REVISTA
AUTOS3PARTES
MEDIO OFICIAL DE ASOPARTES
EDICIÓN 137 ISSN 0124-2148

ASOPARTES
www.asopartes.com

Creando un Camino hacia La comodidad

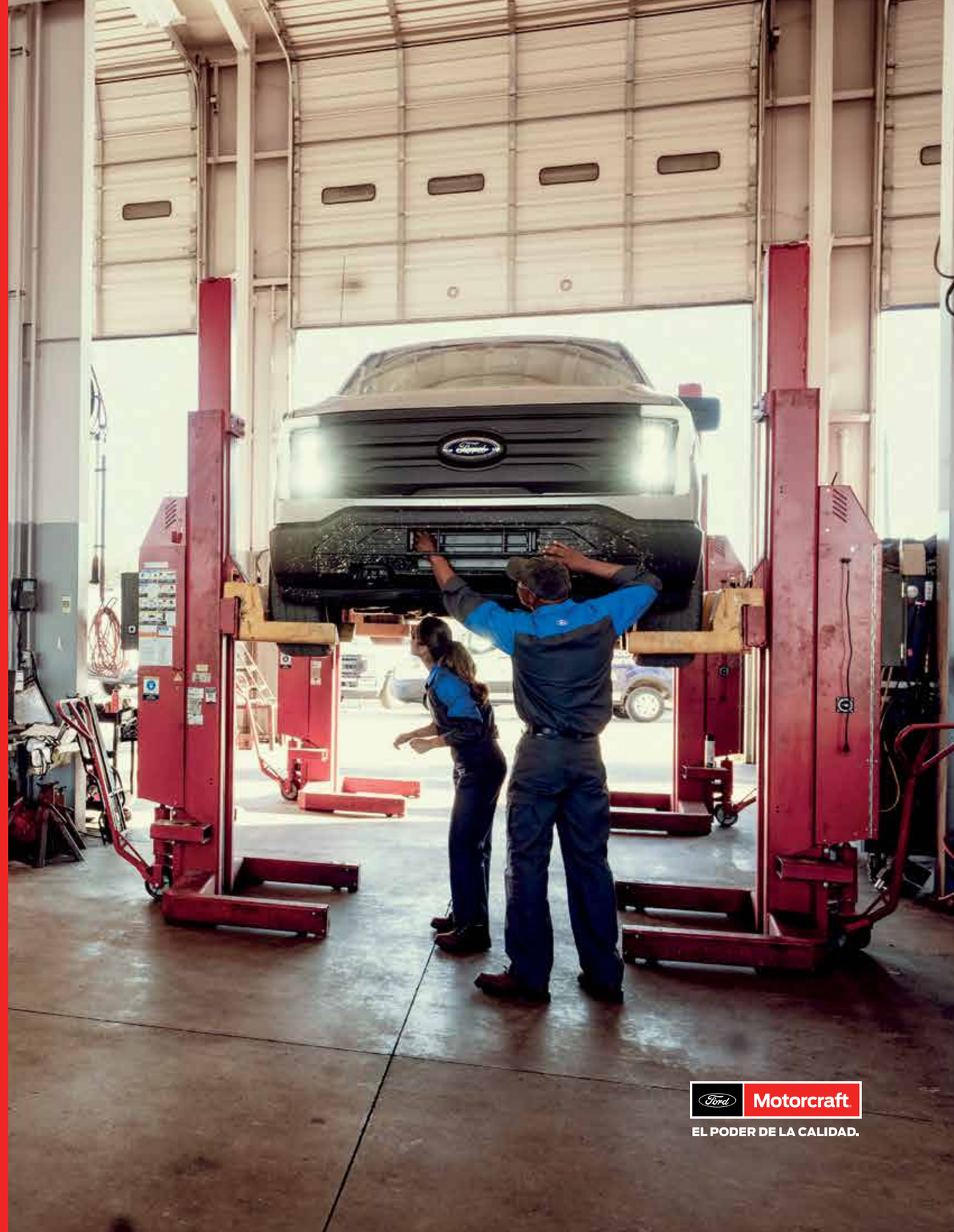
CTR®
EQUIPO ORIGINAL
DISTRIBUIDOR OFICIAL AUTORIZADO
www.universalderepuestos.com

MOTORCRAFT LLEVA EL PODER DE LA CALIDAD A CADA RINCÓN DE COLOMBIA

Desde la costa hasta la montaña, capacitamos y empoderamos a los talleres, lubricentros y almacenes de repuestos. ¡El conocimiento que impulsa tu negocio, donde estés!

Ford Motorcraft

EL PODER DE LA CALIDAD.



Ford Motorcraft

EL PODER DE LA CALIDAD.

FABRICANTES DE
SUSPENSIÓN Y DIRECCIÓN
BAJO ESTÁNDARES DE PRODUCTO ORIGINAL
(O.E.M.)

ORIGINAL EQUIPMENT PREMIUM QUALITY

CUANDO PIENSES EN SEGURIDAD Y CALIDAD
PIENSA EN TNK

RÓTULAS

TERMINALES

AXIALES

LINKS

BARRAS LATERALES DE DIRECCIÓN

La marca preferída de los mecánicos.

AUTOMÓVIL

TODO TERRENO 4x2 4x4

TAXI

POWER LINE

PÍDELO A TU DISTRIBUIDOR Y ALMACÉN DE CONFIANZA

CALIDAD QUE SE INSTALA CON TODA CONFIANZA

NISSAN · Ford · Kubota · CHEVROLET · RENAULT · mazda · MITSUBISHI · Volkswagen · TOYOTA · SUZUKI · HYUNDAI · Audi · ISUZU

www.tnk.com.co : 310 2487290 @tnk.oficial

Las mejores talleres trabajan con las mejores marcas.

ZF cuenta con el portafolio más amplio de soluciones y tecnología en el mercado de repuestos: sistemas de frenos, dirección, suspensión, transmisiones, embragues y componentes electrónicos de seguridad para todo tipo de vehículos.

Conozca más

ZF AFTERMARKET

LEMFÖRDER SACHS TRW WABCO

CONTENIDO EDICIÓN 137

3 EDITORIAL
8 SECCIONAL BOGOTÁ
13 SECCIONAL VALLE DEL CAUCA
16 SECCIONAL ANTIOQUIA
20 MAKOTO, LA MARCA EXPERTA
22 EXPOPARTES 2025: LA GRAN VITRINA DE NEGOCIOS DEL SECTOR MOTRIZ EN LATINOAMÉRICA
26 MOTORCRAFT UNIVERSITY COLOMBIA: LLEVANDO EL CONOCIMIENTO GENUINO A CADA RINCÓN DEL PAÍS
28 DEPARTAMENTO DE GESTIÓN AMBIENTAL DGA
30 LLANTAS ION, FUTURO DE LA MOVIBILIDAD SOSTENIBLE
34 ASOPARTES IMPULSA ESTRATEGIA GREMIAL PARA TRANSFORMAR EL SECTOR AUTOMOTOR COLOMBIANO EN 2025
35 SECTOR EN CIFRAS
70 EL CRECIMIENTO DEL MERCADO DE MOTOS IMPULSA LA INNOVACIÓN EN MOTO-PARTES: HELLA COLOMBIA ANUNCIA NUEVOS LANZAMIENTOS
72 LIDERAZGO FEMENINO: TRANSFORMANDO CON AUTENTICIDAD Y SENSIBILIDAD
74 IMPORTADORA QUIMSA Y NISTO: ALIANZA ESTRATÉGICA PARA LA EXCELENCIA EN AUTOPARTES DE PRECISIÓN
76 SECCIONAL NORTE DE SANTANDER
78 CHINA TRADING: MÁS DE 20 AÑOS IMPULSANDO EL SECTOR DE REPUESTOS
80 EXPOPARTES CÚCUTA
82 ALMACÉN DE MOTORES SAS - COMERCIALIZADORA ADM IMPORT DE CALI ES EL IMPORTADOR Y REPRESENTANTE EXCLUSIVO PARA COLOMBIA DE BATERÍAS MONBAT DE EUROPA
84 COLSAISA S.A.S.: 15 AÑOS IMPULSANDO AL SECTOR AUTOMOTOR COLOMBIANO
87 EN CMJ MÁS DE 40 AÑOS IMPULSANDO EL PODER DE TU MÁQUINA
88 IMPORTADORAS ASOCIADAS, DISTRIBUIDOR AUTORIZADO DE LA MARCA HELLA
90 AUTOMEC 2025 SE CONSOLIDA COMO LA EDICIÓN MÁS EXITOSA EN SU HISTORIA
92 CTR IMPULSA LA EVOLUCIÓN DEL AFTERMARKET CON MÁS DE 230 NUEVAS REFERENCIAS EN 6 MESES

Dirección Nacional
Dr. Carlos Andrés Pineda Osorio
Presidente Ejecutivo Nacional
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Email: presidente@asopartes.com

Seccional Antioquia
Tatiana Janeth Londoño Herrera - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536689
Email: direccionantioquia@asopartes.com

Seccional Bogotá
Jaidy Gómez Ramírez - Directora Ejecutiva
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Celular: 3173653196
Email: direccionbogota@asopartes.com

Seccional Caribe
Paola María Nieves Vanegas - Directora Ejecutiva
Celular: 3135981782
Email: direccioncaribe@asopartes.com

Seccional Oriente
Sandra Cristina Forero Rueda - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536729
Email: direccionoriente@asopartes.com

Seccional Norte de Santander
Shirley Contreras Salazar - Directora Ejecutiva
Celular: 3103185217
Email: direccionnortedesantander@asopartes.com

Seccional Eje Cafetero
Juan Carlos Martínez Díaz - Director Ejecutivo
Celular: 3114911749
Email: direccionejecafetero@asopartes.com

Seccional Valle
Sherley Mariana Revilla Perozo - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536738
Email: direccionvalle@asopartes.com

Directora Mercados y Estadística Asopartes
Ana Milena Leal Contreras
Celular: 3125278744
Email: mercadosyestadistica@asopartes.com

REVISTA AUTOS&PARTES

Es la revista oficial de la Asociación del Sector Automotor y sus Partes Asopartes

Director Alfonso Lopez Vasquez
Línea única nacional: 3134562550
email: info@revistaautosypartes.com
ediciones_institucionales@hotmail.com

www.revistaautosypartes.com

ASOPARTES: 50 AÑOS FORTALECIENDO EL DESARROLLO DEL SECTOR MOTRIZ COLOMBIANO

CARLOS ANDRÉS PINEDA OSORIO
PRESIDENTE EJECUTIVO DE ASOPARTES

Por cinco décadas, la Asociación del Sector Motriz y sus Partes – Asopartes, ha sido mucho más que un gremio empresarial. Ha sido el catalizador de una industria que, con enorme impacto, sostiene la movilidad, la logística y la economía cotidiana del país. Su historia, iniciada en 1975, es también la historia del fortalecimiento del comercio legal, la profesionalización del mantenimiento vehicular y la defensa técnica de un sector clave para el desarrollo nacional.

Carlos Andres Pineda Osorio – Presidente Ejecutivo Nacional ha manifestado, que evaluar estos 50 años de existencia obliga a reconocer la profundidad de su trabajo institucional. Asopartes no solo ha representado a marcas nacionales e internacionales, fabricantes, importadores, distribuidores, almacenes, talleres, centros de servicio y otros actores de la cadena del sector motriz, construyendo un ecosistema que hoy permite hablar con propiedad de un aftermarket estructurado, regulado y en transformación permanente. La interlocución con el Estado, la participación en el diseño de normas técnicas, la lucha contra la informalidad, el contrabando y el hurto, así como el impulso a la formación técnica, han sido conquistas construidas con rigor, constancia y visión de largo plazo.

Uno de los logros más significativos de Asopartes ha sido su capacidad de anticipar cambios en un entorno volátil. Desde la apertura económica hasta las más recientes transiciones hacia la electromovilidad y la movilidad liviana, la Asociación ha leído con claridad los retos del entorno global y ha sabido trasladarlos al lenguaje de la competitividad local. En ese trayecto, ha evolucionado no solo de ser vocero gremial, para convertirse también en un actor técnico con capacidad de propuesta, análisis e influencia en el desarrollo de políticas públicas.

Asopartes ha sido protagonista en la consolidación de una cultura gremial en el país. En un contexto donde el individualismo empresarial suele imponerse, la Asociación ha promovido la representación colectiva y la generación de redes de confianza entre empresarios de distintas escalas. Esa dimensión social y colaborativa del gremio ha sido uno de sus grandes aportes al fortalecimiento del tejido productivo nacional.

Hoy, cuando el sector enfrenta nuevas exigencias, digitalización, sostenibilidad, seguridad vehicular, trazabilidad, Asopartes mantiene su vigencia porque ha sabido renovarse. Ha incorporado temas como la equidad de género, la internacionalización, la economía circular y la tecnificación del servicio como parte de su agenda. Y lo ha hecho no como una moda, sino como una apuesta estructural por una industria más moderna, ética y preparada para competir globalmente.

Celebrar 50 años de Asopartes es reconocer una trayectoria gremial que ha dejado huella. Pero más importante aún, es ratificar la necesidad de seguir construyendo un gremio que piensa el país desde la movilidad, que actúa con datos, que articula voluntades y que, desde la técnica, sigue siendo un pilar esencial del desarrollo nacional.

MOTRIO

Los mejores aliados
para tu vehículo

Los lubricantes **Motrio** marcan la diferencia

Cuando cuidas tu vehículo con el aceite
y los filtros correctos se nota

Más información con tu distribuidor autorizado o en:
www.motrio.com.co | **@MotrioColombia**

RESPALDO RENAULT · PRECIOS COMPETITIVOS · REPUESTOS MULTIMARCA · GARANTÍA 12 MESES · CALIDAD EXCELENTE

ASOPARTES
ASOCIACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ Y SUS PARTES

50 CONGRESO 2025

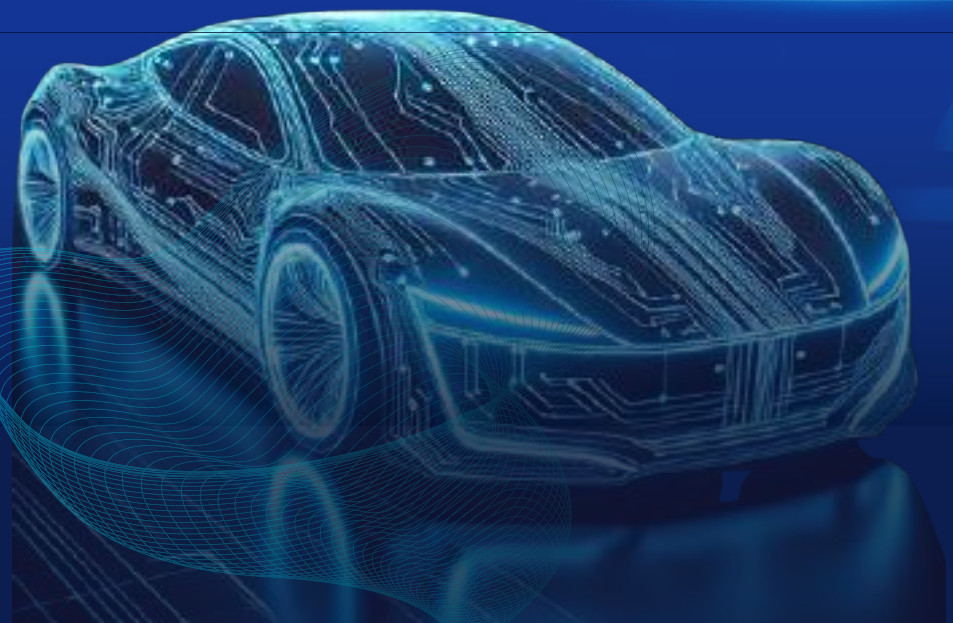
INTERNACIONAL
DE LA INDUSTRIA MOTRIZ Y SUS PARTES

Bogotá

VERSIÓN 22

14 DE AGOSTO

- TENDENCIAS
- ECOMMERCE
- SEGURIDAD VIAL
- MOVILIDAD SOSTENIBLE



MÁS INFORMACIÓN:
310 8502964
312 5278744

IMPORTADORA QUIMSA

Confianza
En cada kilómetro.

NISTO®

Distribuidor autorizado para Colombia | www.quimsa-andina.com

PBX (+57) 601430013 | ventas@quimsa-andina.com | (+57) 3183885881

JORNADA DE SENSIBILIZACIÓN

El pasado 9 y 10 de mayo se desarrolló la feria zonal en la zona comercial de autopartes de la estanzuela. Este evento inició con la Jornada de Sensibilización, un recorrido por los establecimientos comerciales articulado con las entidades gubernamentales con el propósito de sensibilizar a los establecimientos sobre la formalización, ofrecer capacitaciones gratuitas de interés del gremio, programas de incentivos económicos para los comerciantes y comunicar los beneficios de Asopartes entre otros.

Esta toma zonal estuvo acompañada de La Cámara de Comercio de Bogotá, El Ministerio de Trabajo, Metro Linea, Secretaría de Seguridad, Secretaría de Movilidad, Policía Metropolitana de Bogotá, Gaula, la Policía Fiscal Aduanera POLFA y la Alcaldía Local de los Martires.

En el marco de esta Jornada se realizo la difusión del programa ZONAS DE COMERCIO LEGAL invitando a los comerciantes a participar de la formalidad, la compra y venta Legal.

FERIA ZONAL ESTANZUELA

FERIA COMERCIAL

El 10 de mayo se llevo a cabo la feria comercial, un espacio donde tuvieron presencia importantes marcas como INDUSTRIAS FLIV, INDUSTRIA DE EJES Y TRANSMISIONES – DANA con su marca SPICER, IMPORTADORAS ASOCIADAS con IMPORTADORA CELESTE Y RODAMUNDI quienes visibilizaron sus marcas, promoviendo el uso e importancia de las piezas legales y las bondades de su portafolio y la participación de puntos de venta SOLO CHEVROLET, IMPORTADORA PETTERS SAS, DISTRIELECTRICOS JL Y MJ, CENTRAL AUTOMOTRIZ EUROVANS, AUTOSHOP, INCORINSER, SURTIEMBLEMAS Y ACCESORIOS SAS, EL CILINDRO DE INCORINSER, NP REPUESTOS y CENTRO NISSAN, quienes exhibieron muestras de producto y presentaron ofertas especiales y descuentos.

POLICIA FISCAL Y ADUANERA

La Policía Nacional, a través de la Dirección de Gestión de Policía Fiscal y Aduanera, reafirma su compromiso con el fortalecimiento de la legalidad en el sector comercial en alianza con el gremio ASOPARTES.

Invitamos a empresarios, gremios y demás actores del sector privado a sumarse al programa "Zonas de Comercio Legal", una estrategia que busca reconocer a los micro, pequeños y medianos comerciantes como Promotores de la Legalidad.

Con esta iniciativa, impulsamos una cultura de cumplimiento normativo, fomentando el respeto por las reglas que rigen la actividad empresarial.

¡Protegemos el orden económico del país!

Coronel Yorguin Orlando Malagón Hernández
Director de Gestión Policía Fiscal y Aduanera

SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO

Incentivos económicos para las empresas que apuesten por la diversidad e inclusión

María del Pilar López Uribe
Secretaria de Desarrollo Económico de Bogotá.

Con el objetivo de cerrar brechas y generar oportunidades reales de empleo, la Secretaría de Desarrollo Económico de Bogotá lanza el programa Empleo Incluyente, una iniciativa innovadora que reconoce el talento, promueve la diversidad, equidad e inclusión y fortalece el tejido empresarial con enfoque social.

Esta estrategia otorga incentivos económicos de hasta $3 millones a los empleadores que vinculen laboralmente a personas pertenecientes a poblaciones que históricamente han enfrentado mayores barreras para acceder al mercado laboral formal.

María del Pilar López Uribe, secretaria de Desarrollo Económico de Bogotá, destaca que "la capital necesita más empresas que vean en la inclusión una oportunidad de crecimiento, no una limitación. Con Empleo Incluyente, les brindamos las herramientas y el respaldo necesario para hacerlo realidad. Este es el momento de cerrar brechas, de sumar talentos diversos y de construir un mercado laboral más equitativo y competitivo para la ciudad", dijo.

Empleo Incluyente promueve la contratación de los siguientes 11 grupos poblacionales:

- Personas mayores de 28 años en pobreza SISBEN grupos A, B y C1.
- Persona con pertenencia a grupos étnicos: NARP, Indígena o Rrom.
- Persona mayor de 50 años.
- Persona con discapacidad certificada.
- Persona joven 18 a 28 años en pobreza SISBEN grupos A, B y C hasta nivel C9.
- Víctima de violencia basada en género.
- Persona víctima del conflicto armado.
- Población migrante.
- Personas transgénero.
- Persona en proceso de reincorporación, reintegración y/o desmovilizados.
- Población pospenada o posegresada.

El incentivo económico será entregado en dos desembolsos: $800.000 al primer mes de vinculación laboral y $1.200.000 al cumplir el cuarto mes. Además, se otorgarán bonificaciones adicionales de $500.000 por cada mujer contratada y otros $500.000 si se trata de una persona que accede a su primer empleo formal.

Para participar, los empleadores deben tener domicilio o sede en Bogotá, ofrecer contratos formales con una remuneración mínima equivalente al salario mínimo mensual legal vigente, comprometerse a no realizar despidos asociados a los cargos ofertados y garantizar la permanencia del trabajador contratado por al menos 120 días.

Los empleadores interesados en apostarle a la inclusión y equidad laboral pueden ingresar a la página web www.desarrolloeconomico.gov.co, buscar el banner del programa Empleo Incluyente y consultar todos los requisitos y condiciones del incentivo. El plazo para que los empleadores se registren es el 30 de junio de 2025.

Con Empleo Incluyente, Bogotá reafirma su compromiso con la construcción de una ciudad más justa, inclusiva y con oportunidades reales para todos y todas, impulsando el empleo formal y la transformación social desde el corazón del mercado laboral.

DESTACADOS:

- Con este programa, la Secretaría de Desarrollo Económico busca cerrar brechas laborales y promover oportunidades reales de empleo con enfoque social.
- Se entregarán hasta $3 millones por cada contratación formal de personas pertenecientes a 11 poblaciones históricamente excluidas. Los pagos se realizarán en dos momentos: $800.000 al primer mes y $1.200.000 al cuarto, con bonificaciones adicionales por la contratación de mujeres o personas en su primer empleo formal.
- Las empresas interesadas deben estar domiciliadas en Bogotá, ofrecer contratos formales, garantizar la permanencia mínima de 120 días y registrarse en la página web oficial del programa para acceder al incentivo.

China trading
22 años

REPUESTOS PARA CARROS CHINOS

Autopartes

CHANA

CHEVROLET N200 N300

SAIC WULING

Cummins

INTERNATIONAL

DFSK

CHERY

CHANGAN

FOTON

CAMIONES

Colisión

SUZUKI

HYUNDAI

www.chinatrading.com.co

chinatrading | china_trading1 | Tik Tok chinatrading

VISÍTANOS | Carrera 26#63F 22, 7 de agosto - Bogotá
CONTÁCTANOS | 321 227192 - 310 3343147 - 320 4562880 - 313 3983363

ASAMBLEA SECCIONAL DEL VALLE DEL CAUCA 2025-2026

Como es tradicional en la Asociación en días pasados se realizó en la seccional valle del cauca la Asamblea Anual de afiliados del valle del cauca; donde se proyectó las actividades realizadas durante el año 2024; enfocadas en los objetivos principales de la Asociación, cómo la Captación de nuevos afiliados, eventos a consumidor, mantenimiento de nuestros afiliados con el modelo de fidelización nuestro: la formación y/o actualización de las normas o resoluciones de entidades gubernamentales y por último pero no menos importante la representación con entidades interestatales del departamento del Calle del Cauca.

Con una proyección hacia un 2025-26, lleno de actividades que permitan el desarrollo de la seccional.

ACTIVIDADES CON LA COMUNIDAD

Realizamos en articulación con la Secretaria de Planeación y Secretaria de Seguridad y Justicia un cronograma de capacitaciones a la comunidad sobre el artículo 300 para el certificado de Uso de Suelos, como conseguirlo de manera virtual; como consultar predios y si sus actividades están permitidas, esta labor realizada en el Barrio Belalcázar, gracias a nuestro afiliado Rayco Automotriz por prestarnos sus instalaciones; continuaremos a lo largo del año hacia los otros barrios que comprenden el sector de repuestos como Guayaquil, San Bosco, San pascual, Piloto, Sucre entre otros.

VISITAS A NUESTROS CLIENTES ACTUALES

Rayco Automotriz SAS Gracias al Sr Ramiro Rojas por estar siempre dispuesto a la colaboración de las actividades de la seccional, a todo su equipo de trabajo siempre agradecidos.

Importadora INP Autopartes SAS, visita de mantenimiento a nuestro afiliado, gracias a José Arnulfo Oquendo por tu colaboración y cortesía.

Maxilider SAS Visita de mantenimiento y entrega de material de feria Expopartes, de antemano gracias por su atención y participación en todos los eventos de la seccional.

Casa Repuestos SAS, visita a nuestro Importador de repuestos OBYCO, gracias a Catalina Loaiza por tu atención y disposición a las actividades de la seccional.

Centro de diagnóstico Automotor Paraíso Palmira; gracias por abrirnos las puertas y confiar en nosotros como aliados estratégicos en la formación y actualización a sus empleados.

Exfoliato´s Gracias Luz Aida López por confiar en nosotros para seguir creciendo en ésta industria.

HELLA - CONEXIONES QUE DURAN

@hella.americas

Seguimos construyendo nuestra historia en Colombia y en latinoamérica de la mano de clientes, minoristas, talleres y usuarios finales.

HELLA es una marca Alemana de calidad Equipo Original a precios competitivos con un extenso portafolio de productos para todas las marcas de vehículos en Colombia.

ILUMINACIÓN | LIMPIAPARABRISAS | BATERÍAS | ELECTRÓNICOS | ELÉCTRICOS | FRENOS | QUÍMICOS

ENCUENTRO GREMIAL CON VISIÓN DE FUTURO: ASAMBLEA DE LA SECCIONAL ANTIOQUIA 2025

El pasado 27 de marzo, en el Club Unión del Hotel San Fernando Plaza en Medellín, se llevó a cabo la Asamblea General de Afiliados de ASOPARTES Seccional Antioquia, un espacio clave para el fortalecimiento gremial, la rendición de cuentas y la conexión entre empresarios del sector motriz.

