A., Comercializadora Parrales, Pysta, Comercializadora de respuestos Cali, Rayco Automotriz, Abastecimientos Industriales, Obyco SAS, Alianza automotora, Imporfarallones, Amortiteca de occidente, Sanchez Autopartes, Cda Diagnosticar, Cda Pasoancho, Solochevrolet, Tecnogama, Maxilider, Cda la Playa, Almotores y Dr Speed.

Una participación de mas de 200 personas durante el evento; acompañados de la Administración Municipal las Secretarías de Participación ciudadana quien realizó un Show de Stum (acrobacias con motocicletas y bicicletas) de



la mano del Campeón Nacional Marco Ramírez vallecaucano de corazón, quien también participó con un grupo de hombres y mujeres dentro de ésta disciplina. Secretaria de Seguridad y Justicia, Policía Nacional, Secretaria de Bienestar Social, Gracias de antemano por la celebración realizada a nuestros mecánicos.

HÉROES DEL TALLER ESTRATEGIA PARA LA COMUNIDAD DE MECÁNICOS A NIVEL NACIONAL

En la Estrategia de héroes del taller empezamos con 35 mecánicos y de los cuales vamos hasta el momento tenemos más de 117 mecánicos en la Ciudad de Cali Asociados; con proyección de llegar a más mecánicos incluidos todas las categorías.

SECCIONAL VALLE DEL CAUCA



CAPACITACIONES MECÁNICOS ASOPARTES - BRAKE PAK

Desde la Seccional Valle la Directora Mariana Revilla y su ejecutiva de cuenta Tatiana Guevara inician la jornada de capacitaciones para nuestros mecánicos la cual se extenderá durante el año; el primero en la lista el afiliado BRAKE PAK nuestro gran aliado para temas de formación



a mecánicos; en ésta oportunidad como ellos llaman a los “Freneros de Corazón” asistimos a la conferencia Evolución y uso del freno de parqueo; Al Sr Victor Manuel Barrera Capacitador y a Cristian Diaz, Líder Regional gracias por realizar la maravillosa jornada con más de 150 mecánicos de la Ciudad de Cali.

GESTIÓN INSTITUCIONAL



VISITA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO

Visita a la Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con la Dra Melissa Vergara quien nos recibió a una representación del gremio para desarrollar estratégicamente y económicamente al sector, las cuales se generaron mesas de trabajo para revisar solicitudes y entregar soluciones. La visita contó con la asistencia de nuestro Presidente de Junta Andrés Garzón, nuestra Directora Mariana Revilla y miembros de Junta Directiva del Valle.



VISITA A LA SECRETARÍA DE SEGURIDAD Y JUSTICIA

Visita al Subsecretario de Acceso a la seguridad y justicia el Sr. Luis Eduardo Varela con quien conversamos para llegar acuerdos de Inspección, control y orden del sector del centro donde se encuentra nuestros repuesteros, desarrollando estrategias para mitigar problemáticas y llevar soluciones a la comunidad. Nos acompañaron el Presidente de Junta Andrés Garzón, la Directora Mariana Revilla y empresarios afiliados.



**El Cigüeñal
Medina Jara S.A**

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO DE REPUESTOS

MAHLE®



IMPORTADOR DE PARTES PARA MOTORES DIESEL

Lorem ipsum



LINEA VEHICULAR



LINEA AGRICOLA



**CONTACTENOS
(601) 927-7979
310 780 8047 - 321 400 7500**

www.cmj.com.co

SECCIONAL ANTIOQUIA

SEGUNDO CONGRESO DE MUJERES Y TRANSPORTE: UN PASO HACIA UN SECTOR MÁS INCLUSIVO Y SOSTENIBLE



El 25 de noviembre 2024, una fecha emblemática en la lucha por los derechos de las mujeres a nivel mundial, el Ministerio de Transporte lideró el Segundo Congreso de Mujeres y Transporte en Medellín. Este evento reunió a líderes del sector, representantes del gobierno y la industria privada con un propósito claro: visibilizar el papel de la mujer en el transporte y fortalecer las redes que impulsan un ecosistema más equitativo, intermodal y sostenible.

El poder transformador de las mujeres en el transporte

El congreso se convirtió en un espacio de reflexión y acción, donde se abordaron los avances y desafíos en la equidad de género dentro de la industria. Se destacaron historias inspiradoras de mujeres que, con su liderazgo e innovación, están marcando la diferencia en diferentes áreas del transporte: desde la operación y logística hasta la regulación y la tecnología.

Asopartes tuvo el honor de ser parte de esta jornada, reafirmando su compromiso con la inclusión y la equidad en el sector motriz. La líder del Comité de Mujeres de Asopartes participó activamente en el evento, destacando el impacto positivo que generan las mujeres en la transformación del sector y su papel clave en la evolución hacia un futuro más sostenible.

Un esfuerzo conjunto para avanzar

El Congreso contó con la participación de entidades fundamentales como la Superintendencia de Transporte, el Distrito de Medellín, el Metro de Medellín y diversas empresas privadas del sector, quienes compartieron su compromiso con la construcción de un transporte más accesible, eficiente y respetuoso con el medio ambiente.

Desde Asopartes, agradecemos y celebramos estas iniciativas que fortalecen el rol de la mujer en la industria. Juntas seguimos avanzando, construyendo un sector más equitativo y generando nuevas oportunidades para todas.

SECCIONAL ANTIOQUIA

UN BRINDIS POR LA UNIÓN: ASÍ VIVIMOS NUESTRO CÓCTEL DE CIERRE DE AÑO



El 11 de diciembre nos reunimos en el Club Campestre Medellín para algo más que un evento: fue un encuentro entre amigos, colegas y aliados que comparten un mismo propósito. Nuestro Cóctel de Cierre de Año nos recordó que, más allá de los negocios, lo que realmente nos impulsa es la conexión entre las personas, el apoyo mutuo y la certeza de que juntos llegamos más lejos.

Fue una noche especial. Una velada donde las conversaciones inspiraron, los reencuentros fortalecieron lazos y las nuevas conexiones abrieron puertas a un futuro

prometedor. Porque pertenecer a Asopartes no es solo acceder a beneficios, capacitaciones o representación gremial... es hacer parte de una comunidad que respalda, impulsa y cree en el crecimiento del sector motriz.

Durante la velada, muchos compartieron cómo ser parte de Asopartes ha significado nuevas oportunidades, alianzas estratégicas y un respaldo que les ha permitido crecer con mayor confianza.



MAKOTO

Una marca **experta**

LA MARCA EXPERTA PARA TU VEHÍCULO



Descubre nuestra línea completa de productos para el cuidado y mantenimiento automotriz

Próximos lanzamientos:
Suspensión / Radiadores

 **314 554 5991**

 makotocolombia

 @makotocol

www.importadorasasociadas.com/makoto



Importadoras Asociadas



Importadora
Celeste
Importadoras Asociadas



Importadora
Japón
Importadoras Asociadas



Importadora
Nipón
Importadoras Asociadas

Kimautos

Repuestos, lubricantes, baterías y llantas para tu vehículo



TECNOLOGÍA
ISUZU



ACDelco



MOTRIO



LLEGAMOS A TODO COLOMBIA

 314 554 5991

 importadoras_asociadas

 @importadorasasociadas

 www.importadorasasociadas.com

ARANCELES AL SECTOR PONEN EN RIESGO MÁS DEL 50% DE LAS AUTOPARTES IMPORTADAS POR COLOMBIA, SEGÚN ASOPARTES



- La imposición de aranceles mutuos de hasta el 50% entre Estados Unidos y Colombia amenaza con desestabilizar el comercio bilateral, a pesar de la existencia del Tratado de Libre Comercio (TLC).
- Asopartes advierte que estos aranceles encarecerán los costos de importación de vehículos y partes en Colombia, afectando la competitividad del sector y el poder adquisitivo de los consumidores.

La reciente información del Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, posibilitando la imposición de aranceles del 25% a las importaciones automotrices ha generado un efecto dominó en la industria global. Según un análisis de la Asociación del Sector Motriz y sus Partes (Asopartes), esta medida impactará directamente a fabricantes como General Motors y Ford, que ensamblan más de 1,2 millones de vehículos anualmente en México y dependen de una extensa red de suministro en América del Norte. A este escenario se suma la posibilidad de imposición mutua de aranceles de hasta el 50% entre Estados Unidos y Colombia, una decisión que, de acuerdo con Asopartes, pone en riesgo el comercio bilateral y contradice los principios del Tratado de Libre Comercio (TLC) vigente entre los dos países.

Ante este escenario, la agremiación expresó su preocupación por las repercusiones que estas medidas tendrían en la industria automotriz colombiana. "El incremento arancelario no sólo encarecería los costos de importación de vehículos, motocicletas,

bicicletas y sus partes en Colombia, sino que también afectaría la competitividad del sector y el bolsillo de los consumidores", afirmó Carlos Andrés Pineda Osorio, Presidente de Asopartes.

Según estimaciones de la asociación, el aumento de aranceles impactaría a la industria automotriz en el país en tres frentes principales:

- Aumento en los costos de importación y precios al consumidor: con más del 85% de las auto y moto partes utilizadas en Colombia provenientes del exterior, cualquier incremento de los aranceles encarecería los vehículos y los repuestos. Se estima que los costos finales podrían aumentar entre 10% y 20%, afectando tanto a consumidores como a talleres, concesionarios y distribuidores.
- Disminución de la competitividad del sector automotriz colombiano: las ensambladoras y empresas colombianas enfrentarán mayores costos



Foto: pexels-vishal-makwana

de producción e insumos, dificultando su capacidad para competir en el mercado local e internacional. Esto podría derivar en la reducción de la oferta de partes, afectando el empleo en un sector que genera más de 100.000 trabajos directos en el país.

- Alteración de las cadenas de suministro y riesgo de desabastecimiento: se afectará la fluidez de las cadenas de suministro internacionales, especialmente para marcas reconocidas, que dependen de la producción en el exterior. Esta disrupción podría enfrentar retrasos en la llegada de autopartes y repuestos a Colombia. Esto generaría interrupciones en el mercado y afectaría la disponibilidad de piezas esenciales para el mantenimiento y reparación de vehículos.

Adicionalmente, la imposición mutua de aranceles del 50% entre Estados Unidos y Colombia representaría un nuevo desafío para el comercio bilateral. Esta medida afectaría no solo al sector automotriz, sino también a otros rubros de exportación e importación entre ambos países. “Estas decisiones sin duda ponen en riesgo las relaciones comerciales y generan incertidumbre en otros sectores de la economía”, advirtió Pineda Osorio.

Frente a este panorama, Asopartes urge al Gobierno Nacional y a los actores del sector a buscar otras alternativas que puedan ayudar al desarrollo de la industria nacional. Entre las estrategias que propone el gremio se encuentran:

- Análisis del TLC con Estados Unidos, para evaluar mecanismos que permitan flexibilizar los efectos de los posibles aranceles.
- Incentivos a la producción nacional de autos y moto partes, que reduzcan la dependencia de importaciones.
- Exploración de acuerdos comerciales con nuevos mercados, para diversificar proveedores y garantizar el abastecimiento y exportaciones del sector.

Asopartes reitera su compromiso con la defensa de los intereses de la industria y la promoción de políticas que aseguren una movilidad sostenible, competitiva y accesible para todos los colombianos.

SOBRE ASOPARTES

La Asociación del sector motriz y sus partes, Asopartes, es la entidad gremial que representa y promueve el desarrollo del sector motriz en Colombia. Con 49 años de trayectoria, su labor se enfoca en impulsar la competitividad, innovación y sostenibilidad de la industria, apoyando la producción y comercialización de auto y moto partes; vehículos livianos, pesados y motocicletas. Asopartes defiende los intereses de sus afiliados y promueve iniciativas de inclusión y equidad de género, consolidándose como un actor clave en la modernización del sector motriz colombiano.

HELLA - CONEXIONES QUE DURAN

@hella.americas



Seguimos construyendo nuestra historia en Colombia y en latinoamérica de la mano de clientes, minoristas, talleres y usuarios finales.

HELLA es una marca Alemana de calidad Equipo Original a precios competitivos con un extenso portafolio de productos para todas las marcas de vehículos en Colombia.

ILUMINACIÓN	LIMPIAPARABRISAS	BATERÍAS	ELECTRÓNICOS	ELÉCTRICOS	FRENOS	QUÍMICOS

LANZAMIENTO DE ENERGITECA EXPRÉS: INNOVACIÓN Y AGILIDAD PARA EL MANTENIMIENTO VEHICULAR EN EL PAÍS



- Un nuevo concepto de atención en Colombia, para el sistema eléctrico de carros y motos, con horario extendido.

Energiteca, la red de centros de servicio especializados en el diagnóstico y mantenimiento de los vehículos más grande en todo el país, a través de la cual se prestan servicios de mecánica automotriz rápida, bajo el respaldo de las mejores marcas del mercado, presenta al mercado un nuevo formato, bajo el nombre de Energiteca Expres.

La marca Energiteca hace parte de Coéxito SAS, la empresa y red más grande de comercialización de baterías, lubricantes para motor, autopartes, eficiencia energética, equipos de diagnóstico automotor y prestación de servicios de mecánica rápida en Colombia.

Energiteca Expres es una propuesta innovadora que busca acercar sus servicios de baterías y mantenimiento vehicular a los usuarios con mayor rapidez y comodidad. La primera sede de Energiteca Expres ya está en funcionamiento en el norte de Bogotá desde finales del 2024, en la Cra. 8G BIS #159B – 29, esta sede se encuentra en un local de la estación Primax, y de esta forma, se proyecta su expansión a otras ciudades del país.

Energiteca Expres nace como una respuesta a las necesidades de los conductores de hoy, quienes requieren soluciones inmediatas y accesibles para el cuidado de sus vehículos. Este nuevo concepto de taller mecánico rápido se enfoca principalmente en la venta e instalación de baterías para carros y motos, pruebas de funcionamiento de baterías y escaneo del sistema eléctrico de los vehículos.

Carlos Miguel Juri, Gerente General de Coéxito SAS, destacó: “Con Energiteca Expres buscamos ofrecer un servicio más cercano y ágil que facilite la vida de nuestros clientes. Entendemos que el tiempo es valioso, por eso creamos una solución moderna que permite a los conductores acceder a servicios de baterías y mantenimiento vehicular en puntos estratégicos, con la misma calidad y confianza que caracteriza a nuestra marca.

¿Qué hace diferente a Energiteca Expres?

A diferencia de otros servicios en el mercado, Energiteca Expres se destaca por su innovador concepto de atención en contenedores, lo que permite una mayor movilidad y flexibilidad en la ubicación de los puntos de servicio. Estos contenedores están diseñados para brindar una experiencia rápida, ágil y segura, manteniendo la calidad que caracteriza a la marca Energiteca.

“La creación de Energiteca Expres responde a la estrategia de Energiteca de ampliar su cobertura en el país y aprovechar el tráfico generado por su aliado estratégico, las estaciones Primax. Con este nuevo formato, se busca estar más cerca de sus clientes, además de ofrecer soluciones inmediatas que prioricen la movilidad de los ciudadanos” complemento Juri.

Continúa con la expansión en Bogotá con la apertura de dos nuevos puntos:



Energiteca Exprés Roma

- Energiteca Exprés Cundinamarca: Avenida Carrera 30 #9-67
- Energiteca Exprés Roma: Carrera 78N Bis B #53-39 Sur.

“Somos los primeros en Colombia en implementar un modelo de atención en contenedores móviles, ubicados estratégicamente en estaciones Primax. Esta alianza nos permite no solo ampliar nuestra cobertura, sino también ofrecer un servicio moderno y accesible que aprovecha el flujo constante de personas en estas estaciones. A diferencia de otros jugadores del mercado, nuestro concepto del contenedor es único, innovador y diseñado para brindar comodidad y rapidez a los conductores”, concluyó Carlos Miguel Juri.

Cobertura y horario de servicio

Las Energitecas Exprés ya están disponibles en Bogotá, con cobertura en toda la ciudad y planes de expansión a otras regiones del país. Los usuarios pueden acceder al servicio de lunes a sábado, de 6:00 a.m. a 9:00 p.m., y también solicitar baterías a domicilio a través de la línea telefónica #622.

Con Energiteca Exprés, Coéxito reafirma su compromiso con la innovación y el servicio al cliente en Colombia, y se afianza la red de atención de Energitecas con horarios extendidos y más cercanía a los usuarios de carros y motos.



Energiteca Exprés Cundinamarca.



Energiteca Exprés Norte



37 años
EXPERTOS
para tu
CAMINO

En un mercado donde la confianza es oro, Distribuciones Carlos Navas S.A.S. (DCN SAS) celebra un hito sin precedentes: 37 años como líder en la importación y comercialización de autopartes OEM y homologadas para vehículos automotores en Colombia.

Un Legado de Calidad y Servicio

Desde su fundación en Bucaramanga, DCN SAS ha trabajado incansablemente para ofrecer soluciones que impulsen el crecimiento y la sostenibilidad del sector automotor. Con un enfoque en la excelencia, la empresa ha construido un equipo de vendedores profesionales y una red de distribución robusta, asegurando la disponibilidad de autopartes que cumplen con los más altos estándares de la industria.

NUESTRAS MARCAS



Innovación y Adaptación

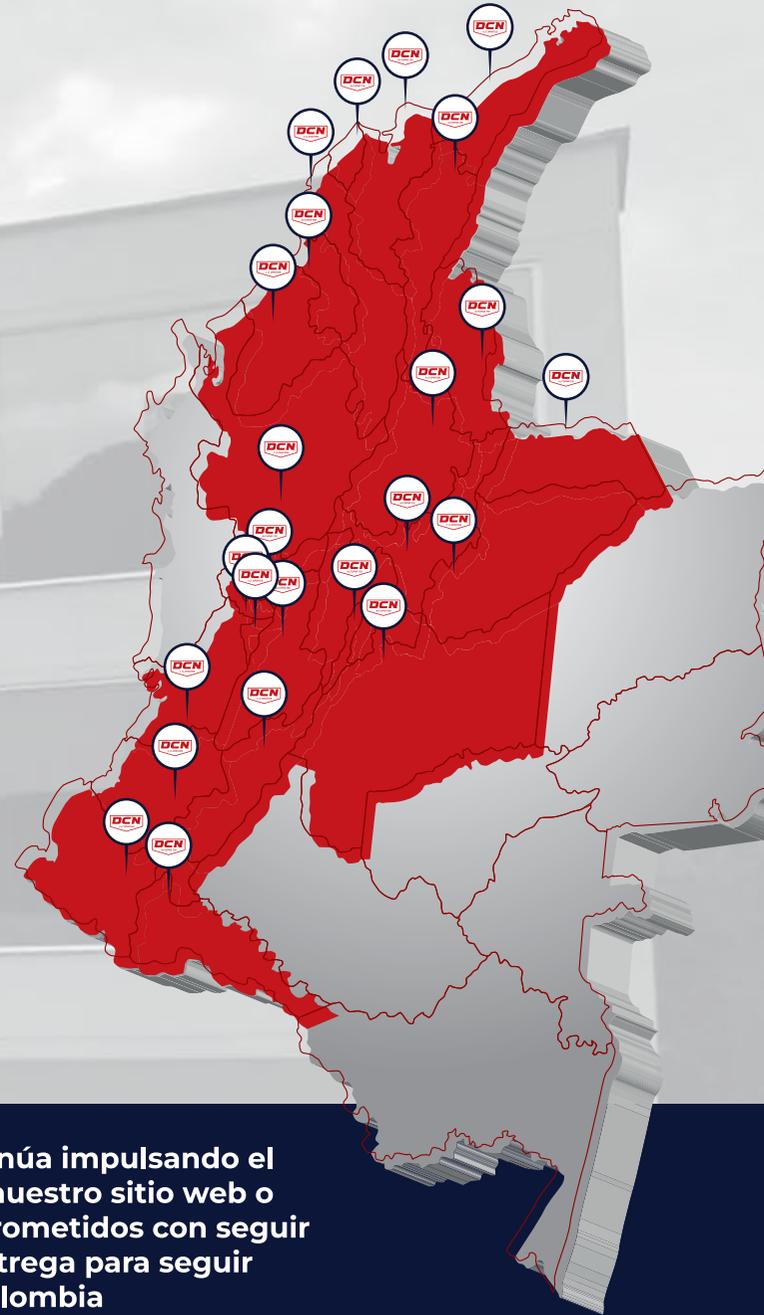
A lo largo de estos 37 años, DCN SAS no solo ha fortalecido su presencia en el territorio nacional, sino que también ha evolucionado para adaptarse a las nuevas tendencias del mercado. Con una visión enfocada en el futuro, la automatización de procesos y el uso de inteligencia artificial en reposiciones y prospecciones, la empresa continuará ampliando su portafolio de productos y optimizando su cadena de suministro, garantizando que sus clientes cuenten siempre con la mejor opción en repuestos.

Evolución del portafolio de Repuestos

En sus inicios, el portafolio solo incluía aplicaciones para Renault, Mazda y Chevrolet. Hoy, ha evolucionado para incluir adicionalmente Kia, Hyundai, Peugeot, Citroën, Fiat, Ford, Honda, Toyota, Nissan, Suzuki, Volkswagen, Audi, BMW, Mercedes Benz y Volvo. Además, se cuenta con stock de frenos para todas las marcas en vehículos livianos y utilitarios.

