

REVISTA
AUTOS & PARTES 

MEDIO OFICIAL DE ASOPARTES
EDICIÓN 139 ISSN 0124-2148

ASOPARTES
www.asopartes.com



CTR[®]
EQUIPO ORIGINAL

**Conduce
Hacia la Seguridad**



**Universal
de repuestos**

CTR[®]
EQUIPO ORIGINAL



INSTAGRAM



PÁGINA WEB



MOTORCRAFT, EL PODER DE LA CALIDAD JUNTO A FORD ACADEMY EL PODER DEL CONOCIMIENTO AUTOMOTRIZ.





CALIDAD QUE
SE INSTALA CON
TODA CONFIANZA

EVOLUCIÓN EN MOVIMIENTO



Donde la precisión se convierte en movimiento
y la tecnología da vida a la calidad.

HAZ TU COTIZACIÓN
Y EN TU PRIMERA
COMPRA RECIBE UN
KIT DE BIENVENIDA



FABRICANTES DE SUSPENSIÓN Y DIRECCIÓN

www.tnk.com.co

☎: 310 2487290

🎵 f 📷 📺 | @tnk.official



Las mejores talleres trabajan con las mejores marcas.

ZF cuenta con el portafolio más amplio de soluciones y tecnología en el mercado de repuestos: sistemas de frenos, dirección, suspensión, transmisiones, embragues y componentes electrónicos de seguridad para todo tipo de vehículos.

Conozca más



AFTERMARKET

LEMFÖRDER  SACHS  TRW  WABCO

Dirección Nacional

Dr. Carlos Andrés Pineda Osorio
Presidente Ejecutivo Nacional
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Email: presidente@asopartes.com

Seccional Antioquia

Jorge Armando Molina Agudelo - Director Ejecutivo
Celular: 3138536689
Email: direccionantioquia@asopartes.com

Seccional Bogotá

Jaidy Gómez Ramírez - Directora Ejecutiva
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Celular: 3173653196
Email: direccionbogota@asopartes.com

Seccional Caribe

Paola María Nieves Vanegas - Directora Ejecutiva
Celular: 3135981782
Email: direccioncaribe@asopartes.com

Seccional Oriente

Sandra Cristina Forero Rueda - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536729
Email: direccionoriente@asopartes.com

Seccional Norte de Santander

Shirley Contreras Salazar - Directora Ejecutiva
Celular: 3103185217
Email: direccionnortedesantander@asopartes.com

Seccional Eje Cafetero

Jorge Iván Montes Castro - Director Ejecutivo
Celular: 3114911749
Email: direccionejecafetero@asopartes.com

Seccional Valle

María Viviana Velásquez Córdoba - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536738
Email: direccionvalle@asopartes.com

Directora Mercados y Estadística Asopartes

Ana Milena Leal Contreras
Celular: 3125278744
Email: mercadosyestadistica@asopartes.com

REVISTA
AUTOS 3 PARTES

Es la revista oficial de la Asociación del Sector Automotor y
sus Partes Asopartes

Director Alfonso Lopez Vasquez

Línea única nacional: 3134562550

email: info@revistaautosypartes.com

ediciones_institucionales@hotmail.com

www.revistaautosypartes.com



- 3 EDITORIAL
- 6 FERTRAC: EL LIDERAZGO TÉCNICO QUE IMPULSA LA CONTINUIDAD OPERATIVA EN VEHÍCULOS COMERCIALES PESADOS Y MEDIANOS
- 8 AGENDA EXPO PARTES CÚCUTA
- 10 CASA DIESEL, UNA HISTORIA DETRÁS DE LAS AUTOPARTES Y UNA MUJER QUE FORJÓ SU CAMINO EN UN “SECTOR PESADO”
- 12 SECCIONAL NORTE DE SANTANDER
- 16 SECCIONAL BOGOTÁ
- 24 ASOPARTES Y SENA: FORMACIÓN QUE IMPULSA LA EVOLUCIÓN DEL SECTOR AUTOMOTOR
- 28 VIAJAR SEGURO COMIENZA ANTES DE ENCENDER EL MOTOR
- 30 MOTORCRAFT: EL PODER DE LA CALIDAD Y DEL CONOCIMIENTO
- 32 HELLA REFUERZA SU LIDERAZGO EN EL AFTERMARKET CON GESTIÓN TÉRMICA Y FILTROS DE ALTO RENDIMIENTO
- 34 RUEDA DE NEGOCIOS DEL CARIBE 2025: UN PUNTO DE ENCUENTRO QUE IMPULSÓ AL SECTOR MOTRIZ REGIONAL
- 37 SECTOR EN CIFRAS
- 70 REVISIÓN, TECNOLOGÍA Y CONFIANZA: LA FÓRMULA PARA UN VIAJE SEGURO ESTE FIN DE AÑO CON REPUESTOS CTR
- 72 GSM INTERNACIONAL: REPUESTOS QUE MUEVEN TU MAQUINARIA
- 74 CMJ - EL CIGÜEÑAL MEDINA JARA
- 75 MAKOTO, UNA MARCA EXPERTA
- 76 SECCIONAL NORTE DE SANTANDER, COMITÉ DE MUJERES
- 78 COPA ASOPARTES KMX 2025: EL DEPORTE QUE UNE AL GREMIO MOTRIZ COLOMBIANO
- 80 FORTALECIENDO ALIANZAS Y COMPROMISOS POR EL CRECIMIENTO DEL SECTOR MOTRIZ EN LA REGIÓN ORIENTE

EXPOPARTES CÚCUTA 2025: LA FRONTERA SE CONECTA EN TORNO AL MOTOR DEL PROGRESO



CARLOS ANDRÉS PINEDA OSORIO
PRESIDENTE EJECUTIVO NACIONAL - ASOPARTES

Hoy Cúcuta vive uno de los momentos más importantes para el sector motriz colombiano. **Expopartes Cúcuta 2025** se consolida como el escenario que conecta al país con la frontera, a los empresarios con las oportunidades y a la industria con el futuro.

Durante estos días, el **Hotel Casino Internacional** es el punto de encuentro de más de **3.000 visitantes profesionales, 150 marcas y 60 expositores** que han confiado en esta feria como plataforma para generar negocios, fortalecer alianzas y proyectar su crecimiento en uno de los mercados más dinámicos del país.

El intercambio comercial entre Colombia y Venezuela, que sigue mostrando señales de recuperación, encuentra en Expopartes un espacio estratégico para consolidar relaciones empresariales, fomentar la formalización del comercio y abrir nuevas rutas para el desarrollo del sector automotor en la región.

Además de la muestra comercial, la feria ofrece una **agenda académica de primer nivel**, con espacios de formación para técnicos, empresarios y emprendedores; el **Encuentro de Mujeres del Sector Motriz**, que visibiliza el liderazgo femenino en la industria; y el **Encuentro Regional de Vendedores**, orientado a fortalecer las capacidades comerciales del talento humano que mueve este gremio.

Cada edición de Expopartes refleja el compromiso de Aso- partes con el crecimiento sostenible del sector motriz colombiano. Cúcuta, con su espíritu emprendedor y su ubicación estratégica, reafirma hoy su papel como **punto logístico y comercial del norte del país**, generando oportunidades para todos los actores de la cadena.

Agradecemos a nuestros aliados, expositores y visitantes por hacer parte de esta gran cita del sector. **Expopartes Cúcuta 2025 ya está en marcha**, y con ella, el compromiso de seguir **conectando oportunidades y acelerando el progreso del sector motriz colombiano**.

MOTRIO

Tus vacaciones de fin de año comienzan con Motrio



Los mejores aliados para tu vehículo

Prepárate para tu viaje con nuestro portafolio de repuestos multimarca



Aceite



Baterías



Discos



Pastillas de freno

Encuétralos con tu distribuidor de confianza o en:
www.motrio.com.co | @MotrioColombia

FERTRAC: EL LIDERAZGO TÉCNICO QUE IMPULSA LA CONTINUIDAD OPERATIVA EN VEHÍCULOS COMERCIALES PESADOS Y MEDIANOS



Fertrac, importadora y distribuidora líder en el mercado de repuestos automotrices para vehículos comerciales pesados y medianos, ha consolidado su posición en el país al fundamentar su propuesta de valor con un profundo conocimiento técnico del producto y una logística con cubrimiento nacional.

Inicialmente enfocada en repuestos para vehículos americanos de trabajo pesado, la compañía ha ampliado su portafolio para incluir soluciones especializadas para segmentos europeos y asiáticos, respondiendo a la complejidad, robustez y precisión que exige la industria del transporte de carga y pasajeros.

Conocimiento Profundo: El Diferenciador Central

El principal factor que distingue a Fertrac es su enfoque en dominio técnico aplicado a vehículos comerciales.

La empresa garantiza la compatibilidad, el rendimiento y la durabilidad de cada componente que importa y comercializa, mediante un riguroso proceso de validación interna.

Este compromiso con la especialización técnica permite ofrecer asesoría personalizada y fundamentada, asegurando que los clientes reciban soluciones precisas, diseñadas para maximizar la disponibilidad y la vida útil de sus flotas.

Además, Fertrac mantiene un compromiso continuo con la innovación, incorporando las últimas tecnologías del mercado de repuestos para que sus clientes siempre dispongan de piezas avanzadas y confiables para sus vehículos de trabajo.

Portafolio Especializado y Alcance Nacional

La infraestructura de Fertrac está optimizada para responder a los desafíos operativos del sector de transporte, combinando amplitud de portafolio con eficiencia logística.

Segmentos Especializados:

Fertrac lidera en el nicho de repuestos para vehículos americanos pesados y medianos, complementando su oferta con líneas europeas y asiáticas seleccionadas, que cumplen los estándares técnicos y de desempeño que requiere el trabajo continuo en carretera o en operaciones industriales.

Logística Garantizada:

La compañía cuenta con una red de distribución nacional respaldada por un estricto cumplimiento logístico, asegurando la entrega oportuna y en las condiciones acordadas, reduciendo así los tiempos de inactividad de los vehículos.

Aliado Estratégico del Sector

Al integrar conocimiento técnico profundo, portafolio especializado y logística nacional, Fertrac se consolida no solo como un proveedor de repuestos, sino como un aliado estratégico que impulsa la rentabilidad, eficiencia y continuidad operativa de sus clientes del sector de vehículos comerciales.

La empresa pone a disposición un equipo técnico-comercial especializado para atender consultas sobre líneas de producto, asesorar en selección de componentes y fortalecer alianzas mayoristas.

**¡LLEGÓ EL MOMENTO DE PROGRAMARTE PARA
#EXPOPARTESCÚCUTA2025!**

EXP 
PARTES
2025 CÚCUTA
21 Y 22 DE NOVIEMBRE

Dos días llenos de experiencias, conocimiento y networking que moverán la industria motriz desde la frontera.

**¡VÍVELO TODO ESTE 21 Y 22 DE NOVIEMBRE EN
EL HOTEL CASINO INTERNACIONAL – CÚCUTA!**

**¿ESCANEA EL QR PARA
ASISTIR A LA FERIA!**



ORGANIZA



APOYA



Gobernación
de Norte de
Santander



Gobernación
de Norte de
Santander



ALCALDÍA
DE SAN JESÚS DE
CÚCUTA



Secretaría de
**Desarrollo Económico
'Competitividad'**



CÁMARA DE
COMERCIO
DE CÚCUTA



CÁMARA DE
COMERCIO
DE CÚCUTA

EXP PARTES 2025 CÚCUTA

21 Y 22 DE NOVIEMBRE

AGENDA

NOV 21 | 7:00 a.m. - 9:00 a.m. | **RUEDA DE PRENSA EXPOPARTES CÚCUTA 2025**
EVENTO CON INVITACIÓN

NOV 21 | 9:30 a.m. - 11:00 a.m. | **CEREMONIA DE INAUGURACIÓN EXPOPARTES CÚCUTA 2025**
EVENTO CON INVITACIÓN

CORTE DE CINTA - INAUGURACIÓN SALÓN CASINO INTERNACIONAL (PISO 1)

NOV 21 | 2:00 p.m. - 4:00 p.m. | **3ER ENCUENTRO MUJERES DE NORTE DE SANTANDER**
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

NOV 21 | 4:30 p.m. - 5:30 p.m. | **ENCUENTRO DE VENDEDORES: ADN COMERCIAL SECTOR MOTRIZ DATOS, TÉCNICA Y ADAPTACIÓN DIGITAL**
SANTIAGO SUÁREZ, CONSULTOR SENIOR TELEACCIÓN
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

NOV 21 | 5:40 p.m. - 6:20 p.m. | **INCLUSIÓN FINANCIERA Y FINANCIAMIENTO PARA MIPYMES DEL SECTOR AUTOPARTES - CHARLA EN FINANZAS**
DRA. MARGARET GUTIÉRREZ VARGAS, CEO DE AAVANCE
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

NOV 21 | 6:35 p.m. - 7:20 p.m. | **NUEVAS TECNOLOGÍAS EXIGIDAS AL SELLADO ESTÁTICO Y DINÁMICO DE LOS MOTORES MODERNOS (DIESEL Y GASOLINA)**
AGUSTÍN LOZANO, JEFE ASISTENCIA TÉCNICA FRACO
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

NOV 21 | 7:30 p.m. - 8:15 p.m. | **DISTRIBUIDORA NORTE SANTANDEREANA DE REPUESTOS - TRAYECTORIA, TECNOLOGÍA Y FUTURO EN EL MERCADO COLOMBIANO DIRIGIDO AL SECTOR MOTRIZ DE VEHÍCULOS.**
CAMILO VARGAS CÁCERES, INGENIERO MECÁNICO
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

ORGANIZA



APOYA



EXP PARTES 2025 CÚCUTA

21 Y 22 DE NOVIEMBRE

AGENDA

NOV
22

10:30 a.m.
12:00 p.m.