Durante la jornada, se presentaron los informes de gestión del año 2024, destacando el crecimiento en ingresos gracias a eventos como la Feria Autopartes y el Xtreme Fest, así como el impulso a iniciativas de formación especializada en alianza con el SENA, el desarrollo de espacios académicos y la consolidación de estrategias de fidelización y posicionamiento institucional.

La Asamblea también fue escenario para destacar avances significativos como la participación activa de la Seccional en escenarios de equidad de género, con la creación del Comité de Mujeres, y el fortalecimiento del relacionamiento con entidades del orden nacional e internacional.

Uno de los momentos destacados fue la intervención de la Presidenta de la Junta Directiva, Norvy Barreiro, quien rindió homenaje al expresidente Guillermo Rueda y reafirmó el liderazgo de la Seccional en el ámbito gremial, social y organizacional. A su vez, el Presidente Ejecutivo Nacional, Carlos Andrés Pineda, compartió los avances de la gestión nacional y los retos estratégicos del gremio a futuro.

Esta Asamblea no contempló votaciones ni procesos de aprobación, dado que la Junta Directiva actual fue elegida previamente en 2024. Sin embargo, reafirmó el compromiso conjunto con el desarrollo del sector motriz en Antioquia y Colombia.

Gracias a todos los afiliados que asistieron y participaron activamente. Seguimos trabajando con determinación por un gremio sólido, competitivo y con visión de futuro.

COMPROMISO POR LA SEGURIDAD Y LA CONVIVENCIA DEL SECTOR MOTRIZ

En el marco de nuestra agenda institucional, ASOPARTES Seccional Antioquia lideró una reunión estratégica con enfoque territorial, que contó con la participación de afiliados de zonas clave como La Bayadera y el sector del Corazón de Jesús (Barrio Triste), junto a representantes del Distrito de Medellín: la Gerencia del Centro, la Secretaría de Seguridad y Convivencia, y la Gestora de Seguridad.

Este espacio permitió socializar de manera directa las problemáticas que afectan a los comerciantes del sector motriz en estas zonas tradicionales de la ciudad, así como definir líneas de trabajo conjunto orientadas al fortalecimiento de la seguridad, la convivencia ciudadana y el desarrollo económico local.

La disposición institucional y el compromiso de nuestros afiliados fueron fundamentales para trazar rutas de acción que permitan avanzar hacia entornos más seguros, organizados y sostenibles. Desde ASOPARTES ratificamos nuestro interés en seguir articulando esfuerzos con el sector público para garantizar condiciones que impulsen la actividad empresarial y protejan a quienes hacen parte de este importante ecosistema productivo.

FORTALECIENDO LA LEGALIDAD EN EL SECTOR: ENCUENTRO CON LA POLFA

En continuidad con nuestro compromiso por un sector transparente y competitivo, ASOPARTES Seccional Antioquia sostuvo una reunión estratégica con el Mayor Jorge Eliécer Rodríguez de la Policía Fiscal y Aduanera (POLFA), con el propósito de abordar los desafíos en torno al comercio legal y establecer mecanismos de cooperación que fortalezcan el ejercicio empresarial dentro del marco de la legalidad.

Durante el encuentro, se dialogó sobre la importancia de consolidar alianzas entre la fuerza pública y el sector empresarial para enfrentar prácticas irregulares que afectan la competitividad del gremio motriz. Se analizaron escenarios de intervención, acciones preventivas y estrategias de acompañamiento institucional orientadas a proteger a los comerciantes formales y promover una cultura de legalidad en todas las zonas de influencia del sector.

Desde ASOPARTES, valoramos profundamente la apertura y disposición de la POLFA para construir de manera conjunta una ruta que permita avanzar hacia un entorno comercial más equitativo, seguro y sostenible.

Este tipo de espacios ratifican nuestro compromiso como gremio con la legalidad, el desarrollo económico formal y la articulación con las autoridades para la protección de los intereses del sector motriz en Antioquia.

IMPULSANDO NUEVOS LIDERAZGOS EN EL SECTOR MOTRIZ: FORMACIÓN CON EQUIDAD E INCLUSIÓN

Desde la Seccional Antioquia de ASOPARTES nace una iniciativa que impulsa el cambio, rompe paradigmas y apuesta por el cierre de brechas de género y de acceso a oportunidades: un modelo de formación pionero que busca preparar a mujeres y jóvenes como líderes comerciales en la venta de repuestos, fortaleciendo sus habilidades técnicas, comunicativas y estratégicas.

Esta iniciativa es mucho más que una ruta de capacitación: es una apuesta por la equidad, la empleabilidad y la renovación del sector motriz, abriendo espacios para que nuevos talentos asuman con conocimiento y confianza roles clave dentro del ecosistema autopartista.

El programa arranca con el piloto "Mujeres al Volante del Conocimiento", una propuesta que nace desde el Comité de Mujeres de la Seccional Antioquia, pero que ya se proyecta como un modelo replicable para otros públicos y regiones del país. Gracias a la articulación con empresas del sector, entidades públicas y aliadas estratégicas, este modelo permite acercar el conocimiento técnico y comercial a quienes históricamente han tenido menos acceso.

Desde ASOPARTES reafirmamos nuestro compromiso con la formación con propósito, la promoción de liderazgos diversos y la construcción de un sector motriz más representativo, justo e innovador.

Porque el crecimiento del sector depende de nuestra capacidad para reconocer el valor de todos los actores que quieren transformar y aportar al gremio.

ASOPARTES SECCIONAL ANTIOQUIA DA LA BIENVENIDA A NUEVOS MIEMBROS DEL SECTOR

Desde Asopartes Seccional Antioquia, extendemos un cordial saludo de bienvenida a las nuevas empresas que se suman a nuestra organización, fortaleciendo así el compromiso colectivo por el desarrollo, la innovación y la excelencia en el sector autopartista de la región.

Nos complace anunciar la vinculación de las siguientes compañías:

- **Campercross Repuestos SAS**
- **Soportes & Suspensiones Colombia SAS**
- **Sistemas Eléctricos FG SAS**
- **Masfrenos SAS**
- **Implullsar SAS**

Estas organizaciones llegan para enriquecer nuestra comunidad gremial con su experiencia, conocimiento y espíritu emprendedor, contribuyendo al fortalecimiento del sector de autopartes en Antioquia y en Colombia.

Con su ingreso, reafirmamos nuestro propósito de seguir construyendo una red empresarial sólida, colaborativa y visionaria, en la que cada miembro tiene un papel fundamental para enfrentar los desafíos del mercado y aprovechar las oportunidades que trae consigo la transformación del sector automotor.

¡Bienvenidos a Asopartes! Juntos avanzamos.

MAKOTO

La marca experta

Makoto, la marca ofrece un portafolio diseñado para garantizar el máximo rendimiento y durabilidad del vehículo. Con productos como lubricantes minerales, sintéticos y semisintéticos, refrigerantes, presurizados, filtros, amortiguadores, bombas de gasolina eléctrica y cables de alta, Makoto se posiciona como la elección ideal para quienes buscan calidad y confianza. Porque en Makoto, entendemos las necesidades de los expertos y trabajamos para superarlas.

Barranquilla / Bogotá / Bucaramanga / Cali / Cartagena / Cúcuta / Medellín / Pasto / Pereira / Villavicencio

314 554 5991

makotocolombia @makotocol / www.importadorasasociadas.com/makoto

Importadoras Asociadas

Importadora Celeste Importadoras Asociadas

Importadora Japón Importadoras Asociadas

Importadora Nipón Importadoras Asociadas

Kimautos

Repuestos, lubricantes, baterías y llantas

CHEVROLET | TECNOLOGÍA ISUZU | SUZUKI | Ford | mazda

RENAULT | KIA | HYUNDAI | NISSAN | TOYOTA

BOSCH Innovación para tu vida | ZF | TRW | SACHS | Valeo | HELLA | MAHLE ORIGINAL | SKF | KYB | HL Mando

SECO | Hi-Q | CTR | ACDelco | Motorcraft | elf | MOTRIO | MAKOTO

LLEGAMOS A TODO COLOMBIA

Barranquilla (605) 3861616 / **Bogotá** (601) 3906060 / **Bucaramanga** (607) 6985444 / **Cali** (602) 4850000 / **Cartagena** (605) 6932300 / **Cúcuta** (607) 5915100 / **Medellín** (604) 6071010 / **Pasto** (602) 7374000 / **Pereira** (606) 3400212 / **Villavicencio** (608) 6836060

www.importadorasasociadas.com

importadoras_asociadas | @importadorasasociadas | 314 554 5991

EXPOPARTES 2025: LA GRAN VITRINA DE NEGOCIOS DEL SECTOR MOTRIZ EN LATINOAMÉRICA

Foto: Piotr AMS en unsplash.

Este 2025, Asopartes conmemora cinco décadas al servicio del sector motriz colombiano. Son 50 años de liderazgo gremial construidos con visión estratégica, trabajo conjunto y compromiso permanente con el desarrollo técnico, económico y normativo de una industria que mueve al país. Y no hay mejor reflejo de este recorrido que Expopartes Bogotá, nuestra feria bandera, que este año se convierte en el escenario central de la conmemoración.

El 3 de junio con los actos inaugurales y del 4 al 6 de junio con la exposición ferial, Corferias acogerá a más de 620 expositores de 20 países y a 30.000 visitantes profesionales, con expectativa de negocios que superan los USD 250 millones. Esta edición, más que una celebración, será una plataforma para definir el rumbo del aftermarket en Colombia y América Latina.

Expopartes 2025 representa el punto de convergencia entre nuestra historia y el futuro del sector. No es solo un encuentro comercial, sino un espacio de diálogo, actualización y articulación donde se visibilizan los retos que hemos superado, desde crisis logísticas y volatilidad cambiaria, hasta la presión del contrabando y los desafíos tecnológicos, trazando las oportunidades que llegan con la movilidad eléctrica, la movilidad liviana, la automatización y la digitalización de procesos.

Durante estos 50 años, la industria ha evolucionado notablemente. Hemos acompañado los procesos de importación legal, impulsado la formalización del comercio de auto y moto partes, fomentado el mantenimiento preventivo como cultura ciudadana, la profesionalización de los talleres y apoyado la formación y tecnificación del sector para responder a los retos de un parque motriz cada vez más diverso y exigente.

Hoy, la transición hacia tecnologías limpias, la creciente demanda de soluciones inteligentes y el enfoque global en sostenibilidad exigen un ecosistema motriz más integrado, moderno y competitivo. En Asopartes estamos preparados para asumir ese reto: promovemos la formación técnica especializada, fortalecemos el relacionamiento con autoridades y trabajamos por una normativa que equilibre el desarrollo de la industria nacional con la apertura comercial.

Celebrar nuestros 50 años en el marco de Expopartes 2025, es reconocer los valores del pasado y potenciar las oportunidades y retos que nos depara el futuro. Esta feria es la manifestación tangible de lo que somos como gremio: un punto de encuentro entre empresarios, fabricantes, importadores, comercializadores, técnicos, innovadores y formuladores de políticas públicas, unidos por el propósito de construir un sector más sólido, seguro y sostenible.

Invito a todos los actores del ecosistema motriz a sumarse a esta edición histórica. Porque si algo nos ha enseñado medio siglo de trabajo gremial, es que la fuerza de este sector colombiano está en su capacidad de unirse, reinventarse y seguir avanzando. Y en ese camino, Asopartes seguirá marcando la ruta.

COLSAISA

Innovación que mueve, ética que construye.

Distribuidor líder en autopartes, baterías, lubricantes y químicos en el sector automotriz.

Nuestras Marcas Aliadas:

ACDelco

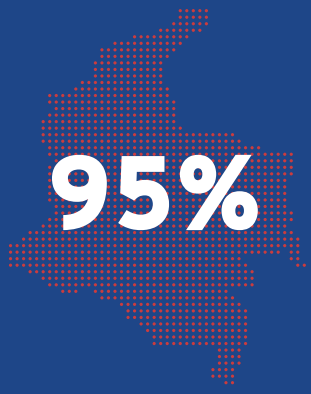
Velko® D.E.M QUALITY PRODUCTS

Kixx

Baterías DACAR

Ford Motorcraft

Con presencia en el territorio Colombiano



AUTOPARTES, LUBRICANTES Y BATERÍAS

CONTÁCTANOS

www.colsaisa.com @colsaisa_sas
Cel: 310 611 2190
Cl 17 # 82 - 67, Fontibón, Bogotá

COLSAISA

BATERÍAS

AUTOPARTES

LUBRICANTES

www.colsaisa.com @colsaisa_sas Cel: 310 611 2190

DISTRIBUIDOR MAYORISTA

ACDelco Velko O.E.M QUALITY PRODUCTS Kixx Ford Motorcraft 96 DACAR

¡Expopartes Cúcuta 2025 regresa con más fuerza!

EXPO PARTES 2025 CÚCUTA

21 Y 22 DE NOVIEMBRE

HOTEL CASINO INTERNACIONAL - CÚCUTA

El evento más importante del sector motriz en la frontera colombo-venezolana está de vuelta.

NEGOCIOS, INNOVACIÓN Y OPORTUNIDADES EN UN SOLO LUGAR.

Ingresa a nuestra web y entérate de todo lo que traerá

WWW.EXPOPARTES.CO/CUCUTA

ORGANIZA

ASOPARTES
ASOCIACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ Y SUS PARTES

MOTORCRAFT UNIVERSITY COLOMBIA: LLEVANDO EL CONOCIMIENTO GENUINO A CADA RINCÓN DEL PAÍS

Motorcraft University es más que un programa de capacitación; es una revolución en la forma en que se comparte el conocimiento en la red secundaria automotriz de Colombia. Basado en la premisa de formalizar operaciones y procesos en talleres, lubricentros y almacenes de repuestos. Este proyecto disruptivo ofrece una solución integral a través de la capacitación técnica y el desarrollo de habilidades blandas.

¿Por Qué Motorcraft University?

En el pasado, la falta de información era un desafío en el país. Hoy, el problema es la sobreabundancia de información errónea y mitos que circulan en la industria. Con la proliferación de „falsos expertos“ y la saturación de contenido en línea, técnicos y repuesteros se sienten abrumados y confundidos.

Motorcraft University surge como respuesta a esta problemática. Nuestro objetivo es ofrecer conceptos técnicamente validados, demostrando cómo la calidad de nuestros productos se traduce en un „fit técnico-comercial“ perfecto.

Llevando el Conocimiento a la Calle

La idea de visitar talleres, lubricentros, estaciones de servicio y almacenes de repuestos nace de la necesidad de abordar la diversidad del parque automotor colombiano. La coexistencia de prácticas tradicionales y nuevas tecnologías exige una actualización constante en temas clave como la tribología automotriz. Motorcraft ofrece los productos adecuados para cada necesidad, respaldados por un alto desempeño y especificaciones técnicas.

Inspirados en el concepto PSN („Professional Service Network“) de Ford en EE. UU., Motorcraft University se convierte en un pilar fundamental para la capacitación técnico-comercial en Colombia.

Adaptándonos a la Cultura Colombiana

Colombia es un país rico en culturas, y Motorcraft University se adapta al ritmo de cada región y aliado. Buscamos ser cercanos a nuestra gente, compartiendo información, formación y buenas prácticas que potencien los conocimientos de los técnicos y repuesteros, exaltando el producto genuino Ford-Motorcraft.

Beneficios Tangibles para la Red Secundaria

La mala utilización de productos y el manejo inadecuado de insumos y autopartes pueden tener consecuencias nefastas para las operaciones de la red secundaria. Motorcraft University busca minimizar estas situaciones, ofreciendo soluciones adecuadas y compartiendo información crucial para evitar gastos innecesarios y problemas derivados de aplicaciones erróneas.

La Invitación de Motorcraft

Si eres un taller, almacén de repuestos, lubricentro o cualquier establecimiento interesado en formar parte de Motorcraft University, ite invitamos a contactarnos a través de nuestras redes sociales!

Estaremos visitándote muy pronto, llevándote todo nuestro programa y dándote a conocer el verdadero poder de la calidad, ¡Motorcraft!

www.instagram.com/motorcraftco/

www.facebook.com/motorcraftcolombia/

ASOPARTES
DGA

DEPARTAMENTO DE GESTIÓN AMBIENTAL DGA

ASOPARTES
ASOCIACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ Y SUS PARTES

OFRECEMOS

- Cumplimiento normativo.
- Desarrollo de Proyectos ambientales.
- Educación y capacitación Ambiental.
- Relaciones Institucionales y colaboraciones.

BENEFICIOS

- Registro de generadores de residuos peligrosos.
- Tramites de permisos y registro de vertimientos y publicidad Exterior Visual-PEV
- Acompañamiento y desarrollo de requerimientos ambientales
- Tramites de acopiador primario de aceites usados

317 664 9306 Calle 55 N.° 37A-14 Bogotá/Colombia
Coordinadorambiental@asopartes.com

CASA DIESEL

DISTRIPARTS COLOMBIA S.A.S

SOMOS IMPORTADORES DE AUTOPARTES PARA VEHÍCULOS DIESEL

ALGUNAS DE NUESTRAS MARCAS

ISUZU · HINO · MITSUBISHI MOTORS · TOYOTA · Cummins · INCOLBEST · KTC GROUP · ENCAVA · BULL USA · Sap · VERACOL · DAIDO METAL · Koyo · SPICER · TONYCO

AMPLIA GAMA DE REPUESTOS

CASA DIESEL | Av. 6 #0-124 La Merced Cúcuta,COL | @casa_diesel_cucuta | www.casadiesel.com.co

CONTÁCTANOS

+57 318 543 3087

HANKOOK
driving emotion

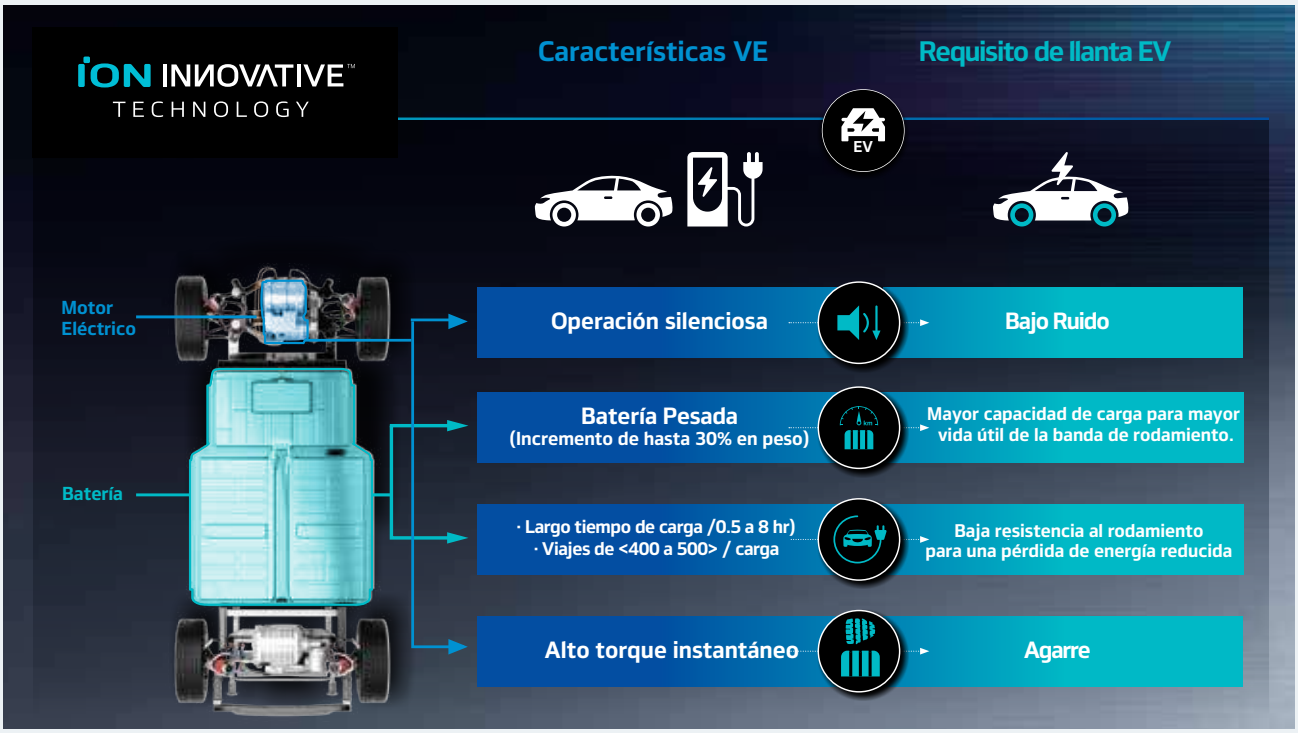
LLANTAS ION, FUTURO DE LA MOVIBILIDAD SOSTENIBLE

HANKOOK ES UN ACTOR PROTAGÓNICO EN LA TRANSFORMACIÓN DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ

- **En Colombia existen cuatro referencias de llantas iON para carros eléctricos, en versión automóvil y SUV: iON evo, iON evo AS, iON GT y iOn ST AS**
- **Las llantas exclusivas para vehículos eléctricos evolucionadas para alto desempeño. Actualmente se pueden encontrar en la red de distribuidores de Hankook a nivel nacional. Para mayor información: www.hankooktire.com.co**

Es una realidad: Los carros eléctricos necesitan llantas especiales como la iON

La tecnología iON Innovative Technology, integrada por cuatro componentes que responden a cada una de las características de carros eléctricos están presentes en las llantas de Hankook.



1.Bajo Ruido:
Para el funcionamiento silencioso, las llantas iON ofrecen reducción del ruido en un 29 %, lo cual ofrece un manejo más cómodo, logrado por la tecnología **Sound Absorver.**

2.Batería Pesada:
Los carros eléctricos cuentan con baterías un 30% más pesadas, por lo cual las llantas iON ofrecen un menor desgaste de rodamiento, con un 25 % más de vida útil extendida de la misma, al contar con la tecnología **Super Mileage**

3.Largo tiempo de carga:
El tiempo de recarga de los carros eléctricos es extenso, las llantas **iON** ofrecen baja resistencia de rodamiento para que la pérdida de la energía sea menor, y esto se logra con **la tecnología Extreme Lightness.**

4.Alto torque instantáneo:
Cuentan con potencia de par instantánea, lo que hace que necesiten de llantas con agarre superior para la aceleración rápida y frenado, que lo ofrecen las llantas gracias a **la tecnología Perfect Grip.**

Las llantas iON están construidas con tecnología de punta, diseñada para afrontar los retos específicos de los vehículos eléctricos: mayor peso, generación de torque instantáneo y necesidad de eficiencia energética. Hankook ha incorporado **tecnologías como Sound Absorber, Grip Claw y compuestos avanzados** para garantizar un manejo silencioso, seguro y de larga duración.

"Los vehículos eléctricos son, en promedio, un 30% más pesados que los de combustión interna. Por eso desarrollamos llantas con estructuras reforzadas, menor resistencia al rodamiento y máxima absorción de ruido. Todo esto impacta directamente en el confort y en la autonomía del vehículo", explica Carlos Cruz, gerente comercial de Hankook Colombia.

Gracias a estas características, a la innovación permanente y la aplicación de iON Innovative Technology, Hankook ha logrado muchos reconocimientos a nivel mundial entre ellos la prueba de llantas de Auto Bild.

Hankook Tire lidera la prueba de llantas de Auto Bild con calificación "Ejemplar"

Auto Bild es la Revista más prestigiosa de Alemania en el sector automotriz, reconocida por sus pruebas rigurosas e imparciales. Cada año se someten a prueba docenas de llantas en condiciones reales evaluando seguridad, manejo, eficiencia de combustible, ruido y durabilidad.

Las llantas iON evo, ha sido reconocidas una vez más como referente mundial en innovación y desempeño, al recibir la calificación de "Ejemplar" en las pruebas más recientes realizadas por la prestigiosa revista.

En la prueba de llantas de alto rendimiento para vehículos eléctricos, la iON evo se impuso sobre reconocidas marcas como Michelin, Goodyear y Continental, en la medida 215/55R18, montada sobre un Hyundai Kona EV. La evaluación abarcó 13 criterios, incluyendo frenado, maniobrabilidad, resistencia al rodamiento y ruido, en condiciones secas y mojadas.

Actualmente, las llantas Hankook se utilizan como equipo original (OE) en modelos premium de Porsche, BMW, Audi, Volkswagen, Cupra entre otros.

Llantas que impulsan un futuro más limpio

En Hankook, el viaje hacia la sostenibilidad comienza desde el origen: las materias primas. Con un firme compromiso por utilizar materiales sostenibles y procesos energéticamente eficientes, la compañía ha logrado integrar innovación tecnológica sin comprometer el rendimiento ni la durabilidad de sus llantas. Modelos como **iON EVO**, utilizada por vehículos eléctricos de alto desempeño como Porsche, incorporan un 45% de materiales sostenibles, mientras que iON GT eleva esta cifra al 77%, demostrando que el futuro de la movilidad eléctrica también puede ser responsable con el planeta.

La sostenibilidad no solo está en los materiales, sino en todo el ciclo de vida del producto. Hankook ha optimizado sus procesos de producción con tecnologías de bajo consumo energético, instalaciones solares y sistemas avanzados de manufactura como el uso de moldes impresos en 3D, que permiten reducir en más del 60% los residuos y en un 80% el consumo energético durante la fabricación. Este enfoque ha convertido a Hankook en pionera en la transformación ecológica de la industria llantera en Corea y a nivel global.

Además de reducir su huella, la marca ha apostado por cerrar el ciclo con una economía circular efectiva.

La evolución en Colombia:

iON: un año de innovación, tecnología y respaldo en Colombia

En 2024, Hankook se convirtió en la primera marca en lanzar en Colombia una línea de llantas exclusiva para vehículos eléctricos. Este paso, que muchos consideraron arriesgado en un mercado aún emergente, ha resultado ser una jugada estratégica que confirma el compromiso de la marca con la innovación y el futuro de la movilidad sostenible.

"Identificamos una necesidad clara en un nuevo mercado global y decidimos apostar por la línea iON como respuesta directa a las especificaciones únicas que exigen los vehículos eléctricos. Esta decisión ha fortalecido nuestro posicionamiento en Colombia", asegura Carlos Cruz, Gerente Comercial de Hankook Colombia.

HANKOOK
driving emotion

Carlos Cruz, Gerente Comercial de Hankook Colombia.

Un año después del lanzamiento, los resultados son contundentes: **la línea iON ha superado ampliamente las expectativas de ventas en el país.** Según Carlos Cruz, esto se debe principalmente a la madurez creciente del mercado de vehículos eléctricos y a la confianza de los consumidores en un producto que ha sido diseñado desde cero para atender las exigencias de esta nueva generación automotriz.