Impacto en el sector

El aniversario número 37 de DCN SAS es más que una celebración; es un testimonio de su impacto en el sector automotor colombiano. Con una trayectoria basada en la confianza, la ética y el profesionalismo, la empresa reafirma su compromiso de seguir evolucionando, adaptándose al mercado y manteniendo su promesa de calidad y servicio.



Para saber más sobre cómo DCN SAS continúa impulsando el futuro de la movilidad en Colombia, visite nuestro sitio web o contáctenos directamente. Estamos comprometidos con seguir trabajando con el mismo compromiso y entrega para seguir impulsando el futuro de la movilidad en Colombia

¡Gracias por ser parte de nuestra historia!

Sede Principal

+57 3183382381
Calle 73 # 41W - 173
Parque Industrial y Comercial
Provincia de Soto 2, Bodegas 4 y 5
Bucaramanga, Colombia

ImporBrake

+57 3183382381
Autopista Medellín, Km 2.5 – 400mts
Vereda parcelas / Parque industrial
Portos Sabana 80 / Bodega # 86
Cota, Cundinamarca

www.dcnautopartes.com

   @dcnautopartes

MÁS DE 1.000 TRABAJADORES CERTIFICADOS: ASOPARTES Y EL SENA IMPULSAN LA TRANSFORMACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ EN COLOMBIA

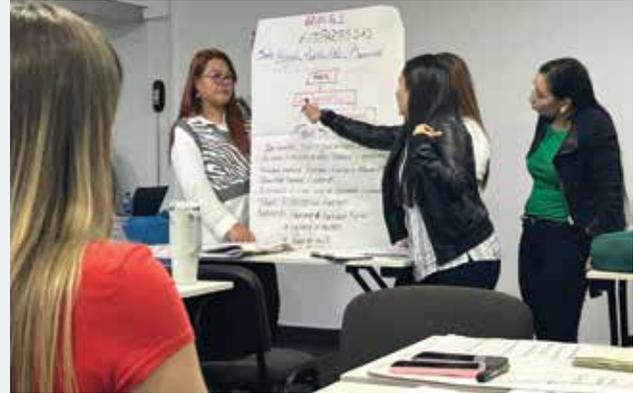


Con el avance de las regulaciones ambientales, la transición energética y la creciente automatización de procesos, el sector motriz enfrenta una transformación sin precedentes. En Colombia, el registro de vehículos híbridos y eléctricos creció más de un 64% durante 2024, según datos del RUNT, evidenciando el giro acelerado hacia nuevas tecnologías. Sin embargo, esta evolución demanda un componente esencial: la capacitación del talento humano, que permita actualizar y adquirir conocimientos, habilidades, técnicas para el cierre de brechas, para afrontar los cambios técnicos, sostenibles y productivos que impone el nuevo entorno.

“La industria automotriz está evolucionando rápidamente, y es fundamental que nuestros trabajadores cuenten con las herramientas y conocimientos necesarios para enfrentar los desafíos del futuro. Desde la asociación, apostamos por la

formación como pilar clave para el desarrollo de una industria sostenible y competitiva”, destacó Carlos Andrés Pineda, presidente ejecutivo de Asopartes.

En respuesta a esta necesidad, Asopartes, en alianza con el Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA), ha consolidado un convenio de formación especializada para fortalecer las competencias técnicas y estratégicas del personal vinculado a las empresas del sector. Con un enfoque en digitalización, sostenibilidad y eficiencia operativa, esta alianza busca dotar al sector automotriz colombiano de profesionales preparados para enfrentar los retos del futuro. Además de mejorar la empleabilidad de los trabajadores, estas capacitaciones incrementan la productividad de las empresas, reducen costos operativos y optimizan la implementación de nuevas tecnologías en los procesos industriales.



A través de diplomados, cursos y talleres especializados, la alianza Asopartes-SENA ha certificado a 1051 participantes en 29 departamentos, beneficiando a más de 403 empresas. Los programas académicos abordaron áreas clave como inteligencia artificial aplicada a la industria, integración de prácticas sostenibles, liderazgo estratégico, administración del talento humano, optimización de sistemas de control de emisiones vehiculares y gestión de inventarios de repuestos automotrices.

La formación ha sido integral y diversa abordando acciones de formación como: Diplomados, Cursos, Seminarios, Bootcamp, talleres y conferencias. Estas capacitaciones no solo brindan conocimientos actualizados, sino que también permiten a las empresas mantenerse competitivas en un

mercado globalizado y en constante evolución. Como parte del compromiso con la innovación, en colaboración con expertos internacionales, se desarrolló el programa "Innovation as Company Value Booster" en Barcelona, enfocado en el desarrollo de plataformas tecnológicas para afiliados.

"El talento humano será el motor de esta transformación. Desde Asopartes estamos comprometidos con formar líderes y técnicos capaces de anticiparse al cambio y liderar la nueva movilidad que Colombia necesita", afirmó Pineda.

Con esta alianza estratégica, Asopartes y el SENA consolidan su compromiso con el cierre de brechas en capacidades técnicas y la promoción de una industria más sostenible, competitiva y alineada con las tendencias globales.

SECCIONAL BOGOTÁ

ZONAS DE COMERCIO LEGAL



Por: Carlos Andrés Pineda
 Presidente Ejecutivo Nacional De Asopartes

En trabajo conjunto con la Dirección De Gestión De Policía Fiscal y Aduanera y entidades público-privadas articuladas al programa zonas de comercio legal, entregaremos un reconocimiento como “embajador de la legalidad” a los comerciantes de autopartes del sector la estanzuela ubicados en la ciudad de Bogotá, que cumplan con todas las normas que aplican de manera obligatoria en el desarrollo de una actividad empresarial.

Este reconocimiento busca posesionar en el ideario del consumidor, las empresas cumplidoras de sus deberes y responsabilidades en la implementación de buenas prácticas empresariales, frente a otras de su misma actividad que no lo son.

De esta forma, promovemos cultura de la legalidad y fortaleceremos la imagen de los establecimientos y de todas aquellas personas naturales y jurídicas vinculadas al programa.

Grandes Fabricantes de Auto Partes ABC de las Auto Partes



Análisis Técnico
Diagnóstico

Mantenimiento
Reparación



2025

Tecnología Automotriz
Avances de la Industria



¿Qué es RUTA Técnica 433?

Es un espacio virtual que conecta a la industria de autopartes

Con el sector de mantenimiento y reparación vehicular en Colombia

Promovemos la actualización tecnológica y las mejores prácticas de reparación en todos los sistemas de vehículos automotores.

Este programa está dirigido a técnicos y personal de servitecas, talleres de vehículos livianos, medianos, pesados, motocicletas, centros de revisión técnico-mecánica y comercio de autopartes.

Únete a RUTA Técnica 433 y sé parte de una comunidad que enfrenta los retos del futuro.

¡Juntos, innovamos y crecemos!

En ASOPARTES y CETEC, RUTA Técnica 433 es sinónimo de innovación y excelencia para el sector automotriz.
¡Te esperamos!



HELLA: CONEXIONES QUE DURAN EN COLOMBIA Y LATINOAMÉRICA



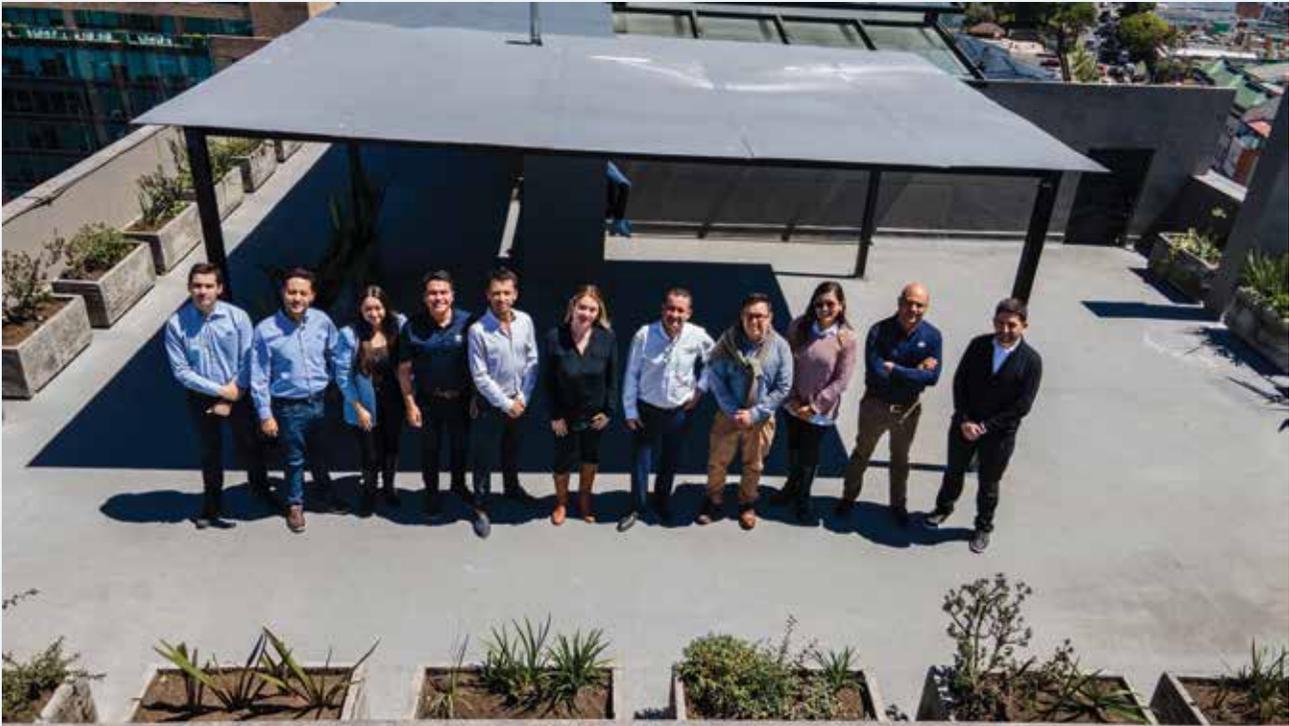
Desde hace más de 30 años, HELLA ha estado presente en Colombia y Latinoamérica, consolidándose como un referente en iluminación y autopartes de calidad equipo original. Lo que comenzó con la comercialización de nuestros productos a través de importadores y comerciantes, hoy se materializa en una operación local sólida con la creación de HELLA Colombia Autopartes S.A.S., fundada el 3 de enero de 2024. Con una estructura administrativa, logística y comercial establecida, hemos implementado un modelo logístico operado bajo un '3PL' en el puerto de Buenaventura, reforzando nuestro compromiso con la eficiencia y el desarrollo regional.

En HELLA seguimos construyendo nuestra historia de la mano de clientes, minoristas, talleres y usuarios finales. Nuestra misión es clara: ser la mejor opción a la hora de elegir autopartes y soluciones para el parque vehicular colombiano. Con un extenso portafolio que abarca

iluminación, limpiaparabrisas, baterías, motores de arranque, alternadores, bocinas, sistemas de frenado y productos químicos, garantizamos calidad equipo original a precios competitivos para todas las marcas de vehículos en el país.

Uno de los mayores desafíos en nuestro posicionamiento ha sido entender las necesidades específicas del mercado y ofrecer productos competitivos con los más altos estándares de calidad. Para ello, trabajamos en estrecha colaboración con nuestros distribuidores, desarrollando aplicaciones especializadas que van más allá de las soluciones universales. Este enfoque nos ha permitido diferenciarnos en el sector, construyendo relaciones de cooperación y anticipándonos a los retos del futuro automotriz en la región.

Nuestra estrategia en Colombia está enfocada en seguir expandiendo nuestro portafolio con productos adaptados



a las necesidades locales, siempre manteniendo la mejor relación precio-calidad. Esta visión nos ha llevado a realizar una inversión de 8 millones de dólares en el país y a generar más de 14 empleos directos y 50 indirectos, con la expectativa de seguir creciendo. Además, nuestra bodega en la Zona Franca de Buenaventura juega un papel clave en la optimización de tiempos de respuesta y abastecimiento, permitiéndonos atender con eficiencia a nuestros clientes en Centro y Suramérica.

El compromiso de HELLA Colombia no se limita al negocio. La implementación de nuestro centro logístico en Buenaventura es también una apuesta por el desarrollo de la región, generando empleo y promoviendo inversión local. Además, nuestra continua evolución en tecnologías y procesos busca mejorar la comunicación con nuestros clientes y responder de manera ágil a sus requerimientos, consolidando una relación de confianza a largo plazo.

En los últimos años, hemos fortalecido nuestra presencia en el sector con el lanzamiento de diversas líneas de producto, destacando la introducción de sensores NOx y componentes

electrónicos para vehículos de 24V. También hemos renovado nuestra oferta en bocinas, alarmas de retroceso, limpiaparabrisas, bombillos, iluminación halógena y LED, bombas de combustible y bobinas de inyección, logrando una excelente aceptación en el mercado.

De cara al futuro, nuestros planes de expansión incluyen seguir fortaleciendo nuestra capacidad operativa en Colombia para acompañar el crecimiento del sector. Sabemos que los retos del mercado colombiano están en la correcta gestión de la información y en el uso de aplicaciones específicas, por lo que trabajamos constantemente en ofrecer soluciones innovadoras que permitan a nuestros clientes optimizar su operación.

HELLA sigue apostando por el desarrollo del sector automotriz en Colombia, con el propósito de ofrecer productos de calidad equipo original, mantener una relación cercana con nuestros clientes y ser una opción competitiva en iluminación, productos eléctricos, electrónica y accesorios. Nuestro compromiso es seguir construyendo conexiones que duran.

ARAÚJO IBARRA Y ASOPARTES: UNA ALIANZA ESTRATÉGICA PARA IMPULSAR EL SECTOR MOTRIZ, AUTOPARTES, MOTOPARTES Y BICICLETAS EN COLOMBIA

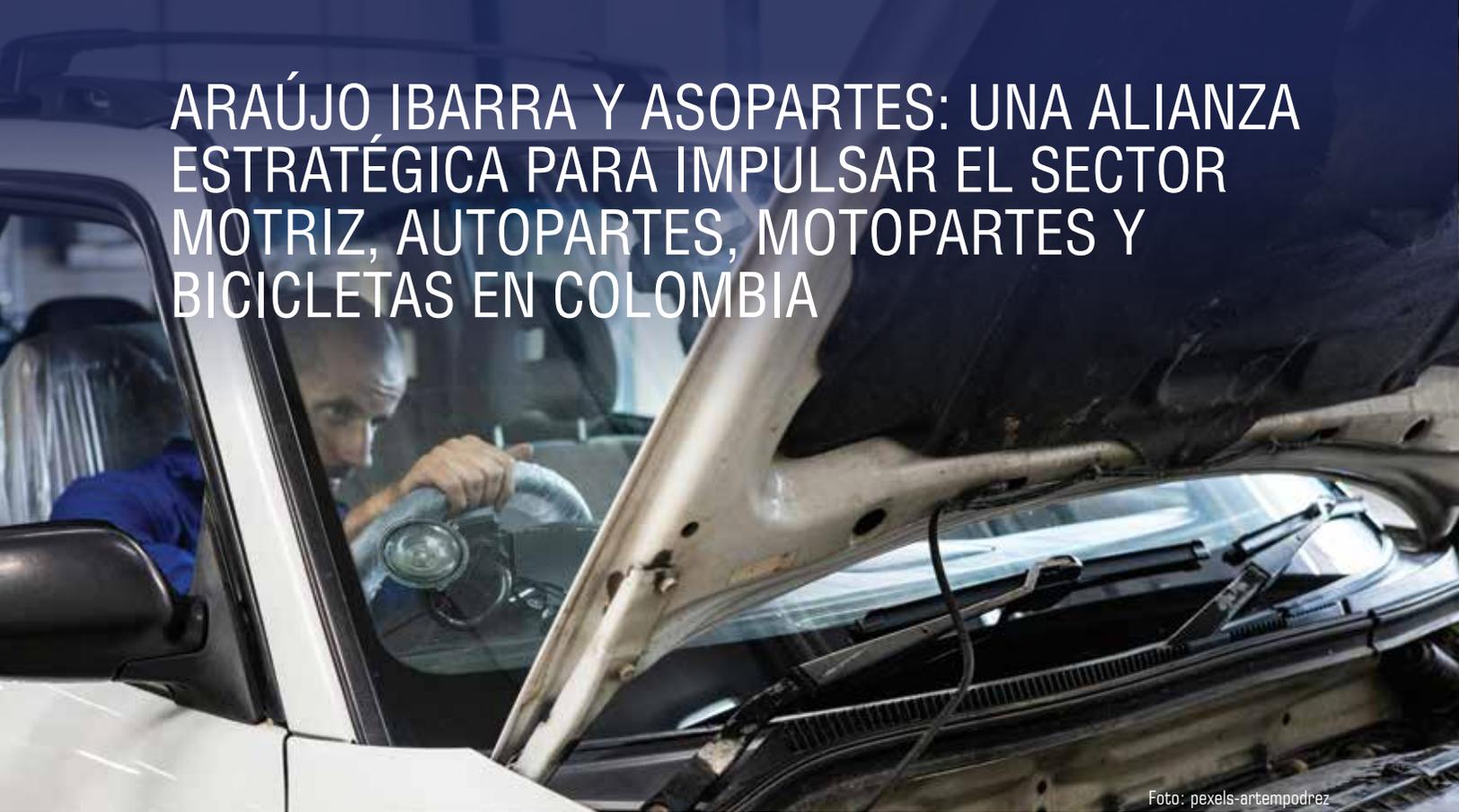


Foto: pexels-artempodrez

Araújo Ibarra y la Asociación del Sector Motriz y sus Partes (ASOPARTES) han consolidado una alianza estratégica con un propósito claro: fortalecer el sector autopartista en Colombia a través de asesoría especializada en comercio internacional, formación técnica y el desarrollo de políticas que potencien la competitividad de la industria.

Un engranaje clave para la economía nacional

Asopartes, como vocero líder del gremio motriz, se ha consolidado como un actor fundamental en la economía nacional, trabajando en una política de mejoramiento continuo para garantizar la satisfacción de todas las partes interesadas. Su labor se centra en representar y atender las necesidades de sus asociados en materia de comercio, formación técnica y tecnológica en el campo motriz, asegurando un acompañamiento integral y permanente a nivel nacional y regional.

Por su parte, Araújo Ibarra, con más de 50 años de experiencia en comercio internacional, inversión extranjera y estructuración de estrategias para la industria, aportará su conocimiento en normativas, comercio exterior y mejores prácticas para la optimización de procesos en el sector motriz.

Hacia un sector más innovador, sostenible y competitivo

Esta alianza busca crear nuevas oportunidades para el crecimiento del sector, promoviendo una adecuada

aplicación de los mecanismos de comercio internacional, nuevas estrategias de internacionalización, incentivos para el desarrollo de la industria y la adopción de estándares de calidad, responsabilidad social y sostenibilidad ambiental.

Eventos, información clave y actualización constante

Como parte de nuestro compromiso con el sector, estaremos organizando eventos exclusivos para empresarios, proveedores y actores clave de la industria, donde compartiremos las últimas tendencias, regulaciones y oportunidades del mercado. Además, enviaremos boletines informativos periódicos para mantener a nuestros aliados actualizados sobre los cambios normativos, estrategias de internacionalización y mejores prácticas que impactan la industria.

Construyamos juntos el futuro del sector autopartista

Invitamos a todas las empresas del gremio a ser parte de esta transformación. Nuestro compromiso es acompañarlos con asesoría legal, formación y herramientas que les permitan crecer y fortalecer su posición en el mercado.

La industria motriz, las autopartes, motopartes y bicicletas son un motor clave de la economía y su crecimiento depende de estrategias sólidas, innovación y alianzas estratégicas con visión de futuro. En Araújo Ibarra lo sabemos.



¡Próximamente en Cali! Nipón Volkswagen

Encuentra

Repuestos y Lubricantes
Volkswagen



En Importadoras Asociadas, seguimos creciendo para estar más cerca de ti.

Próximamente, con Importadora Nipón Volkswagen, traeremos a Cali la mejor oferta en repuestos, lubricantes, llantas y baterías originales para tu carro Volkswagen, garantizando calidad, seguridad y confianza para tu vehículo.

Somos distribuidores autorizados de Porsche Colombia para la marca Volkswagen, con la comercialización de repuestos originales que siempre garantizan la calidad y procedencia de los productos.

Te esperamos próximamente para que vivas la experiencia Nipón Volkswagen en Cali. ¡Tu Volkswagen merece lo mejor!



Cra 15 # 22 14

TEL: (602) 485 0000

CEL. 314 554 5991



www.importadorasasociadas.com

MOTORCRAFT EN LA PISTA: LA EXPERIENCIA DE MELKIN MARÍN



¿Quién es Melkin Marín? ¿Cuál es el rol de la escudería Cali TC?

Soy piloto de automovilismo y embajador de la marca Motorcraft. Como piloto y embajador, me he encargado de probar productos y mostrar sus características desde una perspectiva diferente. Nosotros llevamos al límite todas las partes y piezas internas de los vehículos y mi trabajo es contar y detallar esa historia para que el público general conozca el detrás de la escena Motorsport.

¿Por qué Motorcraft? ¿Qué lo sedujo del proyecto?

Conozco la marca Motorcraft desde hace mucho tiempo. Para los apasionados del mundo automotriz es una marca de referencia a nivel mundial, pero para mí lo que más me sedujo fue cuando, durante años y de forma natural, fuimos probando piezas e insumos Motorcraft en nuestros vehículos de carreras, convirtiéndolos en piezas clave para la competición, porque nos ofrecían el rendimiento y la fiabilidad que necesitábamos para lograr todos los títulos que hemos obtenido en nuestro equipo. Esto aumentó el prestigio de la marca para nosotros y, cuando llegó la oportunidad, no dudamos en vincularnos.