INTRODUCCIÓN A LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS AUTOMOTRICES
ORLANDO TORRES, GERENTE DE AUTOFUEL
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

NOV
22

2:00 p.m.
3:00 p.m.

DE LA EXPERIENCIA AL FUTURO EN EL SECTOR MOTRIZ
JUAN FELIPE ARANGO, GERENTE DE GRUPO RODAR
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

NOV
22

3:15 p.m.
4:15 p.m.

REVOLUCIONANDO LA COMUNICACIÓN AUTOMOTRIZ: TENDENCIAS Y DESAFÍOS
ÁNGELA ZAMBRANO CHÁVES, GERENTE DE INNOBRAND
SALÓN CHAMPANGNE- HOTEL CASINO INTERNACIONAL

¿ESCANEA EL QR PARA ASISTIR A LA FERIA!



ORGANIZA



APOYA



Gobernación de Norte de Santander



Gobernación de Norte de Santander



ALCALDÍA DE SAN ROSE DE CÚCUTA



Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad



CÁMARA DE COMERCIO DE CÚCUTA



CÁMARA DE COMERCIO DE CÚCUTA

CASA DIESEL, UNA HISTORIA DETRÁS DE LAS AUTOPARTES Y UNA MUJER QUE FORJÓ SU CAMINO EN UN “SECTOR PESADO”



Esta empresa nació hace once años con una clara propuesta de valor como mantra y visión de negocio; calidad, innovación y compromiso. Como la mayoría de las empresas, todo empezó del anhelo de una mujer con visión y tesón que mientras terminaba sus estudios universitarios empezó a cristalizar su idea de negocio. Los inicios no fueron fáciles, una joven sin experiencia en el mercado de los repuestos, sin capital de trabajo, pero con muchas ganas de ser parte de este grupo desafiante de personas capaces y emprendedoras, tenía la meta clara de sobresalir en este nicho de mercado y tomó una decisión que cambiaría su vida, “ser independiente, como su madre”, quien siempre fue ejemplo de esfuerzo y valentía. Desde entonces la frontera Colombo Venezolana ha sido un territorio vibrante y lleno de oportunidades, Mildred solía viajar con frecuencia para acompañar a su madre y en esos viajes, algunas personas le pedían llevarles repuestos desde Colombia, y así, poco a poco, se fue consolidado una idea sin saberlo: una oportunidad de negocio que se formalizó para crear esta gran empresa de repuestos



Con el apoyo y enseñanza de muchas personas, Mildred logró conseguir y adecuar un local comercial. Vendió su carro, invirtió sus ahorros en la infraestructura y en los primeros repuestos como materia prima de trabajo. No tenía contactos de proveedores, clientes, ni conocimientos técnicos del sector ya que nunca había trabajado en ninguna empresa del ramo, pero sí tenía algo fundamental: determinación, fé y una visión clara de crecer con honestidad. A lo anterior se sumaban los prejuicios por ser una mujer queriendo destacar en este sector que por mucho tiempo se ha visto como una actividad masculina.

Mildred entendió que su curiosidad, disciplina y las ganas de triunfar en la vida serían sus mejores aliados. Tras entender y planificar más el negocio, se enfocó en las líneas de repuestos diésel especializándose en repuestos para vehículos Isuzu, Mitsubishi, Canter, Hino, Mazda, Nissan y Cummins apostando por los vehículos de carga liviana y pasajeros, un segmento con gran movimiento en la región.

Al contar con tan poco conocimiento sobre repuestos para vehículos de carga pesada. cada pregunta de un cliente se convertía en una tarea de investigación. Tomaba apuntes, hacía una base de datos y pedía los productos que le solicitaban. Así, paso a paso, el negocio y el stock de repuestos empezó a crecer.

Los retos en el camino

A los tres años, se atrevió a dar un paso más grande y empezó a importar directamente de los fabricantes. Las primeras importaciones fueron pequeñas, pero con el tiempo logró traer mercancía de China, Japón, Singapur,



Taiwán, Tailandia y Brasil. Hoy en día Casa Diesel importa repuestos originales de marcas reconocidas como ISUZU, HINO, NPW, GMB, DAIDO METAL, JTEKT, NTN, NSK, NACHI, BGF, TONYCO. También llegaron distribuciones muy importantes como Dana Spicer, Transejes, KTC, Hércules, Sap -Bull y Buffalo, Incolbest, entre otras.

Algo muy importante es el desarrollo de su marca propia llamada Veracol, con una línea de filtros, correas y rodamientos, que ha tenido excelente aceptación gracias a la confianza de nuestros clientes y la calidad que ofrece.

Actualmente, Casa Diésel cuenta con un equipo sólido, y una amplia base de clientes en Colombia y Venezuela. Nos enorgullece estar dentro de las 300 empresas más destacadas del Norte de Santander, con más de 285.000 productos en stock disponibles para entrega inmediata, importaciones en tránsito, pero lo más importante

demostrado que las mujeres hoy en día pueden sobresalir en cualquier industria, incluyendo sectores difíciles como lo es el de las autopartes.

Nuevos caminos

“Nuestro compromiso no termina aquí. Hoy estamos terminando nuestra nueva sede principal, donde centralizaremos la parte administrativa y ampliaremos nuestras bodegas, reafirmando nuestro compromiso de seguir creciendo con responsabilidad, gratitud y la mano de Dios, que ha sido nuestro guía en cada paso”

A todos los que han creído en nosotros; clientes, proveedores y colaboradores, gracias. Esta historia es una muestra de que los sueños sí se cumplen cuando se trabajan con pasión, fe y honestidad.

NUESTRA GESTIÓN EN ASOPARTES NORTE DE SANTANDER

ASOPARTES SECCIONAL NORTE DE SANTANDER



El Presidente Junta Directiva Seccional Norte de Santander de ASOPARTES, Ronald Colmenares y su Coequipera Directora Ejecutiva Shirley Contreras, estuvieron sustentando proyecto de Inversión para Exopartes Cúcuta 2025 en la Rueda de Relacionamento con empresarios Alemanes que buscan invertir a través de Programa /Cúcuta Internacional, actividad que se desarrolló gracias a la gestión de la Alcaldía de San José de Cúcuta, a través de la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad y su Oficina de Internacionalización.



ALIANZA ESTRATEGICA CON LA CORPORACION MIXTA DE TURISMO DE NORTE DE SANTANDER

La Directora Ejecutiva de la seccional Norte Santander de Asopartes, reunida con Lina Mercedes Silva Fernández, directora Ejecutiva, Corporación Mixta de Promoción de Norte de Santander, aliado Estratégico en Exopartes Cúcuta 2025 2.0 dónde se establecieron estrategias turísticas para nuestros expositores y visitantes. Sabemos que articulados podemos lograr grandes cosas en beneficio de los empresarios y la región.



ESPACIOS CON PROCOLOMBIA CUCUTA PARA PROMOVER LA INTERNACIONALIZACION

La Directora Ejecutiva de la seccional Norte Santander de Asopartes, reunida con la Dra. Carolina Ramírez Directora Procolombia, formalizando invitación a Expopartes Cúcuta 2025, buscando espacios para promover la internacionalización y la búsqueda de compradores venezolanos interesados en la industria motriz en el Marco de Expopartes Cúcuta.



ALIANZA ESTRATÉGICA UNIVERSIDAD SIMÓN BOLÍVAR - POSGRADOS

La Directora Ejecutiva de la seccional Norte Santander de Asopartes, reunida con Katerine Collantes Miranda Directora de Especialización en Logística y Negocios Internacionales de la Universidad Simón Bolívar, quienes nos acompañaran como aliados Estratégicos en nuestra 2da versión de la Feria Expopartes Cúcuta 2025, en la mentoría " Ser para vender: empoderamiento y habilidades para ventas con propósito"; en nuestra agenda académica del evento 3er Encuentro de Mujeres.

ARTICULADOS CON LA GOBERNACIÓN, ALCALDÍA Y CÁMARA DE COMERCIO

Desde la Seccional Norte de Santander La Directora gestionando trabajo con GOBERNACIÓN, ALCALDÍA Y CÁMARA DE COMERCIO, con quienes se gestionó apoyo por parte de estas entidades para el evento EXPOPARTES CÚCUTA 2025, sabemos que trabajando articulados podemos sacar adelante los proyectos que benefician a nuestro sector pero a su vez a muchos más sectores, logrando así potenciar la región y dinamizar la economía.



BRIGADA GAULA EJÉRCITO

En la Seccional Norte de Santander, se desarrolló 4ta Brigada Preventiva con el Grupo Gaula de la Policía, promoviendo Seguridad en el sector Automotriz. Por un entorno más seguro en la industria motriz.



HELLA - CONEXIONES QUE DURAN

@hella.americas



Seguimos construyendo nuestra historia en Colombia y en latinoamérica de la mano de clientes, minoristas, talleres y usuarios finales.

HELLA es una marca Alemana de calidad Equipo Original a precios competitivos con un extenso portafolio de productos para todas las marcas de vehículos en Colombia.

ILUMINACIÓN

LIMPIAPARABRISAS

BATERÍAS

ELECTRÓNICOS

ELÉCTRICOS

FRENOS

QUÍMICOS



ASOPARTES REALIZÓ CON ÉXITO LA FERIA ZONAL DE PRADO VERANIEGO CON AMPLIA PARTICIPACIÓN INSTITUCIONAL Y COMERCIAL

ASOPARTES SECCIONAL BOGOTÁ



La Dirección Seccional Bogotá de Asopartes llevó a cabo la Feria Zonal de Prado Veraniego, una jornada de sensibilización y relacionamiento que reunió a comerciantes del sector de repuestos, accesorios y talleres, junto con diversas entidades gubernamentales y de control.

Durante la actividad, se contó con el acompañamiento de la Policía Fiscal y Aduanera (POLFA), quienes promovieron las Zonas de Comercio Legal, iniciativa que busca fortalecer la formalidad, la transparencia y la competencia leal dentro del sector automotor.

Asimismo, el Ministerio de Trabajo participó con su oferta institucional enfocada en la promoción de la contratación

formal y la inclusión de población migrante, brindando asesoría a los empresarios de la zona.

La jornada también contó con la presencia de la Alcaldía Local de Suba, el GAULA de la Policía Nacional, el Departamento de Gestión Ambiental de Asopartes, y otras entidades que pusieron a disposición de los comerciantes sus programas y servicios para mejorar las condiciones de seguridad, sostenibilidad y legalidad en el territorio.

Con estas acciones, Asopartes continúa fortaleciendo su compromiso con el desarrollo formal y sostenible del comercio automotor, acercando las ofertas institucionales a los empresarios y promoviendo el trabajo conjunto entre el sector privado y las entidades públicas.



En la segunda jornada, se llevó a cabo la feria comercial, enfocada en la reactivación del comercio y el relacionamiento empresarial, con la participación de importantes marcas del sector como Importadoras Asociadas, Incolca y Rodamundi, que aprovecharon el espacio para fortalecer su presencia y ampliar su cobertura en la zona.

Así mismo, empresas como Autoshop, Autotools, Eurolíquidos y MAM Filtros se sumaron con exhibiciones, promociones especiales y presentaciones de sus productos, generando un ambiente dinámico y participativo.

Durante la feria se realizaron activaciones, juegos, música y espacios de integración, fomentando la cercanía entre

comerciantes, marcas y consumidores. El evento cerró con un acto de reconocimiento a los empresarios inscritos en el programa Zonas de Comercio Legal, y un ameno compartir con mecánicos, comerciantes y representantes del sector, reafirmando el compromiso de Asopartes con la legalidad, la formalización y el desarrollo de los negocios en el territorio.

La asociación prepara su próxima feria Zonal en la zona comercial del 7 de agosto al próximo 4 de diciembre.

Con estas acciones, Asopartes Seccional Bogotá continúa impulsando espacios de encuentro que fortalecen la economía local y el trabajo conjunto entre el sector privado y las instituciones públicas.

EL COMITÉ DE MUJERES DE ASOPARTES PROMUEVE EL RESPETO Y LA INCLUSIÓN EN LA FERIA ZONAL DE PRADO VERANIEGO

ASOPARTES SECCIONAL BOGOTÁ



Valoramos y respetamos a la mujer, combustible del sector motriz

Nuestro propósito es fomentar la inclusión, la equidad y el empoderamiento de las mujeres en la industria automotriz.

Reconocemos y celebramos su papel estratégico en:

- **Ingeniería y manufactura**
- **Servicio técnico y liderazgo gremial**
- **Gerencia y toma de decisiones**

Creemos que su liderazgo es esencial para el crecimiento sostenible del sector, actuando como un verdadero motor de competitividad y progreso, con una visión renovadora y habilidades únicas.



¡Escanea este QR y únete a nuestra comunidad de Mujeres en Asopartes!



En el marco de la Feria Zonal de Prado Veraniego, el Comité de Mujeres de Asopartes participó activamente con una campaña de sensibilización orientada a promover el respeto hacia la mujer en el sector automotor, así como la equidad de género, la inclusión y el empoderamiento femenino dentro de la industria.

Durante la jornada, el Comité desarrolló diferentes actividades de concientización y acercamiento con los empresarios, comerciantes y visitantes de la feria, invitándolos a reflexionar sobre la importancia de construir espacios laborales más justos, seguros y respetuosos para las mujeres que hacen parte del sector motriz.

Esta participación se suma a las acciones que viene liderando Asopartes a nivel nacional para fortalecer la participación femenina en el sector, visibilizando su aporte técnico, profesional y humano en todos los eslabones de la cadena automotriz.