"Especialmente en el segmento Premium, los clientes valoran la exclusividad, el respaldo de marca y, sobre todo, la calidad del desempeño. Y eso es precisamente lo que representa iON para el mercado colombiano", comenta.

Un desarrollo respaldado por la Fórmula E

La participación de Hankook como proveedor oficial de llantas para la Fórmula E no es solo un logro comercial, sino una fuente de validación tecnológica. Este campeonato, organizado por la FIA, se ha convertido en el laboratorio ideal para probar, perfeccionar y validar la tecnología que luego se traslada a los productos comerciales como iON.

"La experiencia adquirida en la Fórmula E es invaluable. Cada kilómetro recorrido por los monoplazas en condiciones extremas nos permite perfeccionar nuestro producto. Esa misma tecnología está disponible hoy en las llantas que vendemos en Colombia", afirma con orgullo Carlos Cruz.

A un año del lanzamiento de las llantas iON de Hankook en Colombia, Jorge Rey, gerente nacional de auto y camioneta de la Comercializadora Internacional de Llantas, distribuidor autorizado de Hankook Tire Colombia, destaca la rápida aceptación del producto y el interés creciente en soluciones específicas para vehículos eléctricos. Aunque al inicio hubo cierto desconocimiento sobre las necesidades técnicas de estos automóviles, el mercado ha respondido positivamente a la propuesta de valor que ofrece Hankook.

"La reacción inicial fue de sorpresa. Los distribuidores no entendían que los vehículos eléctricos necesitan llantas especiales para cumplir con sus requerimientos de confort y desempeño. Pero una vez se comprendió el diferencial, las llantas iON fueron aceptadas rápidamente porque abrieron la puerta a un nuevo nicho de mercado", afirma Jorge Rey.

La línea iON ha tenido una demanda constante desde su llegada al país. De hecho, según él, todo el inventario importado se ha vendido, lo que ha impulsado nuevas órdenes y consolidado la presencia de la marca en este segmento emergente. Aunque aún es temprano para medir a fondo los aspectos técnicos del rendimiento en el largo plazo, la percepción inicial es contundente.

"Ha sido un hit. La venta ha sido total, al punto de que hemos tenido que importar mayor cantidad de llantas. Hankook no solo lidera este segmento en Colombia, sino que ha dejado claro su interés por seguir liderándolo a nivel mundial", asegura.

Uno de los aspectos clave que subraya es la necesidad de educar al mercado. Comercializadora Internacional de Llantas ha trabajado en capacitar a los distribuidores para que comprendan y comuniquen los beneficios de la línea iON, que van desde su tecnología de absorción de sonido hasta la resistencia al rodamiento optimizada para conservar la carga de batería en trayectos largos.

"No se trata solo de vender una llanta, sino de explicar por qué un vehículo eléctrico no puede usar cualquier producto del mercado. Necesita mayor capacidad de carga, ser ultra silencioso y tener baja resistencia al rodamiento para preservar su autonomía. Si no se usan llantas diseñadas para eléctricos, se genera un desgaste mucho más rápido y menor rendimiento", advierte.

Con un mercado que empieza a madurar y una demanda que crece de la mano del aumento en ventas de vehículos eléctricos, Jorge Rey envía un mensaje claro al consumidor final:

"Es fundamental dejarse asesorar. No se trata solo de comprar llantas; se trata de rodar seguro. Y para eso, usar llantas iON es clave. No voten su plata comprando productos que no están diseñados para estos vehículos", concluye, haciendo eco del eslogan de la compañía: "Rueda seguro".

ASOPARTES IMPULSA ESTRATEGIA GREMIAL PARA TRANSFORMAR EL SECTOR AUTOMOTOR COLOMBIANO EN 2025

- **Más de 620 expositores y USD 250 millones en proyecciones de negocio se esperan en Expopartes Bogotá 2025, una de las ferias más importantes del sector motriz en América Latina, en el marco de la conmemoración de los 50 años de Asopartes.**
- **Mas del 10% de comercio de auto y moto partes en Colombia se realiza en la informalidad, lo que impulsa a Asopartes a fortalecer su estrategia de legalidad, innovación y descentralización a través de ferias, alianzas y pronunciamientos sectoriales**

Durante el primer semestre del año, la Asociación del Sector Motriz y sus Partes (Asopartes) ha desplegado una estrategia gremial integral orientada a transformar el ecosistema motriz colombiano. La agenda ha estado centrada en tres ejes clave: fortalecimiento regional, equidad de género y defensa sectorial con acciones concretas en los frentes técnico, institucional y comercial.

Asopartes sigue consolidando su liderazgo ferial con la realización de Expopartes Bogotá 2025, que se adelantará del 3 al 6 de junio en Corferias. Allí se esperan más de 620 expositores de más de 20 países y una proyección de negocios superior a los USD 250 millones. Esta edición conmemorará los 50 años del gremio y se posiciona como una de las ferias más relevantes del sector motriz en América Latina. Así mismo, se lanzó oficialmente para el segundo semestre Expopartes Cúcuta y se prepara desde ya la agenda de Expopartes Autopartes Medellín 2026, apostando por una descentralización real del sector. El cubrimiento mediático nacional y especializado ha acompañado esta ruta de regionalización, visibilizando el impacto económico y empresarial de las ferias en el país.

Uno de los pilares de esta estrategia ha sido la promoción del liderazgo femenino en la industria motriz. En ciudades como Bucaramanga, Cúcuta y Medellín se han realizado encuentros regionales con mujeres del sector, fomentando su participación en una industria donde representan más del 30% de la fuerza laboral. Estas iniciativas han permitido fortalecer redes de formación, proyectando la participación de las mujeres hacia escenarios como el Segundo Foro Internacional de Liderazgo Femenino, incluido en la agenda académica de Expopartes 2025.

En materia internacional, Asopartes ha sido enfática en alertar sobre los efectos de la posible decisión del gobierno de Estados Unidos de imponer un arancel del 25% o mayor, a las autopartes importadas a ese país, lo que implicaría una enorme pérdida de competitividad de los fabricantes colombianos.

Así mismo, la entidad advirtió sobre las implicaciones que tendría sobre la cadena de suministros y la inflación, el aumento del 10% de los aranceles por parte del gobierno colombiano, para un universo de partes de vehículos, motos y bicicletas, especialmente considerando que más del 85% de los repuestos que se comercializan en el país son importados. Entre las medidas propuestas por el gremio se incluyen el apoyo a la industria nacional, la diversificación de mercados de origen, el uso de zonas francas y la revisión técnica de la estructura arancelaria nacional, con el fin de proteger la competitividad y asegurar el abastecimiento de repuestos.

Además, Asopartes ha proyectado su posicionamiento institucional mediante el fortalecimiento del diálogo con entidades del Gobierno Nacional y organismos multilaterales. En estos meses se han sostenido encuentros con los ministerios de Hacienda; Comercio Industria y Turismo; Transporte; e instituciones como la DIAN, POLFA, ProColombia, ANSV entre otros, para abordar temas como contrabando, tecnificación del mercado y promoción de la industria nacional. La participación del gremio en Aliadas – Alianza de Asociaciones y Gremios, así como en foros y escenarios internacionales como: el Global Summit 2025 de MEMA Aftermarket Suppliers y AutoAmericas 2025, en Miami; el Congreso Mexicano de Repuestos Automotrices de ARIDRA y AUTOCARE, en ciudad de México; la 1ra Reunión de Asociaciones Latinoamericanas del Aftermarket Automotriz, en Sao Paulo, han consolidado su papel como interlocutor técnico y propositivo en las discusiones sobre la transformación del sector motriz en el mundo.

Estas acciones evidencian el compromiso de Asopartes por liderar una transformación estructural del sector, promoviendo la legalidad, la innovación y la competitividad desde una visión territorial, sostenible y adaptada a los desafíos globales de la movilidad.

CMJ – EXPERTOS EN REPUESTOS PARA MOTORES DIESEL

www.cmj.com.co

FP DIESEL®

EL SECTOR EN CIFRAS
ES PATROCINADO POR CMJ

CMJ

EL CIGUEÑAL
MEDINA JARA

CAT

NUEVA IMPORTACION
CONTACTANOS

+57 310 780 8047

+57 321 400 7500

MASSEY FERGUSON

ATS... MÁS QUE REPUESTOS

ES POTENCIA HECHA PRECISIÓN

CMJ DISTRUBUIDOR OFICIAL EN COLOMBIA

Perkins

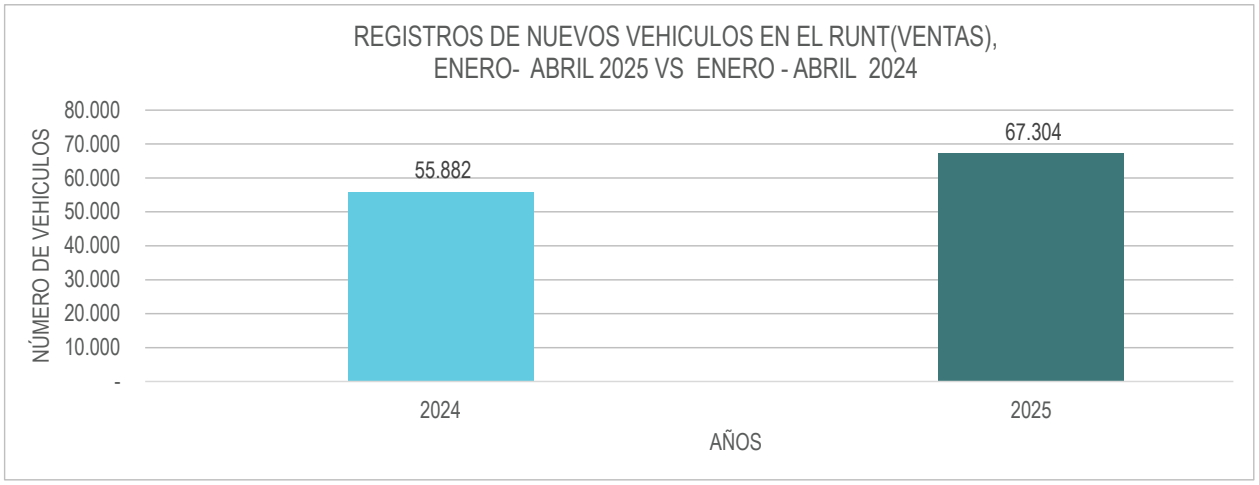
EL SECTOR EN CIFRAS **ES PATROCINADO POR CMJ**

EL CIGUEÑAL
MEDINA JARA

SECTOR EN CIFRAS [1]

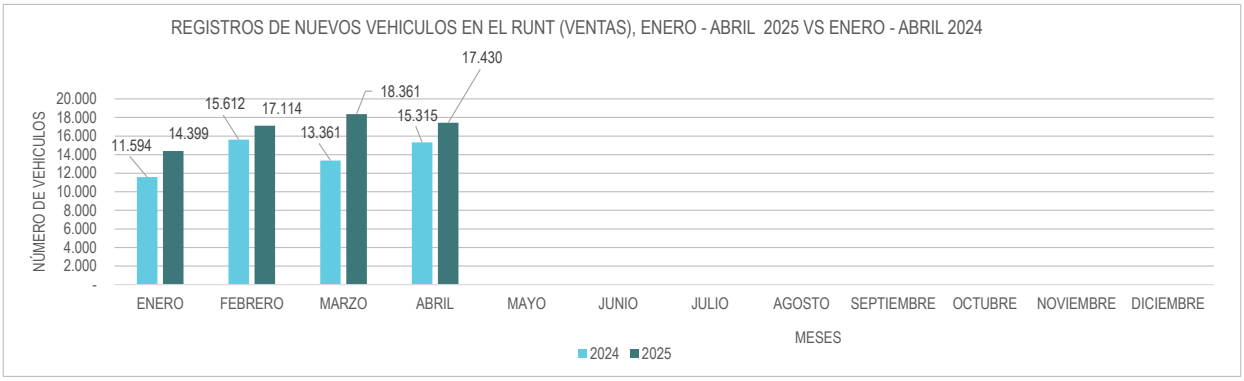
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): ABRIL 2025

VEHICULOS



Entre enero - abril 2025, el número de registros de vehículos nuevos en el RUNT (ventas) fue de 67.304 unidades con respecto al año 2024 que se registraron 55.882 unidades en el mismo periodo.

La variación de los registros o ventas en el acumulado de 2025 con respecto a los datos de 2024 muestra un incremento de 20.4% en el total de autos nuevos matriculados.



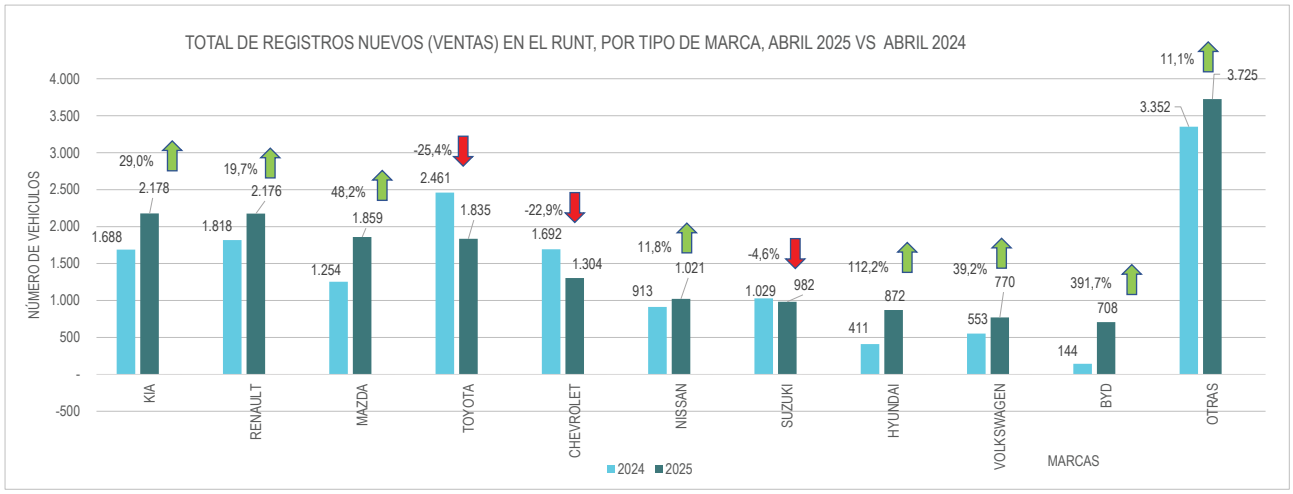
En el mes de abril 2025, el número de registros de vehículos nuevos en el RUNT (ventas) fue de 17.430 unidades con respecto al año 2024 que se registraron 15.315 unidades.

La variación de los registros o ventas en el mes de abril de 2025 con respecto a los datos de 2024 muestra un incremento de 13.8% en el total de autos nuevos matriculados.

1. La presentación, contenido y comentarios son responsabilidad del área de mercados y estadísticas de ASOPARTES, para cualquier inquietud o ampliación de la información comunicarse a través de mercadosyestadistica@asopartes.com

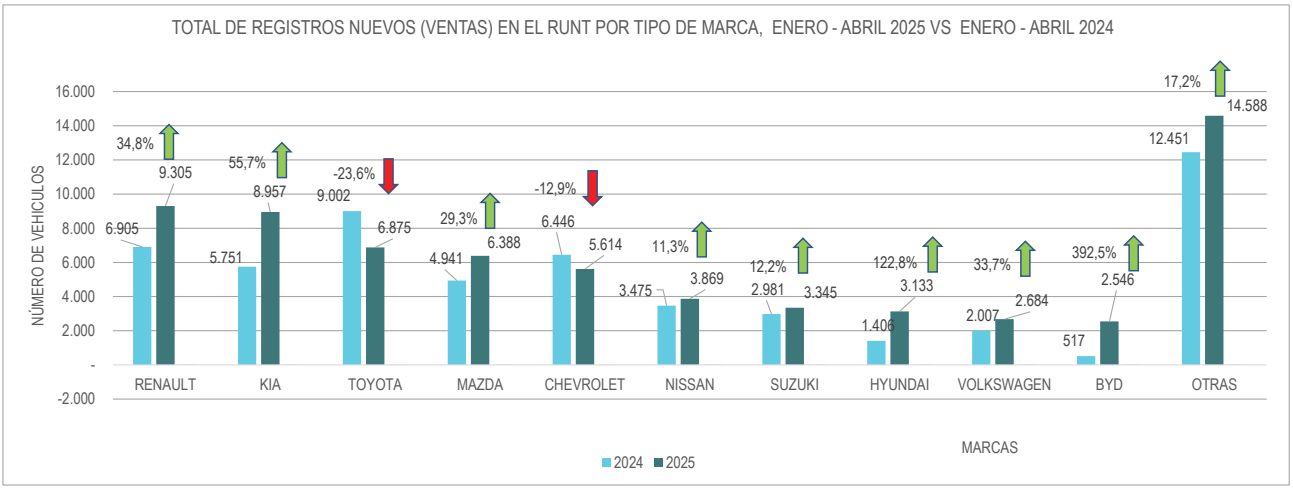
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): ABRIL 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



En abril de 2025 las principales marcas de vehículos registradas en el RUNT (Ventas) fueron Kia con 2.178 unidades, Renault con 2.176 unidades, Mazda con 1.859 unidades, Toyota con 1.835 unidades, Chevrolet con 1.304 unidades, Nissan con 1.021unidades y Suzuki con 982 unidades.

La variación porcentual en el mes de abril 2025 aumentó en marcas como, Kia en un 29.0%, Renault en un 19.7%, Mazda en un 48.2%; por el contrario, disminuyó en marcas como Toyota en un (-25.4%) y Chevrolet en un (-22.9%), en comparación con los datos del 2024.

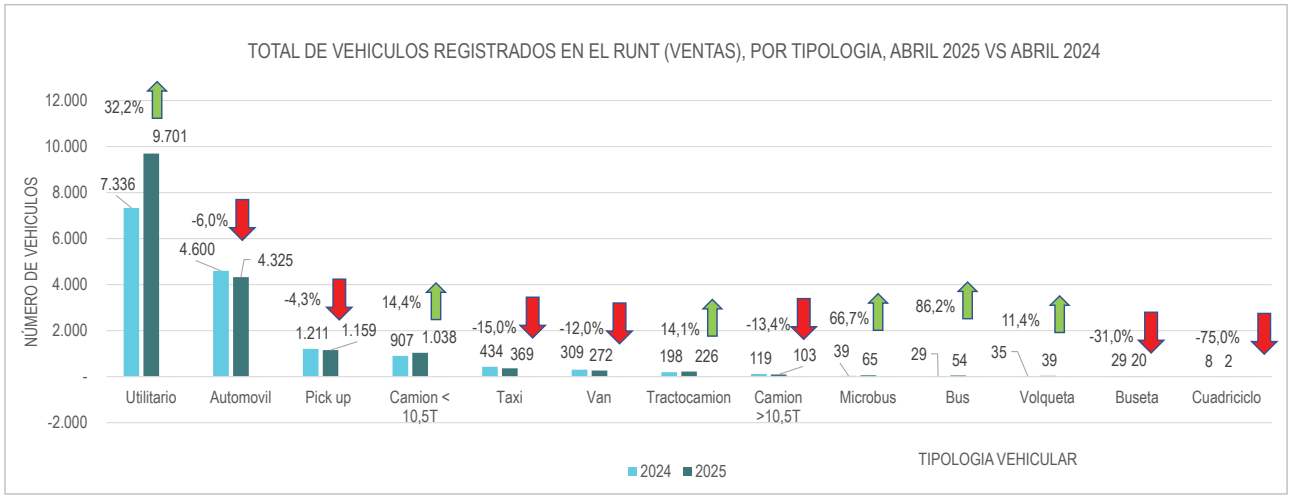


Entre enero - abril de 2025 las principales marcas de vehículos registradas en el RUNT (Ventas) fueron Renault con 9.305 unidades, Kia con 8.957 unidades, Toyota con 6.875 unidades, Mazda con 6.388 unidades, y Chevrolet con 5.614 unidades.

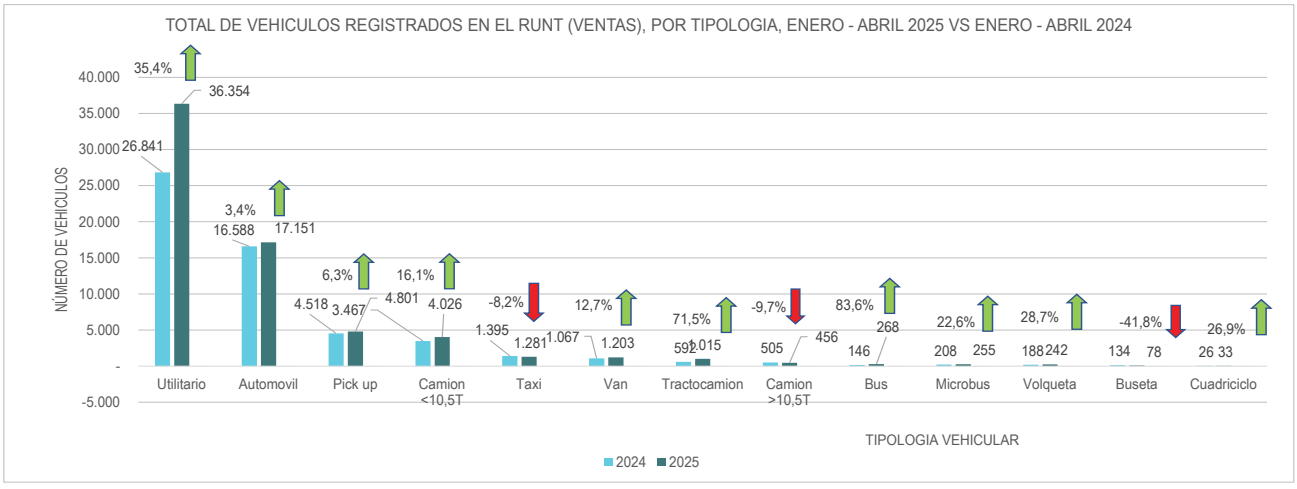
La variación porcentual entre los meses de enero - abril 2025 disminuyó en Toyota en un (-23.6%), Chevrolet en un (-12.9%), en comparación con los datos del 2024; por el contrario, aumentó en Renault en un 34.8%, Kia en un 55.7% y Mazda en un 29.3%.

REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): ABRIL 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



En el mes de abril de 2025 las tipologías vehiculares que más registros presentaron fueron los utilitarios con 9.701 unidades, automóviles con 4.325 unidades, Pick up con 1.159 unidades, camión <10,5T con unas 1.038 unidades, Taxi con 369 unidades, Van con 272 unidades, Tractocamión con 226 unidades, camión >10,5T con 103 unidades, microbus con 65 unidades, Bus con 54 unidades, Volqueta con 39 unidades y Buseta con 20 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.



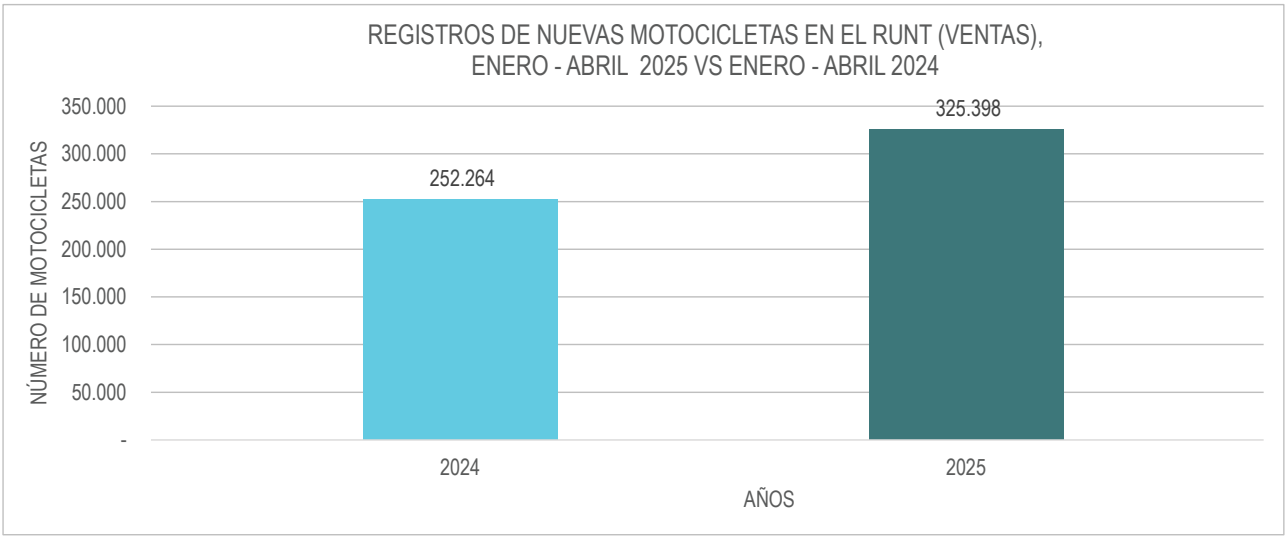
Entre los meses de enero – abril 2025 las tipologías vehiculares que más registros presentaron fueron los Utilitarios con 36.354 unidades, automóvil con 17.151 unidades, Pick up con 4.801 unidades, Camión <10,5T con 4.026 unidades y Taxi con 1.281 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.

Entre los meses de enero – abril 2025 las ciudades que más registros presentaron fueron Bogotá con 14.129 unidades, Funza con 6.503 unidades, Medellín con 5.393 unidades, Cali con 5.090 unidades y Envigado con 4.167 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.