¿Después de cerca 9 meses de trabajo con Motorcraft qué es lo que más lo ha sorprendido de la marca?

La mayor sorpresa fue conocer el ADN Motorsport de la marca: todos los productos están pensados para darles duro; aquí nadie piensa que vamos a tener un producto de gama baja para un carro convencional, todo se hace pensando en que va a ser usado en vehículos serios, como Mustang®, Raptor™ o cualquiera de la serie ST de Ford Performance. Ya conocía la calidad de los productos y sus precios, teniendo en cuenta la calidad que ofrecen, pero lo que no sabía era la gran variedad que tienen y todo ello con la filosofía de máxima calidad a precios realmente competitivos.

¿Cómo le ha ido con los productos Motorcraft en su carro de carreras?

Los productos ya los conocíamos y los habíamos probado de forma no oficial. Por ejemplo, el filtro de aceite lo usamos hace muchos años; anteriormente teníamos que importar filtros de carreras, que no se venden en Colombia, y un día, por problemas en la importación, usamos el filtro Motorcraft para entrenar y los resultados

fueron los mismos que los del filtro de carreras. Desde entonces se quedó. Otro ejemplo es el lubricante de caja Motorcraft Sintético 75w140, que utilizamos porque se había desabastecido el que usábamos anteriormente y también se quedó como titular. Probamos el lubricante de motor Motorcraft Sintético 5w50 con confianza, sabiendo que era un producto desarrollado para los Ford GT™, Focus® RS y Mustang® GT™, y los resultados fueron excelentes, y eso es lo que queremos compartir con nuestro trabajo.

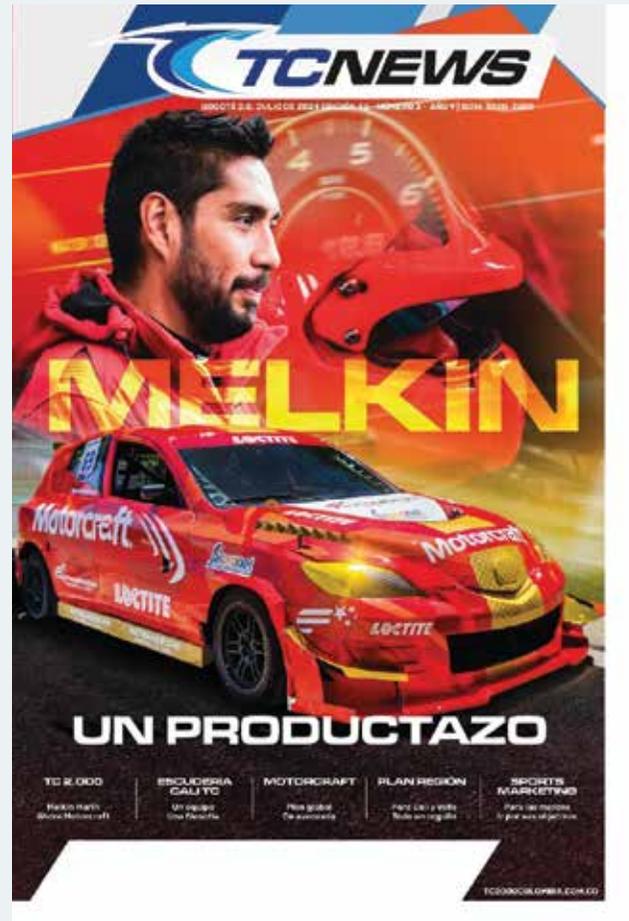
¿Motorcraft en un Mazda 3? ¿No es raro?

No para nada, los productos de calidad no son exclusivos de un solo fabricante; de hecho, hoy en día es muy común

ver partes de una marca en otra por las alianzas de grupos automotrices que existen a nivel global. Lo que uno necesita es saber que el nivel de calidad es alto y, en nuestro caso, que necesitamos productos de muy alto rendimiento para que todo funcione correctamente.

¿Qué ve diferencial del proyecto Motorcraft?

El proyecto Motorcraft se llama Boosting Motorcraft internamente y es un 360 completo que, finalmente, beneficia al mercado colombiano, porque nos permite tener productos de la máxima calidad a nivel mundial en la red de distribuidores, que también están siendo capacitados e involucrados a través de cursos y eventos en los que vemos el poder de la calidad.



EL CIGÜEÑAL MEDINA JARA S.A. "40 AÑOS DE CALIDAD Y SERVICIO"



"Nuestro conocimiento marca la diferencia."

Desde hace cuatro décadas, El Cigüeñal Medina Jara S.A. ha sido un referente en la importación de partes para maquinaria agrícola, vehicular pesada e industrial. Nos destacamos por ofrecer un servicio integral antes, durante y después de cada proceso, garantizando soluciones eficientes y confiables para los sectores agrícola, industrial, vehicular, petrolero, minero y marino.

Compromiso con la Calidad y el Servicio

Nuestra mayor fortaleza radica en la combinación de un equipo humano altamente capacitado, tecnología de punta y un firme compromiso con la satisfacción del cliente. Estamos presente en las principales ciudades de Colombia, como Bogotá, Medellín, Cali y Villavicencio asegurando una cobertura nacional eficiente, brindando asesoría técnica, disponibilidad inmediata de repuestos y tiempos de entrega óptimos.

Aliados de las Mejores Marcas

Distribuimos repuestos para motores John Deere, Perkins, Cummins, Detroit Diesel, Caterpillar y para maquinaria agrícola Massey Ferguson & Valtra. Somos distribuidores

de las marcas más representativa del mercado, contando con una infraestructura que nos permite contar con más de 30.000 referencias en stock, gestionadas con sistemas de inventario avanzados para garantizar disponibilidad y calidad.

40 Años de Trayectoria y un Futuro Sólido

Nuestro legado es el reflejo del esfuerzo y la confianza de nuestros clientes. Seguimos evolucionando con la industria, apostando por la mejora continua y consolidándonos como el socio estratégico ideal para garantizar el mejor rendimiento y durabilidad en cada motor.

En El Cigüeñal Medina Jara S.A., estamos listos para seguir marcando la diferencia.

NUESTRAS SUCURSALES



Cra 42 A N° 17A - 82
PBX: (601) 927 79 79

BOGOTÁ D.C.

Cra 51 N° 32 - 91
B/ Bolívar
Cel. 310 799 92 79

MEDELLÍN

Calle 24 N° 4 - 16
B/ San Nicolás
Cel. 314 299 04 12

CALI

Calle 26 N° 34 - 37
B/ San Benito
Cel. 310 208 31 81

VILLAVICENCIO

CONTACTENOS
(601) 927-7979

310 780 8047 - 321 400 7500

www.cmj.com.co

www.revistaautosypartes.com

SECTOR EN CIFRAS



SECTOR EN CIFRAS¹



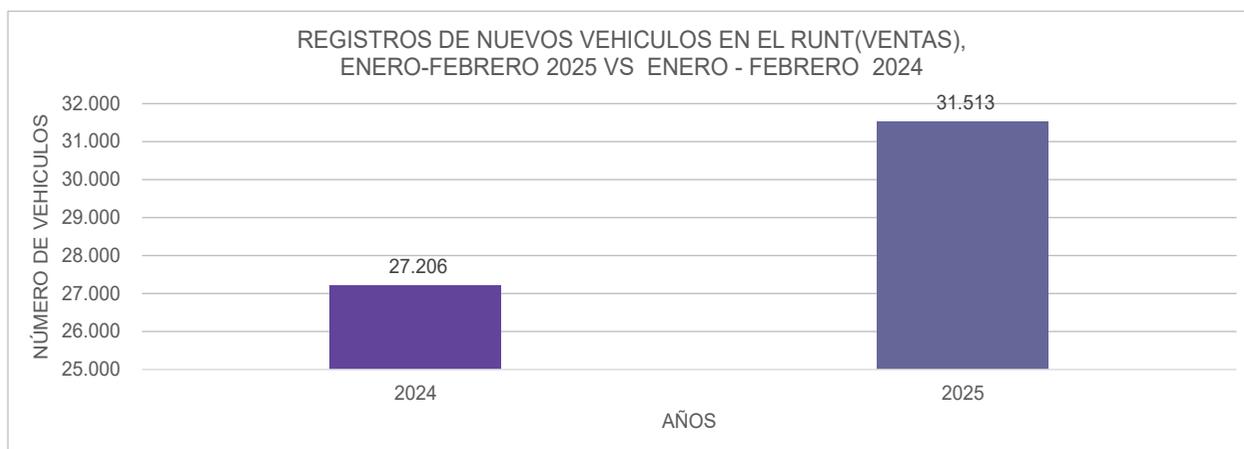
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): FEBRERO 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025

VEHICULOS

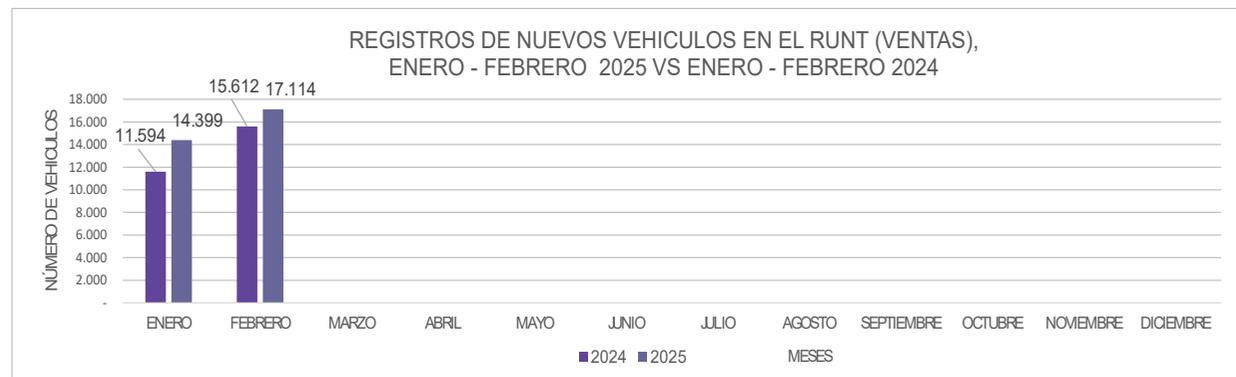
Entre enero - febrero 2025, el número de registros de vehículos nuevos en el RUNT (ventas) fue de 31.513 unidades con respecto al año 2024 que se registraron 27.206 unidades en el mismo periodo.

La variación de los registros o ventas en el acumulado de 2025 con respecto a los datos de 2024 muestra un incremento de 15.8% en el total de autos nuevos matriculados.



En el mes de febrero 2025, el número de registros de vehículos nuevos en el RUNT (ventas) fue de 17.114 unidades con respecto al año 2024 que se registraron 15.612 unidades.

La variación de los registros o ventas en el mes de febrero de 2025 con respecto a los datos de 2024 muestra un incremento de 9.6% en el total de autos nuevos matriculados



En febrero de 2025 las principales marcas de vehículos registradas en el RUNT (Ventas) fueron Kia con 2.515 unidades, Renault con 2.314 unidades, Mazda con 1.792 unidades, Toyota con 1.788 unidades, Chevrolet con 1.391 unidades y Nissan con 892 unidades.

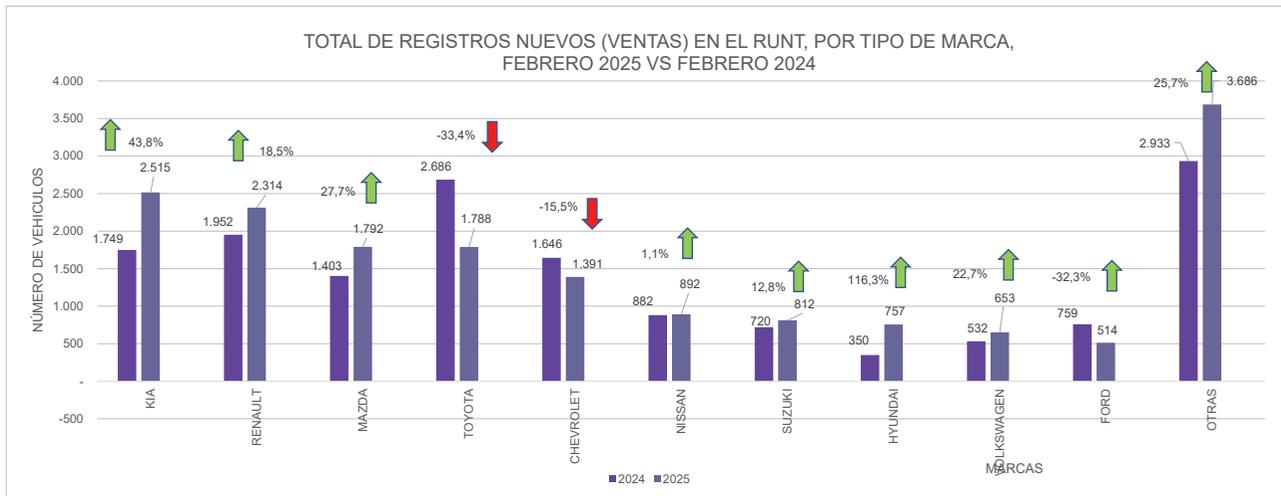
La variación porcentual en el mes de febrero 2025 aumentó en marcas como, Kia en un 43.8%, Renault en un 18.5%, Mazda en un 27.7%; por el contrario, disminuyó en marcas como Toyota en un (-33.4%) y Chevrolet en un (-15.5%), en comparación con los datos del 2024.

1. La presentación, contenido y comentarios son responsabilidad del área de mercados y estadísticas de ASOPARTES, para cualquier inquietud o ampliación de la información comunicarse a través de mercadosyestadistica@asopartes.com

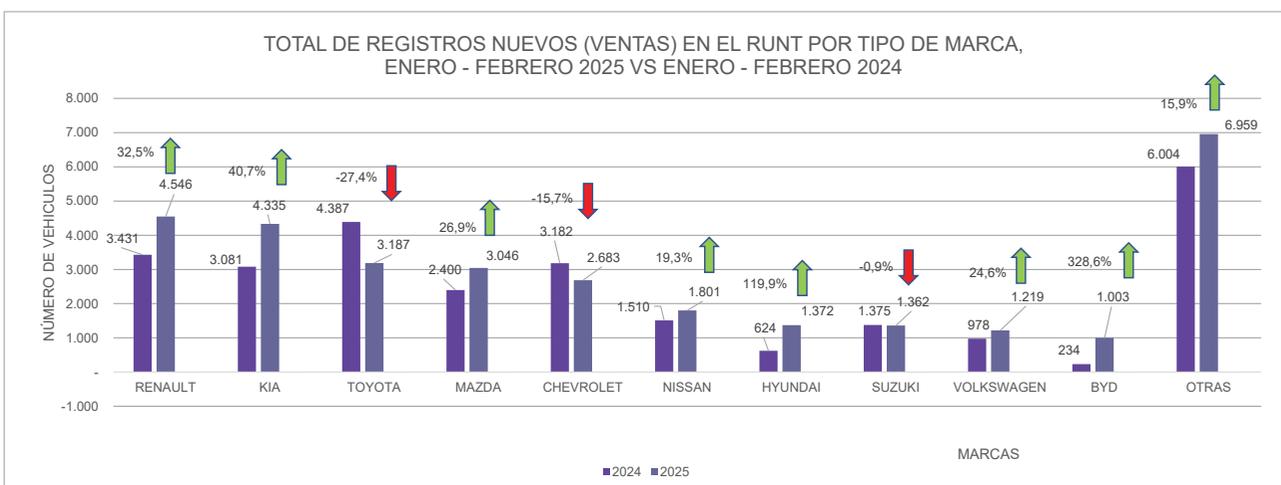


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): FEBRERO 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



Entre enero - febrero de 2025 las principales marcas de vehículos registradas en el RUNT (Ventas) fueron Renault con 4.546 unidades, Kia con 4.335 unidades, Toyota con 3.187 unidades, Mazda con 3.046 unidades, y Chevrolet con 2.683 unidades. La variación porcentual entre los meses de enero - febrero 2025 disminuyó en Toyota en un (-27,4%), Chevrolet en un (-15,7%), en comparación con los datos del 2024; por el contrario, aumentó en Renault en un 32,5%, Kia en un 40,7% y Mazda en un 26,9%.

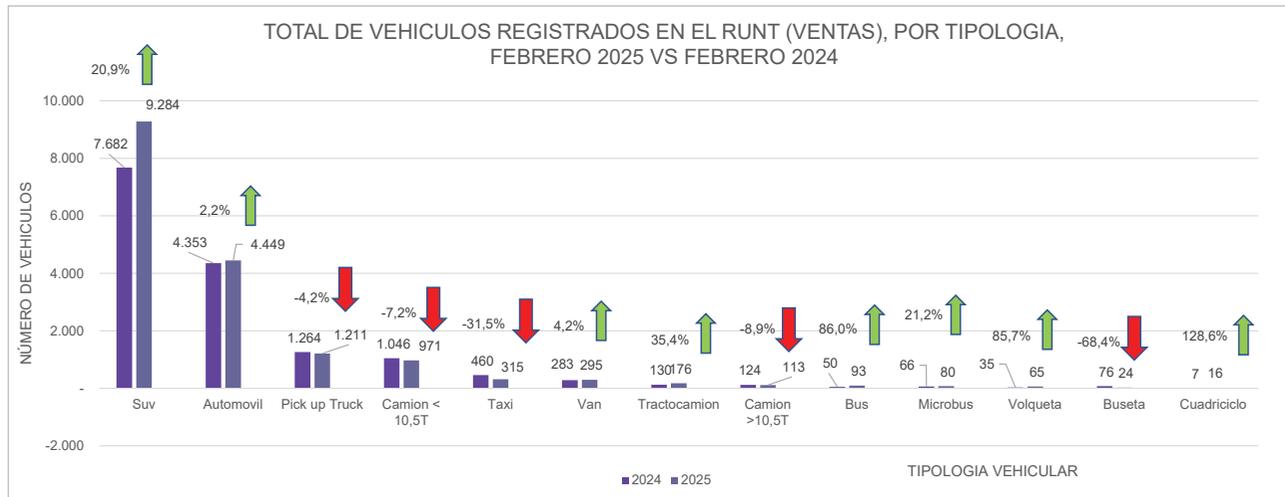


En el mes de febrero de 2025 las tipologías vehiculares que más registros presentaron fueron los Suv con 9.284 unidades, automóviles con 4.449 unidades, Pick up con 1.211 unidades, camión <10,5T con unas 971 unidades, Taxi con 315 unidades, Van con 295 unidades, Tractocamión con 176 unidades, camión <10,5T con 113 unidades, Bus con 93 unidades, Microbus con 80 unidades, Volqueta con 65 unidades y Busetas con 24 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.

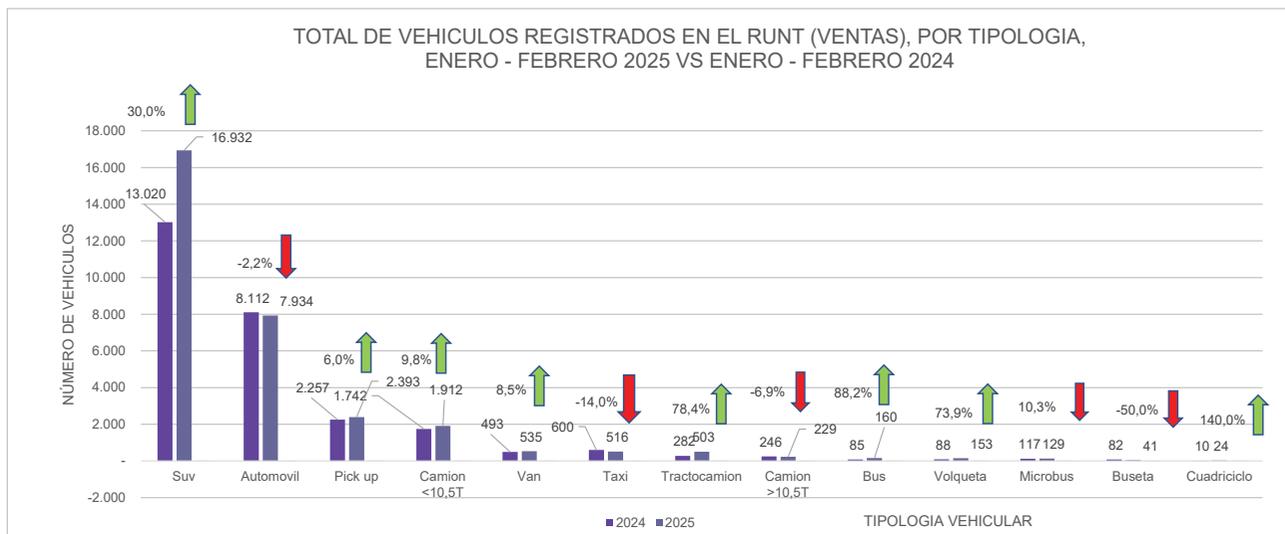


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): FEBRERO 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



Entre los meses de enero – febrero 2025 las tipologías vehiculares que más registros presentaron fueron los Suv con 16.932 unidades, automóvil con 7.934 unidades, Pick up con 2.393 unidades, Camión <10,5T con 1.912 unidades y Van con 535 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.