El Comité de Mujeres de Asopartes reafirma así su compromiso con la igualdad de oportunidades, el trabajo digno y la promoción de entornos de respeto y valoración de la mujer, contribuyendo a un sector más inclusivo, diverso y competitivo.

PARTICIPAMOS EN LA REUNIÓN DEL SELLO INCLUYENTE DE LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO

ASOPARTES SECCIONAL BOGOTÁ



El pasado 30 de septiembre, la Dirección Seccional Bogotá de Asopartes participó en la reunión del programa Sello Inuyente liderada por la Secretaría de Desarrollo Económico de Bogotá, espacio en el que se socializaron los ajustes propuestos a la Resolución 700 de octubre de 2023, que reglamenta esta importante iniciativa.

Durante el encuentro, se generó un diálogo abierto con la participación de empresas, gremios y representantes del sector productivo, quienes aportaron valiosas propuestas orientadas a fortalecer el proceso del Sello Inuyente y construir una estrategia que refleje de manera real las necesidades, dinámicas y retos de los distintos sectores económicos.

Asopartes, en su compromiso con la inclusión, la equidad y el respeto en los entornos laborales, destacó la importancia de que esta política continúe evolucionando de forma participativa, garantizando que sus lineamientos representen a todos los sectores y promuevan espacios de trabajo libres de discriminación, equitativos y respetuosos.

Con su participación activa en este proceso, la asociación reafirma su compromiso con la construcción de una cultura empresarial incluyente, que contribuya al bienestar de las personas y al fortalecimiento de la competitividad del sector automotor y de autopartes en la ciudad.



ASOPARTES Y LA POLICÍA NACIONAL INAUGURAN ZONA SEGURA DEL SECTOR DE AUTOPARTES DEL 7 DE AGOSTO

ASOPARTES SECCIONAL BOGOTÁ



El pasado 21 de octubre, la Asociación del Sector Automotriz y sus Partes – Asopartes Seccional Bogotá, en articulación con la Policía Nacional de Colombia y la Policía Metropolitana de Bogotá, inauguró la Zona Segura del sector de autopartes del 7 de Agosto, un punto estratégico para el comercio automotor de la capital.

Esta iniciativa, que cuenta con el apoyo del GAULA y la participación activa de comerciantes y empresarios del sector, tiene como propósito fortalecer la seguridad, la legalidad y la confianza en esta importante zona comercial, promoviendo un entorno más seguro y formal para todos los actores del ecosistema automotriz.

Durante la jornada se destacó el trabajo conjunto entre la institucionalidad y el sector empresarial, reafirmando el compromiso de continuar impulsando estrategias que contribuyan al orden, la convivencia y la competitividad del comercio de repuestos y autopartes en Bogotá.

Con esta nueva Zona Segura, el gremio y las autoridades avanzan en la consolidación de un modelo de trabajo colaborativo que promueve la prevención, la denuncia y la participación ciudadana, en beneficio de todos los comerciantes del sector motriz.



INTERNACIONAL

SOMOS
IMPORTADORES
DIRECTOS

de piezas de **desgaste** para maquinaria amarilla



Baldes - Rodillos (Superiores e inferiores) - Ruedas Guías - Dientes - Zapatas - Cadenas

TENEMOS LA MEJOR RELACION
PRECIO CALIDAD DEL MERCADO

VISITANOS EN NUESTRA PAGINA WEB:

www.gsminternacional.com

SOMOS LIDERES EN REPUESTOS PARA MAQUINARIA PESADA



GSMINTERNACIONAL.COM

WIX **MANN FILTER** **GSM** **DOOSAN** **LOVOL**
KOBELCO **CAT** **ETESA** **XCMG**
KOMATSU **GTP** **HITACHI** **JOHN DEERE**

GSM
INTERNACIONAL



Fertrac: el poder que mueve a Colombia.

Somos el líder número uno en importación y distribución de **repuestos para vehículos de carga pesada en todo el país.**

En **Fertrac** trabajamos con marcas **de equipo original** para todas las categorías: **motor, suspensión, transmisión, sistema de aire, sistema de frenos, tren delantero, refrigeración, filtración, embrague, diferencial y más.**

Además, ofrecemos una amplia línea de **marcas alternativas cuidadosamente curadas** por nuestro equipo, seleccionadas para cumplir con **los más altos estándares de calidad**, garantizando **rendimiento, durabilidad** y total **compatibilidad** con los principales fabricantes del mercado.

+ 20 años

Fertrac: confianza, respaldo y potencia en cada repuesto.



Siempre Calidad Original

ASOPARTES Y SENA: FORMACIÓN QUE IMPULSA LA EVOLUCIÓN DEL SECTOR AUTOMOTOR

FCE FORMACIÓN CONTINUA ESPECIALIZADA
Convocatoria DSNFT 0001 -2025
Gestión para la productividad y la competitividad.

Sistemas Avanzados de Ayuda a la Conducción – ADAS

@asopartes
<https://asopartes.com/>

@SENAComunica
www.sena.edu.co

25 Años

#SENA con las empresas

Un proyecto de Formación Continua Especializada al servicio de la competitividad del país.

La industria automotriz vive una transformación acelerada: vehículos más inteligentes, procesos digitalizados, clientes más exigentes y nuevas normativas que cambian el panorama comercial y técnico. En este contexto, la capacitación dejó de ser un valor agregado para convertirse en un requisito indispensable para crecer, competir y mantenerse vigente.

Con esa visión, ASOPARTES, en alianza con el SENA, obtuvo el proyecto de Formación Continua Especializada, una iniciativa que llevará educación de alto nivel a quienes mueven el sector motriz colombiano. El objetivo es claro: fortalecer el talento humano con herramientas reales, aplicables y acordes con los desafíos actuales.

Cuatro diplomados virtuales: conocimiento que transforma negocios

El proyecto incluye cuatro diplomados gratuitos, cada uno con 120 horas certificadas, diseñados para impactar de manera directa la operación de talleres, almacenes de repuestos, áreas administrativas, logística y comercial.

Gerencia de Negocios de Repuestos Automotores
Brinda herramientas para administrar inventarios, gestionar proveedores, tomar decisiones financieras, analizar costos,

aplicar marketing especializado y optimizar ventas en un mercado cada vez más competitivo.

Talleres Automotores 4.0: Gestión de la tecnología para el sector automotor

Prepara a talleres para la modernización: organización por áreas, diagnóstico electrónico, uso de software, control de calidad, servicio al cliente y tecnología para procesos más rápidos y precisos.

Sistema Integral de Almacenamiento de Repuestos

Formación clave para quienes manejan bodegas, inventarios o logística. Incluye modelos de stock, trazabilidad con RFID y códigos de barra, reducción de obsoletos y sistemas de control en tiempo real.

Normativas y regulaciones para empresas del sector de motocicletas

Actualiza al sector frente a certificaciones, seguridad vial, importaciones, estándares de calidad, legislación ambiental y responsabilidades legales.

Seminarios presenciales en Valledupar: tecnología al alcance del sector

El proyecto también llegará a las regiones, iniciando en Valledupar con tres seminarios presenciales de alto impacto:



- Sistemas avanzados de ayuda a la conducción – ADAS
- Innovación y tecnología en la industria de autopartes: retos de la nueva movilidad
- Optimización de procesos para la productividad en empresas autopartistas

Conferencias híbridas y taller especializado

La agenda incluye espacios cortos, ágiles y completamente actualizados:

- A para resolver problemas técnicos en vehículos
- Evolución de los vehículos a través de la Inteligencia Artificial
- Taller: Transformación digital y eficiencia operativa en el sector de autopartes

¿Por qué este proyecto es tan valioso para el sector?

- Formación gratuita y certificada
- Contenidos con aplicación inmediata
- Mayor productividad, mejor servicio y decisiones inteligentes
- Actualización frente a tecnología, normativas y movilidad futura

En pocas palabras: el conocimiento se convierte en una ventaja competitiva.

Inscripciones abiertas hasta noviembre

Los programas estarán disponibles hasta el mes de noviembre, por lo que las empresas, talleres, distribuidores, técnicos, administrativos y estudiantes interesados pueden inscribirse sin costo.

Los cupos son limitados y la certificación se otorga a través del SENA.

Las fechas, formularios de inscripción y detalles se publican en los canales oficiales y redes sociales de ASOPARTES.

Formar talento es construir futuro

La alianza ASOPARTES–SENA demuestra que la evolución del sector automotriz no depende solo de máquinas, repuestos o tecnología, sino de las personas que están detrás de ellas.

Este proyecto es una oportunidad para aprender, mejorar, crecer y adaptarse a lo que viene.

La invitación está abierta. El futuro del sector motriz se construye con conocimiento.



Importadoras
Asociadas



Kimautos

56 años siendo aliados de confianza para el mantenimiento de tu vehículo.

Autopartes, lubricantes, baterías y llantas.

Llegamos a toda Colombia



Marcas Líderes que Confían en Nosotros



TECNOLOGÍA
ISUZU



MOTRIO



Contáctanos:

314 554 5991

importadoras_asociadas

@importadorasasociadas

www.importadorasasociadas.com

¡Conéctate con **TABO!** Tu asistente en baterías



Tienes asesoría rápida y fácil escribiendo al
WhatsApp: 310 271 0045



Práctico y sin complicaciones.

Instalación sin costo
en las ciudades donde operan
nuestras sedes de Importadora
Celeste, Japón, Nipón y Kimautos.

VIAJAR SEGURO COMIENZA ANTES DE ENCENDER EL MOTOR



Las vacaciones están a la vuelta de la esquina, y con ellas, las ganas de desconectarse de la rutina. Pero antes de llenar el tanque y emprender la ruta, hay un paso clave que no debe pasarse por alto: preparar tu vehículo. La seguridad de tu familia comienza mucho antes del primer kilómetro, con una revisión que asegure un viaje sin contratiempos.

Cada kilómetro, un desafío para tu vehículo

Las condiciones del camino, los cambios climáticos y las exigencias mecánicas hacen que cada trayecto ponga a prueba el estado del vehículo. Por eso, realizar una revisión preventiva no es un lujo, sino una inversión en seguridad. Según la Administración Federal de Seguridad del Transporte (FMCSA, 2022), los vehículos con mantenimiento preventivo tienen un 20% menos de incidentes que aquellos que solo reciben atención tras una falla. Anticiparse cuesta menos que reparar.

Mantenimiento preventivo: menos riesgos, más tranquilidad

A diferencia del mantenimiento correctivo, que actúa cuando el daño ya está hecho, la revisión preventiva detecta señales de desgaste, fugas o desajustes antes de que afecten el rendimiento del auto. Estudios publicados

en MDPI Journal of Machines muestran que implementar programas de mantenimiento planificado puede extender la vida útil de los componentes hasta en un 30% y reducir significativamente los tiempos fuera de servicio.

Una inspección antes de salir puede evitar una avería costosa en plena carretera o, peor aún, un accidente.

La calidad está en los detalles

Una pieza de suspensión y dirección confiable debe ser fabricada por una empresa certificada, con procesos estandarizados y trazables, que cuente con experiencia comprobada como proveedor de ensambladoras de vehículos. Esto significa haber sido reconocida como fabricante de Equipo Original (OEM), no solo a nivel nacional, sino también internacional.

La trazabilidad es clave: cada componente debe incluir información del lote de producción, permitiendo verificar su origen, proceso de fabricación y garantizar la consistencia en la calidad.

En Colombia, TNK es el único fabricante certificado y proveedor de equipo original (OEM) en sistemas de suspensión y dirección, con una trayectoria que respalda su compromiso con la calidad por más de 40 años.



RÓTULA - TERMINALES - AXIALES - LINKS - BARRAS LATERALES DE DIRECCIÓN

La compañía no solo ha fabricado piezas OEM para el mercado nacional, sino que también ha desarrollado componentes para marcas de renombre mundial, exportando a mercados exigentes como Estados Unidos, Venezuela y México.

Este respaldo industrial y técnico asegura que cada pieza esté diseñada para soportar condiciones extremas, ofreciendo seguridad, durabilidad y desempeño constante en todo tipo de caminos.

La paradoja del cuidado: el motor sí, pero... ¿y la suspensión?

Resulta irónico que, al momento de realizar mantenimiento o reparaciones, muchos propietarios inviertan considerablemente en piezas relacionadas con el motor — considerado el “corazón” del vehículo— porque entienden que un daño en esa área puede ser costoso y complejo. Sin embargo, esa misma lógica no siempre se aplica cuando se trata del sistema de suspensión y dirección.

Lo cierto es que una falla en la suspensión causada por materias primas de baja calidad o un mal ensamble no solo puede afectar al motor, sino comprometer la estabilidad del vehículo en movimiento, provocando accidentes graves o incluso fatales. En estos casos, el costo no se limita a una reparación total: puede involucrar la integridad física de los ocupantes.

Por eso, cuidar a tu familia también implica tomar decisiones responsables al momento de reemplazar componentes críticos del vehículo. Elegir marcas confiables, con procesos certificados y trayectoria en la fabricación de equipo original, no es solo una recomendación técnica, sino un compromiso real con la seguridad en carretera.

Lo barato puede salir caro

Aunque el precio bajo puede parecer una buena opción, en el mundo automotriz lo económico puede resultar costoso. Piezas de baja calidad tienden a fallar prematuramente, afectan otros componentes y generan reparaciones que duplican la inversión inicial. Además, comprometen tu seguridad. La NHTSA (2023) señala que más del 10% de los incidentes mecánicos están relacionados con piezas mal instaladas o de baja calidad.

Elegir correctamente no es solo una decisión técnica: es una decisión de seguridad. Apostar por productos certificados y respaldados por marcas confiables como TNK asegura estabilidad, durabilidad y tranquilidad por más de 70.000 km comprobados.