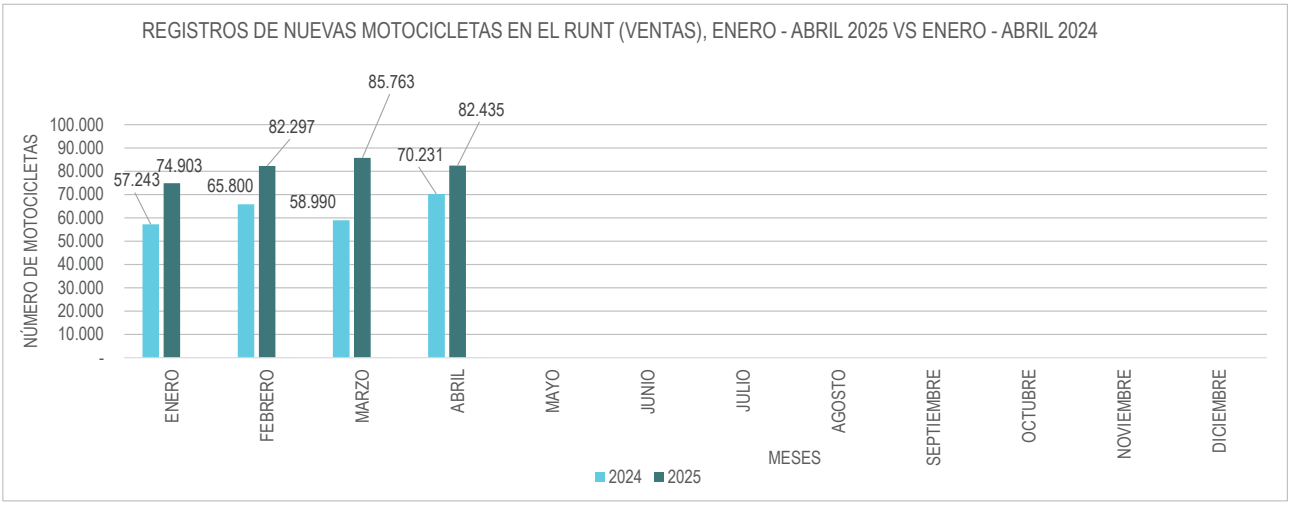
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): ABRIL 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025

MOTOCICLETAS



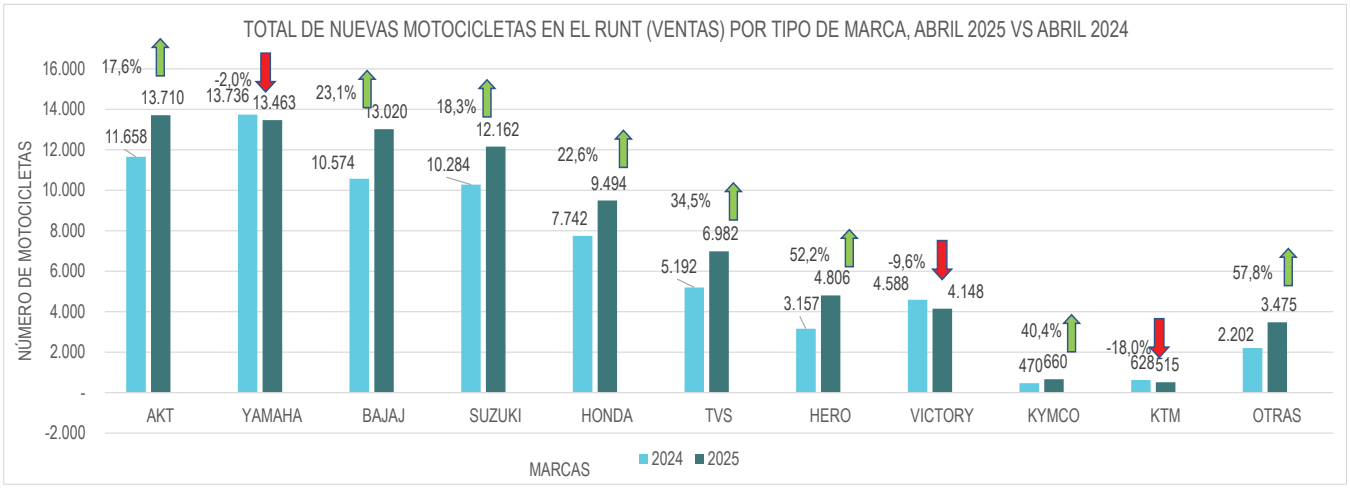
Entre los meses de enero - abril 2025 el número registros de motocicletas nuevas en el RUNT (ventas) aumentó en un 28,99% con respecto a los datos registrados en el mismo periodo 2024, pasando de unidades 252.264 a 325.398 unidades.



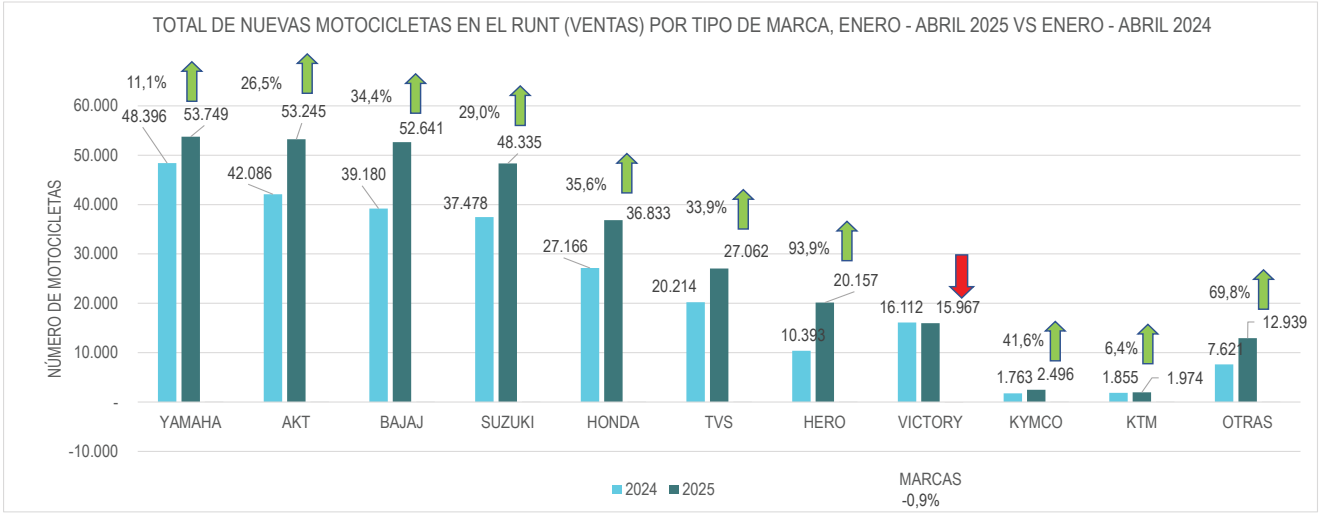
En el mes de abril 2025 el número registros de motocicletas nuevas en el RUNT (ventas) aumentó en 17.38% con respecto a los datos registrados en el mismo periodo 2024, pasando de 70.231 unidades a 82.435 unidades.

REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): ABRIL 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



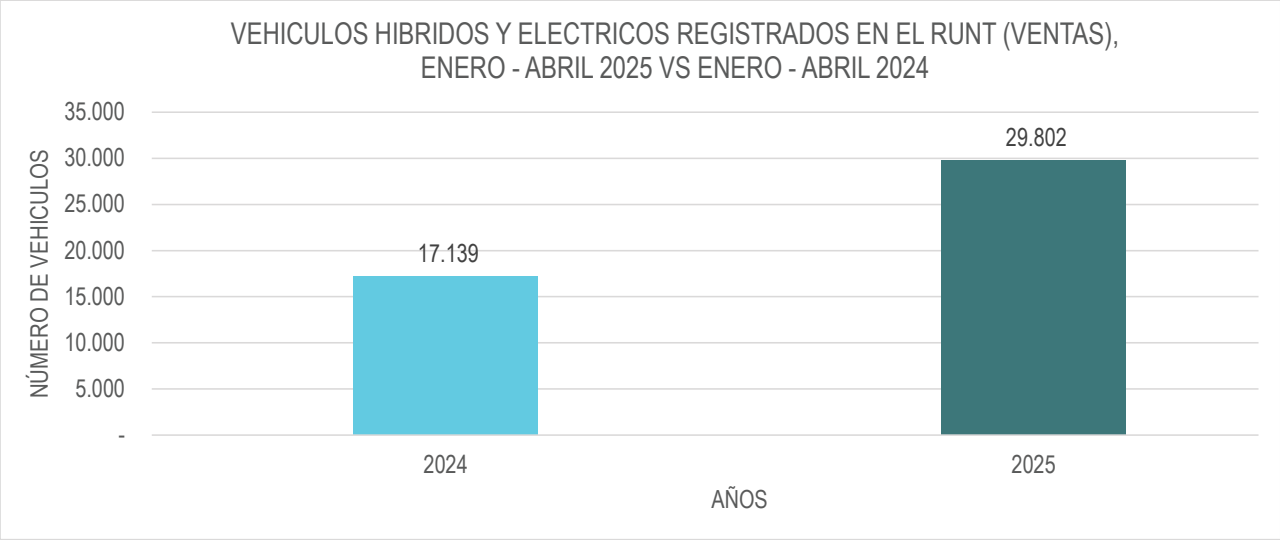
En el mes de abril de 2025 presentó variación positiva la marca Akt con un 17.6%, Bajaj con un 23.1%, Suzuki con un 18.3%, Honda con un 22.6% con respecto al mismo periodo 2024.



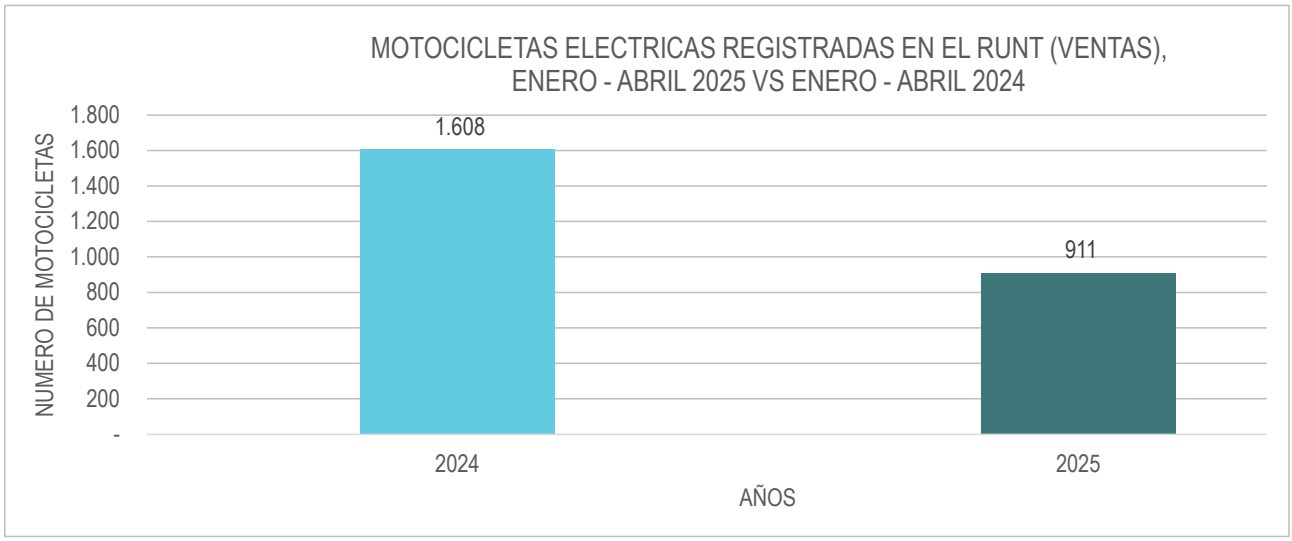
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): ABRIL 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025

ELECTRICOS E HIBRIDOS



Entre los meses de enero - abril 2025 el registro de vehiculos híbridos y eléctricos tuvo una variación positiva de 73.9% pasando de 17.139 unidades a 29.802 unidades con respecto a los datos del mismo periodo del año 2024.



Entre los meses de enero - abril 2025 el registro de motocicletas eléctricas tuvo una variación negativa de (-43.3%) pasando de 1.608 unidades a 911 unidades con respecto a los datos del mismo periodo del año 2024.

ADM IMPORT

ADM IMPORT

ESCOGE TU BATERIA IDEAL

Visita Nuestra tienda on-line

WWW.ADM-IMPORT.COM

Jesús Antonio Solorzano Alvarez
Gerente

German Alberto Javela Urueña
Director Comercial

Cali, Valle del Cauca
Sede principal

CONTACTENOS

Teléfono: (602) 485 0619 Extensión: 6001 – 6002

Cels. 318 555 9450 - Cel. 312 833 2034

CALLLE 9 # 42 - 81 SEGUNDO PÍSO. BARRIO: LOS CAMBULOS.
E- mail: gerencia@adm-import.com - directorcomercial@adm-import.com

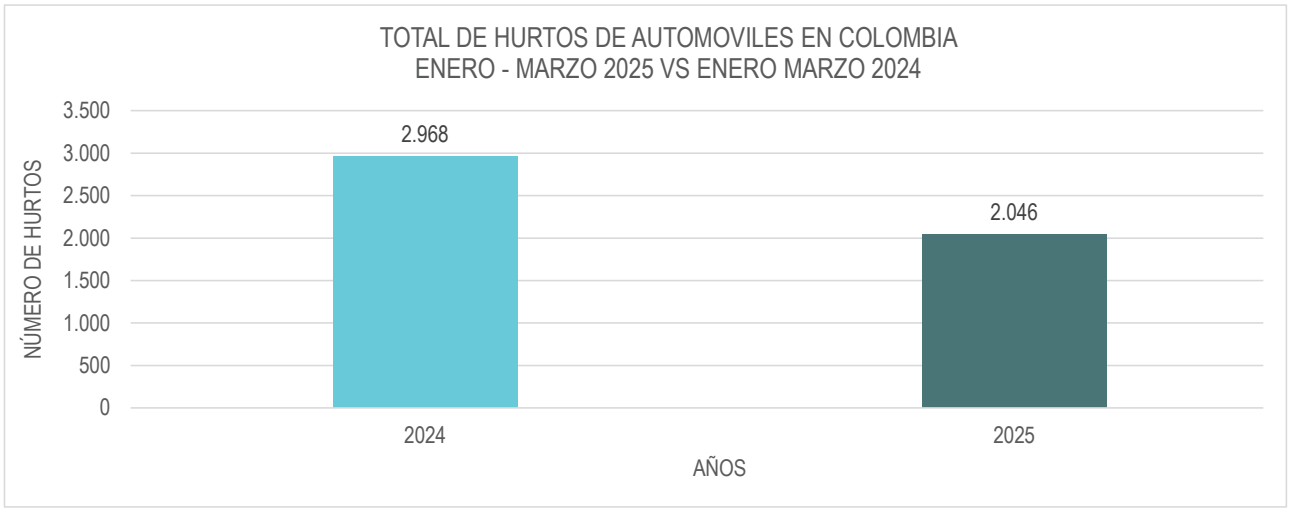
ADM IMPORT | MONBAT BATTERIES | MADE IN EUROPE

IMPORTADOR Y REPRESENTANTE EXCLUSIVO PARA COLOMBIA

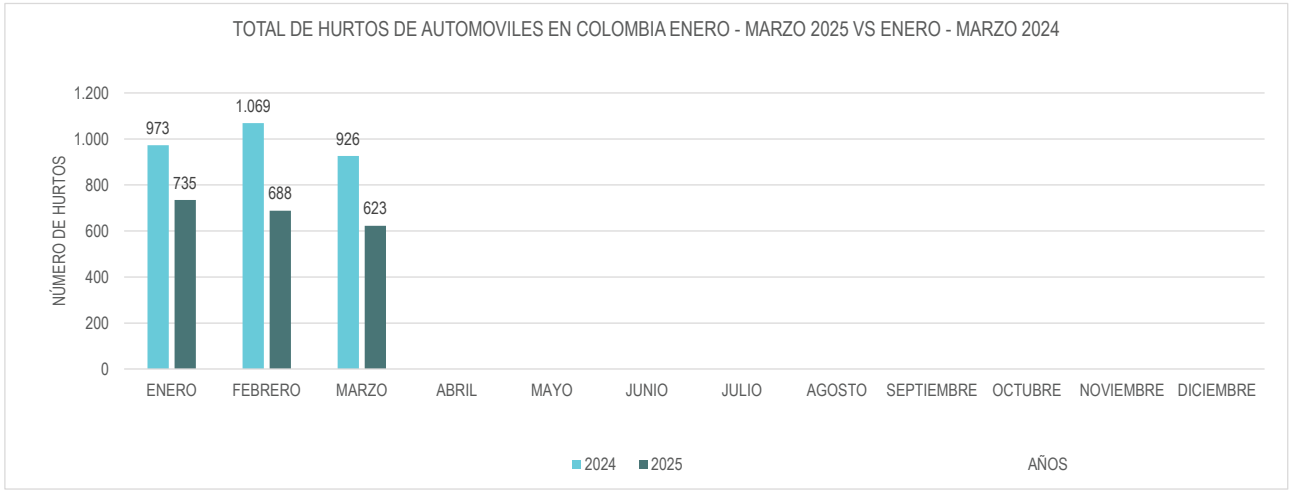
HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025

HURTOS DE AUTOMÓVILES



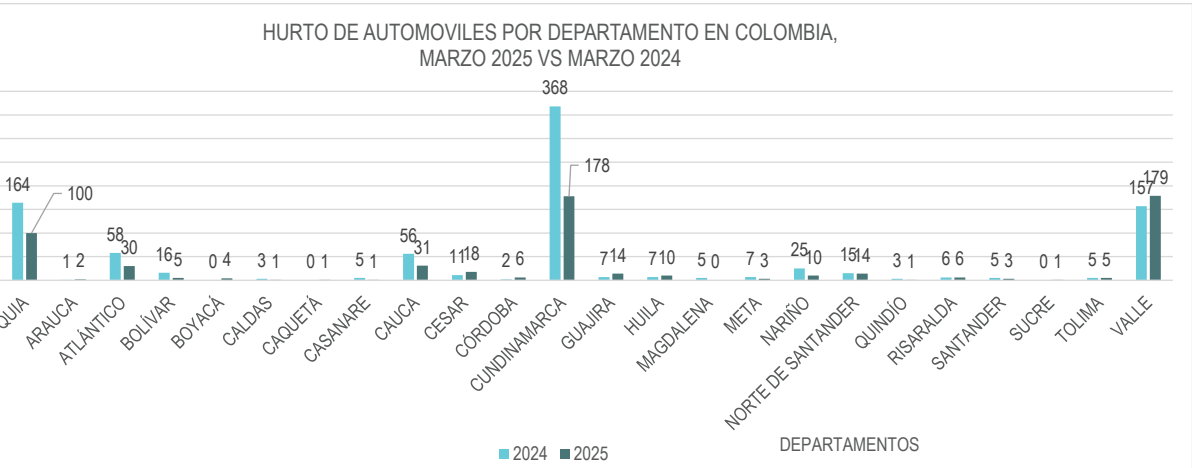
Los hurtos de vehículos en Colombia entre el periodo de enero - marzo 2025 disminuyeron en (-31.06%) en comparación con el mismo periodo 2024.



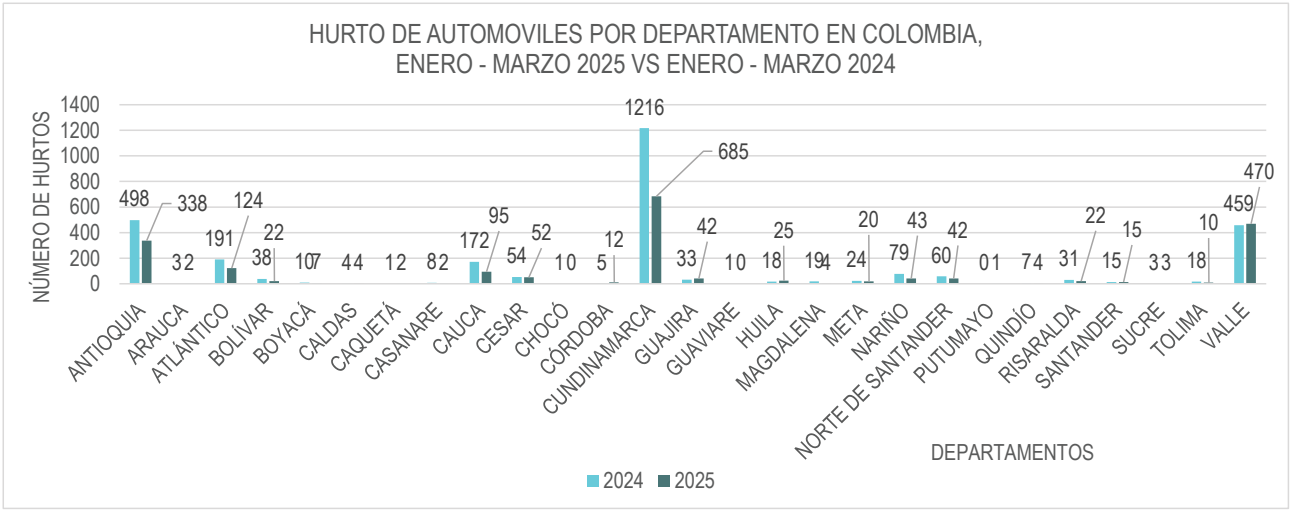
Los hurtos de vehículos en Colombia que se registraron en el mes de marzo 2025 fueron de 623 hurtos comparados con los 926 que se presentaron en el año 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



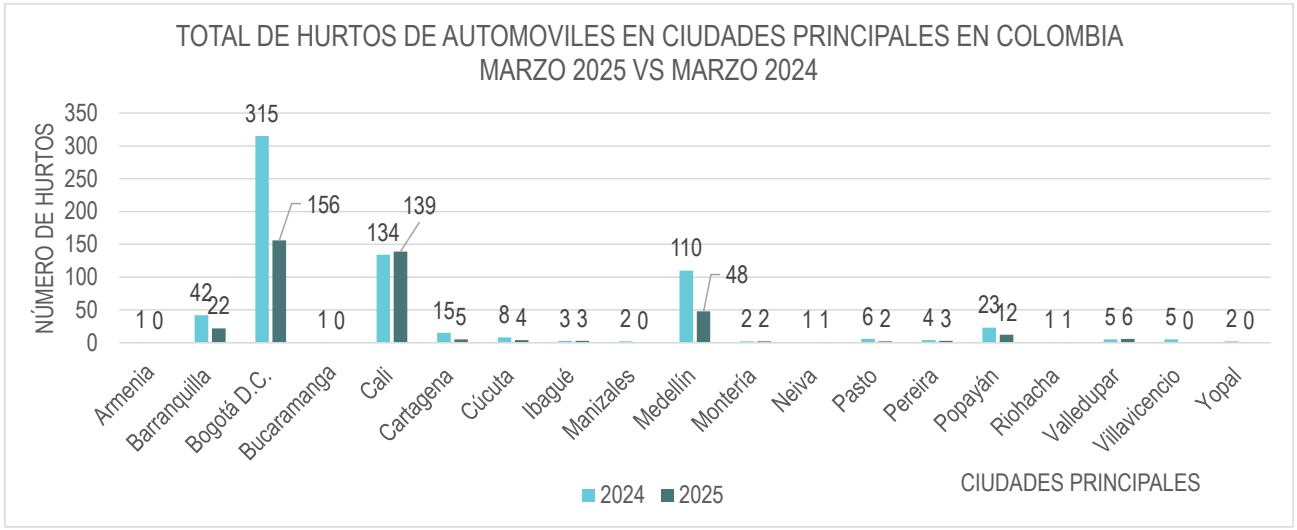
En el mes de marzo de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en Antioquia en un (-39%)y Cundinamarca en un (-51.6%)Por el contrario aumentó en Valle del Cauca en un 14.01% comparado con el mismo periodo 2024.



Entre el periodo de enero a marzo de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en Antioquia en un (-32.1%) y Cundinamarca en un (-43.6%)Por el contrario aumentó en Valle del Cauca en un 2.4% comparado con el mismo periodo 2024.

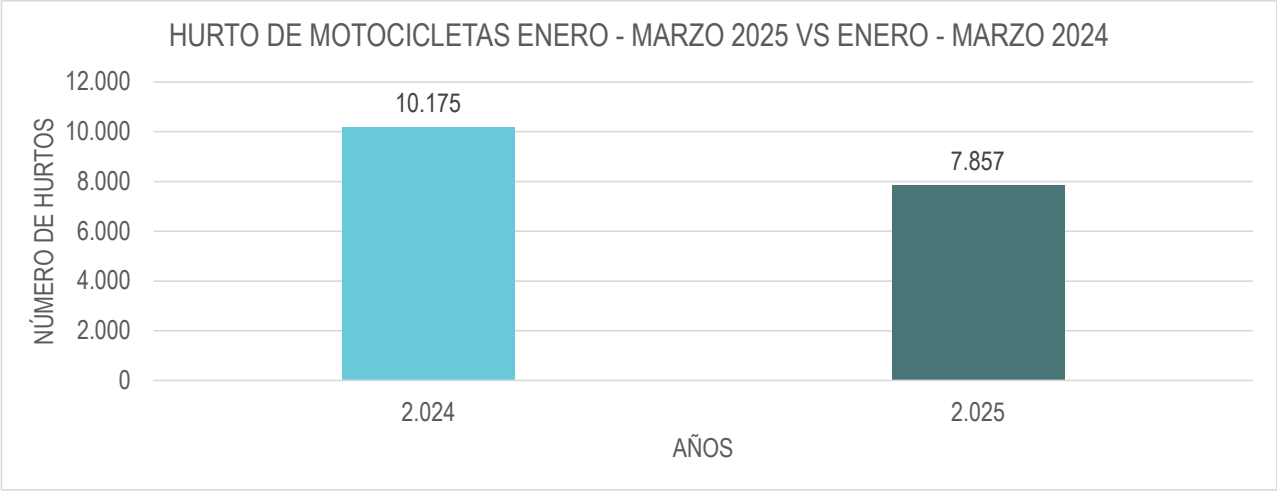
HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



En el mes de marzo de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en ciudades como Bogotá con un (-50.4%) y Medellín con un (-56.3%); Por el contrario aumentó en Cali en un 3.7% en comparación con los datos de marzo 2024.