Entre los meses de enero – febrero 2024 las ciudades que más registros presentaron fueron Bogotá con 6.352 unidades, Funza con 3.072 unidades, Medellín con 2.642 unidades, Cali con 2.386 unidades y Envigado con 1.956 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.

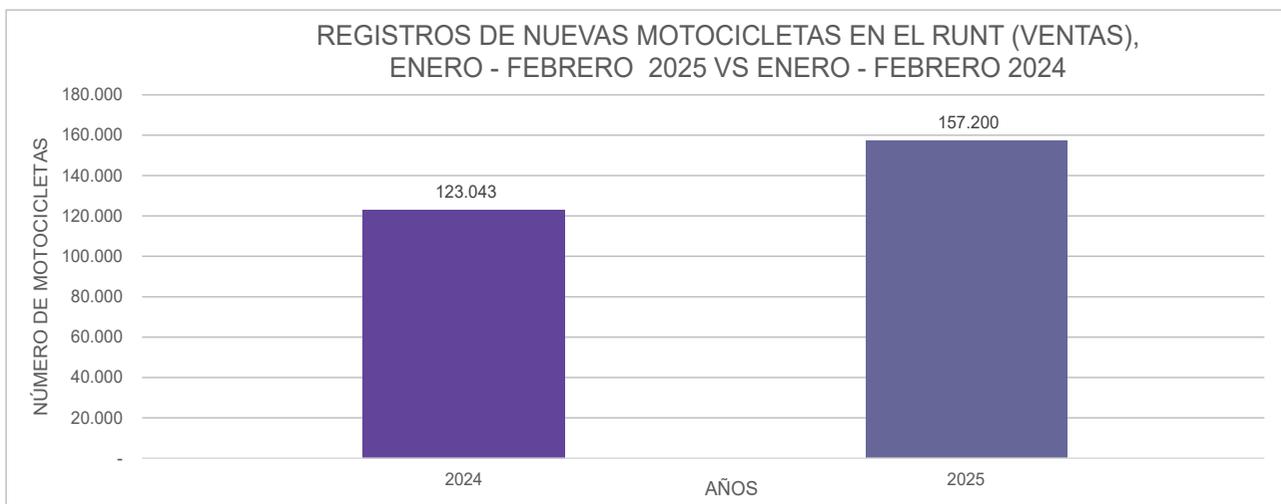


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): FEBRERO 2025

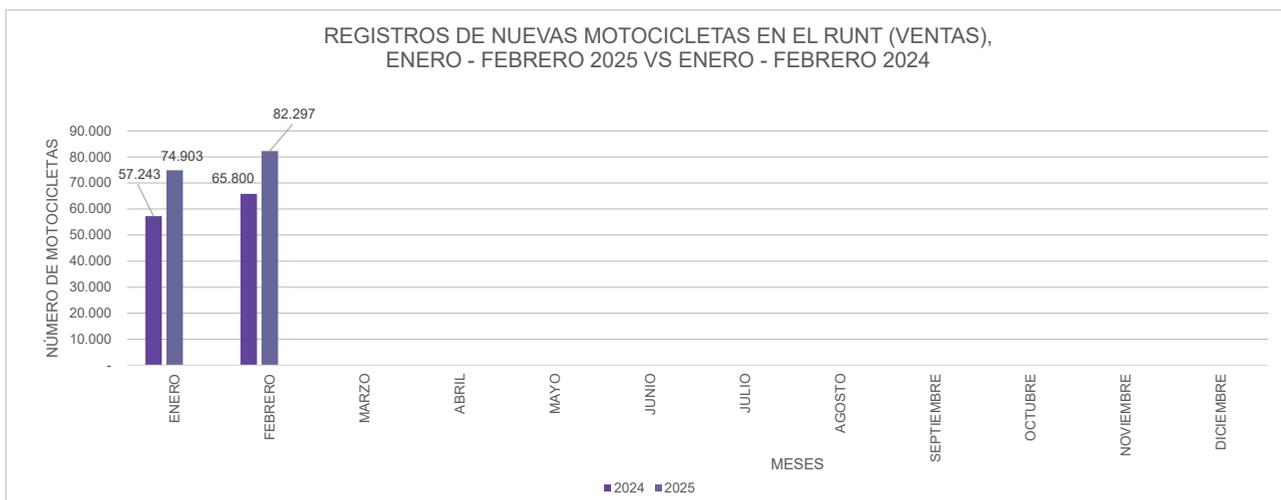
Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025

MOTOCICLETAS

Entre los meses de enero - febrero 2025 el número registros de motocicletas nuevas en el RUNT (ventas) aumentó en un 27,7% con respecto a los datos registrados en el mismo periodo 2024, pasando de unidades 123.043 a 157.200 unidades.



En el mes de febrero 2025 el número registros de motocicletas nuevas en el RUNT (ventas) aumentó en 25.07% con respecto a los datos registrados en el mismo periodo 2024, pasando de 65.800 unidades a 82.297 unidades.

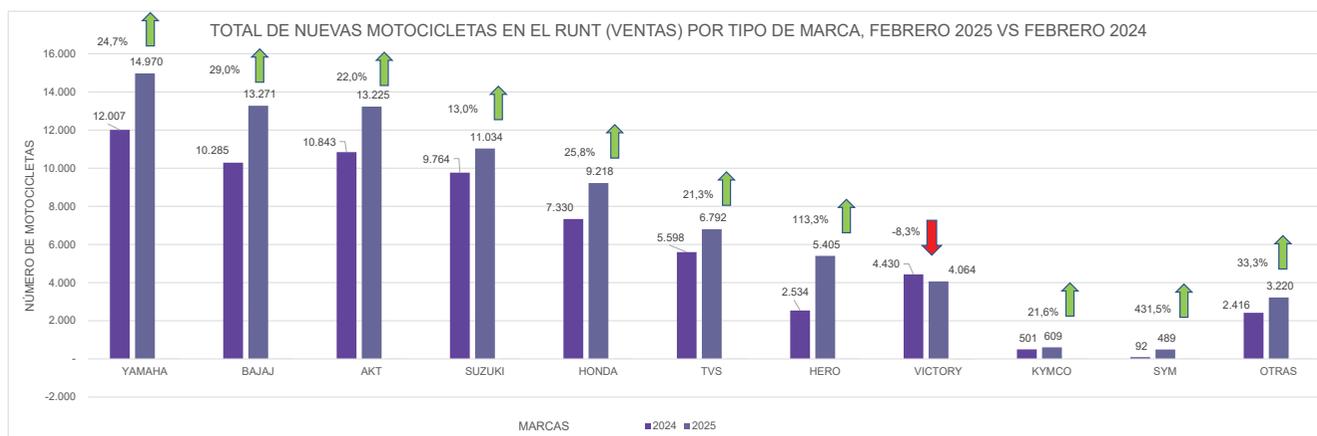


En el mes de febrero de 2025 presentó variación positiva la marca Yamaha con un 24.7%, Bajaj con un 29.0%, Akt con un 22.0%, Suzuki con un 13.0%, Honda con un 25.8% con respecto al mismo periodo 2024.

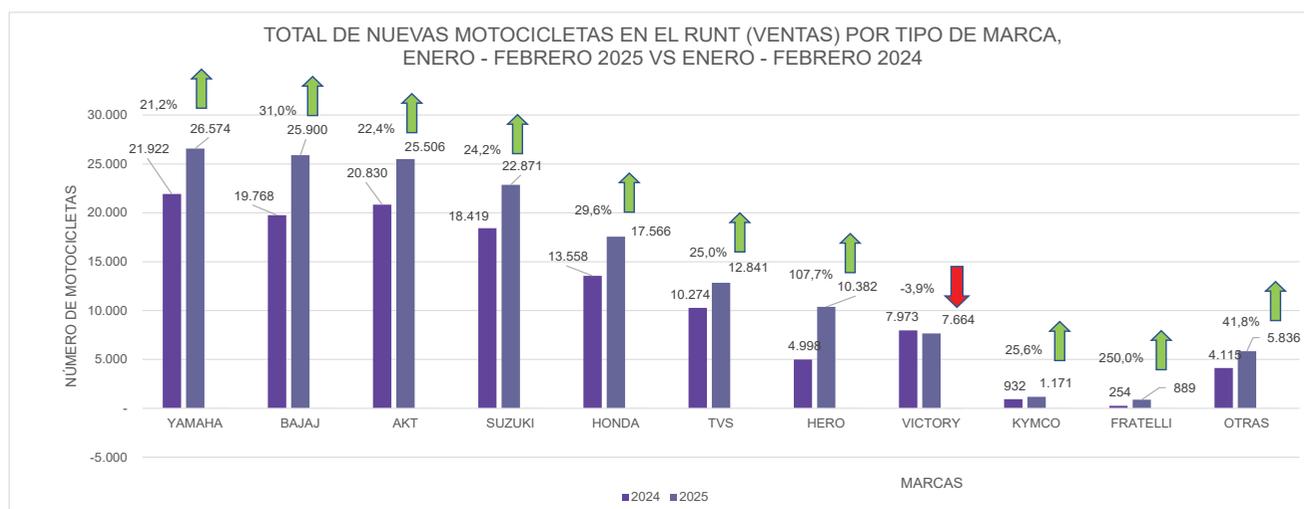


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): FEBRERO 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



Entre los meses de enero - febrero de 2024, presentó variación positiva la marca Yamaha con un 21.2%, Bajaj con un 31.0%, Akt con un 22.4%, Suzuki con un 24.2% y Honda con un 29.6% con respecto al mismo periodo 2024.



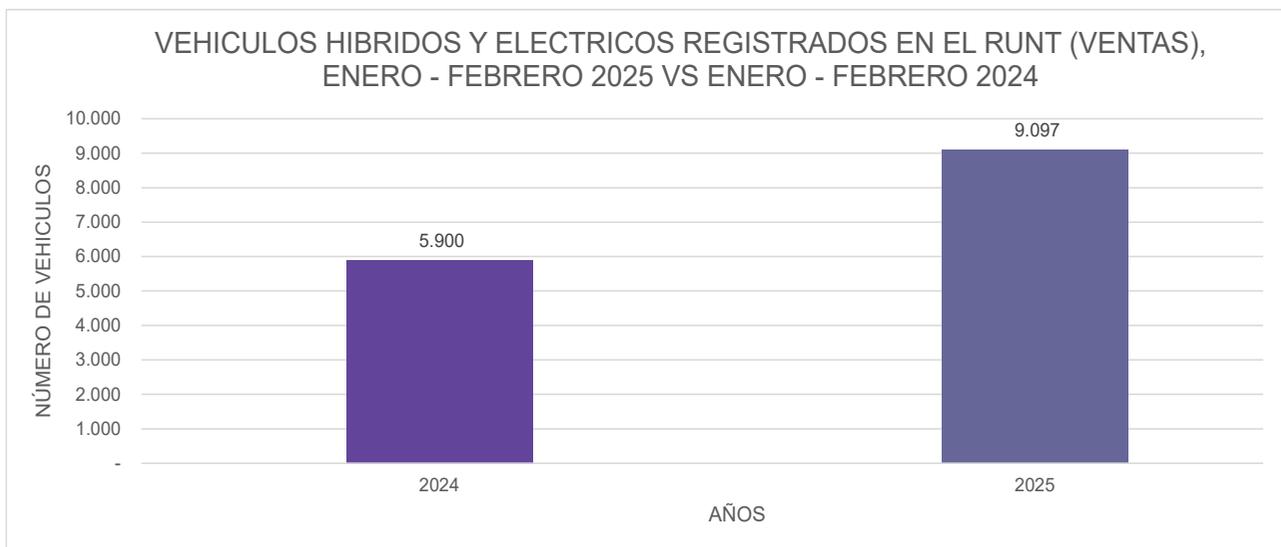


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): FEBRERO 2025

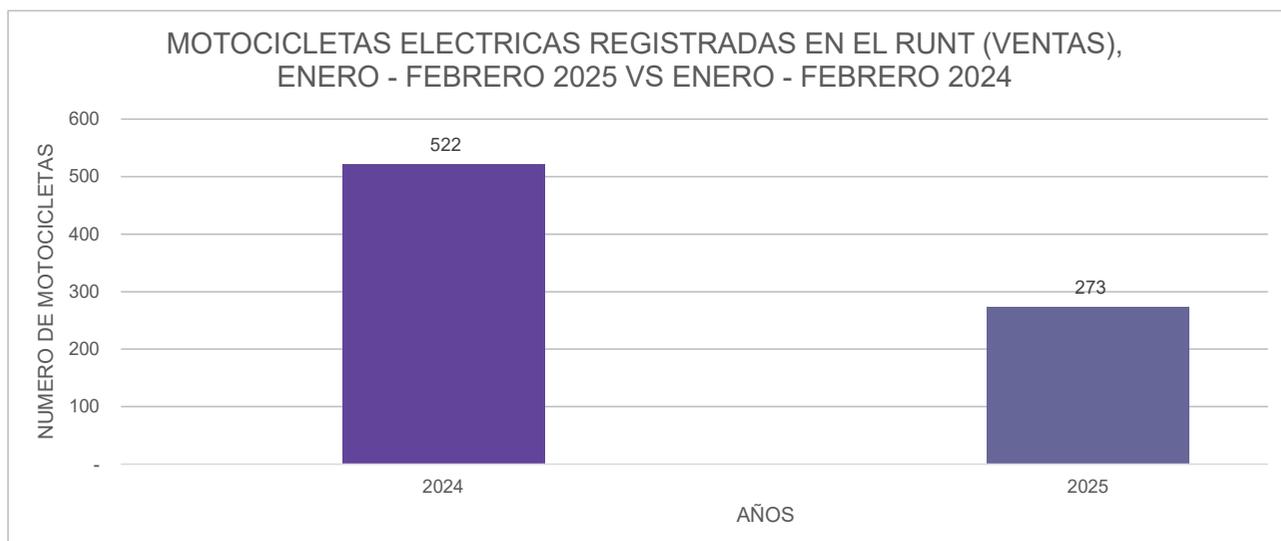
Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025

ELECTRICOS E HIBRIDOS

Entre los meses de enero - febrero 2025 el registro de vehículos híbridos y eléctricos tuvo una variación positiva de 54.2% pasando de 5.900 unidades a 9.097 unidades con respecto a los datos del mismo periodo del año 2024.



Entre los meses de enero - febrero 2025 el registro de motocicletas eléctricas tuvo una variación negativa de (-47.7%) pasando de 522 unidades a 273 unidades con respecto a los datos del mismo periodo del año 2024.



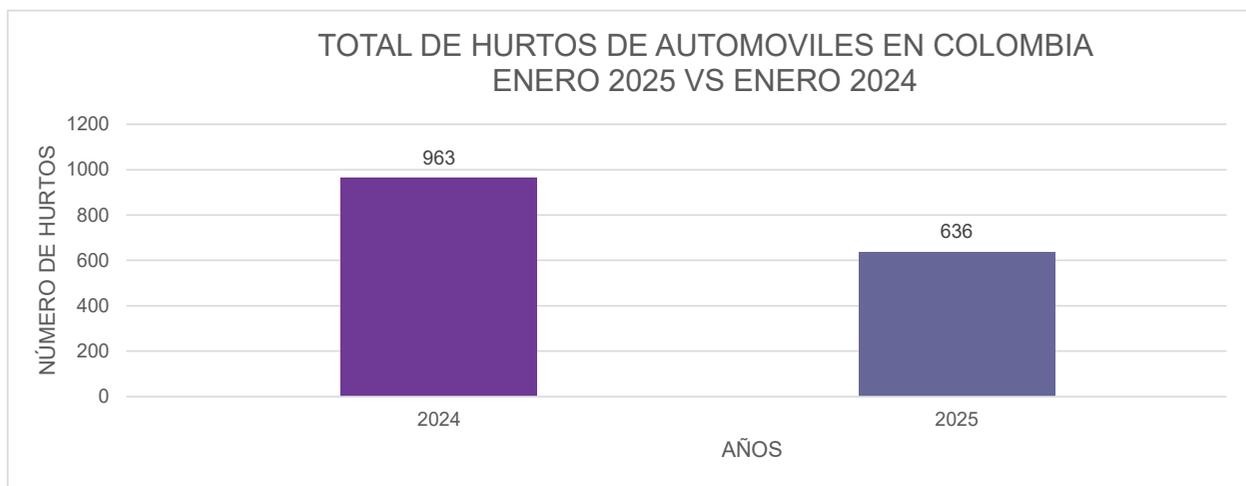
HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES ENERO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025

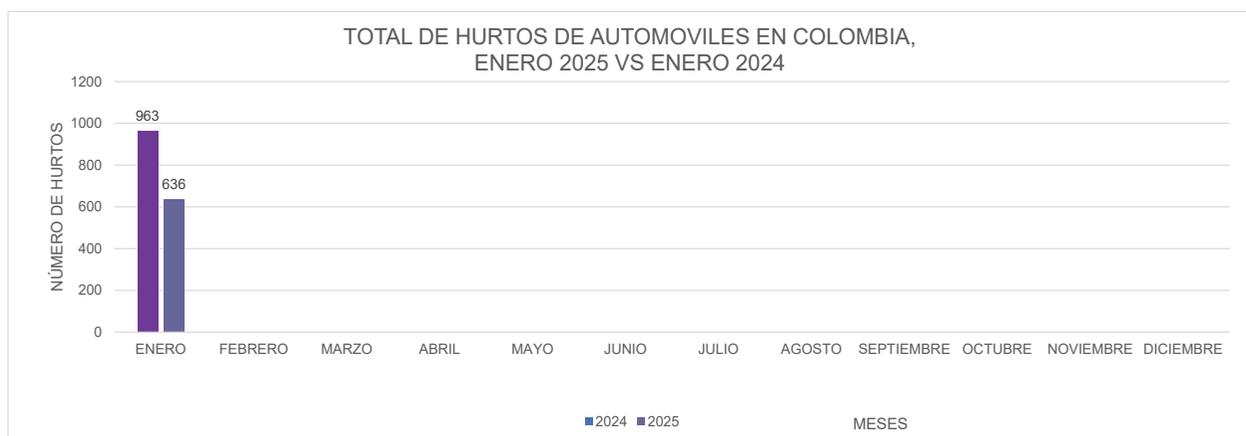


HURTOS DE AUTOMÓVILES

Los hurtos de vehículos en Colombia en enero 2025 disminuyeron en (-34%) en comparación con el mismo periodo 2024.



Los hurtos de vehículos en Colombia en el mes de enero 2025 registraron 636 hurtos comparados con los 963 que se presentaron en el año 2024.

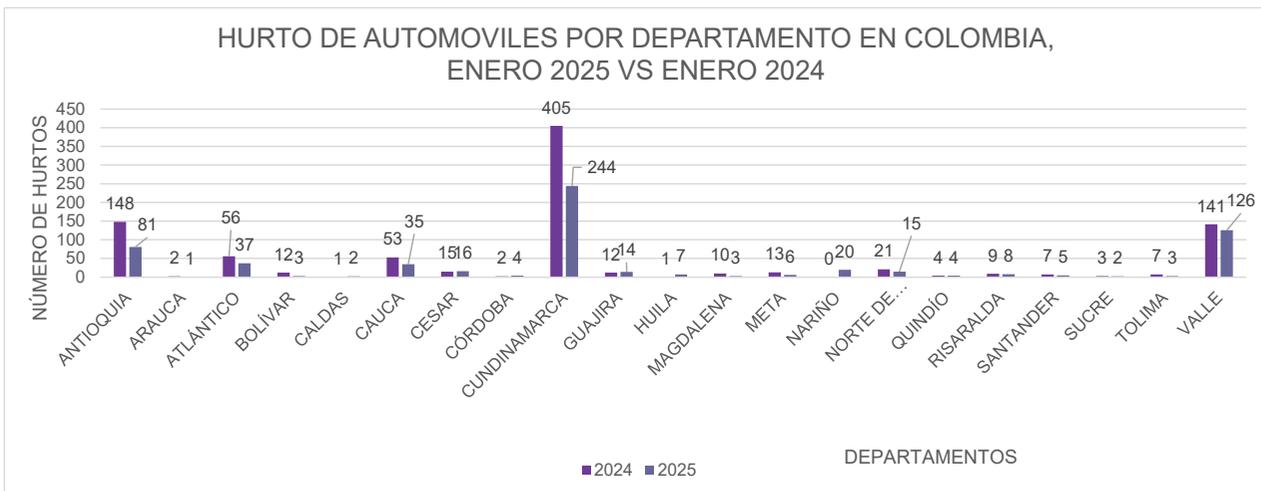


HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES ENERO 2025

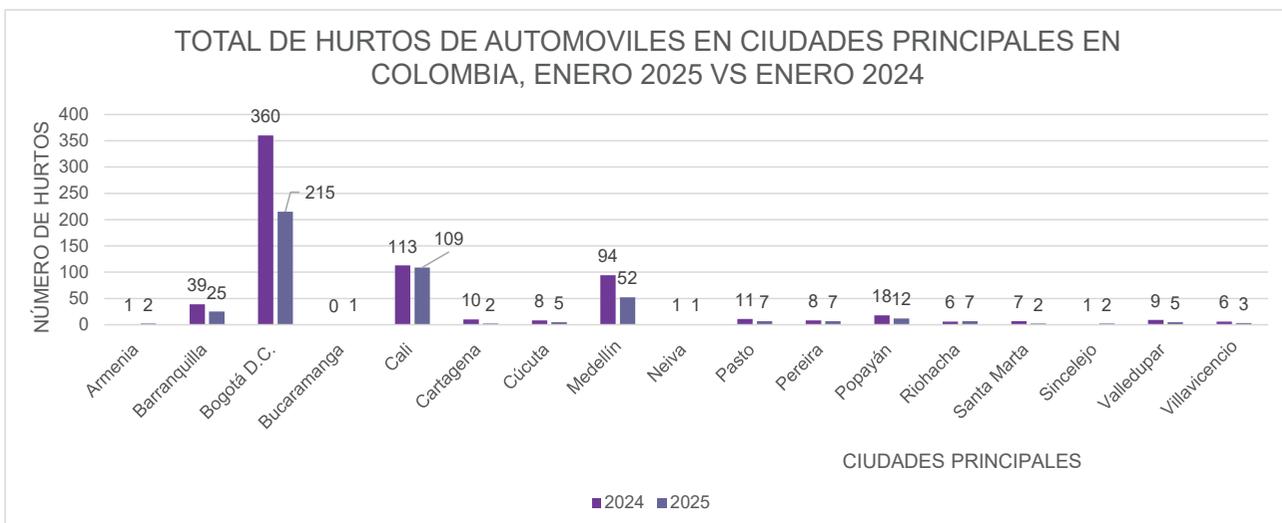
Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



En el mes de enero de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en Antioquia en un (-45.3%), Cundinamarca en un (-39.8%) y Valle del Cauca en un (-10.6%) comparado con el mismo periodo 2024.