Prepararse es parte del viaje

Vacacionar en familia debe ser una experiencia placentera, no una fuente de preocupaciones. Antes de salir, revisá frenos, niveles de aceite, suspensión, dirección y estado de los neumáticos. Si detectás desgaste o ruidos inusuales, reemplazá las piezas con productos de calidad garantizada.

En TNK creen que la calidad no se mide solo en precio, sino en confianza, innovación y compromiso con tu seguridad. Porque cuando un repuesto cumple su función de manera precisa, cada kilómetro se convierte en una garantía de tranquilidad.

Viajar seguro es disfrutar del camino.

Y esa tranquilidad empieza con decisiones inteligentes: revisa tu vehículo, invierte en calidad y dejá que TNK te acompañe en cada trayecto.

MOTORCRAFT: EL PODER DE LA CALIDAD Y DEL CONOCIMIENTO



Con una historia que data de más de 50 años y con el respaldo de Ford Motor Company, Motorcraft continúa fortaleciendo su posicionamiento en el mercado automotor colombiano como la mejor aliada de sus clientes y del sector.

Más que un proveedor de autopartes, Motorcraft pone al consumidor en el centro de sus decisiones, ofreciéndole una experiencia de servicio integral en el que la experiencia y la calidad son su principal garantía.

Además de sus más de 2.000 referencias de productos en Colombia, cuenta con innovadoras herramientas como una novedosa página web con catalogación cruzada, así como la Motorcraft University, una estrategia a través de la que comparten información y buenas prácticas técnicamente validadas, para potenciar, entre los equipos técnicos y de repuesteros, conocimientos sobre la calidad de sus productos.

Pero sus acciones van más allá. Ahora tiene a disposición de sus colaboradores, clientes y socios, el centro de entrenamiento "Ford Academy", implementado por Ford Motor Colombia, un centro multifuncional enfocado en mejorar la experiencia del consumidor en todos los puntos de contacto con Ford, al que pueden acceder todos

los profesionales de los concesionarios Ford y aliados Motorcraft, incluidos técnicos de taller, consultores o gerentes de postventa.

"Más que cursos técnicos y de habilidades blandas, en Ford Academy colaboradores y socios entienden lo que es Ford y su marca propia Motorcraft, aquello que las define, los valores que compartimos y hacia dónde vamos. Aquí, preparamos a los profesionales de Ford y a los clientes influenciadores de la marca Motorcraft", señala Fabián Pulido, gerente de Marca de Motorcraft.

Pulido explica que Ford Academy también brinda soporte remoto a situaciones relacionadas con la ingeniería de servicios y la conectividad, además de ser un espacio en el que se hace inmersión en la marca, sus productos, tecnologías y servicios, promoviendo la capacitación continua de los profesionales de Ford y de los socios de Motorcraft. "Se ofrecen desde cursos técnicos orientados al área de servicios, hasta cursos de cursos de habilidades blandas, cursos de conocimiento y aplicabilidad del portafolio Motorcraft, ventas, relación con el cliente y herramientas digitales". indica.

Esta iniciativa marca un hito fundamental para Motorcraft, al permitirle incorporar nuevas áreas de formación



Sebastian Castillo, especialista Sr. Motorcraft.
Fabian Pulido, gerente marca Motorcraft.

continúa para responder a los desafíos propios de la cambiante tecnología automotriz, que le permitirá fortalecer su consolidación como un referente de excelencia, estandarizando y elevando la calidad del servicio en cada punto de contacto con el cliente, asegurándole una experiencia consistente y de primer nivel, sin importar dónde se encuentre el cliente.

“La apertura del Ford Academy es una prueba tangible de nuestro compromiso inquebrantable con nuestros clientes y es una potente herramienta para elevar el conocimiento técnico-comercial de nuestros productos. Estamos invirtiendo en la capacitación de nuestros equipos y en la mejora continua de nuestros procesos por eso la invitación a todos nuestros aliados estratégicos a ser parte de Ford”, manifiesta el gerente de Marca de Motorcraft.

Este innovador espacio cuenta con un área total de 1.800 m² disponiendo de 3 aulas de entrenamiento, estaciones para prácticas en nuevas tecnologías, sala de prototipos, múltiples estaciones de trabajo, auditorio para reuniones, sala de juntas, centro de operaciones de asistencia técnica para los mercados de Colombia, Ecuador y Chile, así como equipos y herramientas de última tecnología para entrenamiento de vehículos híbridos, eléctricos y de combustión.

Ford Academy lleva a otro nivel las capacidades de colaboradores y socios de la marca, consolidándose como un ecosistema multifuncional creado con visión integral en el que se combina la formación técnica de vanguardia con entrenamientos comportamentales, todo en torno a un objetivo esencial: garantizar a los consumidores la excelencia y la calidad en su experiencia de servicio.

HELLA REFUERZA SU LIDERAZGO EN EL AFTERMARKET CON GESTIÓN TÉRMICA Y FILTROS DE ALTO RENDIMIENTO



Más que un relanzamiento: un regreso con experiencia y compromiso

El regreso de HELLA a la gestión térmica no consiste únicamente en introducir nuevos productos, sino en revitalizar la percepción del mercado sobre nuestra experiencia y liderazgo. Como pioneros en el mercado de reposición, HELLA ha dado forma al negocio de gestión térmica consolidándose como un referente en confiabilidad, calidad y durabilidad; desarrollando soluciones de refrigeración del motor y aire acondicionado para vehículos de pasajeros, comerciales ligeros y pesados.

La compañía perfecciona cada producto mediante innovación constante y feedback directo de clientes y talleres, asegurando que cada producto cumpla los más altos estándares de rendimiento.

Compromiso con el mercado de recambios

El regreso de HELLA al segmento de gestión térmica se da con energía y pasión renovadas, ofreciendo una amplia gama de productos ya disponible para pedidos. La estrategia

de crecimiento prevista para los próximos tres años es ambiciosa bajo seis líneas de productos y alrededor de 6.000 artículos para 2027:

- Compresores
- Ventiladores
- Condensadores
- Ventilador de radiador
- Radiadores
- Intercoolers

Valor añadido para distribuidores y talleres

Más allá de los productos, HELLA ofrece ventajas competitivas que marcan la diferencia:

- Integración de gamas: Combinación de gestión térmica con electrónica y electricidad.
- Innovación en vehículos eléctricos: Conocimientos en Equipo Original que se incorporarán a la gama de aftermarket.
- Seis líneas estratégicas: Artículos clave de alta gama para 2025.



- Cobertura amplia: Vehículos de pasajeros, ligeros y comerciales.
- Accesorios incluidos: Sistema Easy2Fit para facilitar la instalación.
- Catálogo flexible: Adaptable según la demanda de los clientes.
- Estrategia “glocal”: Soluciones adecuadas para cualquier mercado mundial.

Esto reafirma la posición de HELLA como un jugador relevante en el mercado de reposición automotriz, combinando experiencia histórica con innovación constante.

Expansión estratégica en filtros: soluciones para mantenimiento preventivo

Por otro lado, HELLA amplía su estrategia con la introducción de filtros propios, fortaleciendo su oferta de soluciones integrales para distribuidores y talleres:

- **Cobertura “glocal”:** 303 referencias para Centro y Sur América, y más de 1.800 con el lanzamiento global en diciembre de 2025, disponibles desde Alemania.
- **Continuidad y experiencia OE:** basada en años de colaboración con un especialista líder en filtración, HELLA lanza su gama propia aprovechando conocimiento e infraestructura acumulados.

- **Calidad garantizada:** fabricación bajo estándares de OE, con especificaciones técnicas avanzadas para aire, cabina, combustible y aceite.
- **Expansión de portafolio:** complementa la oferta de iluminación, electrónica, frenos y gestión térmica, proporcionando un programa completo y competitivo para distribuidores y talleres.

Portafolio de filtros HELLA para Centro y Sur América

Tipo de filtro	Portafolio local	Portafolio global	Total SKUs
Aceite motor	70	351	421
Aire motor	125	694	819
Combustible	61	299	360
Cabina	28	463	491

Un regreso con compromiso y visión global

HELLA reafirma su posición como socio confiable en el mercado de recambios automotrices, ofreciendo soluciones innovadoras y confiables, con un portafolio que combina gestión térmica y filtros, pensado para distribuidores, talleres y profesionales del sector que buscan rendimiento, calidad y cobertura global.

RUEDA DE NEGOCIOS DEL CARIBE 2025: UN PUNTO DE ENCUENTRO QUE IMPULSÓ AL SECTOR MOTRIZ REGIONAL



Asopartes Seccional Caribe consolidó un espacio de relacionamiento, formación y crecimiento empresarial en Barranquilla

La ciudad de Barranquilla fue escenario de un encuentro sin precedentes para el sector automotriz colombiano con la realización de la Primera Rueda de Negocios del Caribe 2025, organizada por Asopartes Seccional Caribe. El evento, que se llevó a cabo el 12 de noviembre en el Salón de Convenciones de Combaranquilla – sede Boston, reunió a empresarios, distribuidores, importadores, fabricantes y compradores del sector motriz, consolidándose como un espacio clave para el relacionamiento empresarial y la generación de nuevas oportunidades comerciales en la región.

Bajo el lema “Conectando Oportunidades”, la rueda de negocios ofreció una jornada dinámica en la que participaron más de cien empresas del sector, quienes encontraron en este escenario la oportunidad perfecta para ampliar su red de contactos, concretar alianzas estratégicas y posicionar sus marcas en un mercado que sigue mostrando un crecimiento sostenido en el norte del país. El formato B2B permitió encuentros directos entre empresarios y compradores, favoreciendo la concreción de acuerdos comerciales y fortaleciendo las cadenas de valor en torno a la movilidad, los repuestos y los servicios automotrices.

La jornada inició con una serie de capacitaciones certificadas por el SENA, orientadas a fortalecer las competencias técnicas y gerenciales de los participantes. Los temas abordaron aspectos como la inteligencia artificial aplicada al sector motriz, la gestión de inventarios, la logística eficiente

y las ventas exitosas, componentes fundamentales para la competitividad del gremio. Posteriormente, el espacio de networking, liderado por la Cámara de Comercio de Barranquilla, fue el punto de encuentro de los principales actores del mercado automotriz en la región.

El evento contó con el respaldo de entidades como la Alcaldía de Barranquilla, la DIAN, el SENA, la Cámara de Comercio de Barranquilla, el Grupo Gaula y RCN Radio, lo que evidenció el compromiso interinstitucional por fortalecer la industria automotriz y fomentar la formalización empresarial. La jornada culminó con un coctel de cierre que permitió continuar los espacios de relacionamiento en un ambiente distendido, acompañado de rifas y reconocimientos para los participantes.

El balance de la Rueda de Negocios del Caribe 2025 fue altamente positivo. Los empresarios destacaron la calidad de la organización, la pertinencia de los espacios académicos y la efectividad de las citas comerciales. Asopartes Seccional Caribe reafirmó así su compromiso de seguir generando escenarios que promuevan el crecimiento del sector, la innovación y la competitividad regional.

Este primer encuentro deja un precedente alentador para futuras ediciones, demostrando que el Caribe colombiano no solo es una región de oportunidades, sino también un motor de desarrollo empresarial para la industria automotriz del país. La Rueda de Negocios del Caribe 2025 marcó el inicio de una nueva etapa de integración, cooperación y fortalecimiento gremial, en la que Asopartes continúa cumpliendo su propósito de conectar, impulsar y acelerar el progreso del sector motriz nacional.

TODOPARTES

REPUESTOS Y LUBRICANTES



ESCANEA AQUÍ
SI DESEAS MÁS
INFORMACIÓN

EL SECTOR EN CIFRAS ES
PATROCINADO POR TODO PARTES

ENCUENTRA TUS REPUESTOS
EN NUESTROS **TODOPARTES**
A NIVEL NACIONAL



PUREGUARD



aupro[®]

SÍGUENOS EN NUESTRAS REDES SOCIALES



El sector en cifras
es patrocinado por

20
AÑOS

TODOPARTES



aupro[®]

Para que no te deje a mitad de camino

PONLE SIEMPRE

Los repuestos que tu vehículo necesita
con la calidad que merece



Baterías



Frenos



Filtración



Suspensión



Eléctricos



Déjanos tus
datos y te
contactamos.