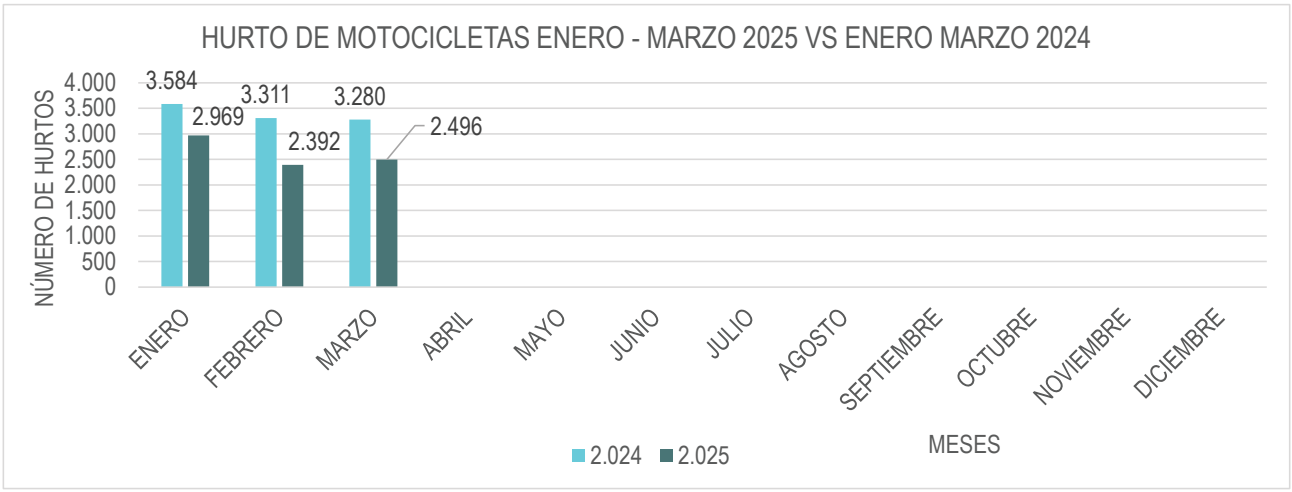
HURTOS DE MOTOCICLETAS



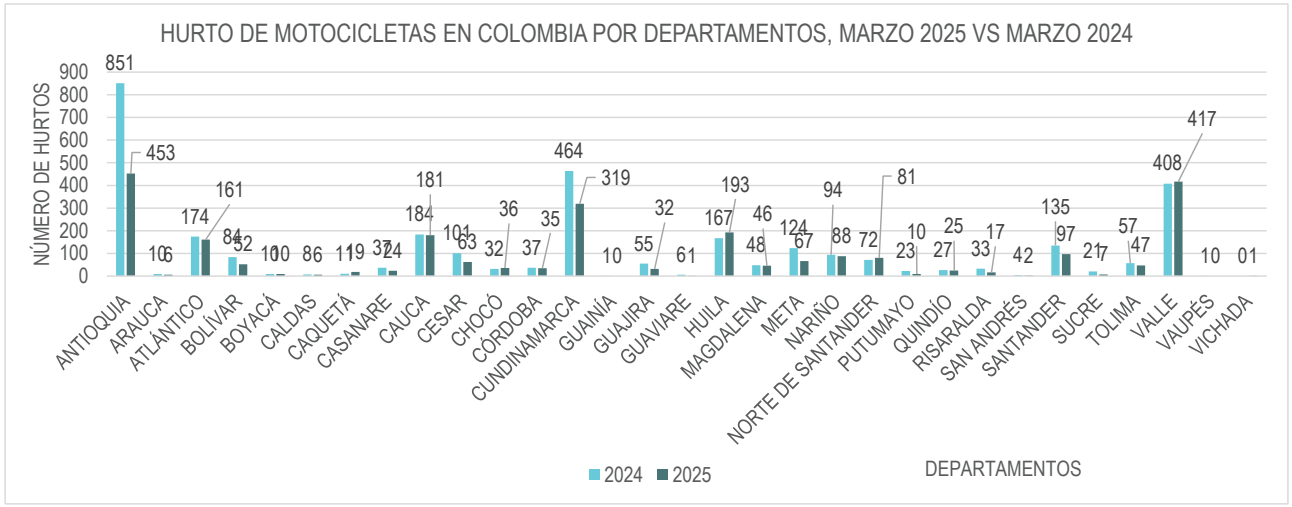
Los hurtos de motocicletas en Colombia entre los meses de enero a marzo de 2025 disminuyeron en un (-22.7%) en comparación con el mismo periodo de 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



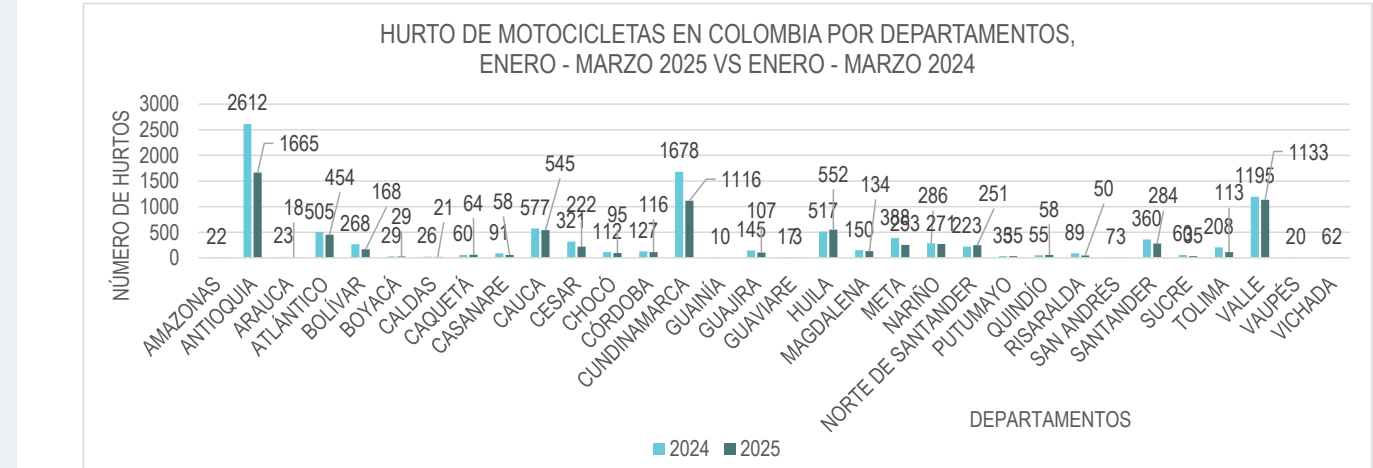
Los hurtos de motocicletas en Colombia en el mes de marzo de 2025 presentaron 2.496 hurtos comparados con los 3.280 hurtos del año 2024.



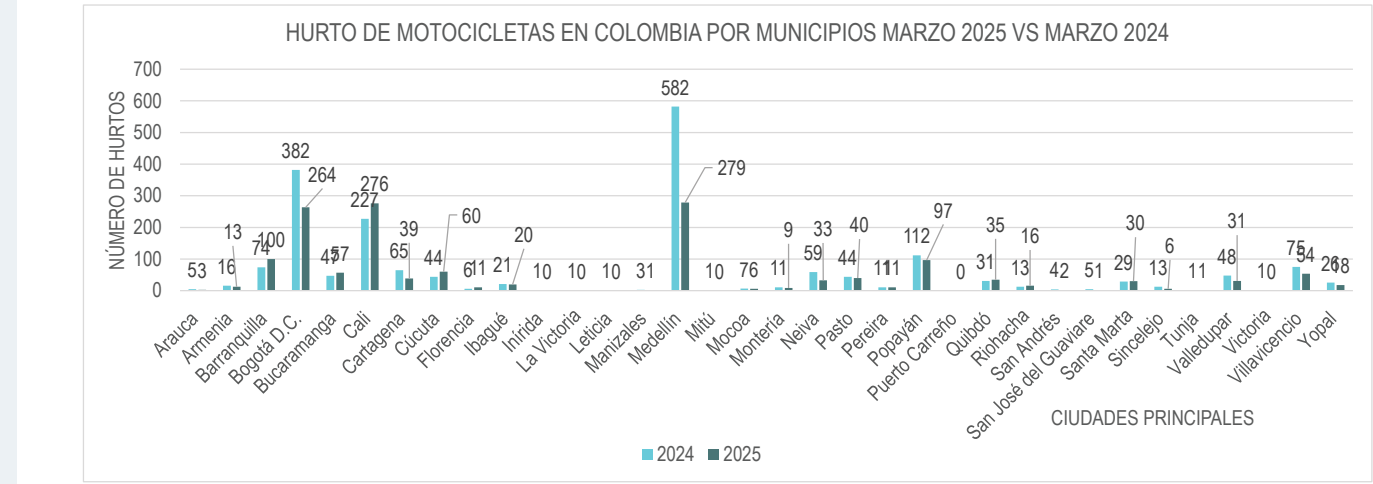
El hurto de motocicletas en Colombia durante el mes de marzo de 2025 disminuyó en Antioquia en un(-46.8%), Cundinamarca en un (-31.3%);Por el contrario aumentó en Valle en un 2.2% comparando estos datos con los del mismo período de 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



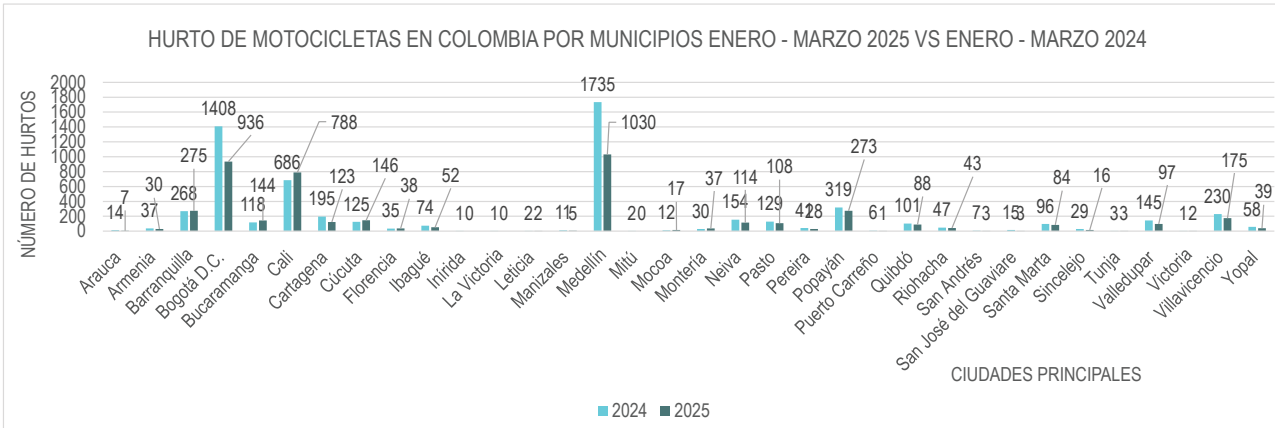
El hurto de motocicletas en Colombia durante los meses de enero - marzo de 2025 disminuyó en Antioquia en un (-36.2%), Cundinamarca en un (-33.4%)y Valle en un (-5.1%) comparando estos datos con los del mismo período de 2024.



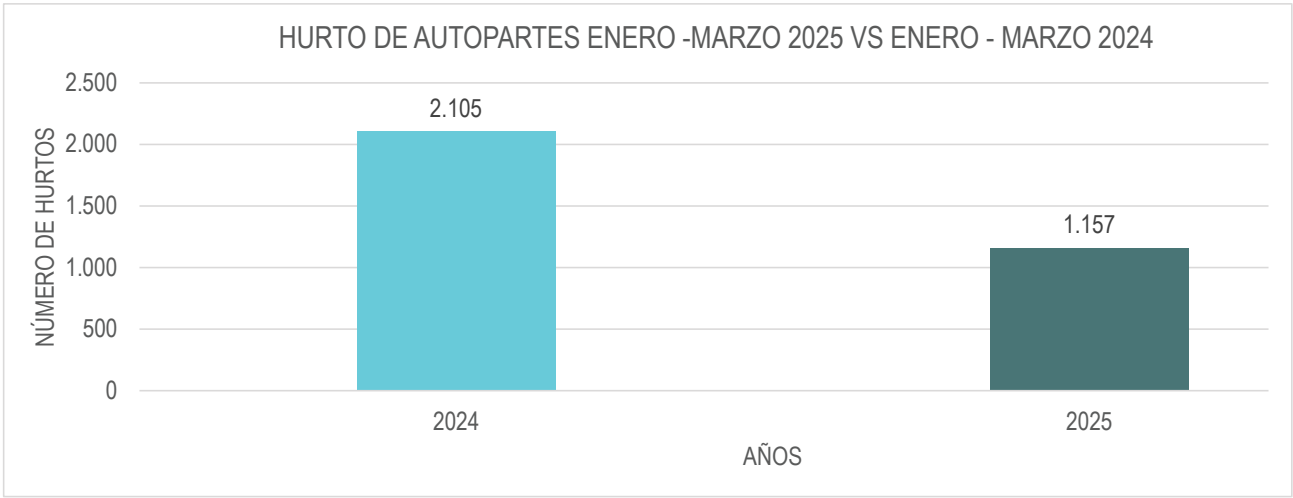
Los hurtos de motocicletas en las ciudades principales de Colombia en el mes de marzo 2025 han disminuido en Bogotá en un (-30.8%), Medellín en un (-52%); Por el contrario aumentó en Cali con un 21.5% comparando los datos con el mismo periodo 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



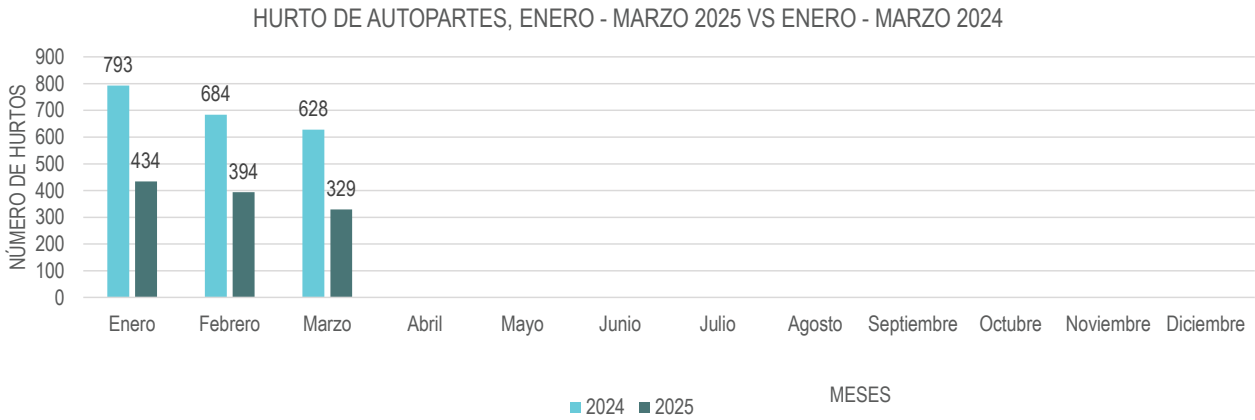
Los hurtos de motocicletas en las ciudades principales de Colombia entre los meses de enero - marzo 2025 han disminuido en Bogotá en un (-33.5%), Medellín en un (-40.6%); Por el contrario aumentó en Cali con un 14.8% comparando los datos con el mismo periodo 2024.

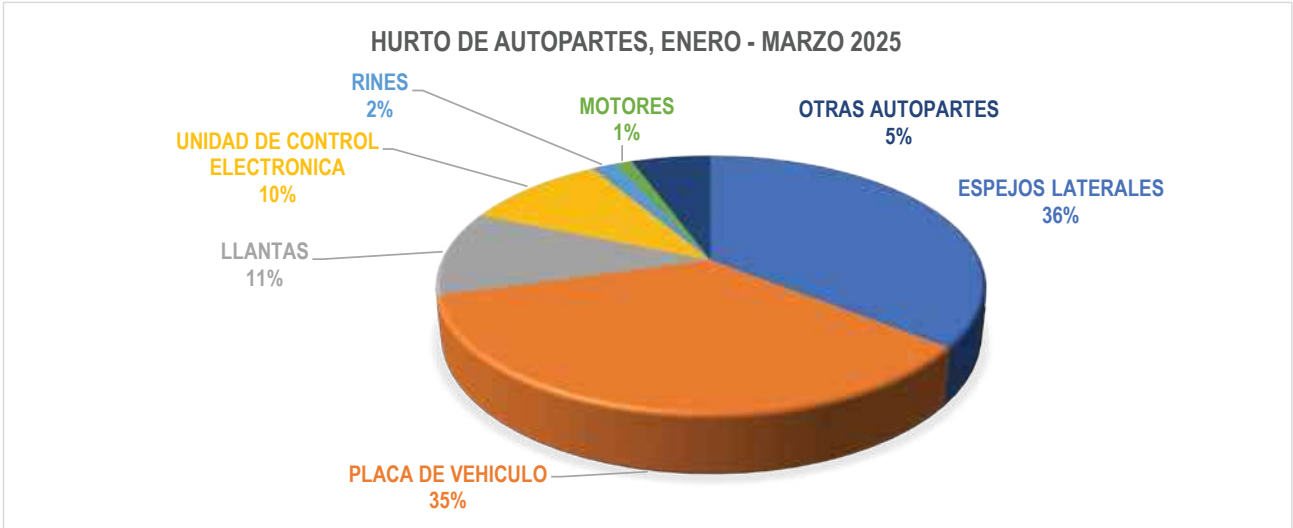


El hurto de autopartes entre los meses de enero – marzo 2025 ha disminuido en un (-45%) comparando los datos con el mismo periodo 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES MARZO 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025





Las autopartes que más se hurtan en Colombia son: los espejos laterales en un 36%, placas de vehículos en un 35%, las llantas en un 11%, la unidad electrónica en un 10%, los rines en un 2% y los motores en 1%.

FLIV
INDUSTRIAS

TECNOLOGÍA
QUE REVOLUCIONÓ LA INDUSTRIA

Fuimos la única empresa del sector en patrocinar el primer evento post pandemia, demostrando nuestro compromiso con la reactivación del gremio. Además, entablamos relaciones comerciales con **El Salvador y Ecuador**, generando un **impacto económico nacional** e internacional que fortaleció nuestra presencia regional.

Actualizamos toda nuestra línea de productos con la tecnología **DualVolt**, aumentando la capacidad lumínica y eficiencia energética. Esta innovación permitió unificar productos de 12V y 24V, **optimizando** el espacio en almacenes y simplificando la gestión. El mercado adoptó esta solución como un **nuevo estándar tecnológico**.

Gracias al respaldo del grupo estratégico de FLIV y al liderazgo de su CEO, **Jonathan Roncancio**, presentamos uno de los stands más destacados en la historia de Expopartes. Con un diseño de dos pisos y la presencia de la Kenworth T680 NextGen —nuestro vehículo insignia— logramos una puesta en escena **innovadora y visualmente imponente**. Esta experiencia atrajo la atención de medios, clientes y aliados estratégicos, consolidándonos como una de las marcas **más influyentes y recordadas de la feria**. Nuestra participación fortaleció alianzas comerciales clave y generó nuevas oportunidades de negocio, reafirmando nuestro liderazgo en el sector.

ILUMINANDO **LATAM**

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

IMPORTACIONES

De acuerdo con las declaraciones de importación registradas ante la DIAN en febrero de 2025, las importaciones fueron US$5.326,1 millones CIF y presentaron un crecimiento de 10,5% con relación al mismo mes de 2024. Este comportamiento obedeció principalmente al aumento de 51,7% en el grupo de Combustibles y productos de las industrias extractivas.

En febrero de 2025, las importaciones de Manufacturas participaron con 72,0% del valor CIF total de las importaciones, seguido por Agropecuarios, alimentos y bebidas con 15,1%, Combustibles y productos de las industrias extractivas con 12,9% y Otros sectores con 0,1%.

IMPORTACIONES DE COLOMBIA SEGÚN CLASIFICACIÓN CIIU REV 4, FEBRERO 2025 y 2024

CIIU	Descripción	Febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		%	la variación (pp)	
Total		**4.821**	**5.326**	**10,5**	**10,5**	**100,0**
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	323	378	17,0	1,1	7,1
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	245	298	21,7	1,1	5,6
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	3	4	8,4	0,0	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	75	76	1,9	0,0	1,4

En febrero de 2025 las importaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores aumentó en un 1.9% en comparación con febrero de 2024.

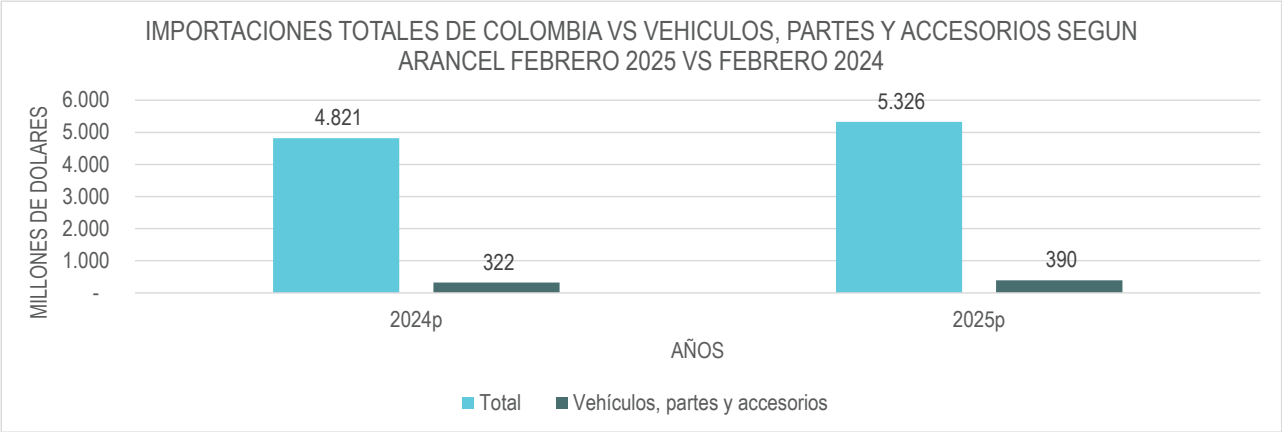
COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

IMPORTACIONES DE COLOMBIA SEGÚN CLASIFICACIÓN CIIU REV 4, ENERO - FEBRERO 2025 y 2024

CIIU	Descripción	Enero - febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		%	la variación (pp)	
Total		**9.780**	**10.705**	**9,5**	**9,5**	**100,0**
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	671	772	15,0	1,0	7,2
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	518	609	17,6	0,9	5,7
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	8	9	14,8	0,0	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	145	153	5,7	0,1	1,4

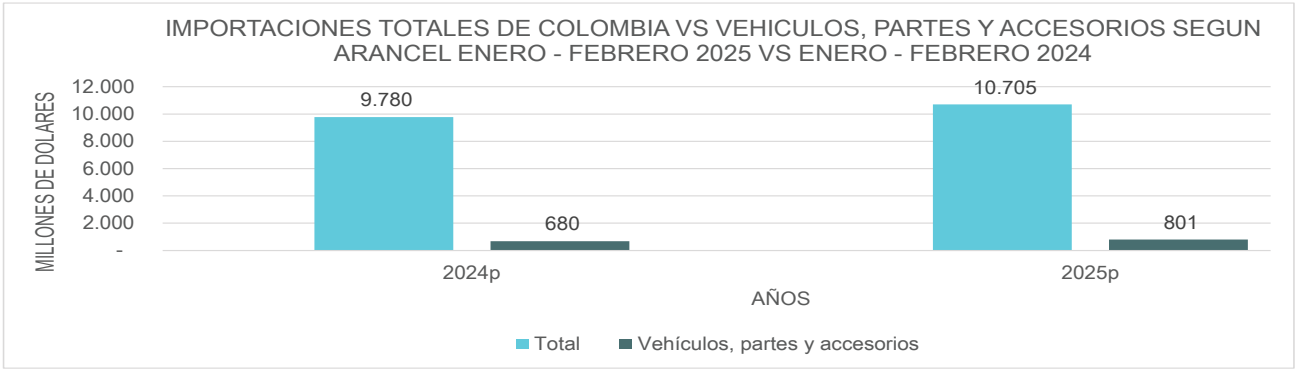
Entre enero - febrero de 2025 las importaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores aumentó en un 5.7% en comparación con el mismo periodo de 2024.



COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Las importaciones según principales capítulos del Arancel de Aduanas para el mes de febrero 2025 mostraron una variación positiva de 10.5% en el total del país; en el capítulo de vehículos, partes se presentó una variación positiva de 21.1% con respecto al mismo periodo de 2024.



Las importaciones según principales capítulos del Arancel de Aduanas para el mes de enero -febrero 2025 mostraron una variación positiva de 9.5% en el total del país; en el capítulo de vehículos, partes se presentó una variación positiva de 17.9% con respecto al mismo periodo de 2024.

Importaciones de Colombia, febrero 2025p y 2024p millones de dólares CIF según Clasificación Central de Producto CPC 1.0 A.C.

CPC	Descripción	Febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total		**4.821**	**5.326**	**10,5**	**10,5**	**100,0**
49	Equipo de transporte	452	479	6,1	0,6	9,0
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes y piezas y accesorios	276	336	21,6	1,2	6,3
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	14	11	-21,1	-0,1	0,2
493	Buques	2	1	-74,0	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	1	1	31,6	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	2	2	17,0	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	70	13	-80,7	-1,2	0,3
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	87	115	32,1	0,6	2,2

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Las importaciones del mes de febrero de 2025p y 2024p de Colombia, aumentaron en 6.1% en el Equipo de Transporte. En el caso de vehículos automotores, remolques y semirremolques; sus partes, piezas y accesorios, la variación del mes de febrero 2025 registró variación positiva en un 21,6% con respecto a datos del año 2024.

Importaciones de Colombia, enero - febrero 2025p y 2024p millones de dólares CIF según Clasificación Central de Producto CPC 1.0 A.C.

CPC	Descripción	Febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total		**4.821**	**5.326**	**10,5**	**10,5**	**100,0**
49	Equipo de transporte	452	479	6,1	0,6	9,0
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes y piezas y accesorios	276	336	21,6	1,2	6,3
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	14	11	-21,1	-0,1	0,2
493	Buques	2	1	-74,0	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	1	1	31,6	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	2	2	17,0	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	70	13	-80,7	-1,2	0,3
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	87	115	32,1	0,6	2,2

Las importaciones entre enero - febrero de 2025p y 2024p de Colombia, aumentaron en 6.5% en el Equipo de Transporte. En el caso de vehículos automotores, remolques y semirremolques; sus partes, piezas y accesorios, la variación entre enero - febrero 2025 registró variación positiva en un 17.4% con respecto a datos del año 2024.