En el mes de enero de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en ciudades como Bogotá con un (-40,3%), Cali con un (-3.5%) y Medellín con un (-44.7%) en comparación con los datos de diciembre 2024.



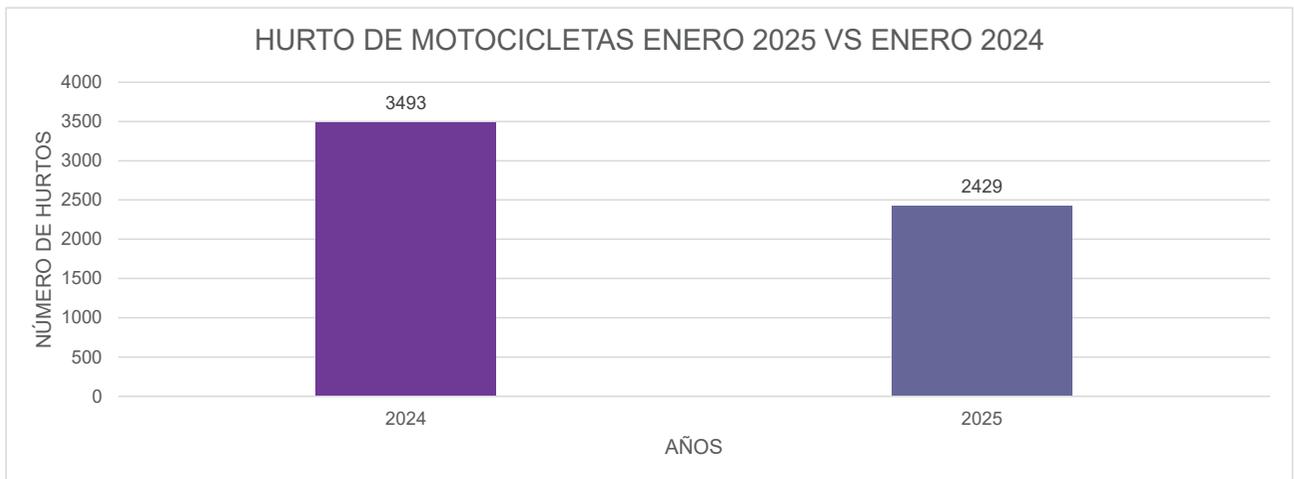
HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES ENERO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025

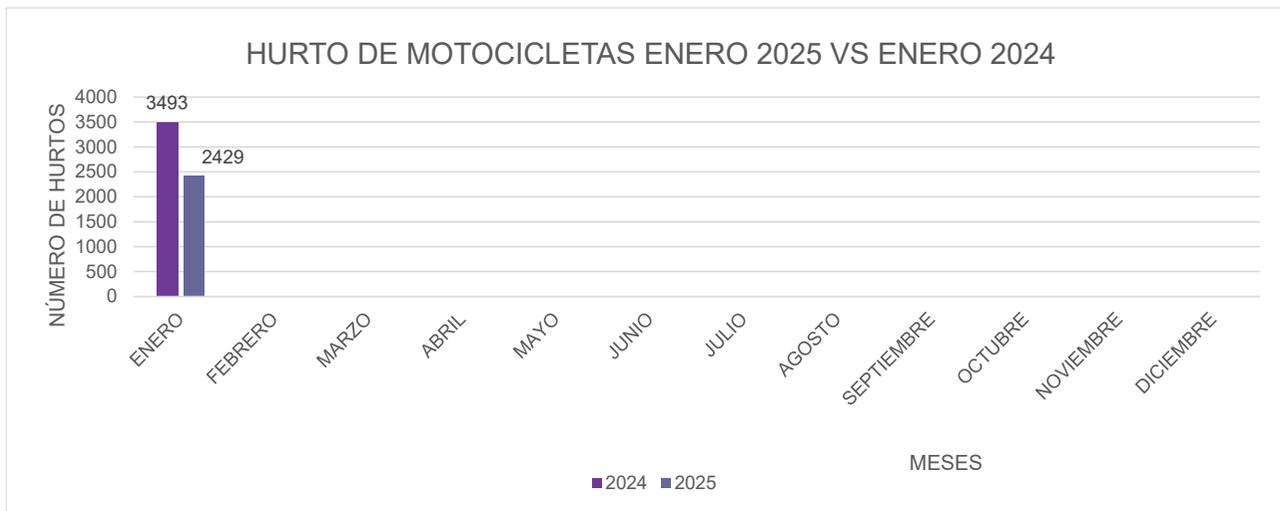


HURTOS DE MOTOCICLETAS

Los hurtos de motocicletas en Colombia en el mes de enero de 2025 disminuyeron en un (-30.4%) en comparación con el mismo periodo de 2024.



Los hurtos de motocicletas en Colombia en el mes de enero de 2025 se presentaron 2.429 hurtos comparados con los 3.493 hurtos del año 2024.

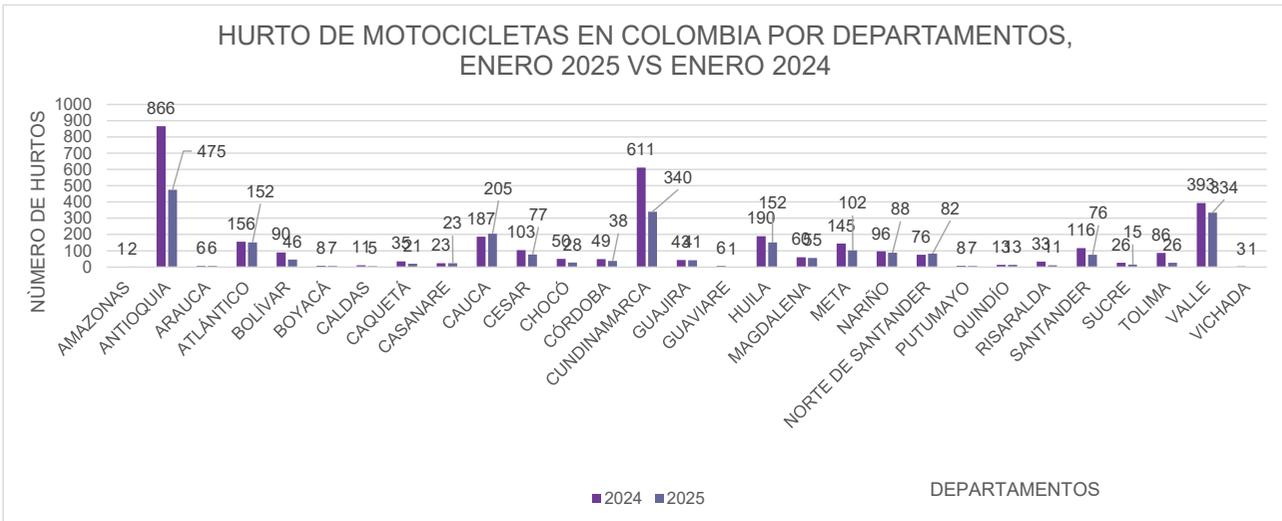


HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES ENERO 2025

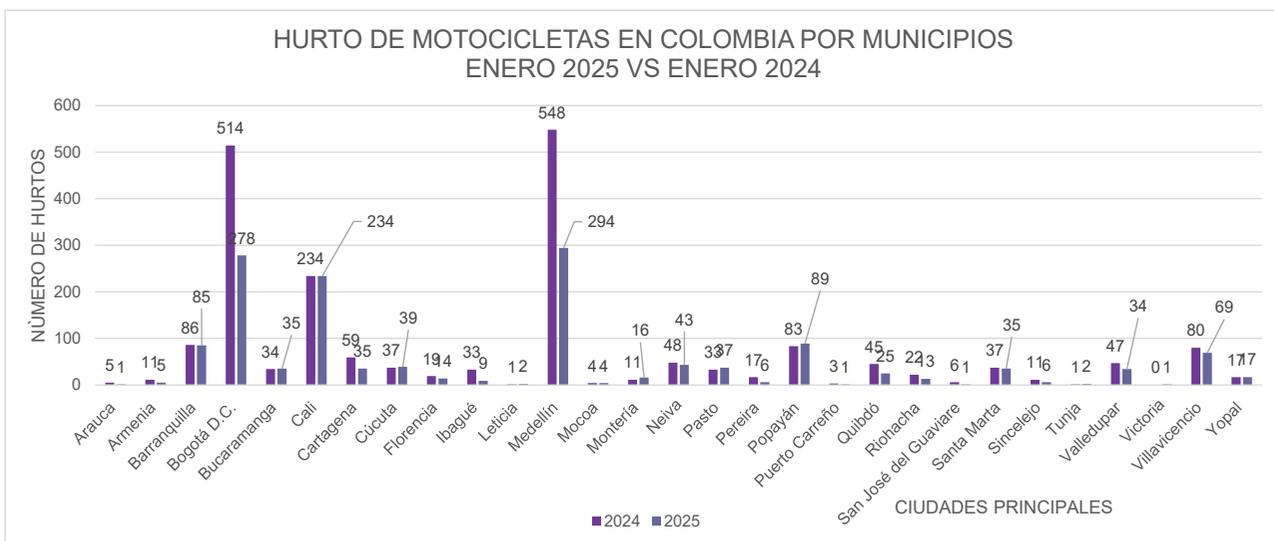
Fuente: Asoartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



El hurto de motocicletas en Colombia durante el mes de enero de 2025 disminuyó en Antioquia en un (-45.2%), Cundinamarca en un (-44.4%) y Valle en un (-15.0%) comparando estos datos con los del mismo período de 2024.



Los hurtos de motocicletas en las ciudades principales de Colombia en el mes de enero 2025 han disminuido en Bogotá en un (-45,9%), Medellín en un (-46,4%) comparando los datos con el mismo periodo 2024.





COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

IMPORTACIONES

De acuerdo con las declaraciones de importación registradas ante la DIAN en diciembre de 2024, las importaciones fueron US\$5.650,6 millones CIF y presentaron un crecimiento de 7,5% con relación al mismo mes de 2023. Este comportamiento obedeció principalmente al aumento de 8,7% en el grupo de Manufacturas.

En diciembre de 2024, las importaciones de Manufacturas participaron con 70,9% del valor CIF total de las importaciones, seguido por Agropecuarios, alimentos y bebidas con 14,5%, Combustibles y productos de las industrias extractivas con 14,6% y Otros sectores con 0,1%.

IMPORTACIONES DE COLOMBIA SEGÚN CLASIFICACIÓN CIU REV 4, DICIEMBRE 2024 y 2023

En diciembre de 2024 las importaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores aumentó en un 16,1% en comparación con diciembre de 2023.

CIU	Descripción	Diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución a	Participación
		Millones de dólares CIF		(%)	la variación (pp)	(%) 2024
Total		5.257	5.651	7,5	7,5	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	340	464	36,8	2,4	8,2
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	274	388	41,5	2,2	6,9
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	4	5	30,8	0,0	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	61	71	16,1	0,2	1,3



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

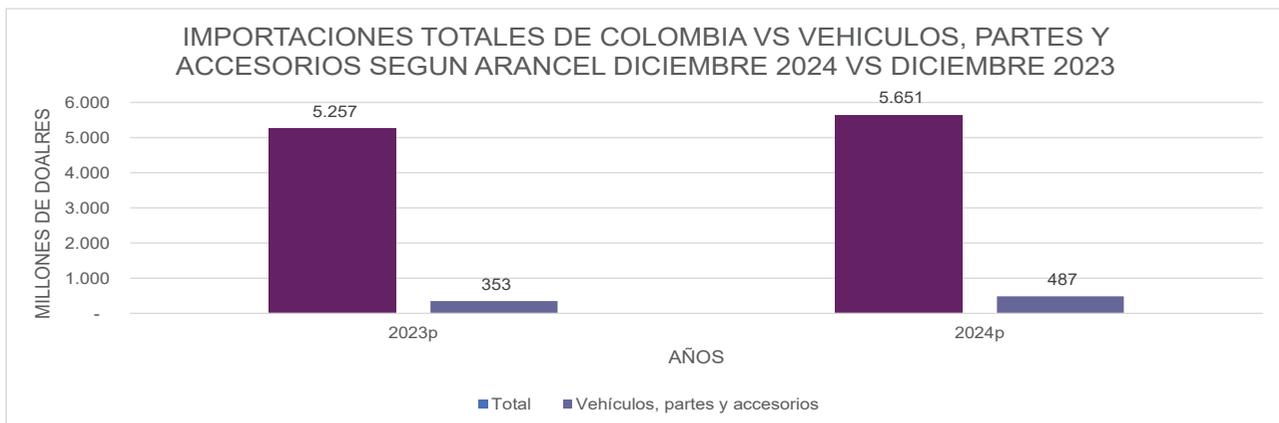
Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

IMPORTACIONES DE COLOMBIA SEGÚN CLASIFICACIÓN CIU REV 4, ENERO - DICIEMBRE 2024 y 2023

Entre enero – diciembre de 2024 las importaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores disminuyeron en un (-4.6%) en comparación con el mismo periodo de 2023.

CIU	Descripción	Enero - diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución a	Participación
		Millones de dólares CIF		(%)	la variación (pp)	%
Total		62.797	64.105	2,1	2,1	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	4.755	4.877	2,6	0,2	7,6
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	3.798	3.957	4,2	0,3	6,2
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	38	44	14,5	0,0	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	919	876	-4,6	-0,1	1,4

Las importaciones según principales capítulos del Arancel de Aduanas para el mes de diciembre 2024 mostraron una variación positiva de 7,5% en el total del país; en el capítulo de vehículos, partes se presentó una variación positiva de 37,7% con respecto al mismo periodo de 2023.

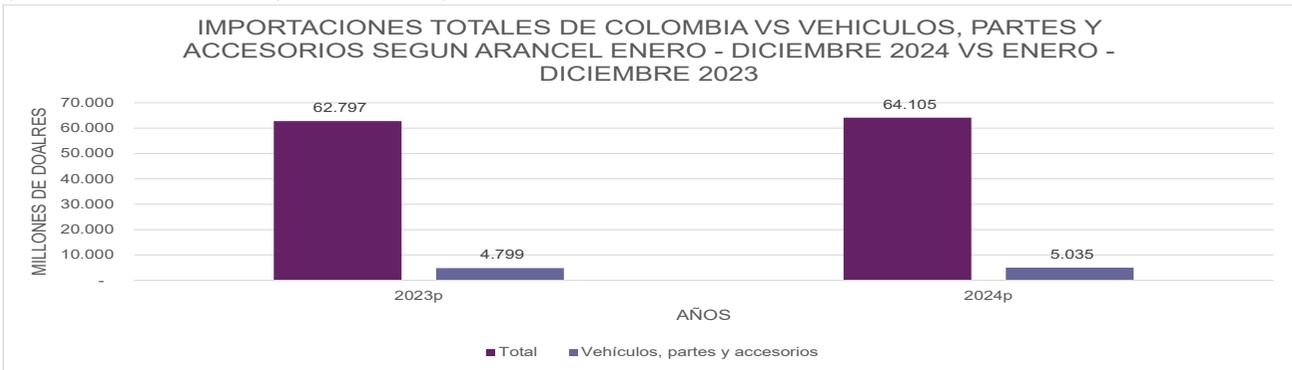




COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Las importaciones según principales capítulos del Arancel de Aduanas entre los meses de enero – diciembre 2024 mostraron una variación positiva de 2,1% en el total del país; en el capítulo de vehículos, partes se presentó una variación positiva de 4,9% con respecto al mismo periodo de 2023.



Importaciones de Colombia, diciembre 2024p y 2023p millones de dólares CIF según Clasificación Central de Producto CPC 1.0 A.C.

Las importaciones del mes de diciembre de 2024p y 2023p de Colombia, aumentaron en 6,6% en el Equipo de Transporte. En el caso de vehículos automotores, remolques y semirremolques; sus partes, piezas y accesorios, la variación del mes de diciembre 2024 registró variación positiva en un 39,6% con respecto a datos del año 2023.

CPC	Descripción	Diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución	Participación (%) 2024
		Millones de dólares CIF		(%)	la variación (pp)	
Total		5.257	5.651	7,5	7,5	100,0
49	Equipo de transporte	595	634	6,6	0,7	11,2
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes y piezas y accesorios	303	423	39,6	2,3	7,5
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	11	14	26,0	0,1	0,2
493	Buques	1	9	*	0,1	0,2
494	Embarcaciones para deportes y recreo	1	1	34,7	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	2	1	-13,1	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	208	81	-60,8	-2,4	1,4
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	70	105	49,6	0,7	1,8



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Importaciones de Colombia, enero - diciembre 2024p y 2023p millones de dólares CIF según Clasificación Central de Producto CPC 1.0 A.C.

Las importaciones entre los meses de enero - diciembre de 2024p y 2023p de Colombia, disminuyeron en (-12,5%) en el Equipo de Transporte. En el caso de vehículos automotores, remolques y semirremolques; sus partes, piezas y accesorios, la variación del año 2024 registró datos positivos de 3,8% con respecto a datos del año 2023.

CPC	Descripción	Enero - diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución	Participación (%) 2024
		Millones de dólares CIF		(%)	la variación (pp)	
Total		62.797	64.105	2,1	2,1	100,0
49	Equipo de transporte	7.677	6.714	-12,5	-1,5	10,5
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes y piezas y accesorios	4.170	4.329	3,8	0,3	6,8
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	190	176	-7,1	0,0	0,3
493	Buques	23	25	7,9	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	6	8	29,9	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	20	19	-6,9	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	2.350	1.014	-56,8	-2,1	1,6
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	917	1.143	24,6	0,4	1,8



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Importaciones según uso o destino económico (CUODE), diciembre 2024p y 2023p

Las importaciones en diciembre de 2024p según uso o destino económico (CUODE) de partes y accesorios de equipo de transporte registró una variación positiva de 4,9%, la categoría equipo de transporte cerró el mes de diciembre con una variación negativa de (-12,6%) con respecto a datos del 2023.

CUODE	Descripción	Diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución	Participación (%) 2024
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total importaciones		5.257	5.651	7,5	7,5	100,0
9	Equipo de transporte	433	379	-12,6	-1,0	6,7
91	Partes y accesorios de equipo de transporte	161	169	4,9	0,2	3,0
92	Equipo rodante de transporte	267	202	-24,2	-1,2	3,6
93	Equipo fijo de transporte	5	8	42,6	0,0	0,1

Importaciones según uso o destino económico (CUODE), enero - diciembre 2024p y 2023p

Las importaciones entre los meses de enero - diciembre de 2024p según uso o destino económico (CUODE) de partes y accesorios de equipo de transporte registraron una variación negativa de (-0,6%), la categoría equipo de transporte cerró entre los meses de enero - diciembre con una variación negativa de (-24,3%) con respecto al mismo periodo de 2023.

CUODE	Descripción	Enero - diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución	Participación (%) 2024
			Millones de dólares CIF	(%)	a la variación (pp)	
Total importaciones		62.797	64.105	2,1	2,1	100,0
9	Equipo de transporte	5.252	3.975	-24,3	-2,0	6,2
91	Partes y accesorios de equipo de transporte	2.018	2.004	-0,6	0,0	3,1
92	Equipo rodante de transporte	3.166	1.891	-40,3	-2,0	3,0
93	Equipo fijo de transporte	68	79	16,1	0,0	0,1



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

EXPORTACIONES

De acuerdo con la información de exportaciones procesada por el DANE y la DIAN, en diciembre de 2024 las ventas externas del país fueron US\$4.472,4 millones FOB y presentaron un aumento de 0,6% en relación con diciembre de 2023; este resultado se debió principalmente al crecimiento de 29,5% en las ventas externas del grupo de Agropecuarios, alimentos y bebidas.

En el mes de referencia, las exportaciones de Combustibles y productos de industrias extractivas participaron con 43,3% del valor FOB total de las exportaciones; así mismo, Agropecuarios, alimentos y bebidas con 26,4%, Manufacturas con 21,9%, y Otros sectores con 8,5%.

Exportaciones según clasificación CIU Rev. 4 diciembre 2024p y 2023p

Las exportaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores disminuyeron en un (-14,2%) en diciembre de 2024p con respecto al mismo periodo de 2023p.