Better performance

EL SECTOR EN CIFRAS ES PATROCINADO POR



aupro[®]

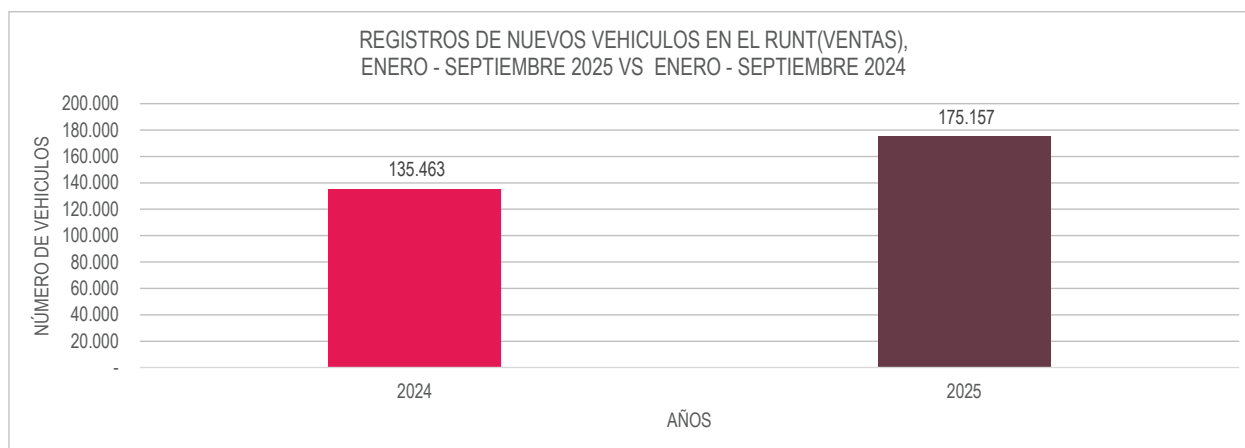
SECTOR EN CIFRAS ¹



REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

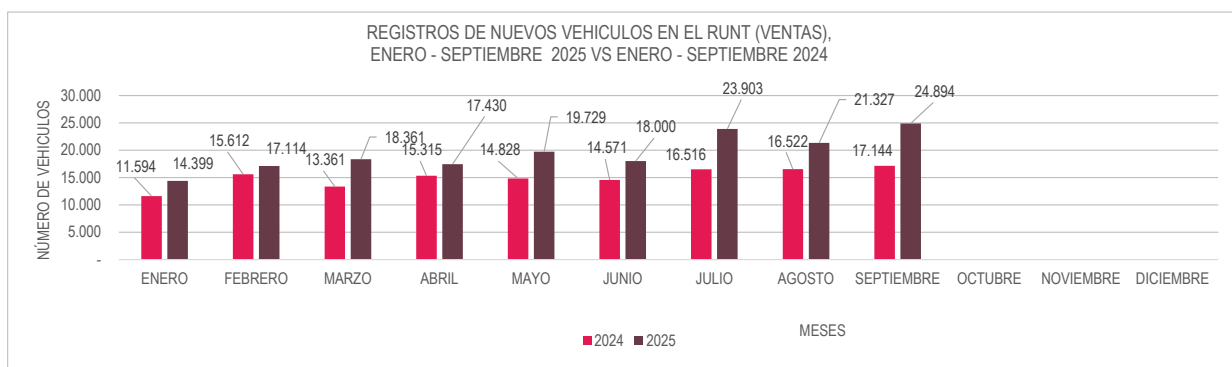
Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025

VEHÍCULOS



Entre enero - septiembre 2025, el número de registros de vehículos nuevos en el RUNT (ventas) fue de 175.157 unidades con respecto al año 2024 que se registraron 135.463 unidades en el mismo periodo.

La variación de los registros o ventas en el acumulado de 2025 con respecto a los datos de 2024 muestra un incremento de 29,3% en el total de autos nuevos matriculados.



En el mes de septiembre 2025, el número de registros de vehículos nuevos en el RUNT (ventas) fue de 24.894 unidades con respecto al año 2024 que se registraron 17.144 unidades.

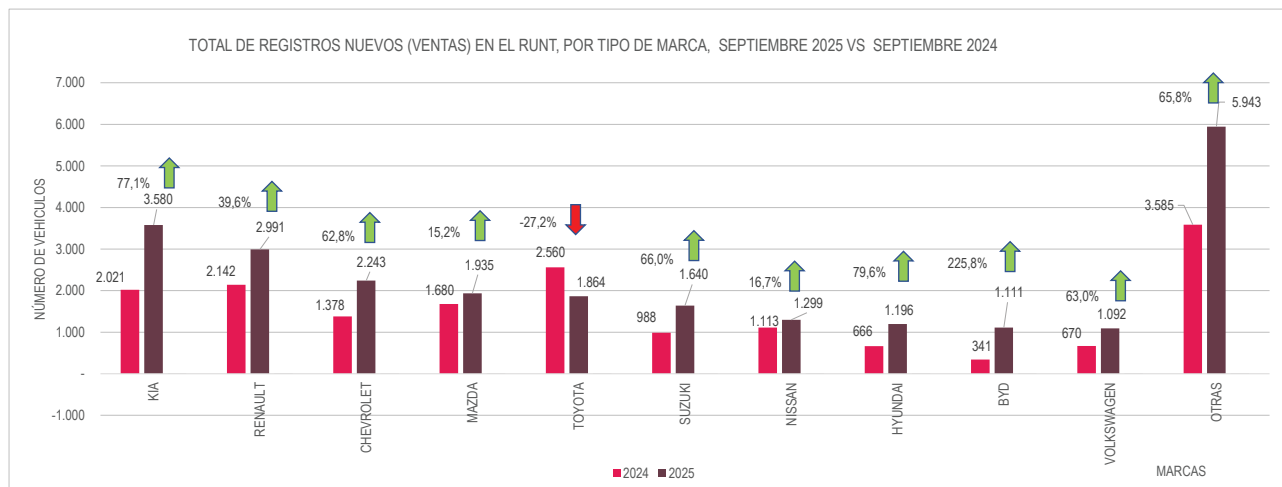
La variación de los registros o ventas en el mes de septiembre de 2025 con respecto a los datos de 2024 muestra un incremento de 45,2% en el total de autos nuevos matriculados.

1. La presentación, contenido y comentarios son responsabilidad del área de mercados y estadísticas de ASOPARTES, para cualquier inquietud o ampliación de la información comunicarse a través de mercadosyestadistica@asopartes.com



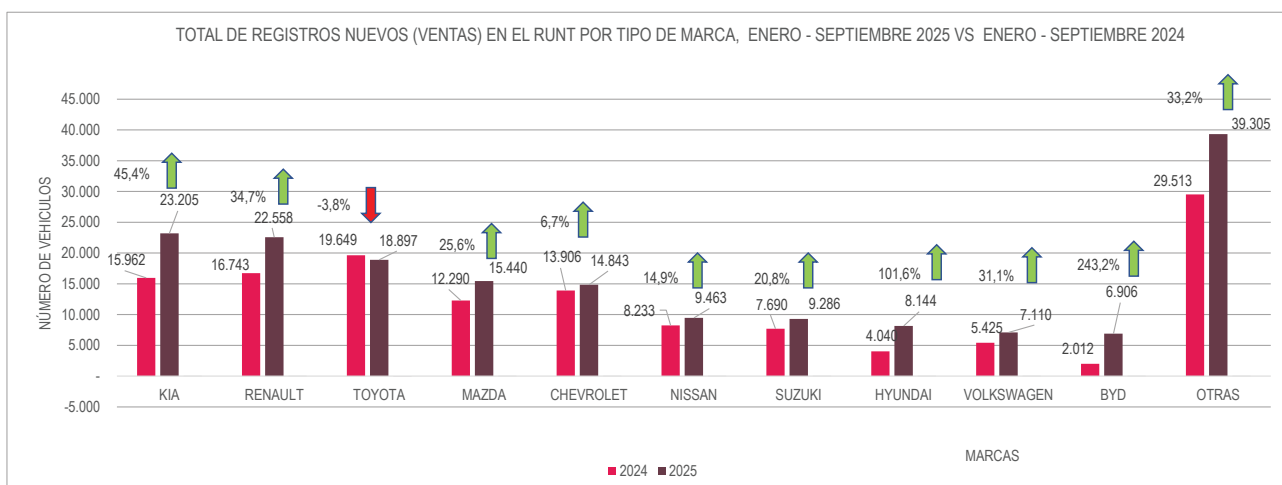
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



En septiembre de 2025 las principales marcas de vehículos registradas en el RUNT (Ventas) fueron Kia con 3.580 unidades, Renault con 2.991 unidades, Mazda con 1.935 unidades, Toyota con 1.864 unidades, Suzuki con 1.640 unidades y Nissan con 1.299 unidades.

La variación porcentual en el mes de septiembre 2025 aumentó en marcas como, Kia en un 77,1%, Renault en un 39,6%, Chevrolet en un 62,8%, Mazda en un 15,2% y Suzuki en un 66,0%.



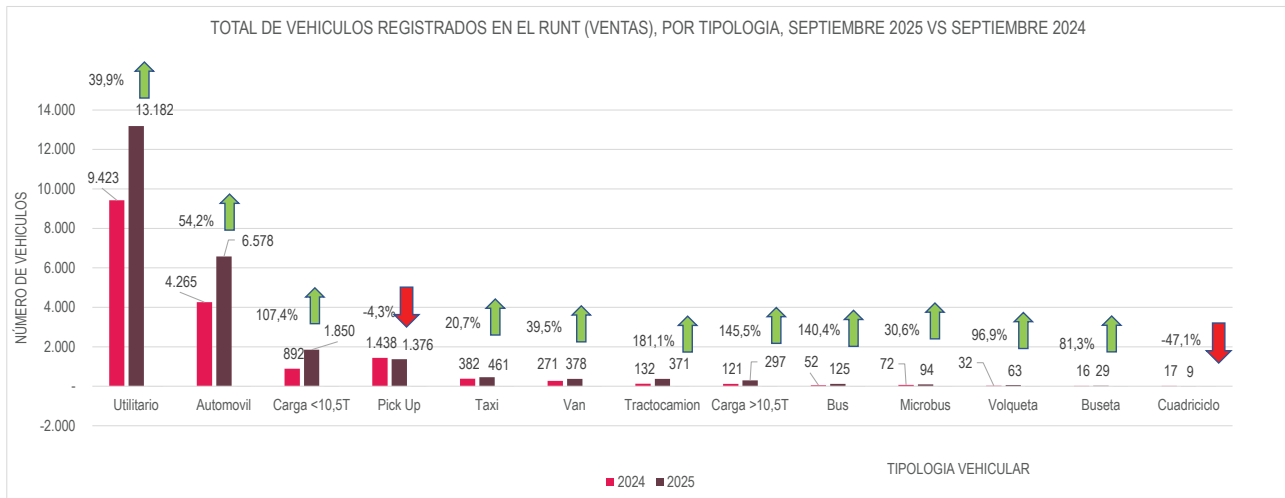
Entre enero - septiembre de 2025 las principales marcas de vehículos registradas en el RUNT (Ventas) fueron Kia con 23.205 unidades, Renault con 22.558 unidades, Toyota con 18.897 unidades, Mazda con 15.440 unidades, y Chevrolet con 14.849 unidades.

La variación porcentual entre los meses de enero - septiembre 2025 disminuyó en Toyota en un (-3,8%); por el contrario, aumentó en Kia en un 45,4%, Renault en un 34,7%, y Mazda en un 25,6%.

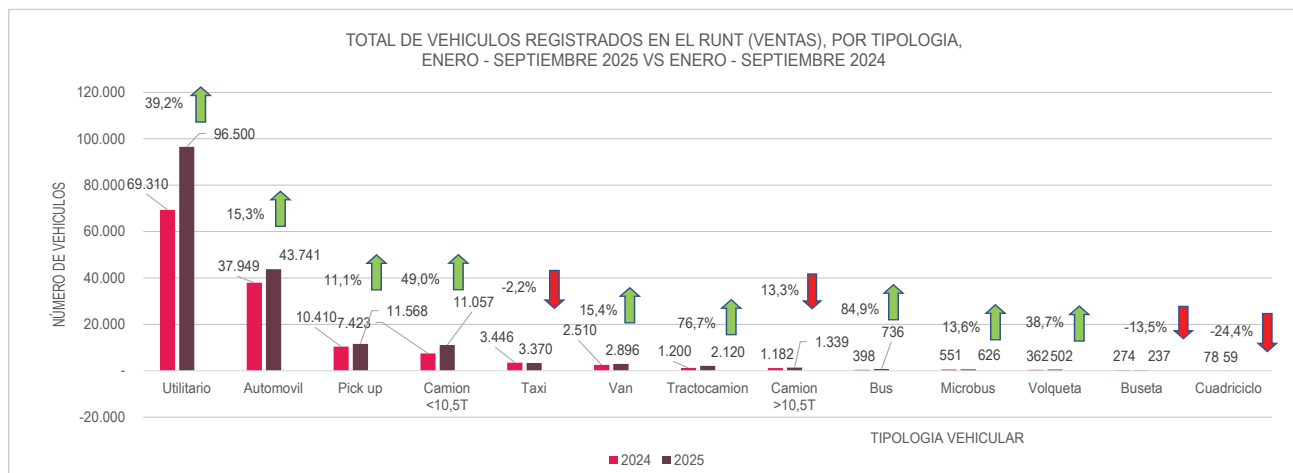


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



En el mes de septiembre de 2025 las tipologías vehiculares que más registros presentaron fueron los utilitarios con 13.182 unidades, automóviles con 6.578 unidades, carga <10.5 T con 1.850 unidades, Pick up con 1.376 unidades, Taxi con 461 unidades, Van con 378 unidades, Tractocamión con 371 unidades, carga >10,5T con 297 unidades, Bus con 125 unidades, microbús con 94 unidades, volqueta con 63 unidades, Buseta con 29 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.