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Importaciones según uso o destino económico (CUODE), febrero 2025p y 2024p

CUODE	Descripción	Febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total importaciones		**4.821**	**5.326**	**10,5**	**10,5**	**100,0**
9	Equipo de transporte	284	235	-17,4	-1,0	4,4
91	Partes y accesorios de equipo de transporte	173	159	-7,6	-0,3	3,0
92	Equipo rodante de transporte	105	69	-34,4	-0,8	1,3
93	Equipo fijo de transporte	7	7	-2,5	0,0	0,1

Las importaciones en febrero de 2025p según uso o destino económico (CUODE) de partes y accesorios de equipo de transporte registró una variación negativa de (-7.6%), la categoría equipo de transporte cerro el mes de febrero con una variación negativa de (-17.4%) con respecto a datos del 2024.

Importaciones según uso o destino económico (CUODE), enero - febrero 2025p y 2024p

CUODE	Descripción	Enero - febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total importaciones		**9.780**	**10.705**	**9,5**	**9,5**	**100,0**
9	Equipo de transporte	583	490	-15,9	-0,9	4,6
91	Partes y accesorios de equipo de transporte	333	341	2,4	0,1	3,2
92	Equipo rodante de transporte	237	136	-42,4	-1,0	1,3
93	Equipo fijo de transporte	13	12	-2,6	0,0	0,1

Las importaciones entre enero - febrero de 2025p según uso o destino económico (CUODE) de partes y accesorios de equipo de transporte registró una variación positiva de 2.4%, la categoría equipo de transporte cerro entre enero - febrero con una variación negativa de (-15.9%) con respecto a datos del 2024.

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

EXPORTACIONES

De acuerdo con la información de exportaciones procesada por el DANE y la DIAN, en febrero de 2025 las ventas externas del país fueron US$3.780,3 millones FOB y presentaron una disminución de 0,8% en relación con febrero de 2024; este resultado se debió principalmente a la caída de -17,5% en las ventas externas del grupo de Combustibles y productos de industrias extractivas.

En el mes de referencia, las exportaciones de Combustibles y productos de industrias extractivas participaron con 39,7% del valor FOB total de las exportaciones; así mismo, Agropecuarios, alimentos y bebidas con 30,3%, Manufacturas con 21,6%, y Otros sectores con 8,5%.

Exportaciones según clasificación CIIU Rev. 4 febrero 2025p y 2024p

CIIU	Descripción	Febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB		(%)	la variación (pp)	
Total		**3.811**	**3.780**	**-0,8**	**-0,8**	**100,0**
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	30	29	-2,4	0,0	0,8
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	23	24	2,3	0,0	0,6
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	1	0,3	-41,9	0,0	0,0
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	6	5	-17,8	0,0	0,1

Las exportaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores disminuyeron en un (-17.8%) en febrero de 2025p con respecto al mismo periodo de 2024p.

Exportaciones según clasificación CIIU Rev. 4 enero - febrero 2025p y 2024p

CIIU	Descripción	Enero - febrero				
		2024p	2025p	Variación (%)	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB				
Total		**7.432**	**7.557**	**1,7**	**1,7**	**100,0**
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	74	39	-47,9	-0,5	0,5
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	61	28	-53,4	-0,4	0,4
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	2	1	-33,5	0,0	0,0
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	12	9	-21,9	0,0	0,1

Las exportaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores disminuyeron en un (-21.9%) entre enero - febrero de 2025p con respecto al mismo periodo de 2024p.

Exportaciones según capítulos del arancel febrero 2025p y 2024p

Capítulo	Descripción	Febrero							
		2024p	2025p	Variación %	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2025	2024p	2025p	Variación %
		Millones de dólares FOB					Toneladas métricas		
Exportaciones totales		**3.811**	**3.780**	**-0,8**	**-0,8**	**100,0**	**8.573.456**	**6.952.301**	**-18,9**
87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	29	30	4,3	0,0	0,8	2.661	2.838	6,6

Las exportaciones de vehículos automóviles, tractores, partes y accesorios según capítulos del arancel en el mes de febrero 2025p aumento en 4.3% comparadas con el mismo período de 2024p.

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Exportaciones según capítulos del arancel enero - febrero 2025p y 2024p

Capítulo	Descripción	Enero - febrero							
		2024p	2025p	Variación %	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2025	2024p	2025p	Variación %
		Millones de dólares FOB					Toneladas métricas		
Exportaciones totales		**7.432**	**7.557**	**1,7**	**1,7**	**100,0**	**16.727.108**	**12.888.809**	**-22,9**
87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	73	41	-44,2	-0,4	0,5	6.338	4.010	-36,7

Las exportaciones de vehículos automóviles, tractores, partes y accesorios según capítulos del arancel entre enero - febrero 2025p disminuyeron en (-44.2% comparadas con el mismo período de 2024p.

Exportaciones según principales capítulos del arancel y principales partidas arancelarias 2020 – 2025 (FEBRERO)*

Capítulo del arancel	Partida arancelaria (SA 4 Dígitos)	Millones de dólares FOB					
		2025*	2024	2023	2022	2021	2020
Vehículos automóviles, partes y accesorios	Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos principalmente para el transporte de personas (excepto los de la partida 87.02), incluidos los del tipo familiar («break» o «station wagon») y los de carreras.	17	172	261	194	144	183
	Partes y accesorios de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05.	6	45	46	48	42	25
	Vehículos automóviles para transporte de mercancías.	7	62	70	95	97	63
	Remolques y semirremolques para cualquier vehículo; los demás vehículos no automóviles; sus partes.	1	7	9	8	7	25
	Vehículos automóviles para transporte de diez o más personas, incluido el conductor.	3	147	85	20	9	3
	Motocicletas (incluidos los ciclomotores) y velocípedos equipados con motor auxiliar, con sidecar o sin él; sidecares.	3	18	16	12	11	10
	Partes y accesorios de vehículos de las partidas 87.11 a 87.13.	1	7	5	7	6	5
	Vehículos automóviles para usos especiales, excepto los concebidos principalmente para transporte de personas o mercancías (por ejemplo: coches para reparaciones (auxilio mecánico), camiones grúa, camiones de bomberos, camiones hormigonera, coches barredera, coches esparcidores, coches taller, coches radiológicos).	0	3	2	2	1	0
	Carrocerías de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05, incluidas las cabinas.	1	3	14	9	1	37
	Chasis de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05, equipados con su motor.	1	11	13	4	4	3
	Demás	1	11	5	1	1	2
Total Vehículos automóviles, partes y accesorios		41	485	527	402	322	356

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Exportaciones según clasificación central del producto CPC 2.0 A.C febrero 2025p y 2024p

CPC	Descripción	Febrero				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB		(%)	a la variación (pp)	
Total		**3.811**	**3.780**	**-0,8**	**-0,8**	**100,0**
49	Equipo de transporte	31	38	21,0	0,2	1,0
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	26	26	0,7	0,0	0,7
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	1	1	-13,9	0,0	0,0
493	Buques	1	0,2	-77,2	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	0,1	0,4	258,0	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	0	0	-100,0	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	1	7	407,8	0,2	0,2
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	2	3	63,7	0,0	0,1

Las exportaciones de vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios según capítulos del arancel en febrero de 2025p presentaron un aumento en un 0.7% las exportaciones del total del equipo de transporte en febrero 2025 disminuyeron en un (-0.8%) comparado con los datos 2024p.

COMERCIO INTERNACIONAL FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Exportaciones según clasificación central del producto CPC 2.0 A.C enero - febrero 2025p y 2024p

CPC	Descripción	Enero - febrero				
		2024p	2025p	Variación (%)	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB				
Total		**7.432**	**7.557**	**1,7**	**1,7**	**100,0**
49	**Equipo de transporte**	**76**	**49**	**-35,2**	**-0,4**	**0,7**
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	66	33	-49,8	-0,4	0,4
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	3	2	-26,5	0,0	0,0
493	Buques	1	0	-79,3	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	0	1	406,9	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	0	0	-100,0	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	3	9	226,5	0,1	0,1
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	4	5	29,8	0,0	0,1

Las exportaciones de vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios según capítulos del arancel entre enero - febrero de 2025p disminuyó de (-49.8%); las exportaciones del total del equipo de transporte entre enero – febrero disminuyó un (-35.2%) comparado con el mismo periodo de tiempo 2024p.

BALANZA COMERCIAL

Balanza Comercial febrero 2024p y 2023p según clasificación CIIU Rev. 4

CIIU	Descripción	Exportaciones		Importaciones		Balanza	
		Millones de dólares FOB		Miles de dólares FOB		Miles de dólares FOB	
		2024p	2025p	2024p	2025p	2024p	2025p
Total		**7.432**	**7.557**	**9.278**	**10.077**	**-1.846**	**-2.520**
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	74	39	642	733	-567	-694
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	61	28	495	579	-434	-550
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	2	1	7	8	-6	-7
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	12	9	139	146	-127	-136

La balanza comercial de Colombia paso de un total deficitario de -1.846 millones de dólares FOB en 2024p a -2.520 millones de dólares FOB en 2025p; en el caso de las autopartes y los accesorios de vehículos se aprecia que la balanza comercial continuó siendo deficitaria (se importa más de lo que se exporta), el valor de importación en febrero 2025 es de 146 millones de dólares FOB en comparación con el valor de exportaciones que fue de 9 millones de dólares FOB.

Más fuerza, más durabilidad:

Nuevos Ejes Homocinéticos SPICER® ya disponibles.

Sea Original Sea Spicer®

DANA SPICER™ DANA VICTOR REINZ™ DANA SPICER SELECT™

Servicio al cliente:01-8000-117444/ e-mail: servicio.cliente@dana.com / www.transejes.com/
www.spicer.com.co / WhatsApp business: 3134637685 / Síganos como Spicer Colombia

COMERCIO INTERNO FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

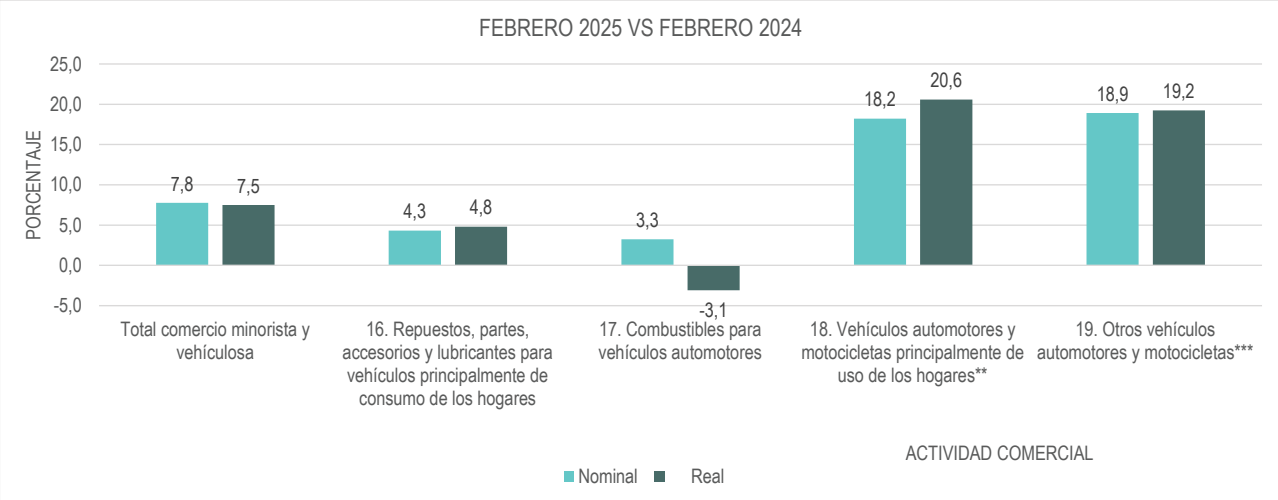
VARIACIÓN DE VENTAS Y PERSONAL OCUPADO

Comercio al por menor en Colombia, variación de las ventas.

En febrero de 2025, las ventas del comercio minorista aumentaron 7,5% frente a las registradas en el mismo mes de 2024. Dieciséis líneas de mercancía registraron variaciones anuales positivas en sus ventas reales y, por otra parte, tres (3) líneas de mercancía registraron variación anual negativa en sus ventas.

Las principales contribuciones positivas a la variación anual se presentaron en las líneas de Equipo de informática y telecomunicaciones para uso personal o doméstico, Vehículos automotores y motocicletas principalmente de uso de los hogares, y Otros vehículos automotores y motocicletas, aportando en conjunto 5,2 puntos porcentuales a la variación total del comercio minorista. La principal contribución negativa se presentó en la venta de Combustibles para vehículos automotores, aportando -0,6 puntos porcentuales." (DANE, EMC 2025)

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según grupos de mercancías, febrero 2025 vs febrero 2024.



La variación de las ventas del comercio al por menor muestra que en el mes de febrero 2025 las ventas reales de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos aumentó en 4.8% con respecto a febrero de 2024.

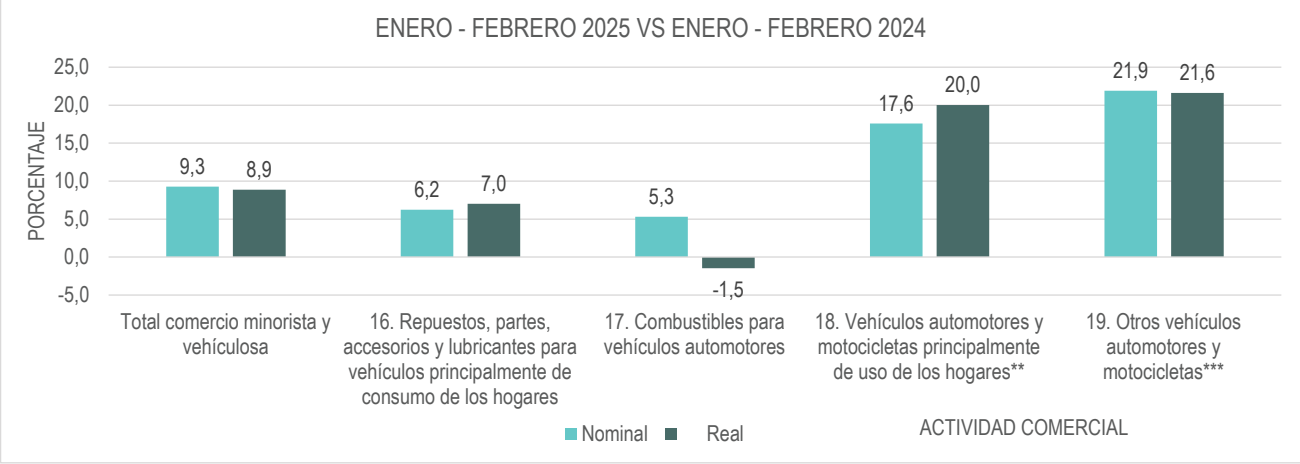
El crecimiento nominal del 4.3% y el crecimiento real del 4.8% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos, con un crecimiento real más significativo que el nominal.

La contribución del 0.3% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.

COMERCIO INTERNO FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según grupos de mercancías, enero - febrero 2025 vs enero - febrero 2024.

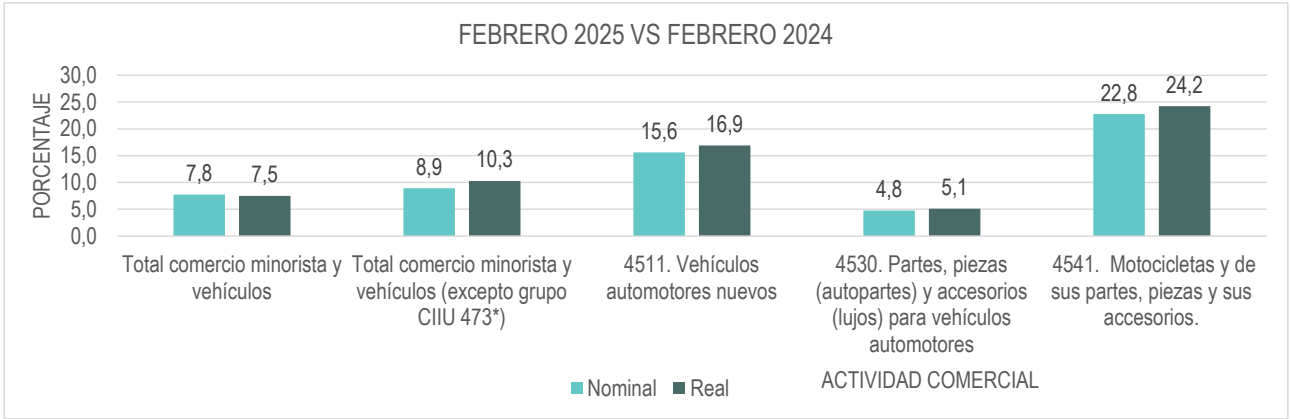


La variación de las ventas del comercio al por menor muestra que entre los meses de enero – febrero 2025 las ventas reales de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículo aumentó 7.0% con respecto al mismo periodo 2024.

El crecimiento nominal del 6.2% y el crecimiento real del 7.0% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos, con un crecimiento real más significativo que el nominal.

La contribución del 0.5% sugiere que esta categoría ha tenido un impacto positivo, aunque modesto, en el crecimiento total del sector.

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según actividad comercial (CIIU Rev. 4)



COMERCIO INTERNO FEBRERO 2025

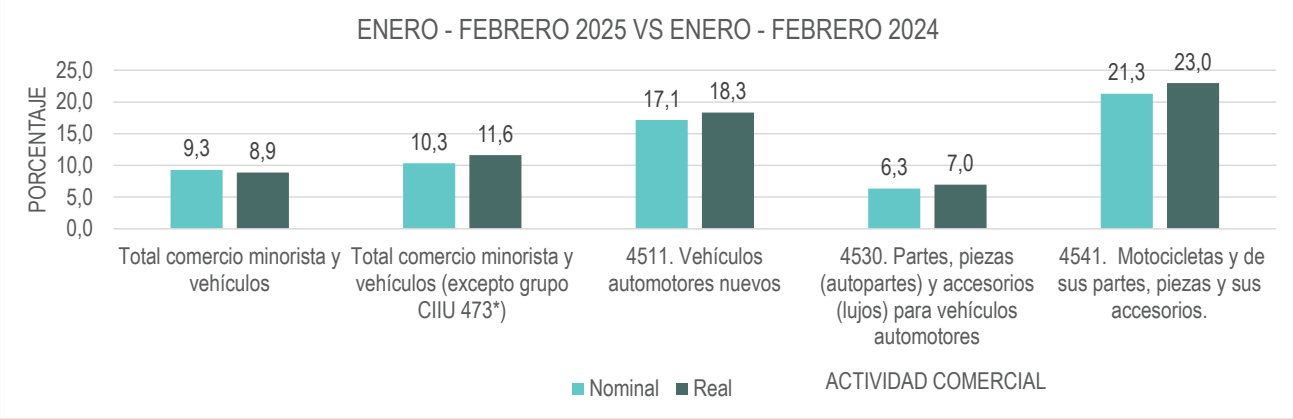
Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

La variación de las ventas del comercio al por menor según actividad comercial muestra que febrero de 2025 las ventas reales de partes, piezas (autopartes) y accesorios para vehículos aumentaron en 5.1% con respecto a febrero de 2024.

El crecimiento nominal del 4.8% y el crecimiento real del 5.1% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de autopartes y accesorios para vehículos automotores. El crecimiento real más significativo que el nominal sugiere un entorno favorable para los consumidores en términos de precios y poder adquisitivo.

La contribución del 0.2% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según actividad comercial (CIIU Rev. 4)



La variación de las ventas del comercio al por menor según actividad comercial muestra que entre enero - febrero de 2025 las ventas reales de partes, piezas (autopartes) y accesorios para vehículos aumentaron 7.0% con respecto al mismo periodo de 2024.

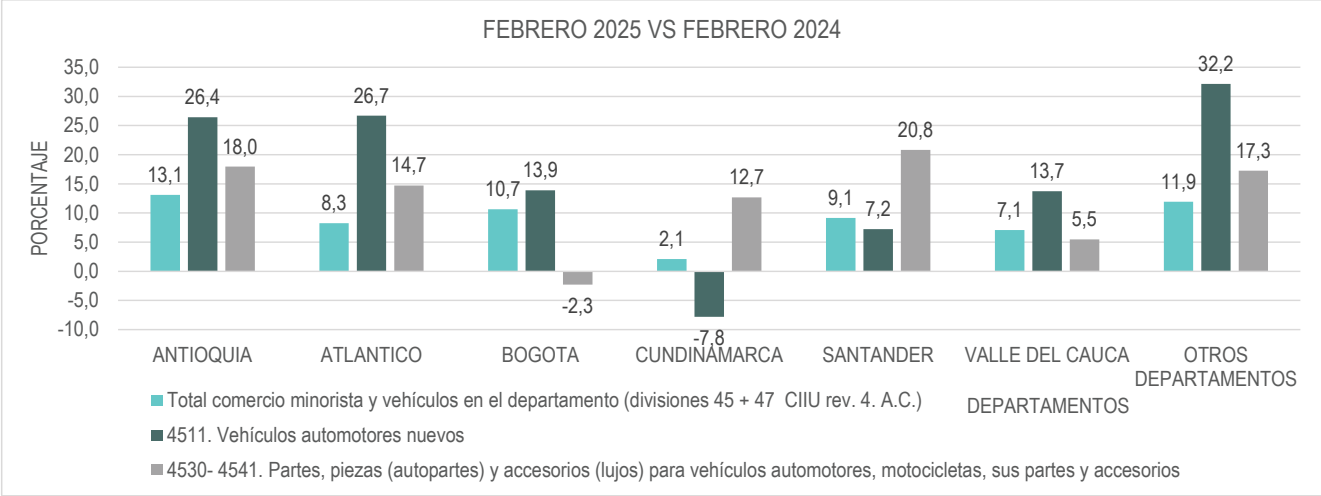
El crecimiento nominal del 6.3% y el crecimiento real del 7.0% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de autopartes y accesorios para vehículos automotores. El crecimiento real más significativo que el nominal sugiere un entorno favorable para los consumidores en términos de precios y poder adquisitivo.

La contribución del 0.3% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.

COMERCIO INTERNO FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

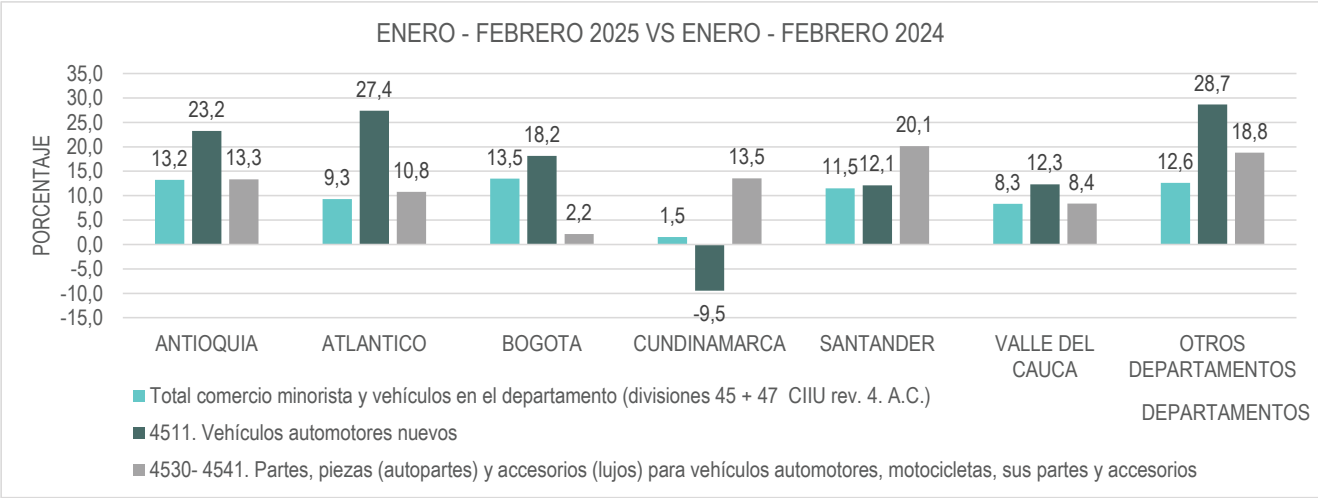
Variación real porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en los departamentos de Colombia, según actividad comercial (CIIU Rev. 4), Febrero 2025 vs Febrero 2024



La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron en febrero 2024 un aumento al compararlas con el mismo mes de 2024, en Antioquia 18.0%, Atlántico en 14.7%, Cundinamarca 12.7%, Santander 20.8% y Valle del Cauca 5.5%.

La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehiculos mostraron en febrero 2025 una disminución al compararlas con el mismo mes 2024 en Bogotá con (-2.3%).

Variación real porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en los departamentos de Colombia, según actividad comercial (CIIU Rev. 4), enero - febrero 2025 vs enero - febrero 2024



COMERCIO INTERNO FEBRERO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron entre enero - febrero 2025 un incremento al compararlas con el mismo periodo de 2024, en Antioquia 13.3%, Atlántico 10.8%, Bogotá 2.2%, Cundinamarca 13.5%, Santander 20.1%.