CIU	Descripción	Diciembre				
		2023p	2024p	Variación	Contribución a	Participación (%) 2024
		Millones de dólares FOB		(%)	la variación (pp)	
Total		4.448	4.472	0,6	0,6	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	33	49	47,5	0,4	1,1
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	24	40	68,6	0,4	0,9
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	0,5	1	112,1	0,0	0,0
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	9	7	-14,2	0,0	0,2



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Exportaciones según clasificación CIU Rev. 4 enero - diciembre 2024p y 2023p

Las exportaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores disminuyeron en un (-5,9%)% entre enero - diciembre de 2024p con respecto al mismo periodo de 2023p.

CIU	Descripción	Enero - diciembre				
		2023p	2024p	"Variación (%)"	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2024
		Miles de dólares FOB				
Total		49.769.126	49.551.988	-0,4	-0,4	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	528.980	481.599	-9,0	-0,1	1,0
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	434.962	403.311	-7,3	-0,1	0,8
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	16.441	5.288	-67,8	0,0	0,0
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	77.577	73.000	-5,9	0,0	0,1

Exportaciones según capítulos del arancel diciembre 2024p y 2023p

Las exportaciones de vehículos automóviles, tractores, partes y accesorios según capítulos del arancel en el mes de diciembre 2024p aumento en 58,2% comparadas con el mismo período de 2023p.

Capítulo	Descripción	Diciembre							
		2023p	2024p	Variación %	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2024	2023p	2024p	Variación %
		Millones de dólares FOB					Toneladas métricas		
Exportaciones totales		4.448	4.472	0,6	0,6	100,0	10.434.308	9.004.206	-13,7
87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	31	49	58,2	0,4	1,1	3.091	4.604	48,9



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Exportaciones según capítulos del arancel enero – diciembre 2024p y 2023p

Las exportaciones de vehículos automóviles, tractores, partes y accesorios según capítulos del arancel entre los meses de enero – diciembre 2024p disminuyeron en un (-7.9%) comparadas con el mismo período de 2023p.

Capítulo	Descripción	Enero - diciembre							
		2023p	2024p	Variación %	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2024	2023p	2024p	Variación %
		Millones de dólares FOB					Toneladas métricas		
Exportaciones totales		49.769	49.552	-0,4	-0,4	100,0	103.191.549	106.859.717	3,6
87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	527	485	-7,9	-0,1	1,0	52.250	43.977	-15,8

Exportaciones según principales capítulos del arancel y principales partidas arancelarias 2019 – 2024 (DICIEMBRE)*

Capítulo del arancel	Partida arancelaria (SA 4 Dígitos)	Millones de dólares FOB					
		2024*	2023	2022	2021	2020	2019
Vehículos automóviles, partes y accesorios	Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos principalmente para el transporte de personas (excepto los de la partida 87.02), incluidos los del tipo familiar («break» o «station wagon») y los de carreras.	172	261	194	144	183	432
	Partes y accesorios de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05.	45	46	48	42	25	35
	Vehículos automóviles para transporte de mercancías.	62	70	95	97	63	129
	Remolques y semirremolques para cualquier vehículo; los demás vehículos no automóviles; sus partes.	7	9	8	7	25	4
	Vehículos automóviles para transporte de diez o más personas, incluido el conductor.	147	85	20	9	3	8
	Motocicletas (incluidos los ciclomotores) y velocípedos equipados con motor auxiliar, con sidecar o sin él; sidecares.	18	16	12	11	10	15
	Partes y accesorios de vehículos de las partidas 87.11 a 87.13.	7	5	7	6	5	5
	Vehículos automóviles para usos especiales, excepto los concebidos principalmente para transporte de personas o mercancías (por ejemplo: coches para reparaciones (auxilio mecánico), camiones grúa, camiones de bomberos, camiones hormigonera, coches barredora, coches esparcidores, coches taller, coches radiológicos).	3	2	2	1	0	1
	Carrocerías de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05, incluidas las cabinas.	3	14	9	1	37	11
	Chasis de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05, equipados con su motor.	11	13	4	4	3	12
	Demás	11	5	1	1	2	4
Total Vehículos automóviles, partes y accesorios		485	527	402	322	356	657



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Exportaciones según clasificación central del producto CPC 2.0 A.C diciembre 2024p y 2023p

Las exportaciones de vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios según capítulos del arancel en diciembre de 2024p presentaron un aumento en un 32,8% las exportaciones del total del equipo de transporte en diciembre 2024 aumentaron en un 4,5% comparado con los datos 2023p.

CPC	Descripción	Diciembre				
		2023p	2024p	"Variación (%)"	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2024
		Millones de dólares FOB				
Total		4.448	4.472	0,6	0,6	100,0
49	Equipo de transporte	53	56	4,5	0,1	1,2
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	27	44	60,5	0,4	1,0
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	1	2	32,8	0,0	0,0
493	Buques	0,04	4	*	0,1	0,1
494	Embarcaciones para deportes y recreo	0,1	0	-100,0	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	0	0,2	**	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	22	3	-87,8	-0,4	0,1
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	2	3	52,2	0,0	0,1



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

Exportaciones según clasificación central del producto CPC 2.0 A.C enero - diciembre 2024p y 2023p

Las exportaciones de vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios según capítulos del arancel entre enero - diciembre de 2024p disminuyó de (-7,4%); las exportaciones del total del equipo de transporte entre enero – diciembre disminuyó un (-6.5%) comparado con el mismo periodo de tiempo 2023p.

CPC	Descripción	Enero - diciembre				
		2023p	2024p	"Variación (%)"	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2024
		Millones de dólares FOB				
Total		49.769	49.552	-0,4	-0,4	100,0
49	Equipo de transporte	573	536	-6,5	-0,1	1,1
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	473	438	-7,4	-0,1	0,9
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	26	14	-47,4	0,0	0,0
493	Buques	6	11	102,3	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	2	0	-78,4	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	0,2	1	123,6	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	41	44	6,3	0,0	0,1
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	25	28	12,0	0,0	0,1



COMERCIO INTERNACIONAL DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2024

BALANZA COMERCIAL

Balanza Comercial diciembre 2024p y 2023p según clasificación CIU Rev. 4

La balanza comercial de Colombia paso de un total deficitario de -9.676 millones de dólares FOB en 2023p a -10.811 millones de dólares FOB en 2024p; en el caso de las autopartes y los accesorios de vehículos se aprecia que la balanza comercial continuó siendo deficitaria (se importa más de lo que se exporta), el valor de importación en diciembre 2024 es de 833 millones de dólares FOB en comparación con el valor de exportaciones que fue de 73 millones de dólares FOB.

CIU	Descripción	Exportaciones		Importaciones		Balanza	
		Millones de dólares FOB		Millones de dólares FOB		Millones de dólares FOB	
		2023p	2024p	2023p	2024p	2023p	2024p
Total		49.769	49.552	59.445	60.363	-9.676	-10.811
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	529	482	4.537	4.631	-4.008	-4.149
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	435	403	3.632	3.760	-3.197	-3.357
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	16	5	34	38	-17	-33
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	78	73	872	833	-794	-760



COMERCIO INTERNO DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

VARIACIÓN DE VENTAS Y PERSONAL OCUPADO

Comercio al por menor en Colombia, variación de las ventas.

En diciembre de 2024, las ventas del comercio minorista aumentaron 7,8% frente a las registradas en el mismo mes de 2023. Dieciséis líneas de mercancía registraron variaciones anuales positivas en sus ventas reales y, por otra parte, tres (3) líneas de mercancías registraron variación anual negativa en sus ventas.

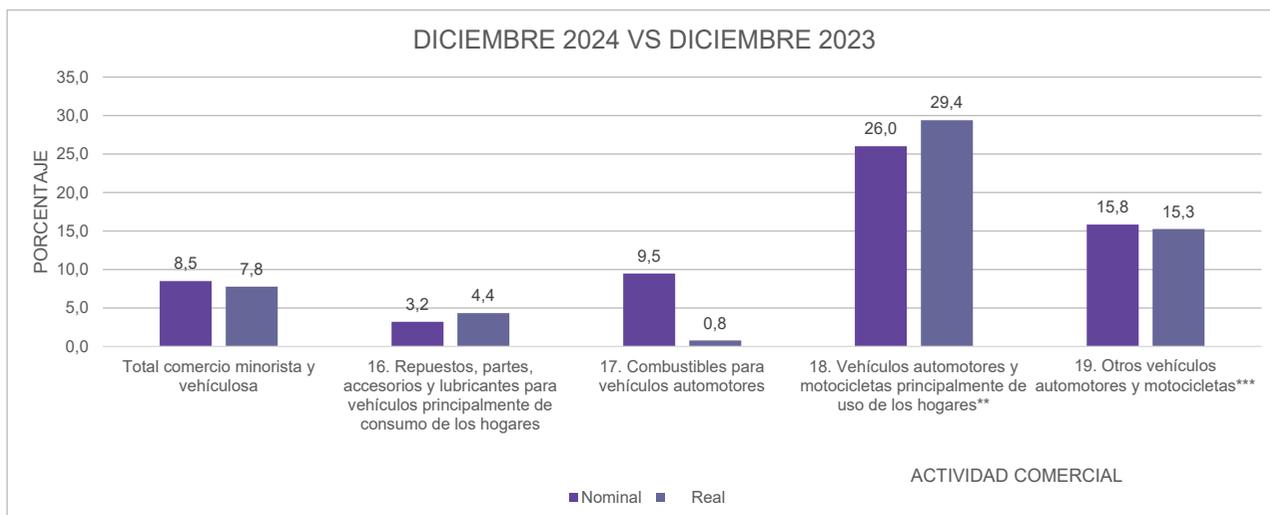
Las principales contribuciones positivas a la variación anual se presentaron en las líneas de Equipo de informática y telecomunicaciones para uso personal o doméstico, Vehículos automotores y motocicletas principalmente de uso de los hogares y Otros vehículos automotores y motocicletas, aportando en conjunto 5,1 puntos porcentuales a la variación total del comercio minorista. La principal contribución negativa se presentó en la venta de Prendas de vestir y textiles, aportando -0,8 puntos porcentuales a la variación total.” (DANE, EMC 2024).

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según grupos de mercancías, diciembre 2024 vs diciembre 2023.

La variación de las ventas del comercio al por menor muestra que en el mes de diciembre 2024 las ventas reales de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos aumentó en 4.4% con respecto a diciembre de 2023.

El crecimiento nominal del 3.2% y el crecimiento real del 4.4% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos, con un crecimiento real más significativo que el nominal.

La contribución del 0.2% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.





COMERCIO INTERNO DICIEMBRE 2024

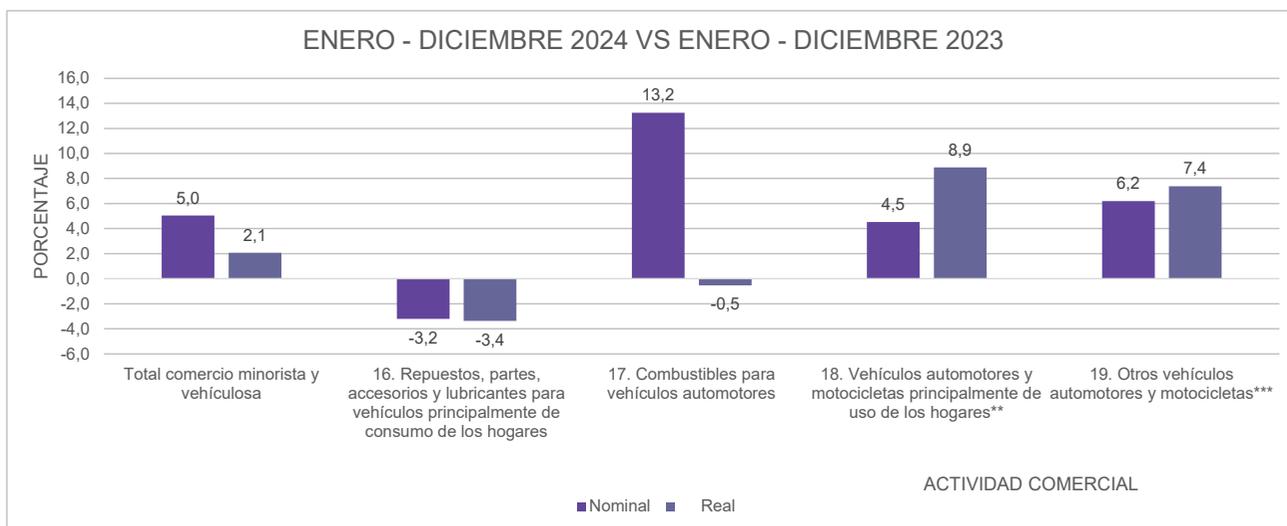
Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según grupos de mercancías, enero - diciembre 2024 vs enero - diciembre 2023.

La variación de las ventas del comercio al por menor muestra que entre los meses de enero – diciembre 2024 las ventas reales de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos disminuyó (-3,4%) con respecto al mismo periodo 2023.

El decrecimiento nominal del 3.2% y el decrecimiento real del 3.4% indican una contracción en las ventas o el valor de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos. La caída real ligeramente mayor que la nominal sugiere que los precios no han logrado compensar la disminución en las ventas.

La contribución del -0.2% sugiere que esta categoría ha tenido un impacto negativo, aunque modesto, en el crecimiento total del sector.



Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según actividad comercial (CIU Rev. 4)

La variación de las ventas del comercio al por menor según actividad comercial muestra que en diciembre de 2024 las ventas reales de partes, piezas (autopartes) y accesorios para vehículos aumentaron en 7.3% con respecto a diciembre de 2023.

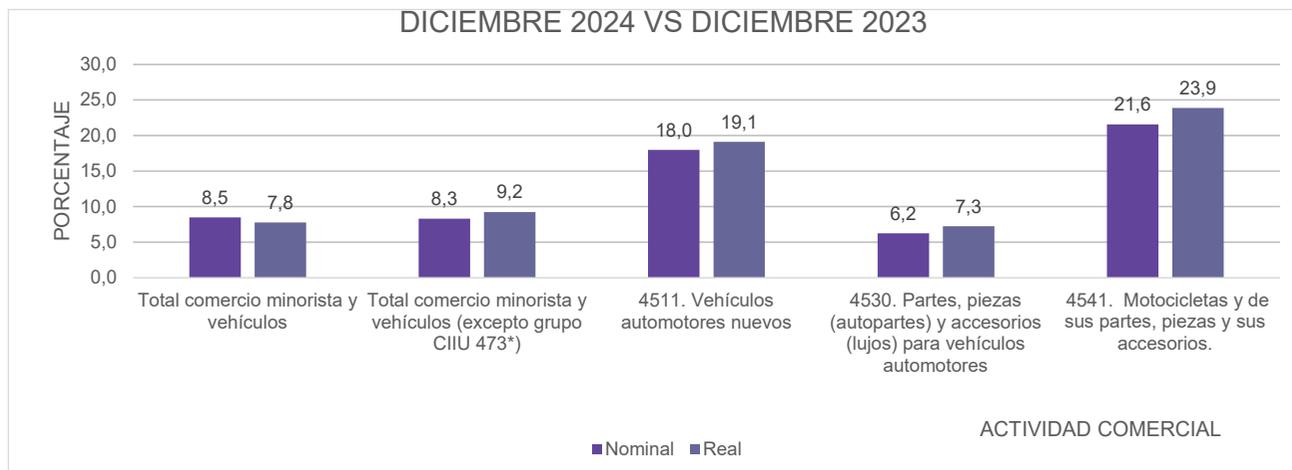
El crecimiento nominal del 6.2% y el crecimiento real del 7.3% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de autopartes y accesorios para vehículos automotores. El crecimiento real más significativo que el nominal sugiere un entorno favorable para los consumidores en términos de precios y poder adquisitivo.

La contribución del 0.2% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.



COMERCIO INTERNO DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

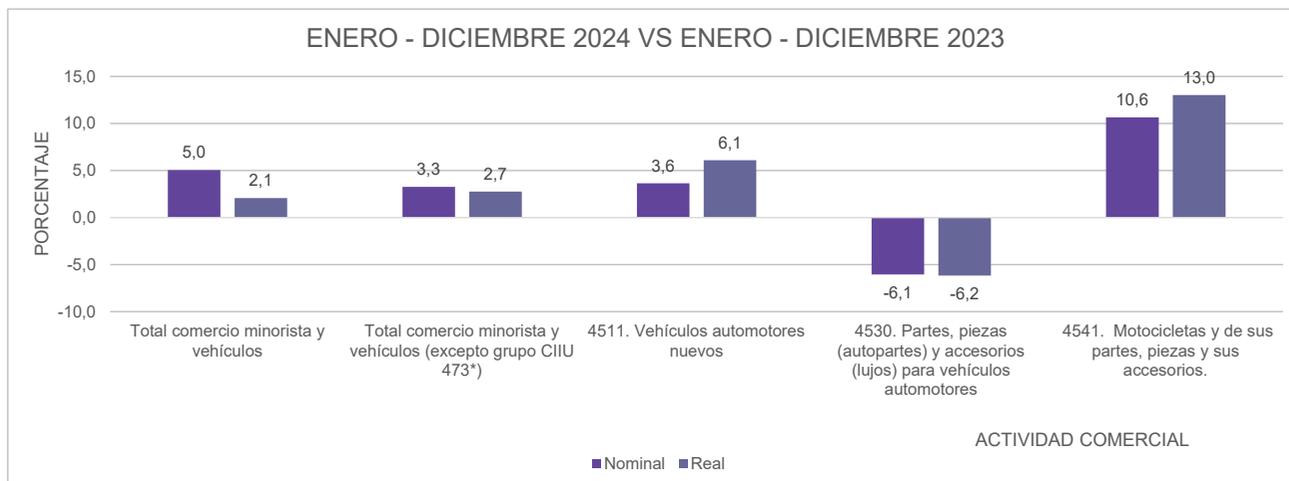


Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según actividad comercial (CIU Rev. 4)

La variación de las ventas del comercio al por menor según actividad comercial muestra que entre enero - diciembre de 2024 las ventas reales de partes, piezas (autopartes) y accesorios para vehículos disminuyeron (-6.2%) con respecto al mismo periodo de 2023.

El decrecimiento nominal del 6.1% y el decrecimiento real del 6.2% indican una contracción en las ventas o el valor de autopartes y accesorios para vehículos automotores. La caída real ligeramente mayor que la nominal sugiere que los precios no han logrado compensar la disminución en las ventas.

La contribución del -0.2% sugiere que esta categoría ha tenido un impacto negativo, aunque modesto, en el crecimiento total del sector.





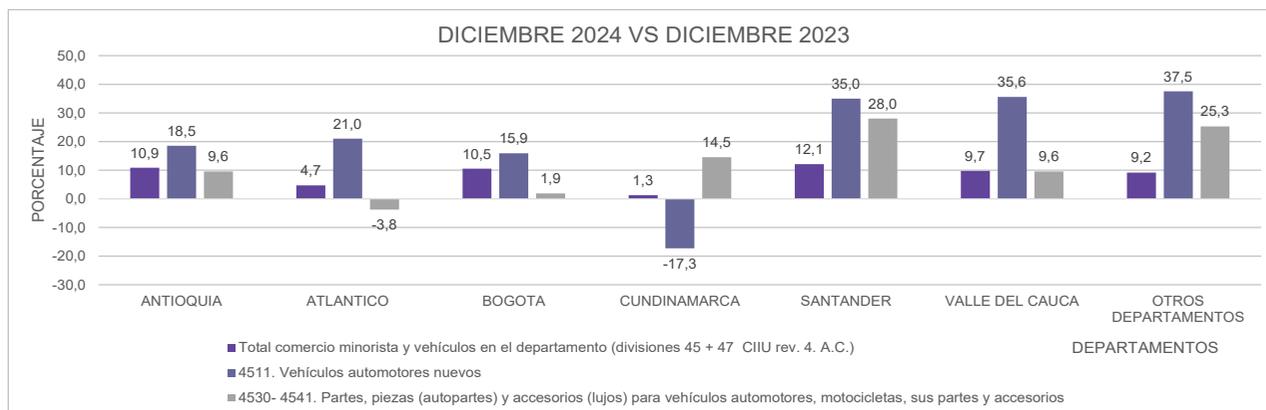
COMERCIO INTERNO DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

Variación real porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en los departamentos de Colombia, según actividad comercial (CIU Rev. 4), diciembre 2024 vs diciembre 2023

La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron en diciembre 2024 un aumento al compararlas con el mismo mes de 2023, en Antioquia 9,6%, Bogotá 1,9%, Cundinamarca 14,5%, Santander 28,0% y Valle del Cauca 9,6%.