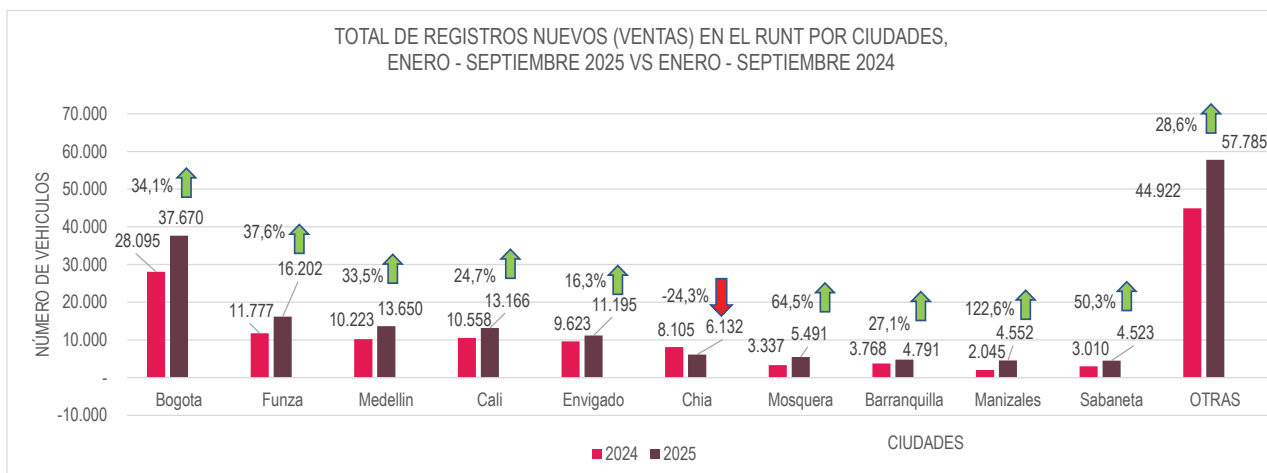


Entre los meses de enero – septiembre 2025 las tipologías vehiculares que más registros presentaron fueron los utilitarios con 96.500 unidades, automóvil con 43.741 unidades, Pick up con 11.568 unidades, Camión <10,5T con 11.057 unidades y Taxi con 3.370 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.



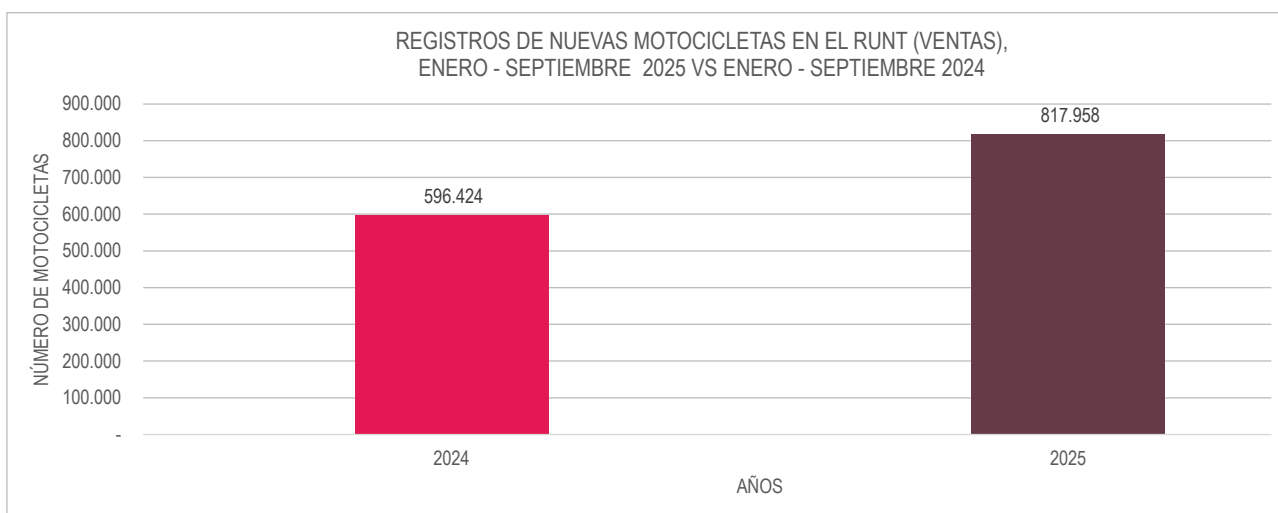
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



Entre los meses de enero – septiembre 2025 las ciudades que más registros presentaron fueron Bogotá con 37.670 unidades, Funza con 16.202 unidades, Medellín con 13.650 unidades, Cali con 13.166 unidades y Envigado con 11.195 unidades en comparación con el mismo periodo del 2024.

MOTOCICLETAS

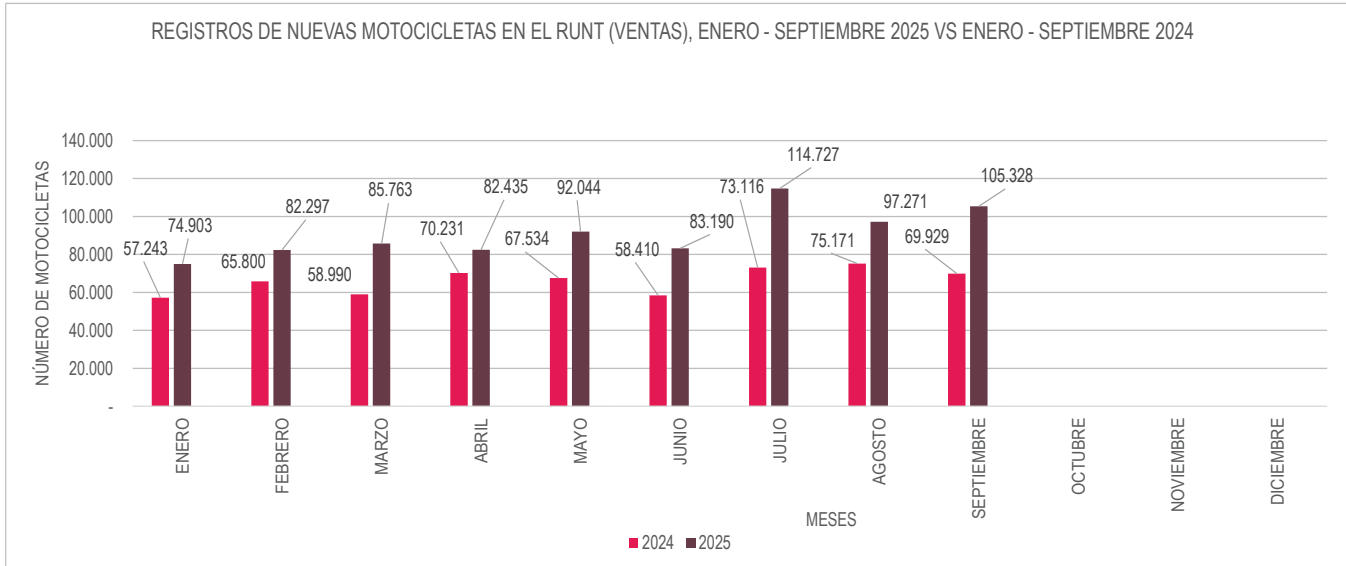


Entre los meses de enero - septiembre 2025 el número registros de motocicletas nuevas en el RUNT (ventas) aumentó en un 37,1% con respecto a los datos registrados en el mismo periodo 2024, pasando de 596.424 a 817.958 unidades.

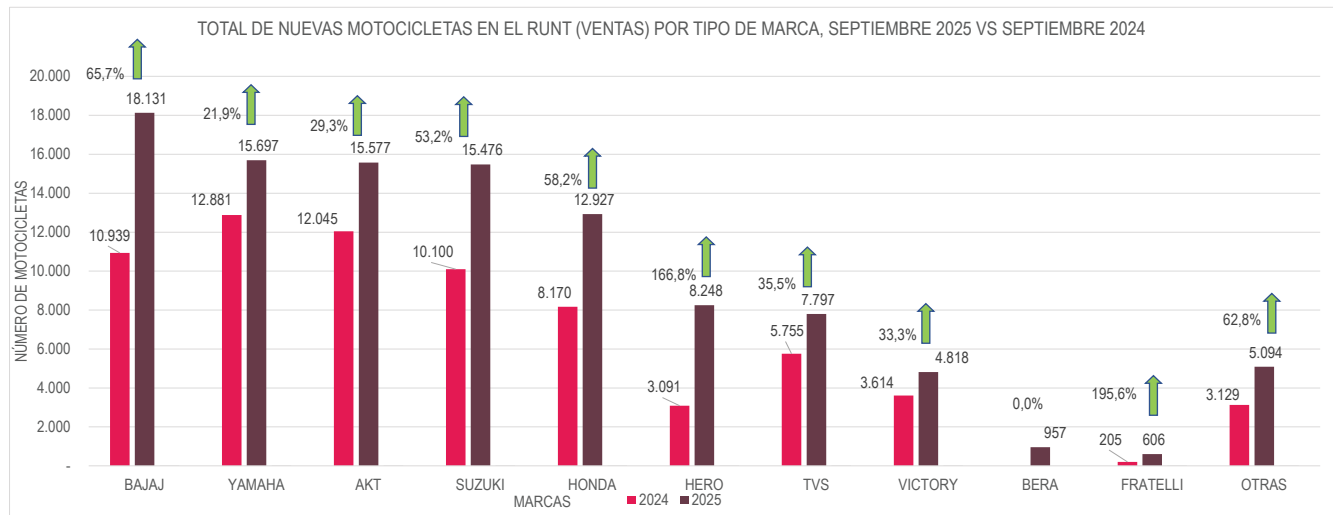


REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asoptartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



En el mes de septiembre 2025 el número registros de motocicletas nuevas en el RUNT (ventas) aumentó en 50,6% con respecto a los datos registrados en el mismo periodo 2024, pasando de 69.929 unidades a 105.328 unidades.

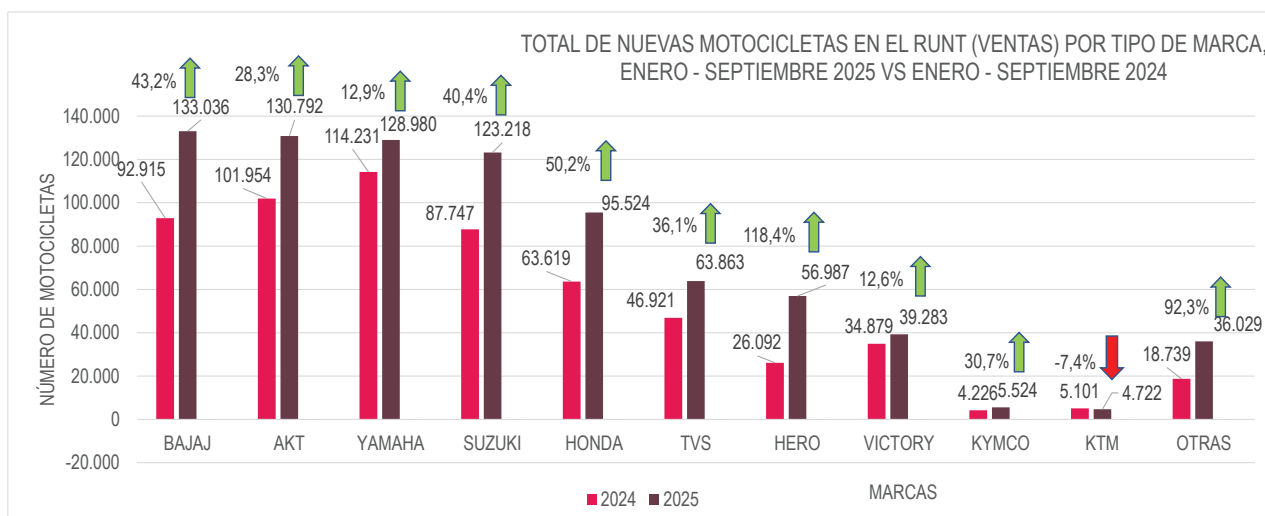


En el mes de septiembre de 2025 presentó variación positiva la marca BAJAJ con un 65,7%, Yamaha con un 21,9%, Akt con un 29,3%, Suzuki con un 53,2% con respecto al mismo periodo 2024.



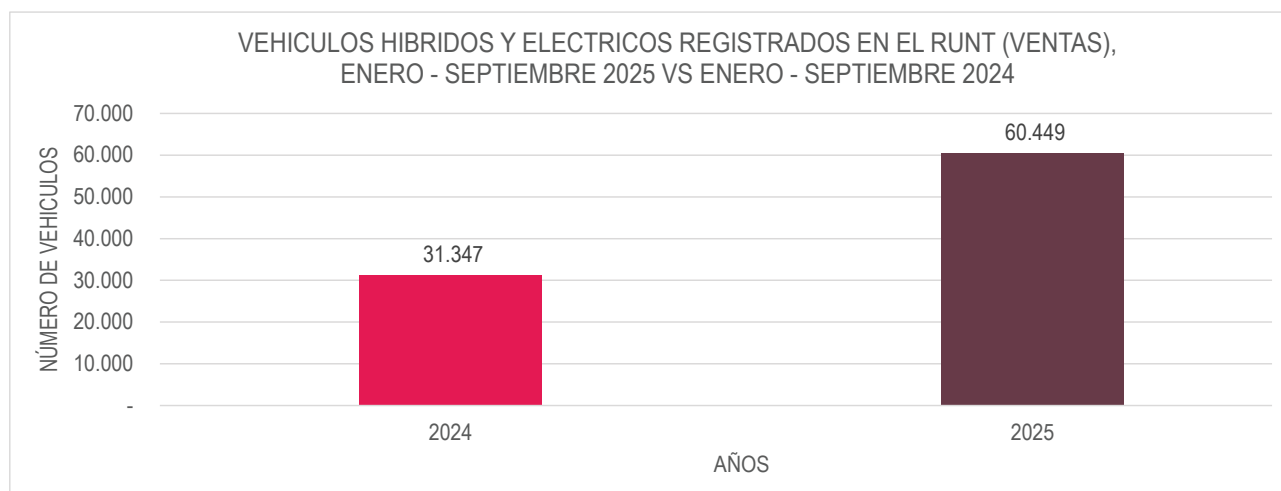
REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



Entre los meses de enero - septiembre de 2025, presentó variación positiva la marca BAJAJ con un 43,2%, AKT con un 28,3%, Yamaha con un 12,9%, Suzuki con un 40,4% y Honda con un 50,2% con respecto al mismo periodo 2024.