Comercio al por menor, variación del personal ocupado (trabajadores)

El personal ocupado por el comercio minorista en febrero de 2025 tuvo una variación negativa de 1,2% frente al mismo mes del año anterior, como resultado de la disminución del personal temporal directo con una variación negativa de 3,3%, el personal temporal contratado a través de empresas con variación negativa de 7,6%, y los aprendices con una variación negativa de 9,4%. En contraste, se tiene un aumento de 0,5% del personal permanente."(DANE, 2025)

Variación porcentual del personal ocupado promedio en Colombia según actividad comercial (CIIU Rev. 4)

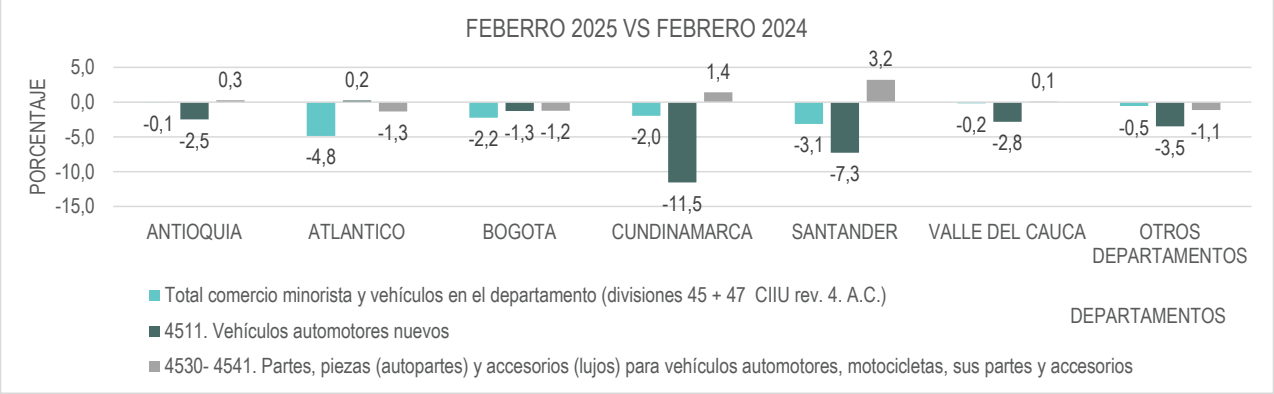
Actividad comercial		Personal Total						Personal Permanente						Otras categorías de contratación 1					
		Febrero 2025 / febrero 2024		Enero - febrero 2025 / enero - febrero 2024		Marzo 2024 - febrero 2025 / marzo 2023 - febrero 2024		Febrero 2025 / febrero 2024		Enero - febrero 2025 / enero - febrero 2024		Marzo 2024 - febrero 2025 / marzo 2023 - febrero 2024		Febrero 2025 / febrero 2024		Enero - febrero 2025 / enero - febrero 2024		Marzo 2024 - febrero 2025 / marzo 2023 - febrero 2024	
No	CIIU Rev. 4 A.C.	Variación anual		Variación año corrido		Variación doce meses		Variación anual		Variación año corrido		Variación doce meses		Variación anual		Variación año corrido		Variación doce meses	
		Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución
Total comercio minorista y vehículos		**-1,2**	**-1,2**	**-1,3**	**-1,3**	**-1,2**	**-1,2**	**0,5**	**0,5**	**0,3**	**0,3**	**1,2**	**1,2**	**-5,1**	**-5,1**	**-4,8**	**-4,8**	**-6,3**	**-6,3**
	Total comercio minorista y vehículos (excepto grupo CIIU 473*)	-1,3		-1,4		-1,4		0,4		0,2		1,0		-5,3		-5,0		-6,7	
1.	4511. Vehículos automotores nuevos	-2,7	-0,2	-2,4	-0,2	-3,0	-0,2	-1,8	-0,2	-1,3	-0,1	-1,7	-0,2	-5,7	-0,4	-5,7	-0,4	-6,8	-0,4
2.	4530. Partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	-0,3	0,0	-0,7	0,0	-0,3	0,0	0,5	0,0	0,3	0,0	1,6	0,1	-1,9	-0,1	-2,9	-0,1	-4,3	-0,2
3.	4541. Motocicletas y de sus partes, piezas y sus accesorios.	-0,5	0,0	-0,5	0,0	-1,7	0,0	-2,0	0,0	-2,4	-0,1	-4,2	-0,1	3,0	0,1	4,0	0,1	4,6	0,1

La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos disminuyó en un (-0,3%) del total de personal ocupado en febrero de 2025 con respecto a febrero de 2024. El personal permanente en febrero de 2025 aumentó en 0.5% con respecto a febrero 2024; en el caso de otras categorías de contratación presentó una disminución el mes de febrero 2025 en un (-1.9%) frente a los datos 2024.

COMERCIO INTERNO FEBRERO 2025

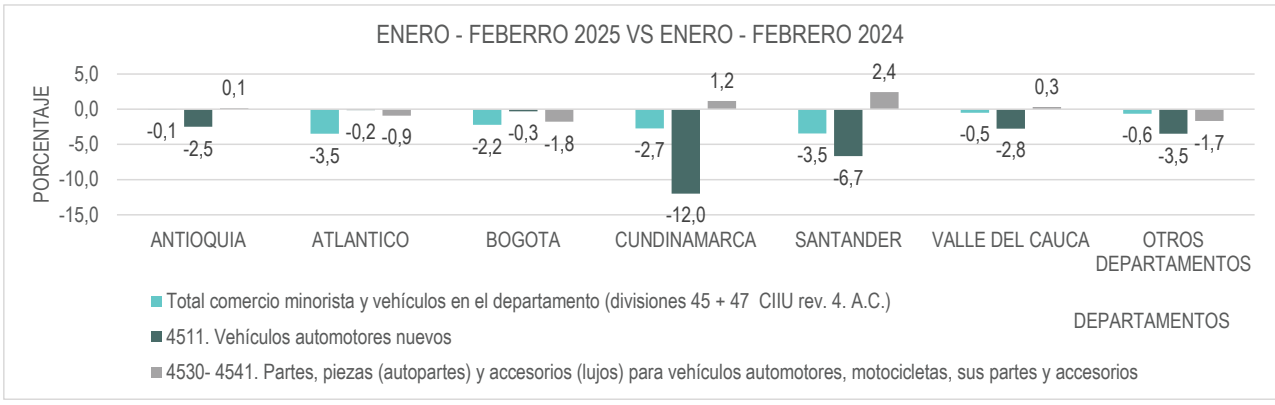
Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2024

Variación porcentual del personal ocupado promedio en el comercio al por menor, según actividad comercial (CIIU Rev. 4) por departamentos de Colombia



La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que en febrero de 2025 se registró disminución en Atlántico con (-1.3%) y Bogotá con (-1.2%).
La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que en febrero de 2025 se registró un incrementó en Antioquia con 0.3%, Cundinamarca con 1.4%, Santander con 3.2% y Valle del Cauca con un 0,1% comparándolos con datos de febrero 2024.

Variación porcentual del personal ocupado promedio en el comercio al por menor, según actividad comercial (CIIU Rev. 4) por departamentos de Colombia



La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que entre enero - febrero de 2025 se registró una disminución en Atlántico con (-0,9%) y Bogotá con (-1.8%) comparados con el mismo periodo 2024.
La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que entre enero - febrero de 2025 se registró un incremento en departamentos como Atlántico con un 0,1%, Cundinamarca con un 1.2%, Santander con un 2.4% y Valle del Cauca con un 0.3% comparándolos con datos del mismo periodo 2024.

EL CRECIMIENTO DEL MERCADO DE MOTOS IMPULSA LA INNOVACIÓN EN MOTO-PARTES: HELLA COLOMBIA ANUNCIA NUEVOS LANZAMIENTOS

Para nadie en la industria es un secreto, el segmento de las motos en Colombia representa una porción muy importante del parque automotor. Retomando cifras estadísticas de ASOPARTES, vemos como entre enero y abril de 2025, el mercado colombiano de motocicletas experimentó un notable crecimiento, registrando un aumento del 28,99% en el número de motos nuevas inscritas en el RUNT en comparación con el mismo período de 2024. Las cifras pasaron de 252.264 unidades a 325.398, consolidando a las motocicletas como uno de los principales medios de transporte y una categoría clave para la industria automotriz y de moto-partes en el país.

Este contexto de crecimiento acelerado subraya la importancia de ofrecer soluciones innovadoras, confiables y alineadas con las exigencias del mercado. En ese sentido, HELLA Colombia ha asumido un rol protagónico con un portafolio especializado para motocicletas que responde a las necesidades de mecánicos, comerciantes y usuarios finales con productos de alto desempeño. Dentro de los lanzamientos de productos para este sector, destacamos los siguientes:

Baterías para motocicleta Xcelerate y Xcelerate Ultra: ¡el gran lanzamiento del momento!

Las nuevas Baterías Hella Xcelerate y Xcelerate Ultra para motocicleta son activadas desde fábrica, selladas de por vida y completamente libres de mantenimiento. Gracias a su diseño robusto con placas más altas y separadores AGM con rejilla superior, estas baterías ofrecen un rendimiento superior incluso en condiciones extremas. Además, son a prueba de fugas y corrosión, garantizando durabilidad, seguridad y eficiencia energética.

Luces auxiliares SERIE-X

Potentes, compactas y versátiles. Las luces auxiliares SERIE-X ofrecen hasta 3.000 lúmenes de intensidad lumínica y están disponibles en tamaños de 2.7", 3.6" y 4.3". Su resistencia a la vibración, la doble opción de iluminación (blanca o ámbar), y la luz de posición con forma de "X" en las versiones más grandes, las convierten en una opción moderna y estilizada para todo tipo de motos.

Luces auxiliares dual color

Con tecnología LED avanzada, estas luces destacan por su excelente relación precio/calidad. Están disponibles en tamaños de 2", 2.7" y doble de 3", y cumplen con los estándares internacionales ECE-R10 e IP67, ofreciendo máxima resistencia al agua y al polvo. Su potente salida efectiva de luz proporciona una visibilidad superior en todo tipo de condiciones.

Bombas de combustible

Diseñadas para motocicletas de inyección electrónica, las bombas de combustible HELLA garantizan una instalación segura y un rendimiento confiable. Con especificaciones iguales o superiores al equipo original, estas bombas ofrecen mayor durabilidad y eficiencia.

Bombillos LED

La nueva línea de bombillos LED de HELLA proporciona más visibilidad, seguridad y eficiencia. Una iluminación moderna y potente que eleva la experiencia de conducción en cualquier entorno.

Lubricantes

HELLA ofrece lubricantes formulados específicamente para motocicletas, que aseguran una protección óptima contra el desgaste gracias a su excelente estabilidad y propiedades de lubricación.

Con estos lanzamientos, HELLA Colombia reafirma su compromiso con el crecimiento del segmento de motocicletas, ofreciendo productos de alta calidad, tecnología avanzada y soluciones adaptadas a las demandas del mercado actual. Un paso firme hacia la consolidación de la marca en uno de los sectores más dinámicos de la movilidad en Colombia.

LIDERAZGO FEMENINO: TRANSFORMANDO CON AUTENTICIDAD Y SENSIBILIDAD

Escrito por: Ana Leonor Hernández

En un mundo donde el liderazgo ha sido históricamente definido desde paradigmas masculinos —competencia, control, resultados inmediatos— hoy se abre paso una nueva forma de liderar: una que integra sensibilidad, colaboración, visión a largo plazo y empatía.

El liderazgo femenino no es solo una cuestión de género; es una oportunidad para transformar la forma en que se construyen las organizaciones, se toman decisiones y se inspira a los equipos.

Como mujer empresaria y consultora en talento humano, he acompañado a cientos de líderes en su desarrollo, y puedo afirmar con certeza: cuando una mujer lidera desde su autenticidad, el impacto trasciende los resultados y transforma culturas.

Para potenciar ese liderazgo auténtico y efectivo, aquí comparto algunas claves o pautas fundamentales:

1. Conócete a ti misma: Comienza por hacer un trabajo de autorreflexión, acerca de ti misma mírate hacia dentro, saber que te motiva y que quieres en la vida, ya sea en grandes proyectos o en el día a día y además ser conscientes de tus capacidades y potencial, te permite tener una ventaja competitiva y es la base para liderar con autenticidad y confianza.
2. Define qué quieres lograr: Ten claridad sobre tus metas y propósitos. Saber qué deseas para ti y para tu equipo te permitirá orientar tus acciones con intención.
3. Fomenta la empatía y la colaboración: Escucha activamente, valora las diferentes perspectivas y construye relaciones basadas en la confianza y el respeto mutuo.
4. Sé flexible y adaptable: La capacidad de ajustarse a los cambios y aprender de las experiencias es clave en un entorno en constante evolución.
5. Inspira con tu ejemplo: Lidera desde la coherencia entre tus palabras y acciones, mostrando integridad y pasión por lo que haces.
6. Busca el equilibrio entre resultados y bienestar: Promueve un ambiente donde el logro de metas vaya de la mano con el cuidado y desarrollo de las personas.
7. Trabaja en tu marca personal: Utiliza tu imagen a tu favor, diseña como deseas ser vista, recuerda que todo comunica, entonces pregúntate ¿qué le estas gritando al mundo con tu imagen?

Estas pautas no solo fortalecen tu liderazgo, sino que también contribuyen a crear organizaciones más humanas, innovadoras y resilientes. La verdadera transformación comienza desde el interior, y cuando lideramos desde nuestra autenticidad, inspiramos a otros a hacer lo mismo.

Desde **Con Sentido**, firma especializada en el desarrollo de habilidades y talento, acompañamos a líderes en su crecimiento. Síguenos en Instagram @consentidoth y contáctanos por correo en info@consentidosas.com.

RODAMUNDI S.A.S

En el corazón de Expopartes, se encuentra **Rodamundi S.A.S.** proveedor líder de soluciones integrales para un mundo en constante movimiento. Con más de **22 años de experiencia,** dedicados a la importación, comercialización y venta de repuestos automotrices e industriales de la más alta calidad.

Contamos con cobertura a nivel nacional con una red de **5 sucursales en las principales ciudades del país** y un **amplio portafolio de más de 30.000 referencias** en:

- ✓ RODAMIENTOS
- ✓ CANASTILLAS
- ✓ SELLOS
- ✓ BOCINES
- ✓ VOLANTES
- ✓ KIT´S DE EMBRAGUE
- ✓ KIT´S DE REPARTICIÓN
- ✓ BALINERA Y BALIBOMBA
- ✓ BOMBA DE AGUA Y ACEITE
- ✓ PIÑONES Y POLEAS
- ✓ CADENAS ANSI Y DIN
- ✓ PIN Y ESTRIBO
- ✓ CORREAS Y BANDAS
- ✓ ACEITES, GRASAS Y LUBRICANTES
- ✓ HERRAMIENTAS

Koyo JTEKT · NTN · SNR · BOWER · LUK · INA · FAG · SKF · NSK · NACHI · NBR · Fersa · LYO OIL SEAL · BTK · SEALMASTER · REXNORD · McGILL · SACHS · Valeo · FTE automotive · Gates · BANDO · IPT · AKRON · Intermec · TSUBAKI · DONGHUA · IKO

Ofrecemos un servicio y asesoramiento excepcional, respaldados por un equipo de expertos dedicados a brindar soluciones a medida. **Nuestro enfoque esta en la calidad, servicio y satisfacción de nuestros clientes. Mas que repuestos, un socio estratégico.**

- **Bogotá** (601) 4321321 **Cll 46A # 82-54 BG 7**
- **Cali** (602) 4860769 **Cra 1 # 23B-25**
- **Medellín** (604) 2836690 **Cll 40 # 50-28**
- **Barranquilla** (605) 3197974 **Cll 37 # 45-82**
- **Bucaramanga** (607) 6986000 **Cll 20 # 16-14**

Rodamundi_s.a.s

Rodamundi_s.a.

Rodamundi S.A.S

www.rodamundi.com

IMPORTADORA QUIMSA Y NISTO: ALIANZA ESTRATÉGICA PARA LA EXCELENCIA EN AUTOPARTES DE PRECISIÓN

RETENEDORES DE ACEITE FUELLES Y GUARDAPOLVOS SOPORTES PARTES DE SUSPENSIÓN

En el dinámico y exigente sector de repuestos automotrices en Colombia, la confiabilidad y la innovación se han convertido en pilares fundamentales para lograr una ventaja competitiva sostenible. En este contexto, Importadora Quimsa se consolida como el distribuidor oficial de Nisto, una marca tailandesa reconocida a nivel mundial por su liderazgo en ingeniería de precisión aplicada a autopartes de alto rendimiento.

Una alianza basada en estándares internacionales

La alianza entre Quimsa y Nisto representa mucho más que una relación comercial. Es la conjunción de una visión compartida orientada hacia la excelencia, la eficiencia mecánica y la durabilidad. Cada producto Nisto que ingresa al mercado colombiano a través de Importadora Quimsa ha sido sometido a estrictos controles de calidad y pruebas de desempeño bajo normativas internacionales. Esto asegura que los productos no solo cumplan con las expectativas del mercado, sino que también superen los estándares de fabricación originales (OEM) en aspectos clave como precisión dimensional, resistencia térmica y comportamiento ante la fatiga mecánica.

Compromiso con la ingeniería de alto desempeño

Quimsa Andina ha cimentado su reputación sobre un principio inquebrantable: distribuir únicamente repuestos de calidad técnica comprobada. Esta premisa ha convertido a la empresa en un socio estratégico confiable tanto para talleres mecánicos especializados como para profesionales del mantenimiento automotor y flotas comerciales.

Línea de productos destacados: funcionalidad al servicio de la seguridad vehicular

La gama de productos distribuidos por Quimsa está diseñada para garantizar el rendimiento integral de sistemas críticos del vehículo. Entre los componentes más solicitados destacan:

- **Retenedores de aceite de alta precisión:** Diseñados con compuestos avanzados de elastómeros resistentes a altas temperaturas y agentes químicos, proporcionan un sellado hermético que protege al motor de pérdidas de lubricante y contaminantes externos.

IMPORTADORA QUIMSA

www.quimsa-andina.com
PBX+57 601430013
Ventas@quimsa-andina.com
+57-3183885881

NISTO®

- **Bujes de tijera reforzados:** Fabricados para soportar cargas dinámicas, estos componentes mejoran la estabilidad direccional y reducen la transmisión de vibraciones al chasis, optimizando el confort y el control en condiciones urbanas y de terreno irregular.

- **Soportes de motor y cardán:** Su estructura incorpora materiales de alta amortiguación que minimizan el ruido y las vibraciones, preservando la integridad de los componentes de transmisión y asegurando una conducción más suave.

- **Soportes de amortiguador:** Claves para mantener la geometría de suspensión en condiciones exigentes, ofrecen una respuesta más precisa en maniobras y frenado.

- **Fuelles y guardapolvos de alta resistencia:** Actúan como barreras contra polvo, humedad y partículas abrasivas, protegiendo las juntas homocinéticas y prolongando la vida útil de los sistemas de transmisión.

- **Terminales estabilizadoras:** Componentes esenciales para la correcta articulación del sistema de suspensión, contribuyen al equilibrio del vehículo en maniobras de alta exigencia, mejorando la adherencia y reduciendo el balanceo en curvas.

- **Mangueras de flujo de ventilación:** Diseñadas para gestionar eficientemente el paso de aire y gases en sistemas de admisión y ventilación del motor, garantizan un flujo limpio y estable que favorece la combustión eficiente y la reducción de emisiones.

Más allá de los repuestos: soluciones integrales para el mantenimiento automotor

Importadora Quimsa no se limita a la comercialización de autopartes; propone un enfoque integral que combina soluciones técnicas, asesoría especializada y respaldo postventa, convirtiéndose en un verdadero aliado estratégico para sus clientes. Cada producto responde a una necesidad específica del ecosistema automotor colombiano, con el objetivo de maximizar el desempeño del vehículo y reducir los costos operativos a mediano y largo plazo.

Innovación, servicio y confianza: pilares de una propuesta de valor diferencial

El éxito de Quimsa radica en su capacidad para transformar cada pieza en una promesa de calidad, seguridad y eficiencia mecánica. Más que suministrar componentes, la empresa entrega la tranquilidad de que cada kilómetro recorrido cuenta con el respaldo de tecnologías avanzadas y de un equipo comprometido con la excelencia en el servicio.

Importadora Quimsa y Nisto continúan redefiniendo el estándar en autopartes para el mercado colombiano, demostrando que la calidad no es un lujo, sino una necesidad fundamental en la movilidad moderna.

SECCIONAL NORTE DE SANTANDER

Shirley Contreras Salazar.
Directora Ejecutiva
Norte de Santander

La Seccional de Norte de Santander, nace el 21 de noviembre 2016, en mi Direccion y con el liderazgo en presidencia del empresario Ronald Colmenares y nuestra Junta Directiva, la Seccional ha logrado visibilizarse ante los entes gubernamentales, alcanzando excelentes relaciones con la Camara de Comercio Cucuta, Alcaldia de Cucuta y Gobernacion de Norte de Santander y demás gremios del departamento, siendo Asopartes Norte de Santander, componente importante en las mesas de trabajo de estas entidades.

Entre las actividades más destacas tenemos:

El año 2023, fuimos la primera seccional en traer la marca Expopartes a la Ciudad de Cucuta, esta marca, representa una de las ferias más importantes a nivel Nacional y de Latinoamérica, nuestra primera versión de Expopartes Cucuta 2023, fue un éxito rotundo, contamos con el apoyo de la Camara de Comercio de Cucuta, a quien agradezco el apoyo y el voto de confianza depositado, lográndose cumplir las expectativas propuestas en más del 100%, con más de 1.000 visitantes y 42 expositores.

El año 2024, logramos ser la Primera Seccional en llevar una Mision Internacional, la cual se llevó a cabo en la Feria AUTOMECHANIKA FRANKFURT ALEMANIA del 10 al 14 de septiembre, de los cuales se beneficiaron 7 empresarios Asociados de la Seccional Norte de Santander, gracias al apoyo de la Cámara de Comercio de Cúcuta.

Para este 2025 tendremos nuestra segunda versión Expopartes Cucuta, la cual se realizará en Hotel Casino Internacional 21 y 22 de noviembre, estaremos a diferencia del año 2023 con dos salones para lograr 70 expositores, en este momento ya contamos con el 59% de las ventas realizadas, auguramos un éxito rotundo y superar las expectativas de la Primera Versión, contamos con el apoyo de la Camara de Comercio de cucuta, Gobernacion Norte de Santander y Alcaldia de la ciudad.

Tambien realizaremos una mision para los empresarios de la Seccional Norte de Sanatnder a Expopartes Bogota 2025, con el apoyo de la Camara de Comercio de Cucuta, Gobernacion y la Alcaldia, beneficiando a los microempresarios de la ciudad y el Departamento.

Actividades Mujeres Lideres, se han realizado tres grandes actividades en el año 2023, 2024,y este año volveremos a dar el espaldarazo al liderazgo de la mujer en el sector Motriz en Norte de Santander.

Nos encontramos muy satisfechos con los logros que se han obtenido en la Seccional Norte de Santander, todo esto gracias a la confianza de la Junta Directiva Norte Santandereana, a nuestro Presidente y por supuesto al liderazgo depositado en mi labor.

¡BOGOTÁ!

Autopartes Originales Diesel

Importadora Celeste
Importadoras Asociadas

CHEVROLET · TECNOLOGÍA ISUZU · ACDelco

Kimautos
Importadoras Asociadas

FOTON · MAKOTO Una marca experta · HINO · JAC

¡Visítanos!

Calle 7 No. 15 a - 01
Barrio Estanzuela
PBX: 601 3906060 opción 1-5
314 554 5991

CHINA TRADING: MÁS DE 20 AÑOS IMPULSANDO EL SECTOR DE REPUESTOS

Elaboró: Carlos Andrés Rodríguez Rosero.

Con más de dos décadas de experiencia en el mercado colombiano, China Trading se ha consolidado como **una empresa líder en la importación y distribución** de repuestos para vehículos, camiones, montacargas especializándose en las autopartes para carros chinos.

Está ubicada en el reconocido sector automotriz del barrio 7 de agosto en Bogotá, la compañía se distingue por su enfoque técnico, servicio especializado y amplio portafolio de marcas ganándose la confianza de talleres, distribuidores y centros de servicio en todo el país.

Detrás de esta compañía, sobresale **el liderazgo de Diana Carolina Luna**, fundadora y actual gerente general de China Trading, quien ha sido pieza clave en el crecimiento de la empresa. Su visión estratégica, conocimiento del mercado y compromiso con el servicio han sido fundamentales para posicionarla como un referente en el sector de repuestos para estos carros en Colombia.

En China Trading, creen fielmente que cada repuesto entregado no es solo una pieza, sino una herramienta clave para mantener en movimiento los vehículos de trabajo que sostienen el día a día de miles de personas.

La principal misión es servir con responsabilidad, conocimiento y compromiso, ofreciendo soluciones

confiables que respondan a las exigencias reales del sector productivo. Cada cliente sabe que detrás de cada entrega hay un equipo que comprende la importancia de su labor y la urgencia de mantener su operación activa.

Chana, Chery, Hafei, DFSK, Changan, Saic Wuling, Foton, Chevrolet N200/N300, Dongfeng, son algunas de las marcas que avalan la trayectoria de China Trading, reconocida por ofrecer repuestos nuevos, certificados y de alta calidad que garantizan el óptimo desempeño y la durabilidad de vehículos de trabajo.

Especialistas en la importación de motores, China Trading lidera este segmento con un catálogo sólido y confiable que abarca todas estas marcas. Cada motor es sometido a estrictos controles de calidad que aseguran su rendimiento y vida útil.

Además, la empresa dispone de un inventario con más de 5.000 referencias, destacándose en:

- **Cajas de velocidades** y sistemas de **transmisión**
- **Culatas completas** listas para instalación
- **Kits de embrague** para diferentes aplicaciones
- Componentes de **suspensión** para seguridad y confort
- Sistemas de **iluminación** y accesorios eléctricos

La compañía cuenta con un espacio muy importante dedicado a la atención de clientes corporativos, ofreciendo repuestos para camiones, montacargas Toyota y partes de colisión para Suzuki, Hyundai y Kia, garantizando así soluciones especializadas y completas para flotas y operaciones industriales.

El compromiso de la empresa va más allá de la comercialización: ofreciendo asesoría técnica personalizada,

respaldo postventa y un inventario permanentemente actualizado para atender las necesidades del mercado con rapidez y precisión.

Por último, **China Trading** estará presente en **Expopartes 2025 del 4 al 6 de junio en el Pabellón 3, stand 436** reafirmando su papel como aliado estratégico de talleres, distribuidores y centros de servicio que buscan confianza, disponibilidad y conocimiento especializado en el mundo de los vehículos chinos.

Confíe en la trayectoria y conocimiento.
Confíe en China Trading.
Carrera 26 #63F-22, barrio 7 de agosto – Bogotá
321 222 71 92 - 312 3747849

www.chinatrading.com.co

La 2º versión de Expopartes Cúcuta será una oportunidad única para traer al oriente del país, parte de la oferta nacional de los actores de la proveeduría del sector motriz de Colombia y Venezuela.

Para este 2025, ASOPARTES espera ofrecer una oferta de hasta 60 expositores con más de 150 marcas representadas, y lograr una convocatoria de más 4.000 compradores/visitantes profesionales en dos días de feria

El principal objetivo de Expopartes Cúcuta es el fortalecimiento de la competitividad nacional, no solo ofreciendo un espacio de networkig, sino de capacitación a través del Encuentro Regional de Vendedores y Estudiantes, y de reconocimiento a través del Encuentro de Mujeres: Liderazgo Femenino en el sector automotriz.

Este segundo encuentro se realizará en Hotel Casino Internacional el viernes 21 y sábado 22 de noviembre, esperamos que esta plataforma, sea la mejor vitrina para presentar sus productos nacionales e importados y lograr el encadenamiento de mercados nacionales e internacionales, lo cual redundará así mismo en ventas de su compañía.