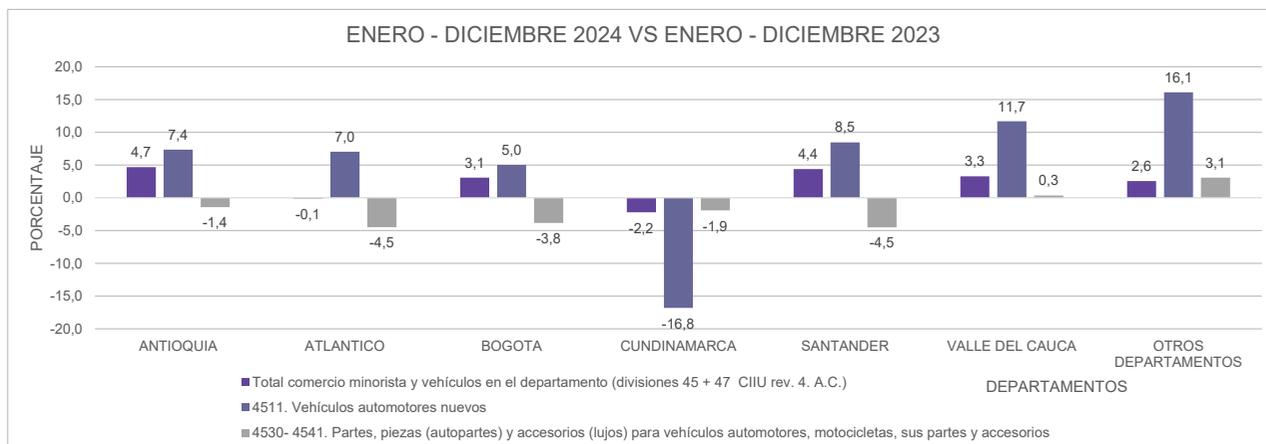
La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron en diciembre 2024 una disminución al compararlas con el mismo mes 2023 en Atlántico con (-3,8%).



Variación real porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en los departamentos de Colombia, según actividad comercial (CIU Rev. 4), enero - diciembre 2024 vs enero - diciembre 2023

La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron entre enero - diciembre 2024 una disminución al compararlas con el mismo mes de 2023, en Antioquia (-1,4%), Atlántico (-4,5%), Bogotá (-3,8%), Cundinamarca (-16,8%), Santander (-4,5%).

La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron entre enero - diciembre 2024 un aumento al compararlas con el mismo mes de 2023, en Valle del Cauca con un 0,3%.





COMERCIO INTERNO DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

Comercio al por menor, variación del personal ocupado (trabajadores)

El personal ocupado por el comercio minorista en diciembre de 2024 tuvo una variación negativa de 1,7% frente al mismo mes del año anterior, como resultado de la disminución del personal temporal directo con una variación negativa de 6,7% y el personal temporal contratado a través de empresas con variación negativa de 5,7%. En contraste, se tiene un aumento de 0,4% del personal permanente y de 0,5% en los aprendices.”(DANE, 2024)

Variación porcentual del personal ocupado promedio en Colombia según actividad comercial (CIIU Rev. 4)

La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos disminuyó en un (-0,9%) del total de personal ocupado en diciembre de 2024 con respecto a diciembre de 2023. El personal permanente en diciembre de 2024 aumentó en 1,5% con respecto a diciembre 2023; en el caso de otras categorías de contratación presentó una disminución el mes de diciembre de 2024 en un (-6.0%) frente a los datos 2023.

No	CIIU Rev. 4 A.C.	Personal Total				Personal Permanente				Otras categorías de contratación 1			
		Diciembre 2024 / diciembre 2023		Enero - diciembre 2024 / enero - diciembre 2023		Diciembre 2024 / diciembre 2023		Enero - diciembre 2024 / enero - diciembre 2023		Diciembre 2024 / diciembre 2023		Enero - diciembre 2024 / enero - diciembre 2023	
		Variación anual		Variación año corrido		Variación anual		Variación año corrido		Variación anual		Variación año corrido	
		Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución
	Total comercio minorista y vehículos	-1,7	-1,7	-1,0	-1,0	0,4	0,4	1,7	1,7	-5,9	-5,9	-6,8	-6,8
	Total comercio minorista y vehículos (excepto grupo CIIU 473*)	-1,8		-1,2		0,4		1,6		-6,2		-7,3	
1.	4511. Vehículos automotores nuevos	-2,0	-0,1	-2,9	-0,2	-0,9	-0,1	-1,6	-0,1	-5,3	-0,3	-6,8	-0,4
2.	4530. Partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	-0,9	0,0	0,2	0,0	1,5	0,1	2,3	0,1	-6,0	-0,2	-4,3	-0,2
3.	4541. Motocicletas y de sus partes, piezas y sus accesorios.	-1,4	0,0	-2,3	-0,1	-4,8	-0,1	-4,9	-0,1	7,1	0,1	4,3	0,1

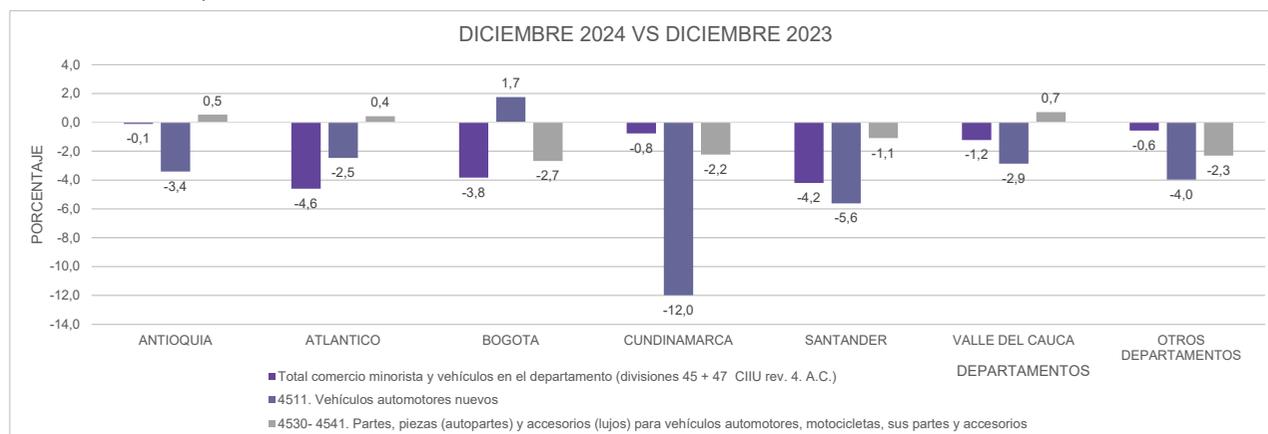


COMERCIO INTERNO DICIEMBRE 2024

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

Variación porcentual del personal ocupado promedio en el comercio al por menor, según actividad comercial (CIU Rev. 4) por departamentos de Colombia

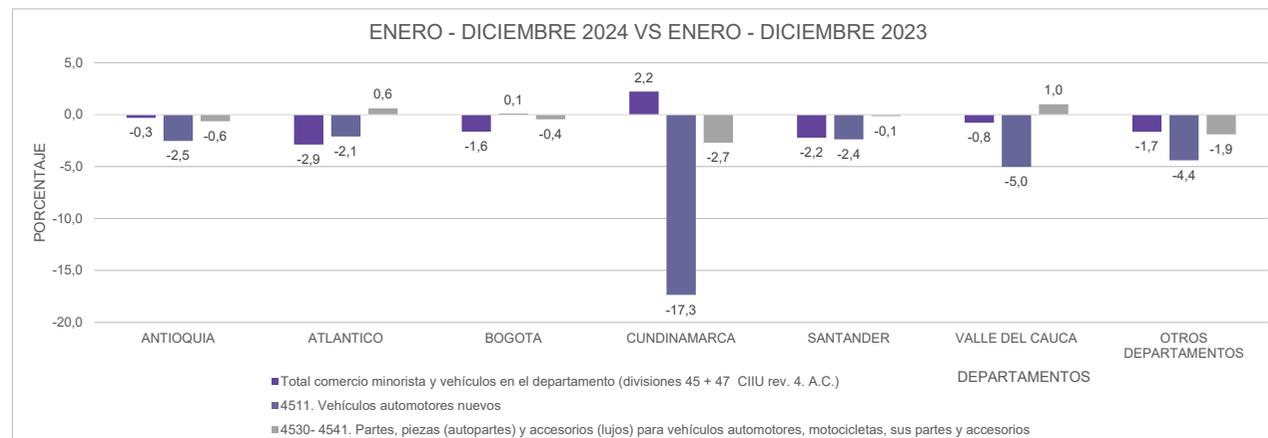
La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que en diciembre de 2024 se registró disminución en Bogotá con (-2.7%), Cundinamarca con (-2.2%) y Santander con (-1,1%). La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que en diciembre de 2024 se registró un incremento en Antioquia con 0.5%, Atlántico con 1,2%, y Valle del Cauca con un 0,7% comparándolos con datos de diciembre 2023.



Variación porcentual del personal ocupado promedio en el comercio al por menor, según actividad comercial (CIU Rev. 4) por departamentos de Colombia

La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que entre enero - diciembre de 2024 se registró disminución en Antioquia con (-0,5%), Bogotá con (-0,4%), Cundinamarca con (-2,7%)y Santander con (-0,1%).

La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que entre enero - diciembre de 2024 se registró un incremento en departamentos como Atlántico con un 0,6% y Valle del Cauca con un 1,0% comparándolos con datos del mismo periodo 2023.



CTR SE ESFUERZA CONTINUAMENTE POR CONSTRUIR UN PRODUCTO MÁS SEGURO



Desde sus inicios, CTR se ha esforzado por la calidad y durabilidad de sus productos. Para ello, CTR innova constantemente para hacer el mundo más seguro por medio de sus autopartes. Los productos producidos por CTR son los componentes clave responsables de la seguridad del vehículo.

CTR se esfuerza continuamente por construir un producto más seguro y aumentar la seguridad de nuestros clientes y, hacer nuestra sociedad más segura.

Para hacer todo esto posible, la compañía ha aumentado la inversión en los desarrollos y procesos de los departamentos de I+D a nivel mundial, con el fin de establecer un entorno de trabajo saludable y seguro, y aplicando una estrategia para mejorar la calidad de cada línea de producto.

Su centro de investigación y desarrollo contribuye a realizar productos livianos mediante investigación de materiales básicos y varios métodos de análisis y más aún realiza

esfuerzos para desarrollar productos perfectos mediante pruebas utilizando equipos de pruebas optimizados y variados basados en las condiciones del vehículo real. Este centro de investigación y desarrollo continuará desarrollando desafíos e innovación para convertirse en una compañía central liderando el futuro abordando rápidamente tendencias de nueva movilidad.

La instalación de prueba de CTR es una organización de pruebas certificada ISO / IEC 17025 y reconocida internacionalmente basada en normas internacionales. Se ha establecido una sala de prueba únicamente para AM aplicando este conocimiento al negocio AM. Operamos una instalación de verificación confiable basada en equipo de pruebas y procesos equivalentes a OE. CTR tiene una máquina de pruebas que puede realizar varias pruebas para construir las mejores autopartes. Aumenta la confiabilidad del producto mediante varias pruebas tales como despeje, par de torsión, empuje, extracción y durabilidad.

“LIDERAZGO Y OPORTUNIDAD: NETPARTES EN EL DINÁMICO COMERCIO EXTERIOR AUTOMOTRIZ”



Por: **Norvy Yilena Barreiro**
CEO – Fundadora Netpartes S.A.S.

Con casi una década de experiencia como Representantes de fábricas y comercializadoras de repuestos, y respaldados por los 27 años de experiencia en la logística de abastecimiento internacional automotriz de su fundadora, Norvy Barreiro, NETPARTES ha consolidado su posición como un actor clave en el mercado.

El dinámico comercio exterior colombiano del sector automotriz presenta un abanico de oportunidades, impulsadas por la diversidad de marcas de vehículos, la variada oferta de autopartes CKD (Completely Knocked Down); el creciente interés en marcas privadas y la demanda constante por las marcas premium de la industria; configuran un mercado en expansión para las compañías que con dedicación nos sumergimos en el servicio de conectar oferta y demanda de forma asertiva.

De la Adversidad al Liderazgo Global en Autopartes

La compañía surgió de la superación de desafíos complejos, tanto corporativos como personales, que, en retrospectiva, enriquecieron significativamente su

trayectoria. Esta experiencia transformadora condujo a su especialización como exportador de servicios, facilitando la entrada al mercado colombiano para compañías extranjeras. Impulsada por una participación estratégica en las ferias internacionales más relevantes, NETPARTES ha sabido capitalizar oportunidades clave. Como resultado, ha establecido sólidas alianzas con proveedores en mercados estratégicos como Corea del Sur, China, India, Italia, México, España, Rumania y Brasil.”

NETPARTES suministra a sus clientes importadores en Colombia y Latinoamérica autopartes de alta calidad, seleccionadas a través de una red confiable de proveedores. Ofrece productos genuinos, OEM (Original Equipment Manufacturer) y marcas privadas, adaptándose a las necesidades específicas del mercado automotriz.

En NETPARTES, no solo proporcionamos repuestos; nos integramos a la misión de nuestros clientes, impulsando su crecimiento y éxito.”



Netpartes

Del mundo a tu empresa. ✓

Hacia un futuro prometedor:

Comprometidos con la expansión y diversificación del comercio exterior de autopartes en Colombia y Latinoamérica, y reconociendo los retos de la industria nacional, promovemos la participación conjunta de empresas en ferias internacionales; para que a través de nuestra extensa red de contactos y habilidades en networking, aseguren la apertura de nuevos mercados y la concreción de negocios.

En nuestra estrategia de desarrollo y abastecimiento, proyectamos que 2025 marcará la consolidación de Netpartes como proveedor referente de componentes de frenos, gracias a la especialización en certificaciones de calidad y la diversificación de orígenes de producto, incluyendo México, Italia y China. Adicionalmente, mantendremos la oferta de componentes para suspensión delantera y trasera, piezas de motor, y sistemas eléctricos y electrónicos, cubriendo una amplia gama de marcas de vehículos coreanos, japoneses, chinos y europeos.”

EXPOPARTES CÚCUTA 2025 ESPERA SUPERAR LOS USD 10 MILLONES EN NEGOCIOS EN LA ZONA FRONTERIZA CON VENEZUELA



- El comercio binacional con Venezuela, históricamente un pilar del dinamismo económico en la región, ha enfrentado fluctuaciones en los últimos años debido a la inestabilidad en el tipo de cambio, las fluctuaciones en las exportaciones y la presencia de mercados informales de repuestos.
- El evento ofrecerá una plataforma comercial para fabricantes, distribuidores y comerciantes especializados en la industria motriz y soluciones para distintos tipos de vehículos, desde motocicletas y bicicletas hasta transporte de carga pesada e intermunicipal.

El sector motriz en Colombia ha mostrado una recuperación significativa en el último año. Según cifras del RUNT proyectadas por ASOPARTES, en 2024 se registraron 201.219 unidades de vehículos nuevos, lo que representa un incremento del 7,7% frente a 2023. Este crecimiento se alinea con la tendencia positiva en América Latina, donde las ventas de vehículos aumentaron un 7,8%, alcanzando 5,6 millones de unidades en el mismo periodo.

Sin embargo, en Cúcuta la situación ha presentado un comportamiento diferente. Durante el periodo de enero a diciembre de 2024, la ciudad experimentó una disminución del 4,6 % en las ventas de vehículos nuevos, pasando de 1.927 unidades vendidas en 2023 a 1.838 unidades en 2024. No obstante, entre enero y febrero de 2025, se observó una recuperación significativa, con un incremento del 12,96% en las ventas, al pasar de 247 unidades en 2024 a 279 unidades en el mismo periodo de 2025.

Por otro lado, según datos de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, correspondientes al trimestre octubre-diciembre de 2024, las actividades relacionadas con el comercio y la reparación de vehículos representaron el 24,1% del total de ocupados en Cúcuta. Este dato refleja la relevancia del sector como uno de los

principales generadores de empleo en la ciudad, destacando su impacto en la economía local.

“La caída en la venta de vehículos nuevos en Cúcuta refleja los desafíos del comercio formal en la región. La competencia desleal del contrabando y la expansión de mercados informales continúan afectando la competitividad del sector, dificultando la reactivación económica y la consolidación de un mercado más estructurado y regulado”, afirmó Carlos Andrés Pineda Osorio, presidente ejecutivo de Asopartes.

Ante este panorama, Asopartes anuncia la realización de Expopartes Cúcuta 2025, un evento que busca fortalecer la industria motriz en la región, dinamizar el comercio legal y generar nuevas oportunidades de negocio para empresarios colombianos y venezolanos.

El evento se llevará a cabo los días 21 y 22 de noviembre de 2025 en el Hotel Casino Internacional de Cúcuta y ofrecerá una plataforma comercial para fabricantes, distribuidores y comerciantes especializados en autopartes y soluciones para distintos tipos de vehículos, desde motocicletas y bicicletas hasta transporte de carga pesada e intermunicipal.



“Exopartes Cúcuta 2025 será una plataforma estratégica para fortalecer el comercio formal de autopartes en la región. Buscamos consolidar alianzas comerciales, impulsar la integración económica con Venezuela y contribuir a la reactivación del sector motriz, generando nuevas oportunidades de negocio y crecimiento”, enfatizó Pineda Osorio.

En su edición anterior, la feria reunió a más de 3.000 visitantes y 45 expositores, alcanzando expectativas de negocios por cerca de US\$10 millones. Para 2025, el objetivo es superar estas cifras, consolidando a Exopartes Cúcuta como un referente de innovación y crecimiento de la industria motriz en el Nororiente Colombiano.

El evento contará con el respaldo de la Gobernación de Norte de Santander y la Cámara de Comercio de Cúcuta, entidades comprometidas con el fortalecimiento del comercio formal y la generación de empleo en la región.

Además, ofrecerá un espacio de formación técnica y actualización profesional, con talleres especializados y conferencias dirigidas a mecánicos, técnicos y emprendedores, orientadas a mejorar sus competencias y fomentar la profesionalización del sector motriz.

Más allá de su impacto en la industria de autopartes, Exopartes Cúcuta 2025 también impulsará el turismo y el comercio local. Se prevé un incremento en la ocupación hotelera, el consumo en restaurantes y el uso de servicios de transporte, dinamizando la economía de la ciudad y beneficiando a diversos sectores productivos.

Con estos elementos, Exopartes Cúcuta 2025 se consolida como un evento clave para el desarrollo del sector motriz en la frontera, generando oportunidades de negocio y promoviendo la integración comercial entre Colombia y Venezuela, en un mercado estratégico para la economía regional.

ASOPARTES IMPULSA LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LA INDUSTRIA COLOMBIANA DE AUTOPARTES CON SU PARTICIPACIÓN EN AUTOAMÉRICAS SHOW Y EL GLOBAL SUMMIT 2025



- Para avanzar en esta dirección, Asopartes participó en AutoAméricas Show 2025 y el Global Summit de MEMA Aftermarket Suppliers y la OAC, dos eventos que permitieron fortalecer relaciones comerciales, identificar tendencias de innovación y promover la internacionalización del sector colombiano.
- Además, Asopartes también participó en el Global Summit de MEMA Aftermarket Suppliers y la OAC en la University of Miami, reafirmando su compromiso con la internacionalización del sector y su liderazgo en la industria regional.

La industria de autopartes en América Latina fue un pilar de la economía regional, con un valor estimado de 50.000 millones de dólares y un crecimiento anual del 4,5%, según Mordor Intelligence. Sin embargo, enfrentó retos frente a mercados más avanzados como Estados Unidos, China y la Unión Europea, donde la automatización, digitalización y acuerdos comerciales impulsaron su expansión.

En Colombia, el 90% del mercado de autopartes depende de importaciones, según cifras del DANE monitoreadas por ASOPARTES, lo que evidencia la necesidad de fortalecer la producción local y aumentar su presencia en el comercio internacional. “Nuestro país tuvo el potencial de convertirse en un actor clave en la industria global de autopartes, pero esto requiere incentivos adecuados para la producción nacional y un mayor desarrollo de proveedores locales”, afirmó Carlos Andrés Pineda, presidente de Asopartes.

Para avanzar en esta dirección, Asopartes participó en AutoAméricas Show 2025 y el Global Summit de MEMA Aftermarket Suppliers y la OAC, dos encuentros estratégicos que permitieron fortalecer relaciones comerciales, identificar tendencias de innovación y promover la internacionalización del sector colombiano. Estos espacios reunieron a representantes clave de la industria y abrieron oportunidades para el desarrollo de nuevos negocios y alianzas estratégicas.

El evento AutoAméricas Show 2025, el congreso y exposición más importante de autopartes en Sudamérica, el Caribe y América Latina, congregó a fabricantes, distribuidores y líderes del sector en el Miami Airport Convention Center (MACC). Allí, los participantes debatieron sobre tendencias globales, transformación digital y normativas emergentes.

Asopartes estima que, en los siguientes dos años, las exportaciones del sector colombiano de autopartes crecerían un 15%, fortaleciendo su presencia en mercados internacionales. “Nuestra participación en AutoAméricas Show 2025 representó una oportunidad clave para posicionar el sector colombiano a nivel global. Contamos con el potencial para competir en el mercado internacional, pero para lograrlo fue fundamental fortalecer la innovación, mejorar la calidad de nuestros productos

y consolidar alianzas estratégicas que nos permitieran expandir nuestras fronteras comerciales”, afirmó Pineda.

Con la participación de representantes de más de 20 países, el evento se consolidó como una plataforma clave para el intercambio comercial y la modernización del sector. “Estos espacios nos permitieron mostrar el potencial de la industria colombiana, generar conexiones estratégicas y adoptar mejores prácticas internacionales para fortalecer nuestra competitividad”, añadió Pineda.

En el marco de este evento, Norvy Barreiro, presidenta del Comité de Mujeres de ASOPARTES y representante de Netpartes, junto con destacadas empresarias afiliadas a la asociación, como Mónica Ortiz de Checorepuestos y María Gallo de Hidráulicas y Repuestos H & R, participaron en el panel “Mujeres en movimiento: Transformando la industria automotriz”. Este espacio tuvo como eje central temas clave para el sector, como el liderazgo femenino, la innovación y la colaboración, destacando el papel fundamental de las mujeres en la evolución de la industria automotriz.