ELÉCTRICOS E HÍBRIDOS

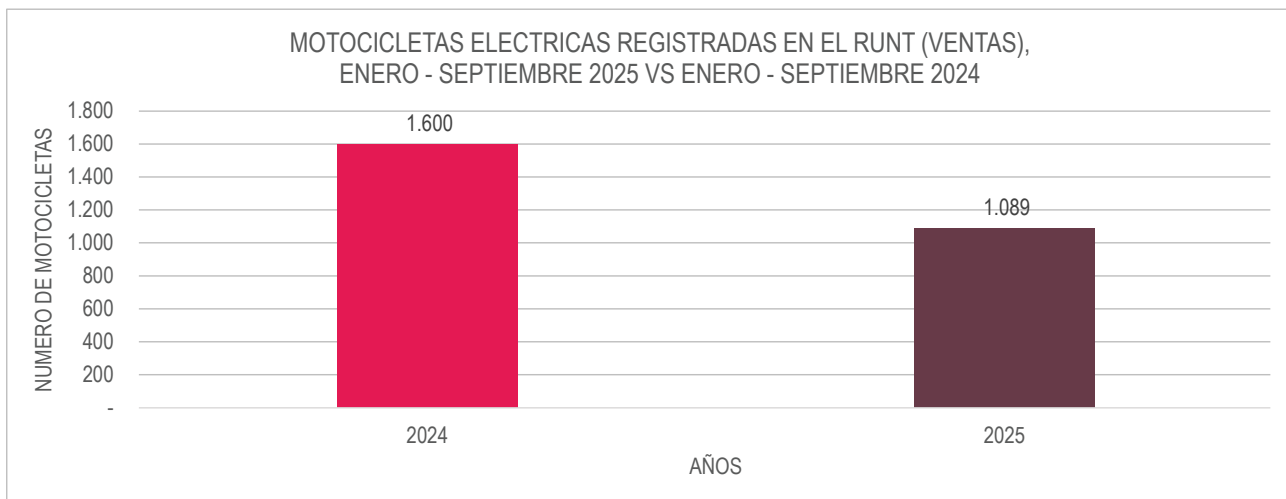


Entre los meses de enero - septiembre 2025 el registro de vehículos híbridos y eléctricos tuvo una variación positiva de 92,8% pasando de 31.347 unidades a 60.449 unidades con respecto a los datos del mismo periodo del año 2024.



REGISTRO DE NUEVOS VEHÍCULOS Y MOTOCICLETAS EN EL RUNT (VENTAS): SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, con base en datos de Andemos –RUNT, 2025



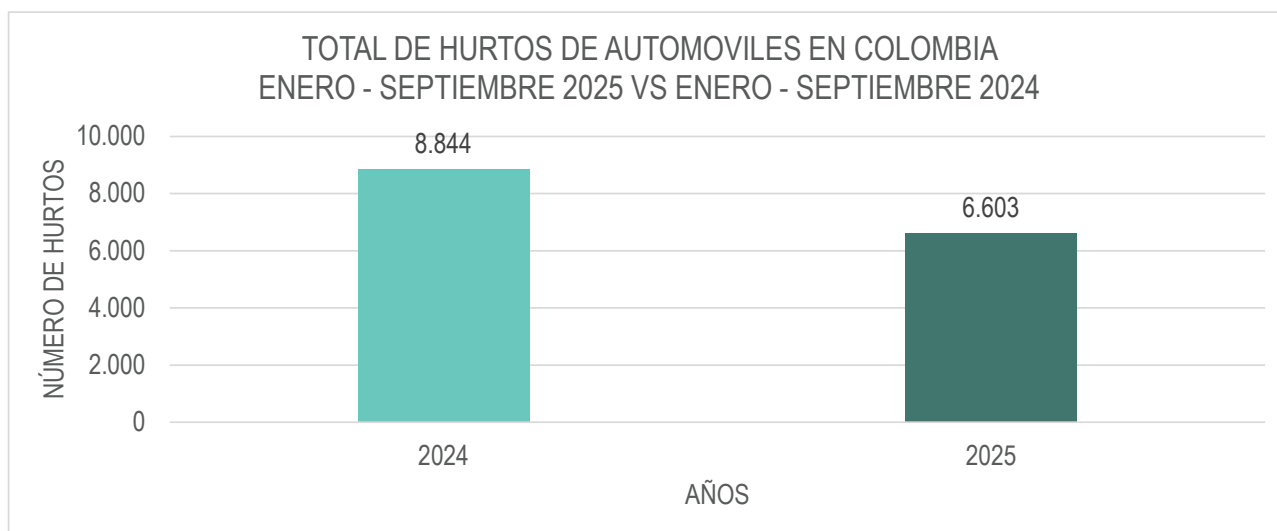
Entre los meses de enero - septiembre 2025 el registro de motocicletas eléctricas tuvo una variación negativa de (-31,9%) pasando de 1.600 unidades a 1.089 unidades con respecto a los datos del mismo periodo del año 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

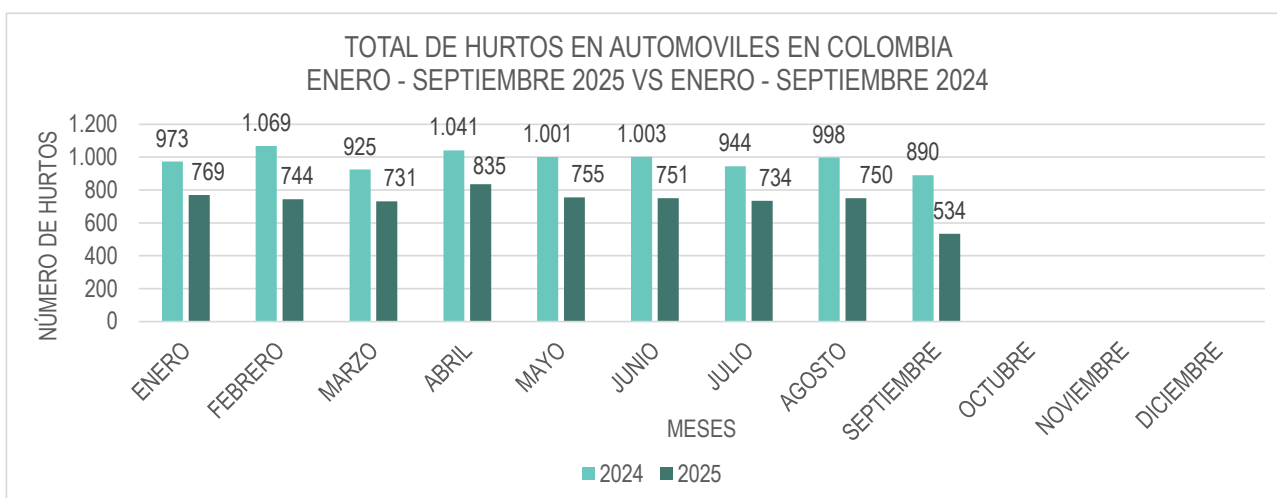
Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



HURTOS DE AUTOMÓVILES



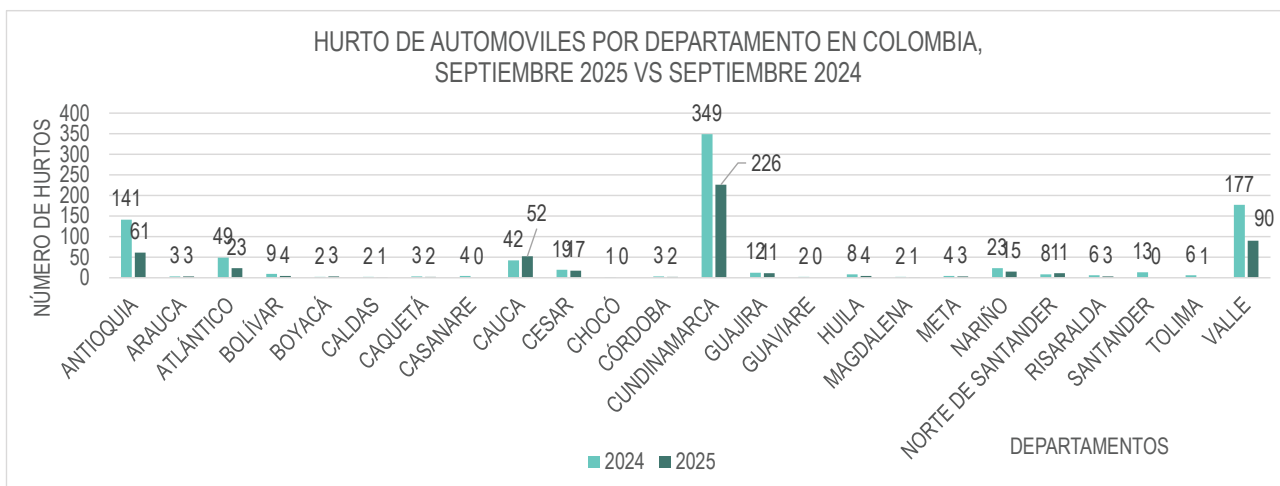
Los hurtos de vehículos en Colombia entre el periodo de enero - septiembre 2025 disminuyeron en (-25,3%) en comparación con el mismo periodo 2024.



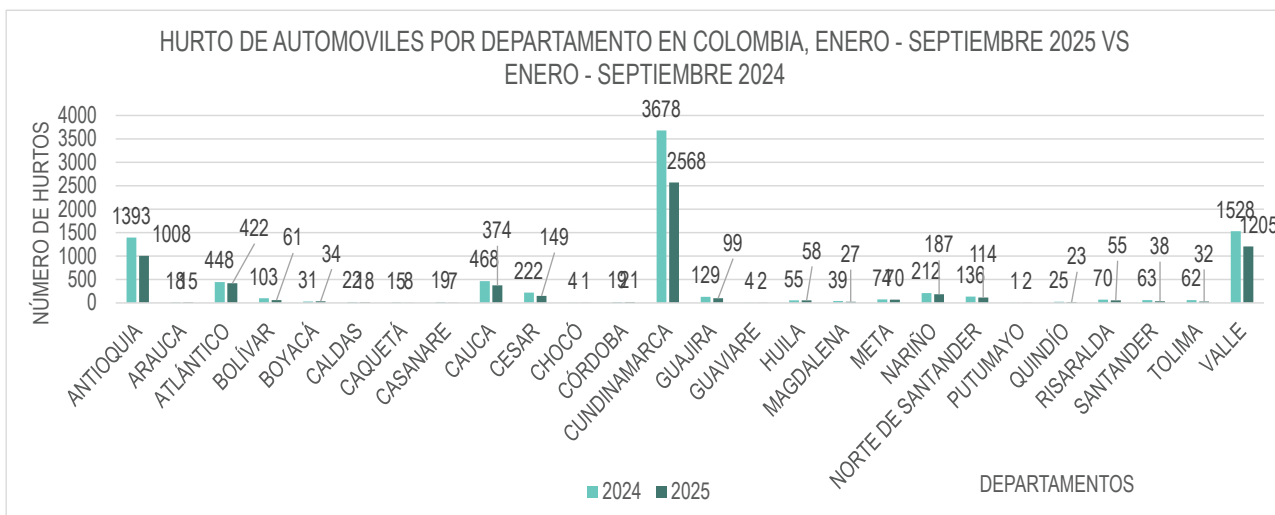
Los hurtos de vehículos en Colombia que se registraron en el mes de septiembre 2025 fueron de 534 hurtos comparados con los 890 que se presentaron en el año 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



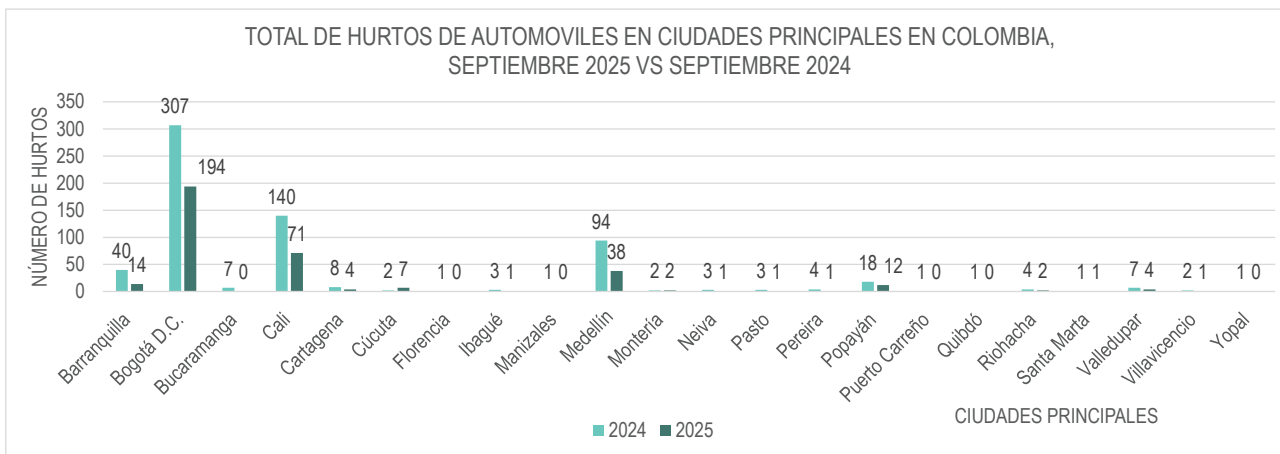
En el mes de septiembre de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en Antioquia en un (-56,7%) y Cundinamarca en un (-35,2%) y Valle del Cauca en un (-49,1%) comparado con el mismo periodo 2024.