1. **Hacer parte** de la más feria regional que integra todo el sector autopartista.
2. **Conexiones comerciales** con +4.000 visitantes profesionales de la industria de postventa motriz de Colombia y Latam
3. **Realizar** lanzamientos de nuevas tecnologías, productos, o nuevas alianzas de su marca.
4. **Posicionar** su marca: mejorar sus resultados comerciales con acciones estratégicas a través de la alta efectividad de ser expositor
5. **Actualizar** y generar nuevos leads de negocios a través de actividades propias y del evento.
6. **Explorar** temas innovadores y de agenda técnica para el sector autopartista, fortaleciendo así su empresa.
7. **EXPOPARTES** y sus ferias regionales es la principal plataforma **comercial** en Colombia: reúne a los más representativos segmentos del sector.

Organiza ASOPARTES

Comercializa y Opera INVEGA EVENTOS

IP

IMPORTADORA PETTER S.A.S

SOMOS SU MEJOR ALIADO

IMPORTADORES DIRECTOS

ESTAMOS UBICADOS EN BOGOTA

CRA 15 # 8-08

317-378-3317 / 310-821-4037

IMPORTADORAPETTER.COM

ALMACÉN DE MOTORES SAS - COMERCIALIZADORA ADM IMPORT DE CALI ES EL IMPORTADOR Y REPRESENTANTE EXCLUSIVO PARA COLOMBIA DE BATERÍAS MONBAT DE EUROPA

Proyecto que inicia con el objetivo de crear una nueva unidad de negocios para el GRUPO ALMOTORES SAS en Cali-Valle del Cauca, empresa consolidada en el sector automotriz por más de 40 años, con reconocimiento en la región suroccidental y en el ámbito nacional.

Esta iniciativa surge por parte del señor Jesús Antonio Solorzano Álvarez y del señor Germán Alberto Javela Urueña, gerente y director comercial, respectivamente, de ALMACEN DE MOTORES SAS y Comercializadora ADM – IMPORT -empresa constituida en el año 2012- con el propósito de crear un PORTAFOLIO de productos para el sector automotriz que ofrezca Baterías, Lubricantes, Llantas, Filtros, Suspensión, Frenos y Accesorios.

Después de realizar una investigación durante ocho meses a través de contactos con mercados internacionales y fabricantes directos de los productos del PORTAFOLIO, se lograron varios acuerdos de Representación Exclusiva para Colombia, lo que nos permitirá desarrollar una comercialización completa al mercado de clientes B2B y B2C, creando una Red de Aliados Estratégicos en cada región y ciudad principal de Colombia.

El proyecto se le presenta al grupo inversionista que autoriza el inicio del mismo, tras analizar el plan de negocios, la planeación estratégica y la viabilidad del proyecto, a partir del primero de septiembre de 2024.

Desde ese momento se firma el contrato de Representación Exclusiva para Colombia de la marca de baterías MONBAT. La fábrica tiene su sede principal en Bulgaria y es la quinta más grande en producción de baterías de EUROPA; exporta a más de 75 países en el mundo y lleva 66 años desarrollando todo el portafolio y líneas de baterías de arranque para el sector automotriz, entre ellas: AMG, EFB, SMF y HD con garantía por defectos de fábrica de 24, 18, 15 y 12 meses.

Las baterías MONBAT son Selladas y de Libre Mantenimiento, con productos que abarcan la línea Liviana, Semipesado y Pesado, con excelente desarrollo tecnológico y soporte postventa.

El GRUPO ALMOTORES SAS tiene certificación Norma ISO 9001 desde el año 2015, auditada por la firma SGS. La nueva unidad de negocios está sujeta a todos estos procesos y regulaciones, lo mismo que nuestras importaciones y nacionalización.

La marca de baterías MONBAT no es una maquila o un branding de marca. Es la marca TOP y representativa de la fábrica a nivel mundial, con certificado de origen, es decir, es la única marca EUROPEA certificada en Colombia, lo que garantiza su procedencia y la calidad del producto directamente de fábrica.

Nuestro proyecto se consolidará y fortalecerá en la casa matriz principal en la ciudad de Cali – Valle del Cauca, con expansión hacia toda Colombia, porque es un proyecto Macro. En la actualidad hemos aperturado aliados estratégicos en Cali, Jamundí, Yumbo, Buenaventura, Bahía Solano, Dagua, Popayán, Palmira, Buga, Tuluá, Sevilla, Cartago, Pereira, Dos quebradas, Apía, Dos quebradas, Roldanillo, y seguimos creciendo. En la actualidad hemos vendido más de 3.000 baterías en este proceso de comercialización y expansión.

ALMACEN DE MOTORES SAS Comercializadora ADM – IMPORT es la mejor opción de inversión como Aliado Estratégico para su negocio y todos los clientes B2B y B2C. Ofrecemos todo el soporte postventa y manejamos los ciclos de importación a tiempo, para que todos nuestros clientes tengan disponibilidad de producto para satisfacer sus necesidades. Atendemos todos los despachos a nivel local, regional y nacional, desde nuestra sede principal en Cali – Valle del Cauca.

VENTAJAS DE LAS BATERÍAS MONBAT:

- Tienen certificado de origen y no se pueden modificar en ningún aspecto físicos o técnicos.
- Somos IRE: Importador y representante exclusivo para Colombia.
- Es equipo OEM: el proveedor es fabricante de equipo original para el sector automotriz.
- La presentación del producto es excelente: viene en cajas, con protectores de impacto en los bornes que garantizan su perfecto estado desde la fábrica hasta la Zona Franca del Pacífico en contenedores de 20 pies, con nacionalizaciones parciales y de allí pasan a la sede principal de la empresa en la calle 9 # 42-81, segundo piso, barrio Los Cámbulos, Cali.
- Tiene el mayor CCA (Norma Internacional), que es la capacidad de arranque en frío de la batería - 18 °C, lo cual ayuda a optimizar el ahorro del aceite lubricante y combustible, prolongando la vida útil de la batería.
- Cumple con altos estándares de calidad, en cada uno de sus procesos y soportes técnicos.
- Son aptas para todo tipo de vehículos y motores a Gasolina, Diesel, Gas e Híbridos.
- Es ecológica, porque todos sus componentes y material interno se pueden recuperar, mediante un proceso industrial de disposición final. Para proteger el medio ambiente.
- No hacemos proceso de llenado de ácido o electrolito, ni cargas, porque son selladas y de libre mantenimiento.

ALMACEN DE MOTORES SAS Comercializadora ADM – IMPORT de Cali – Valle del Cauca estará presente con un stand en la FERIA EXPO PARTES 2025, que se realizará en CORFERIAS en Bogotá D.C. del 4 al 6 de junio. Asimismo, participará en el Congreso Anual de la ASOPARTES, con lo cual se busca fortalecer la marca en el suroccidente del país y establecer alianzas y acuerdos comerciales en el ámbito nacional.

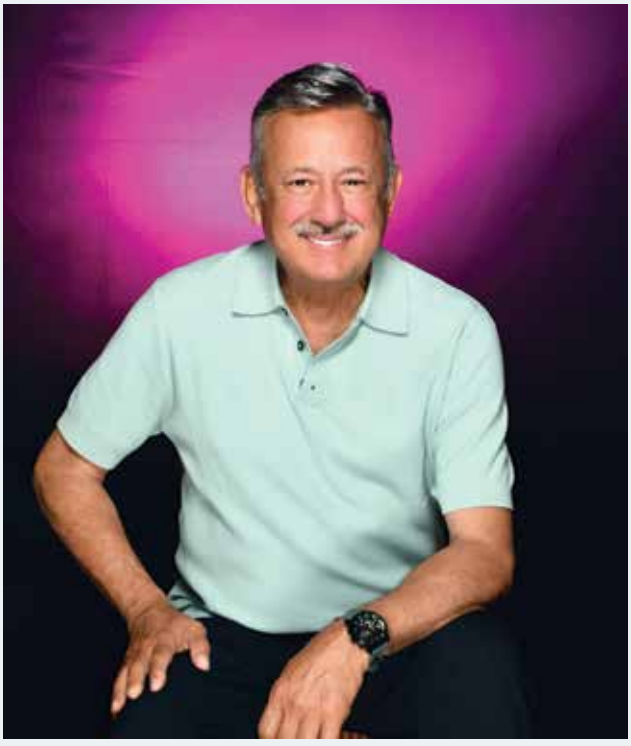
DATOS: ALMACEN DE MOTORES SAS – COMERCIALIZADORA ADM – IMPORT. DE CALI VALLE DEL CAUCA COLOMBIA.
CALLLE 9 # 42 - 81 SEGUNDO PÍSO. BARRIO: LOS CAMBULOS.

WWW.ADM-IMPORT.COM
Gerente Jesús Antonio Solorzano Alvarez gerencia@adm-import.com Cel. 312 833 2034
Director Comercial Germán Javela directorcomercial@adm-import.com Cel. 318 555 9450
Atención al cliente: 3173690132 Teléfono: 602 – 485 0619 Extensión: 6001 – 6002
INSTAGRAM: ADM IMPORT

COLSAISA S.A.S.: 15 AÑOS IMPULSANDO AL SECTOR AUTOMOTOR COLOMBIANO

Desde sus inicios en 2010, Colsaisa S.A.S. ha crecido con paso firme hasta convertirse en el principal distribuidor mayorista de autopartes, baterías y lubricantes en Colombia. Nacida con la visión de modernizar el mercado automotor, la empresa –que pertenece al Grupo SAISA– supo aprovechar su amplia experiencia para superar los retos iniciales: consolidó una estructura robusta y un equipo calificado que le han permitido posicionarse como aliado estratégico de marcas reconocidas. Con el respaldo de líderes mundiales como ACDelco, Kixx y Motorcraft, y su propia marca Velko, Colsaisa llevó al mercado colombiano una línea integral de productos de alta calidad.

A lo largo de su trayectoria, Colsaisa afrontó diversos desafíos del sector automotor –desde complejos procesos logísticos hasta la exigencia de estándares internacionales–, que convirtió en oportunidades de crecimiento. Entre sus logros más destacados figura la designación por parte de General Motors como distribuidor exclusivo de baterías ACDelco en todo el país, reconocimiento que refrendó su liderazgo tecnológico y comercial. La inclusión de la marca Velko (lubricantes y baterías propios) y la consolidación de



ING. José Luis Vallesteros

Kixx en su portafolio fueron hitos clave que ampliaron su oferta y reforzaron su identidad como proveedor integral. Gracias a esta diversificación, hoy Colsaisa provee soluciones completas al sector automotor: desde autopartes eléctricas y mecánicas hasta baterías de última generación y lubricantes especializados, todos garantizados por estándares de excelencia.

La expansión física de Colsaisa ha sido otro pilar de su crecimiento. Partiendo de una sede en Bogotá, la empresa abrió nuevas sucursales y centros de distribución en ciudades estratégicas como Medellín, Barranquilla y Cúcuta, lo que le permite cubrir más del 90% del territorio nacional. Esta red de instalaciones modernas asegura entregas ágiles y soporte técnico cercano a los clientes. Cada nueva apertura se celebra no solo como un logro corporativo, sino como un compromiso con la economía local: generando empleo, fortaleciendo la red de talleres y negocios automotrices, y acercando tecnología de punta a cada rincón del país.

Durante estos quince años, Colsaisa apostó por la tecnología de punta y la calidad como motores de su

estrategia. Contar con un sistema de gestión en línea de inventarios y pedidos refleja esa visión innovadora. Asimismo, su filosofía con tecnología de calidad, se traduce en rigurosos controles de servicio técnico y capacitación, lo que refuerza la rentabilidad de sus clientes y la competitividad de la industria automotriz nacional. Todo este impulso se ha dado bajo el liderazgo del Ing. José Luis Vallesteros, presidente de Colsaisa, quien ha guiado a la empresa con una visión estratégica y compromiso social. Gracias a su dirección, la compañía ha sabido equilibrar innovación y eficiencia, fortaleciendo al sector automotor colombiano con productos fiables y soluciones rentables.

En su 15° aniversario, Colsaisa S.A.S. celebra una historia de perseverancia y éxitos compartidos con toda la comunidad automotriz.

La ruta continúa abierta: con la misma pasión y convicción que los ha caracterizado desde el principio, el equipo de Colsaisa avanza hacia nuevos desafíos. Cada kilómetro recorrido es un motivo de orgullo y un estímulo para seguir aportando al futuro del país.

Gerentes de COLSAISA se mantienen en constante entrenamiento dentro y fuera del país. La Gerencia por Objetivos es la clave para alcanzar metas y superarlas bajo el escrutinio de la Junta de Accionistas.

¡Sigamos rodando juntos hacia más logros y crecimiento!

CMJ

SIGUENOS Y DESCUBRE
LAS OFERTAS
cmj.elciguenal

EN CMJ MÁS DE 40 AÑOS

IMPULSANDO EL PODER DE TU MAQUINA

CMJ – El Cigüeñal Medina Jara

Somos referentes en repuestos para maquinaria agrícola, industrial y transporte pesado. Nuestra experiencia y compromiso nos permiten ofrecer soluciones confiables y de alta calidad para sectores como el agrícola, vehicular, petrolero, minero e industrial.

Con presencia en Bogotá, Medellín, Cali y Villavicencio, y envíos a todo Colombia por la transportadora que prefieras, estamos siempre cerca de ti para acompañar el trabajo que mueve al país.

En CMJ ofrecemos suministro especializado de partes para maquinaria agrícola, industrial y de transporte. Contamos con una alianza estratégica con FP DIESEL y MALHE CLEVITE marcas líderes en componentes de motor con calidad original (OE), y trabajamos con referentes del sector como John Deere, Perkins, Cummins, Detroit Diesel, Caterpillar, Massey Ferguson y Valtra.

Con más de 30.000 productos en stock, sistemas avanzados de inventario y asesoría técnica especializada, garantizamos soluciones de alto rendimiento, disponibilidad inmediata y respaldo total para que tu maquinaria nunca se detenga.

CALLE 24 #4-16 B / SAN NICOLÁS
+57 314 299 0412

CALLE 26 #34-37 B/ SAN BENITO
+57 310 208 3181

CRA. 51 #32-91B / BOLÍVAR
+57 310 7999279

CRA. 42A #17A82
+57 321 4007500

LINEA VEHIICULAR

LINEA AGRICOLA

Importadoras Asociadas

Distribuidor autorizado de la marca

HELLA

Somos distribuidores autorizados de Hella, una marca reconocida mundialmente por su excelencia en productos automotrices.

Nuestro portafolio incluye una amplia variedad de productos Hella, como bombillos, componentes eléctricos, baterías, plumillas, bombas de combustible, bobinas, sensores, pitos y mucho más.

¿Dónde encontrar nuestros productos Hella?

Puedes adquirir productos de la marca Hella en nuestras tiendas físicas: **Importadora Celeste, Importadora Japón, Importadora Nipón y Kimautos,** ubicadas en las principales ciudades del país: Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla, Pereira, Bucaramanga, Cúcuta, Villavicencio, Pasto y Cartagena. Además, ofrecemos la comodidad de realizar tus compras en línea a través de nuestra página web: **www.importadorasasociadas.com.**

Confía en Importadoras Asociadas y en la calidad de Hella para mantener tu vehículo en las mejores condiciones.

www.importadorasasociadas.com

importadoras_asociadas @importadorasasociadas 314 554 5991

Un día a la vez

Viviendo en Gratitud

Nuestra vida está llena de ciclos, que comienzan y terminan. En la vida pasamos por diversas etapas de crecimiento y evolución: Nacemos, vamos creciendo, somos niños, jóvenes hasta llegar a ser adultos y siempre el inicio de una etapa está vinculada con la anterior. Un final es solo otro principio.

Vive un día a la vez, disfruta de cada instante.

Mujeres en Asopartes
Liderazgo Femenino en el Sector Motriz

EL PROPÓSITO DE LAS MUJERES EN ASOPARTES

Nuestro propósito es fomentar la inclusión, equidad y el empoderamiento de las mujeres en el sector motriz, reconociendo y valorando su papel estratégico en áreas como ingeniería, manufactura, servicio técnico, liderazgo gremial, gerencia y toma de decisiones.

Creemos que su liderazgo es esencial para el crecimiento sostenible del sector como un motor real de competitividad y progreso, con una visión renovadora y habilidades únicas.

¡Escanea este QR y únete a nuestra comunidad de Mujeres en Asopartes!

AUTOMEC 2025 SE CONSOLIDA COMO LA EDICIÓN MÁS EXITOSA EN SU HISTORIA

El evento realizado en São Paulo rompe récords en generación de negocios

La decimosexta edición de Automec no solo se erige como la de mayor envergadura en cuanto a presencia de marcas expositoras, sino que también ha marcado un hito en su trayectoria al registrar un potencial de negocios sin precedentes. RX, organizadora del principal evento del sector de reparación y reposición automotriz en América Latina, estima que las empresas participantes concretaron más de 220 mil contactos con miras a su conversión en ventas durante los próximos meses. En lo concerniente a la afluencia de público, la feria congregó a 105 mil profesionales a lo largo de sus cinco jornadas, superando las expectativas iniciales de la organización.

"Nuestro principal objetivo consistió en reunir, en un espacio único, a expositores capaces de presentar productos innovadores y dotados de los recursos tecnológicos más avanzados. De esta manera, se propició la creación de nuevas sinergias y el fortalecimiento de las relaciones preexistentes", señaló Eduardo Marchetti, gerente de Automec. "El significativo volumen de contactos generados reafirma a Automec como el entorno idóneo para consolidar vínculos e impulsar la actividad comercial en el dinámico mercado de repuestos y reparación automotriz", añadió.

Automec contó con la participación de más de 1.500 marcas, las cuales exhibieron las principales novedades y tendencias de los segmentos de repuestos, mantenimiento, accesorios y equipos automotrices para la totalidad de tipologías vehiculares. La participación internacional creció un 20% en comparación con la edición precedente, con expositores provenientes de diversos países, incluyendo Turquía, Argentina, India, China, Corea, Japón, Estados Unidos, Alemania y Países Bajos, entre otros.

Presente desde la concepción del evento en la década de 1990, Cláudio Sahad, presidente de Abipeças y de Sindipeças, reafirmó la trascendencia de la feria. "El segmento de la reposición, foco primordial de esta muestra, es fundamental para el mantenimiento de la flota circulante brasileña, que supera los 48 millones de vehículos y que articula el transporte de personas y bienes a lo largo y ancho de este país de dimensiones continentales", puntualizó.

Expectativas Ampliamente Superadas

Bosch celebró los resultados favorables obtenidos durante el evento. "Presentamos nuestras soluciones integrales en piezas, diagnóstico y servicios a un público especializado y altamente interesado. Constituyó una excelente oportunidad para reiterar nuestro compromiso con el futuro del sector automotriz en América Latina", enfatizó Robinson Silva, director de marketing de la división Mobility Aftermarket para la región latinoamericana.

En la presente edición, la compañía dispuso de dos stands estratégicamente ubicados: uno en la arteria principal

del recinto y otro, con un enfoque conceptual en talleres, en la zona exterior. "Fortalecimos significativamente el relacionamiento con nuestros clientes, socios comerciales, colegas del sector y colaboradores. Concluimos nuestra participación con una motivación renovada para continuar impulsando la innovación y colaborando activamente con toda la cadena de valor del sector de reposición automotriz, siempre con el objetivo primordial de ofrecer soluciones completas y de la más alta calidad a nuestros clientes", resaltó el directivo.

Por su parte, la división Schaeffler Vehicle Lifetime Solutions realizó su presentación inaugural, exhibiendo una amplia gama de tecnologías y lanzamientos para la movilidad. Para Rubens Campos, vicepresidente sénior de la compañía para América del Sur, el evento subrayó la sólida posición de Schaeffler y sus marcas LuK, INA y FAG en el mercado. "Una vez más, el Espacio Super Dicas REPXPERT demostró ser un punto de encuentro exitoso para los profesionales de la mecánica. A través de capacitaciones diarias y concisas, compartimos consejos relevantes y prácticos para la reparación de transmisiones, motores y chasis", destacó.

Perfect Automotive, que además de contar con un stand propio, tuvo una presencia destacada como patrocinador de la activación de Drift en Automec, según su CEO, Gérson Coronado, consolidó aún más el posicionamiento de la marca como una de las principales referentes en el aftermarket automotriz brasileño. "La feria representó una oportunidad estratégica invaluable para estrechar lazos con nuestros clientes, expandir nuestra red de contactos y, fundamentalmente, presentar las últimas evoluciones de nuestro portafolio, ahora significativamente más robusto con nuestra incursión definitiva en el segmento de vehículos pesados", afirmó.

Extensa Programación de Conferencias y Paneles

La programación de contenidos técnicos de Automec, en conjunto con los eventos organizados por sus socios, totalizó más de 140 horas.

La Arena de Contenidos albergó aproximadamente 40 horas de conferencias y paneles, abordando las temáticas más relevantes del sector del aftermarket automotriz. La agenda de criterios ESG también formó parte integral de la programación, con una jornada dedicada exclusivamente a este tópico en una nueva edición del Foro de Transporte Sostenible.

En el ámbito de la equidad, el espacio acogió la primera edición de "Elas na Automec", evento que marcó el lanzamiento de AMMA – la Asociación Brasileña de Mujeres del Mercado Automotriz – y contó con la participación de destacadas líderes femeninas. Esta entidad fue creada con el propósito de promover la inclusión y ampliar la participación de las mujeres, quienes actualmente representan solo el 21% de la fuerza laboral en el sector automotriz. Asimismo, se llevó a cabo el panel del CSB - Caminhoneiros Surdos do Brasil, que abordó la temática de la inclusión y cómo el sector automotriz puede integrar a profesionales sordos en talleres y empresas de autopartes, generando un impacto social positivo.

Demostraciones de Alto Rendimiento y Transferencia de Conocimiento

Entre las atracciones más concurridas de Automec, el Garage Show congregó a 18 pilotos profesionales en dos sesiones diarias de presentaciones de Drift, en la Arena Perfect Automotive, una estructura exclusiva montada en la zona exterior del São Paulo Expo. Con vehículos adaptados para la competición, utilizando repuestos disponibles en el mercado, se puso a prueba la calidad de los componentes y la destreza de los conductores. Esta iniciativa contó con el patrocinio de Mahle, NGK y SKY Group.

Por otro lado, la Universidad Automec, que hizo su debut en la edición de 2025, ofreció una programación de aproximadamente 70 horas de cursos y capacitaciones en colaboración con el SENAI – Servicio Nacional de Aprendizaje Industrial, el IQA – Instituto de la Calidad Automotriz, ZF y Tirreno. Concebida para el profesional de la reposición y la reparación interesado en la cualificación profesional, abordó temas cruciales como la descarbonización, la sostenibilidad, la digitalización y los nuevos combustibles. Para ilustrar el nivel de adhesión, durante los cinco días del evento, el IQA realizó más de 70 evaluaciones y el SENAI emitió cientos de certificados.

"La positiva recepción de la Universidad Automec evidenció el marcado interés de los técnicos mecánicos en perfeccionar sus conocimientos, aspecto fundamental para destacar en un mercado competitivo. Esta iniciativa refuerza la importancia de la formación continua en el sector y contribuye a elevar el nivel técnico de los servicios prestados", concluyó Marchetti.

La próxima edición de Automec ya ha sido programada y se llevará a cabo entre los días 20 y 24 de abril de 2027 en el São Paulo Expo. Para obtener información adicional sobre el evento, se invita a visitar el sitio web oficial: www.automecfeira.com.br

CTR IMPULSA LA EVOLUCIÓN DEL AFTERMARKET CON MÁS DE 230 NUEVAS REFERENCIAS EN 6 MESES

CTR, marca de origen coreano reconocida a nivel global por su excelencia en la fabricación de componentes de suspensión y direccion, reafirma su posición como referente técnico en el mercado de repuestos aftermarket. Con más de 60 años de experiencia y un firme compromiso con la calidad, CTR mantiene su producción bajo estándares equivalentes a los del equipo original (OE), lo que asegura una compatibilidad precisa, un rendimiento confiable y una larga vida útil en condiciones de operación exigentes.

Durante el último semestre, CTR ha logrado un avance significativo en su estrategia de desarrollo de producto, incorporando más de 230 nuevas referencias a su portafolio global. Este resultado ha sido posible gracias al trabajo de sus centros de I+D (Investigación y Desarrollo), donde equipos multidisciplinarios aplican tecnología avanzada, ingeniería de materiales y pruebas de validación rigurosas para acelerar el proceso de homologación de nuevas aplicaciones.

El crecimiento sostenido en la oferta de productos responde a la demanda del mercado de reposición moderno, que exige soluciones adaptadas a una amplia gama de plataformas vehiculares, incluyendo modelos de última generación. La capacidad de CTR para identificar necesidades emergentes en el parque automotor global y responder con agilidad técnica le permite mantenerse a la vanguardia del sector.

Cada nuevo componente lanzado por la marca —desde terminales de dirección hasta brazos de control, rótulas y bujes— pasa por un proceso de validación que replica condiciones reales de funcionamiento. Esto garantiza ajuste perfecto, resistencia estructural y comportamiento dinámico comparable al de las piezas originales, lo cual es clave para mantener la seguridad, maniobrabilidad y confort del vehículo.

El enfoque de CTR en la ingeniería aplicada y mejora continua, junto con su visión estratégica de expansión global, consolida su posición como un socio técnico confiable para distribuidores, talleres especializados y profesionales del mantenimiento automotriz.

CTR no solo amplía su catálogo, sino que redefine el estándar de calidad en el aftermarket.

(+57) 310 482 9001

www.universalderepuestos.com

Calle 79 B Sur # 50 - 150
Parque Empresarial Promisión
Bodega 149, La Estrella, Ant

Battery EV

Plug-in hybrid EV

HANKOOK
driving emotion

iON

Futuro de la movilidad sostenible
Exclusiva para vehículos eléctricos

iON evo
iON evo SUV

iON evo AS
iON evo AS SUV

iON GT
iON GT SUV

iON ST AS
iON ST AS SUV

Hankook Tire Colombia Ltda.
Encuéntralas en nuestra red de
Distribuidores autorizados
a nivel nacional
www.hankooktire.com/co/es

Official Partner of
FORMULA E

Nuevo
ACEITE SEMISINTÉTICO
La confianza que su motor necesita

MAYOR RESISTENCIA
en temperaturas extremas.

MAYOR DURABILIDAD

MENOR EVAPORACIÓN
para más vida útil del motor.

MAYOR CUIDADO DEL MOTOR

Visítanos en **Expopartes**, stand 214 - nivel 1 - pabellón 6
o conoce más en **ACDelco.com.co**

ACDelco

La marca líder en Baterías, Lubricantes y Autopartes.