Paralelamente, el Global Summit de MEMA Aftermarket Suppliers y la OAC, que se celebró en la University of Miami, ofreció una plataforma de alto nivel donde Asopartes representó a Colombia en debates estratégicos sobre el futuro del mercado de autopartes. En este foro, la asociación compartió escenario con los presidentes de AFAC Argentina e INA México, dos de las organizaciones más influyentes del sector en la región.

La participación de Asopartes en estos eventos reforzó su compromiso con la internacionalización del sector autopartista colombiano y su integración en la industria global. A través de estas iniciativas, la asociación se consolidó como un puente entre empresarios nacionales y oportunidades globales, promoviendo el crecimiento sostenible, la modernización del sector y la equidad de género en la industria.

Con esta estrategia, Colombia se posicionó como un referente en la industria de autopartes, impulsando la innovación, el liderazgo y la competitividad en el mercado global.



¿ERES MECÁNICO Y BUSCAS CONECTAR CON OTROS PROFESIONALES QUE TRABAJAN CADA DÍA POR ALCANZAR LA EXCELENCIA?

Te invitamos a unirte, de forma gratuita, a la mayor comunidad de mecánicos en Colombia.



BENEFICIOS AL AFILIARTE

- ✓ Webinar o conversatorios técnicos
- ✓ Cursos técnicos
- ✓ Ruta 433
- ✓ Medios de comunicación
- ✓ Actividades de integración
- ✓ Ferias Zonales
- ✓ Ferias Expopartes

¡Únete ahora y disfruta de todo el respaldo de la asociación que reconoce y apoya a los héroes del taller!

INSCRIBETE
ESCANEANDO
ESTE CODIGO QR



RENAULT ACADEMY Y LA FUNDACIÓN RENAULT PREPARAN TÉCNICOS MECÁNICOS PARA IMPULSAR OPORTUNIDADES LABORALES



- Renault fortalece el futuro laboral de jóvenes en situación de riesgo, brindándoles capacitación técnica para mejorar sus oportunidades de empleo.
- Beneficiarios de la Corporación Pueblo de los Niños completaron un programa intensivo de formación en mecánica automotriz, obteniendo una certificación con reconocimiento global.
- Esta iniciativa aporta al crecimiento del país con herramientas innovadoras de formación, promoviendo el desarrollo de talento en sectores estratégicos.

La educación y el acceso al empleo son herramientas clave para generar cambios reales en la sociedad, por eso la Fundación Renault y Renault Academy (RAC), han brindado capacitación a jóvenes de la Corporación Pueblo de los Niños, una entidad sin ánimo de lucro que protege y acompaña a niños y jóvenes en contextos de vulnerabilidad.

Se trata de un curso de 196 horas, tiempo durante el cual los participantes adquirieron conocimientos especializados en reparación y mantenimiento de vehículos Renault, obteniendo una certificación que les permitirá desempeñarse en cualquier punto de la red Renault en el mundo. Esta capacitación representa un paso crucial en su inserción laboral y en la mejora de sus perspectivas de futuro.

Cumpliendo sueños

Desde 2014, la Fundación Renault ha impulsado acciones sostenibles en Colombia, enfocadas en la educación, la movilidad sostenible y la inclusión social. Su compromiso es contribuir al desarrollo de comunidades vulnerables, promoviendo oportunidades que generen un impacto positivo y duradero en la sociedad.

“Cuando un joven recibe educación y una oportunidad, su futuro cambia. En Renault, creemos en el poder del conocimiento para transformar vidas y abrir caminos. Ver a estos jóvenes certificarse y avanzar hacia un empleo digno nos llena de orgullo y nos motiva a seguir apostando por una sociedad con más inclusión y oportunidades reales”, afirmó Ariel Montenegro, presidente-director general de RENAULT-Sofasa.

El impacto de esta iniciativa no solo se mide en certificaciones, sino en historias de vida transformadas.

«Tengo el corazón agradecido por todo el apoyo que me brindaron. Ver la cara de felicidad de mi mamá al recibir el diploma, ese apoyo incondicional que siempre me da, ese amor, es lo que me motiva a salir adelante. Sé que vienen buenas oportunidades, tengo todas las expectativas de seguir adelante y conseguir un buen empleo», expresó Jesús Negrete, uno de los jóvenes formados en Renault Academy. A partir de ahora, estos cuatro jóvenes tienen en sus manos la posibilidad de impactar vidas a través de su trabajo. Cada reparación, cada diagnóstico y cada solución que encuentren será el reflejo de su pasión y capacidad para superar desafíos. Pero también demostrará que el empleo, mucho más que una fuente de ingresos, es una plataforma de transformación social, de desarrollo personal y de construcción de un mundo más justo e inclusivo.

Rompiendo barreras con educación y oportunidades

“Nos alegra mucho haber realizado esta alianza con la Corporación Pueblo de los Niños, pues encontramos que tenemos un gran propósito en común en nuestro eje de inclusión a través de la educación y la empleabilidad. Este proyecto que culminamos fue súper importante para demostrarnos que podemos apoyar personas, brindar educación, brindar capacitaciones y por qué no, en un futuro, cerrar el círculo de empleabilidad y abrir las puertas de la organización a cada vez más personas», Luz Marcela Pérez, Gerente de Sostenibilidad y Fundación Renault.



DEPARTAMENTO DE GESTION AMBIENTAL DGA



OFRECEMOS

- ✓ Cumplimiento normativo.
- ✓ Desarrollo de Proyectos ambientales.
- ✓ Educación y capacitación Ambiental.
- ✓ Relaciones Institucionales y colaboraciones.

BENEFICIOS

- ✓ Registro de generadores de residuos peligrosos.
- ✓ Tramites de permisos y registro de vertimientos y publicidad Exterior Visual-PEV
- ✓ Acompañamiento y desarrollo de requerimientos ambientales
- ✓ Tramites de acopiador primario de aceites usados



☎ 317 664 9306 📍 Calle 55 N.º 37A-14 Bogotá/Colombia

✉ Coordinadorambiental@asopartes.com

MOTORTEC 2025, CON LA INNOVACIÓN DEL SECTOR DE LA POSVENTA



La Galería de la Innovación mostrará las mejores soluciones tecnológicas de los fabricantes de recambios, galardonando los productos más vanguardistas

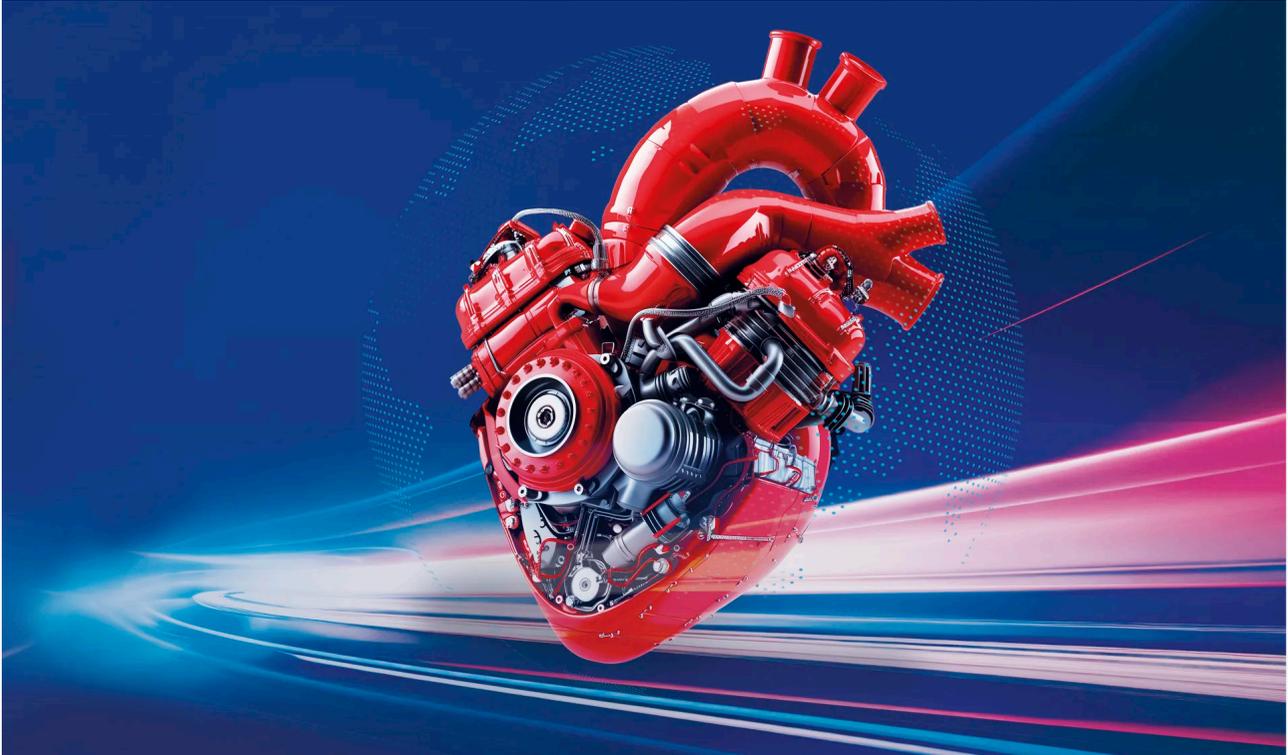
MOTORTEC 2025 dará amplia visibilidad al esfuerzo del sector de la posventa en I+D, a través de su Galería de la Innovación y sus correspondientes premios, que se entregarán en una ceremonia especial el día de la inauguración del certamen, el 23 de abril próximo (a las 18:30h, en el Auditorio del Pabellón 7). Los productos seleccionados por un Jurado de expertos se mostrarán en un espacio especialmente habilitado para ello, dentro de la décimo séptima edición de la Feria líder del sector de la industria de automoción y el aftermarket del sur de Europa, que organiza IFEMA MADRID, entre el 23 y el 26 de abril de 2025.

La Galería de la Innovación cuenta con el apoyo de la Asociación Española de Proveedores de Automoción, SERNAUTO, la cual, por su conocimiento y expertise en la materia, ha colaborado con el equipo de MOTORTEC en la reorientación estratégica de estos galardones. SERNAUTO coordina la Plataforma Tecnológica Española de Automoción

y Movilidad “Move to Future”, foro que aglutina a los diferentes actores de la cadena de innovación de la automoción y la movilidad en nuestro país.

Para otorgar los Premios de la Galería de la Innovación, reconocimientos que proporcionan a las empresas seleccionadas una importante herramienta de promoción, se ha designado un jurado profesional con dilatada experiencia en el sector, y más concretamente en Investigación, Desarrollo e Innovación (I+D+i), que será el encargado de seleccionar los “Premios” y “Menciones”, en cada una de las categorías de la Galería de la Innovación. Además, habrá, un galardón especial a la innovación en el vehículo industrial.

Las empresas participantes en MOTORTEC podrán presentar hasta un máximo de dos productos por categoría de los que exponen en el certamen. Los productos presentados a concurso deben haber iniciado su comercialización con posterioridad al 1 de julio de 2024. El Jurado de los premios Galería de la Innovación valorará el Grado de Innovación; la Funcionalidad (Instalación y Utilización); el Diseño, y la Sostenibilidad.



Con el fin de cubrir el máximo de subsectores y productos posibles, se ha realizado una actualización de las categorías a las que se pueden presentar las diferentes empresas, de forma que, en esta edición, se han establecido las siguientes categorías:

- Soluciones y Tecnologías de Movilidad Sostenible (vehículo eléctrico, híbrido, gas natural, hidrógeno, etc) y Economía Circular (productos remanufacturados, recuperación de energía, ecodiseño, materiales circulares, etc).
- Componentes Eléctricos y Electrónicos: iluminación, instrumentación, sensorización, sistemas de gestión del motor, equipo eléctrico, unidades de control, baterías, accesorios eléctricos (climatización, infotainment, navegación), adas y sistemas cooperativos.
- Componentes Mecánicos: innovaciones relacionadas con motor, caja de cambios, dirección, suspensión y en cualquier otro elemento de tipo mecánico.
- Componentes de Mantenimiento: los que se deben revisar en un intervalo de kilómetros determinado, dentro del mantenimiento preventivo del vehículo

de acuerdo con las especificaciones del fabricante como: aceite, bujías, amortiguadores, filtros, frenos, neumáticos, correa de distribución, etc.

- Equipamiento y Herramienta para el Taller: equipos de verificación y medición, montaje de neumáticos, ropa de trabajo, elevadores, utillaje, etc.
- Estaciones de Servicio y Lavado: túneles de lavado, combustibles, lubricantes, equipos para estaciones de servicios, almacenamiento y repostaje de combustibles alternativos, etc.
- Componentes de carrocería: pintura, lunas, faros, paneles y elementos de la carrocería, etc.
- Servicios o Plataformas de Gestión, Formación, Diagnóstico e Información en el Taller: soluciones informáticas para ventas, revisiones y reparaciones, valoración de siniestros, equipos de diagnóstico, etc.

Los interesados en participar en la Galería de la Innovación podrán hacerlo enviando su solicitud, antes del 1 de marzo de 2025, a motortecinnova@ifema.es

Más información: www.ifema.es/motortec



autopromotec

21 - 24 Mayo 2025
Bologna - Italia

30° FERIA BIENAL INTERNACIONAL
DE LOS EQUIPOS Y DEL AFTERMARKET
AUTOMOVILÍSTICO

60 YEARS!



Autopromotec, el evento internacional que reúne a numerosos sectores de productos del aftermarket automovilístico: desde los neumáticos hasta el mantenimiento de vehículos, pasando por el equipamiento para talleres y recambios.



Una plataforma de tecnologías de punta, innovaciones, novedades de producto y oportunidades del mercado de referencia para el sector.



En sus 60 años de historia, Autopromotec ha seguido y representado el crecimiento tecnológico y profesional del sector de la automoción, convirtiéndose en un crisol internacional para los profesionales de la industria de la asistencia y de la reparación.

Categorías de productos representadas

Equipamiento y productos para:

- > talleres
- > carrocerías
- > profesionales del neumático
- > estaciones de servicio

Equipamientos para diagnóstico

Equipamiento polifuncional (herramientas, hidrolimpiadoras, compresores, etc.)

Lavaderos de coches

Recambios de automóviles, componentes y accesorios

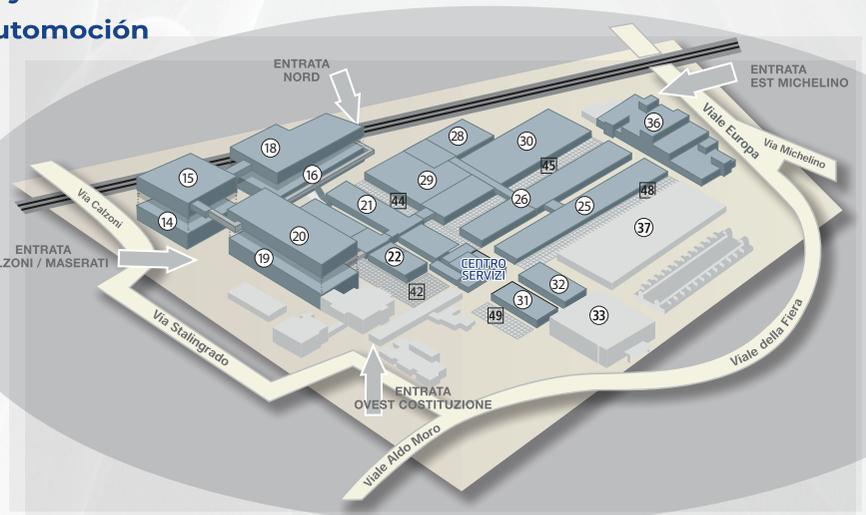
Mantenimientos de vehículos/Redes de automoción

Lubricantes

Neumáticos/Llantas

Software

Síguenos en:



La edición 2022 en números



75.141

OPERADORES PROFESIONALES



11.271

OPERADORES PROFESIONALES EXTRANJEROS



1.311

EMPRESAS PARTICIPANTES



141.000

METROS CUADRADOS

www.autopromotec.com | info@autopromotec.it

Con el apoyo de

Con el patrocinio de

Promovido por

Miembro de

Organizado por

En colaboración con

madeinitaly.gov.it



[promotec](http://promotec.com)



MÁS SEGURIDAD Y MENOS GASTOS: LA CLAVE ESTÁ EN EL MANTENIMIENTO PREVENTIVO DEL VEHÍCULO



- Las estadísticas de accidentes en carretera revelan que muchas de estas situaciones se pueden prevenir con un mantenimiento regular y preventivo del vehículo. Nissan comparte 5 razones para realizarlo.

Los accidentes de tránsito en Colombia marcaron un hito alarmante en el 2024, con 8.266 fallecidos, según cifras de la Agencia Nacional de Seguridad Vial (ANSV). Este aumento del 43,9% en muertes frente al promedio de los cinco años anteriores (2019-2023) resalta la urgente necesidad de garantizar la seguridad en las vías. Una de las medidas clave para reducir los riesgos es el mantenimiento preventivo del vehículo.

Revisar el vehículo a tiempo no solo es una inversión en seguridad, sino también en eficiencia y tranquilidad. Con un mantenimiento adecuado, se pueden evitar reparaciones costosas y garantizar que cada viaje sea seguro y sin contratiempos.

“El manual de cada vehículo establece un calendario de revisiones que permite mantener su funcionamiento en el mejor estado posible. Seguir estas indicaciones es clave para prevenir problemas y prolongar la vida útil del automóvil”, señala Leonardo Gutiérrez, directo de producto de Nissan en Colombia.

Cinco razones para realizar el mantenimiento preventivo a tiempo

- Evita gastos imprevistos: Los pequeños desgastes pueden convertirse en reparaciones costosas si no se detectan a tiempo. Cumplir con los mantenimientos según kilometraje o tiempo de uso permite prevenir fallas mayores.
- Mayor seguridad en la vía: Revisar frenos, neumáticos y luces con regularidad reduce riesgos en carretera. Un sistema de frenos desgastado o una batería en mal

estado pueden comprometer la seguridad del conductor, pasajeros y peatones.

- Optimiza el consumo de combustible: Un vehículo con filtros limpios, aceite en buen estado y calibración adecuada del motor opera de manera eficiente, reduciendo el consumo de gasolina y mejorando su rendimiento.
- Evita imprevistos en carretera: Nadie quiere quedarse varado en plena vía por una falla mecánica. Verificar la batería, la presión de los neumáticos y el estado general del vehículo antes de un viaje largo puede evitar contratiempos.
- Más tranquilidad y confianza al conducir: Saber que el vehículo está en perfecto estado brinda seguridad y confianza. Detectar fugas de líquidos o desgaste de componentes a tiempo garantiza una conducción más estable y segura.

Para brindar la mejor experiencia a sus clientes, Leonardo destaca: “En Nissan, nuestro compromiso es ofrecer un servicio de calidad, cercano, transparente y ajustado a las necesidades de cada cliente. Nos aseguramos de que nuestros usuarios reciban la atención que merecen, con personal altamente capacitado y opciones flexibles para todas las necesidades.”

Nissan cuenta con una de las más extensas redes de Centros de Servicio Autorizado a nivel nacional, con 34 puntos de Nissan Posventa y un centro de alistamiento de vehículos PDI de Dinissan. Esto garantiza un servicio personalizado, de calidad y con productos originales diseñados específicamente para cada vehículo.

*¡Expopartes Cúcuta 2025
regresa con más fuerza!*

EXP 
PARTES
2025 CÚCUTA

21 Y 22 DE NOVIEMBRE

HOTEL CASINO INTERNACIONAL - CÚCUTA

*El evento más importante del sector motriz en la
frontera colombo-venezolana está de vuelta.*

***NEGOCIOS, INNOVACIÓN Y
OPORTUNIDADES EN UN SOLO LUGAR.***

Ingresa a nuestra web y entérate de todo lo que traerá

WWW.EXPOPARTES.CO/CUCUTA 

ORGANIZA



ASOPARTES
ASOCIACIÓN DEL SECTOR
MOTRIZ Y SUS PARTES

PATROCINA LOS LANYARDS



LLEVA TU IDENTIDAD
A LA EXPOSICIÓN
MÁS IMPORTANTE
DEL SECTOR
AUTOPARTISTA DE
VENEZUELA

CONTÁCTANOS AL
0414.1242304

ANUNCIA EN NUESTROS ESPACIOS DE TERRAZA

**VALLAS DE
3MTS X 6MTS
1.200 \$+IVA**

CONTÁCTANOS AL
0414.1242304



En **COÉXITO** estamos cumpliendo **70 AÑOS** y queremos celebrar diciendo **GRACIAS** a todos quienes han crecido con nosotros.



coéxito



Contigo

Gracias por hacernos parte de tu camino

Premia la fidelidad de nuestros clientes.

1

Compra

algún producto de las marcas participantes en los lugares inscritos a nivel nacional.



2

Registra

el código de tu raspa y gana y tu factura de compra en

www.coexitocontigo.com



3

Gana

Espera uno de los 3 sorteos del 2025

May 09

Ago 15

Dic 12

Además participa por bonos de gasolina de hasta **100 mil pesos al instante.**

Si quieres contar con esta promoción para tu negocio, comunícate con nuestra línea ☎ (+57) 310 639 18 95

BATERÍAS



coéxito



MAGNA



Autoriza
Coljuegos

Aplican Tyc. Encuéntralos en www.coexitocontigo.com