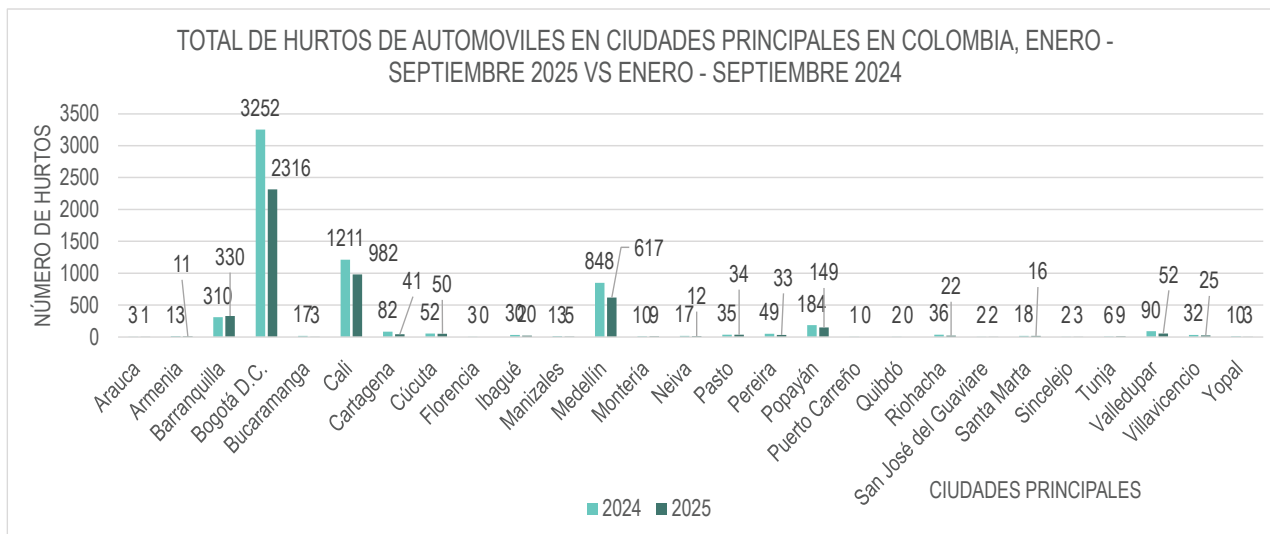
Entre el periodo de enero a julio de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en Antioquia en un (-27,6%) y Cundinamarca en un (-30,1%) y Valle del Cauca en un (-21,1%) comparado con el mismo periodo 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



En el mes de septiembre de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en ciudades como Bogotá con un (-36,8%), Medellín en un (-59,5%) y Cali en un (-49,2%) en comparación con los datos de septiembre 2024.



Entre los meses de enero - septiembre de 2025 los hurtos de automóviles disminuyeron en ciudades como Bogotá con un (-28,7%) Medellín con un (-27,2%) y Cali en un (-18,9%) en comparación con los datos de enero - septiembre 2024.

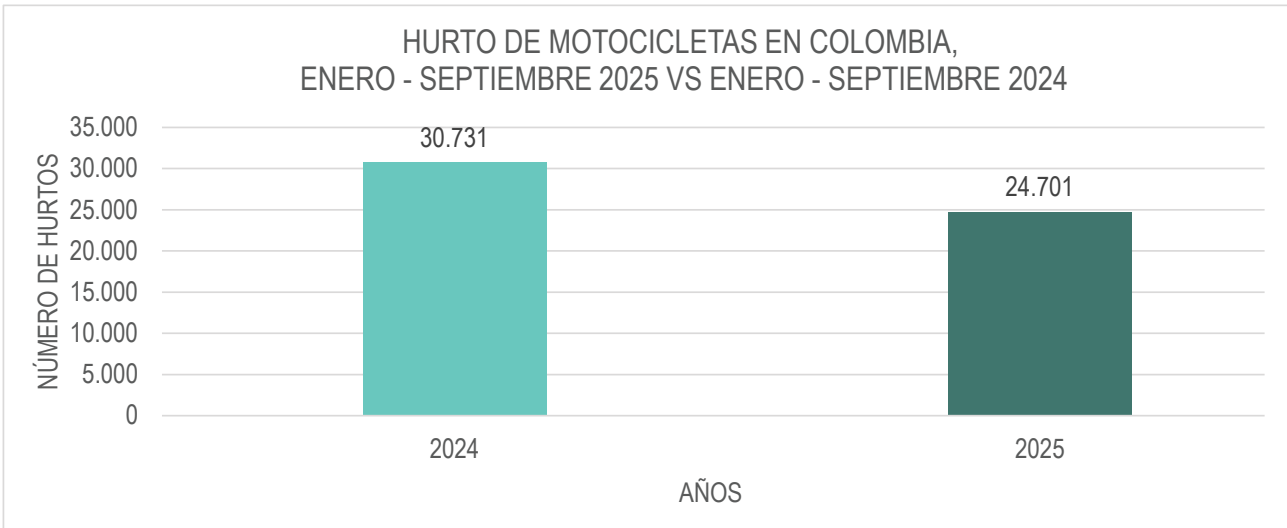


HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

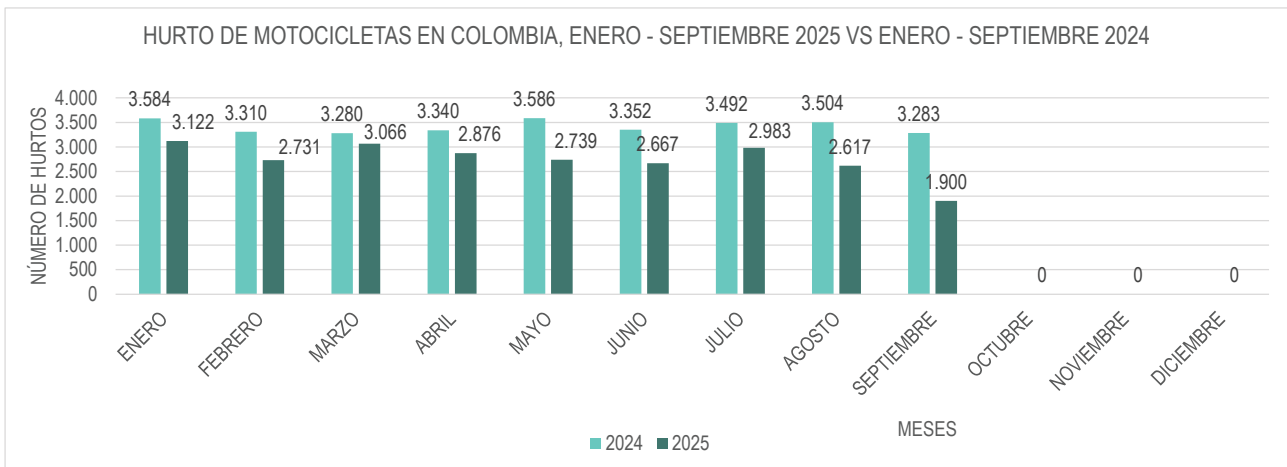
Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



HURTOS DE MOTOCICLETAS



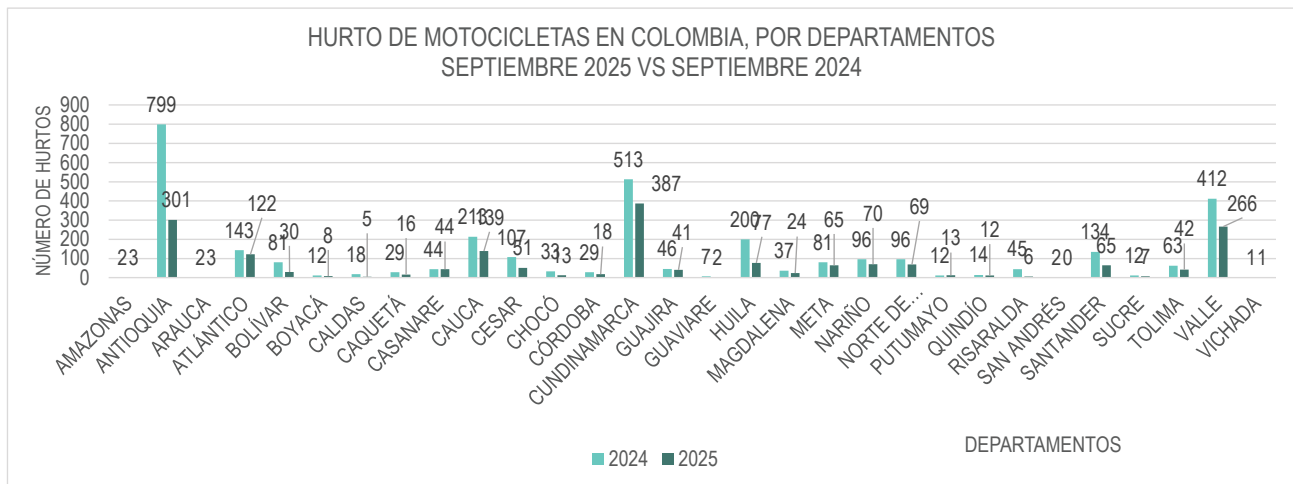
Los hurtos de motocicletas en Colombia entre los meses de enero a septiembre de 2025 disminuyeron en un (-19,6%) en comparación con el mismo periodo de 2024.



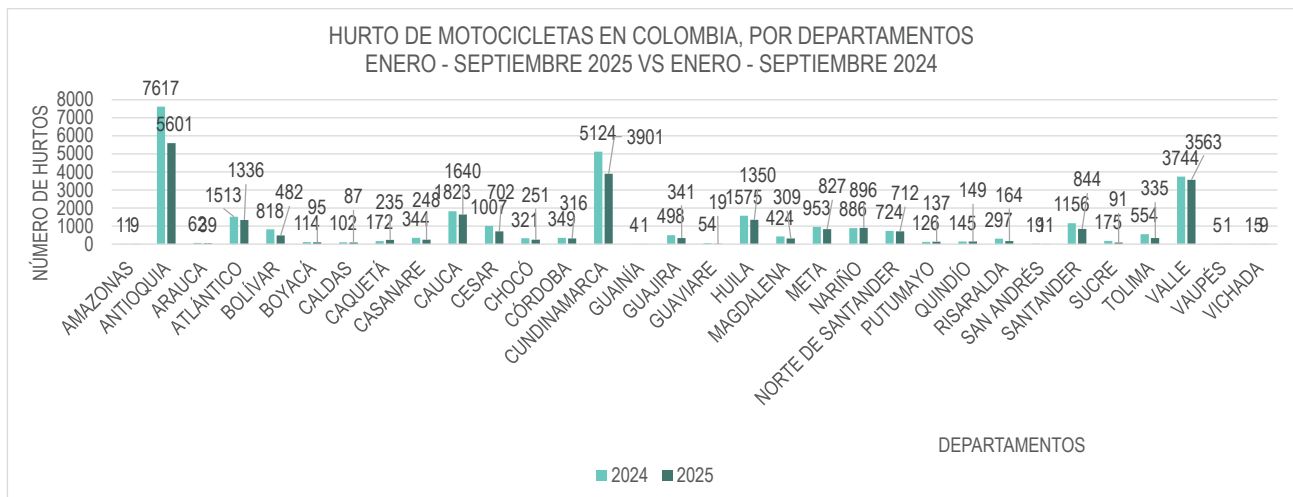
Los hurtos de motocicletas en Colombia en el mes de septiembre de 2025 presentaron 1.900 hurtos comparados con los 3.283 hurtos del año 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



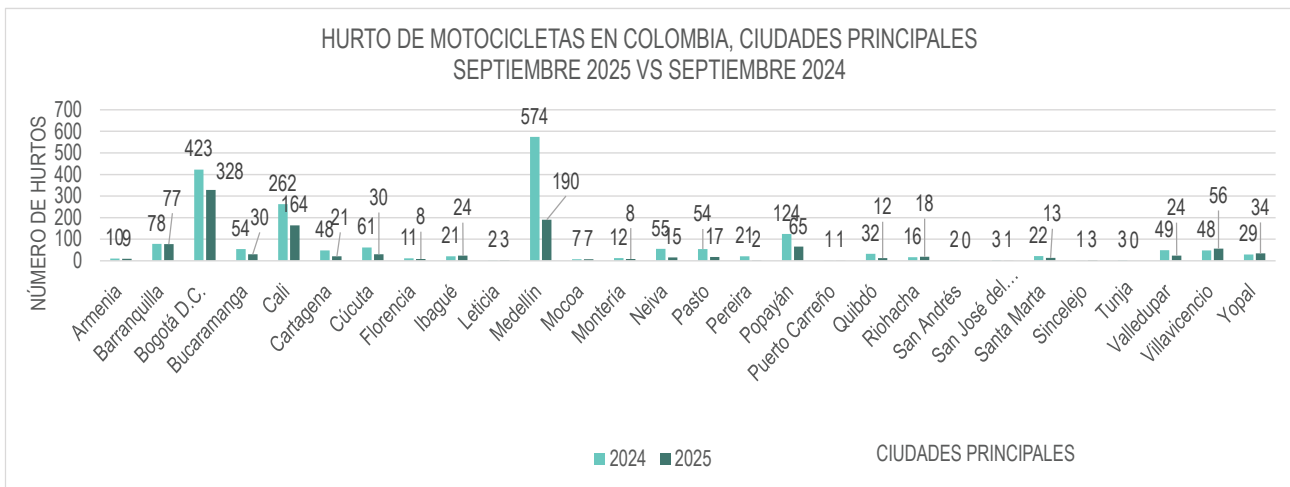
El hurto de motocicletas en Colombia durante el mes de septiembre de 2025 disminuyó en Antioquia en un(-62%), Cundinamarca en un (-24,6%) y Valle en un (-35,4%) comparando estos datos con los del mismo período de 2024.



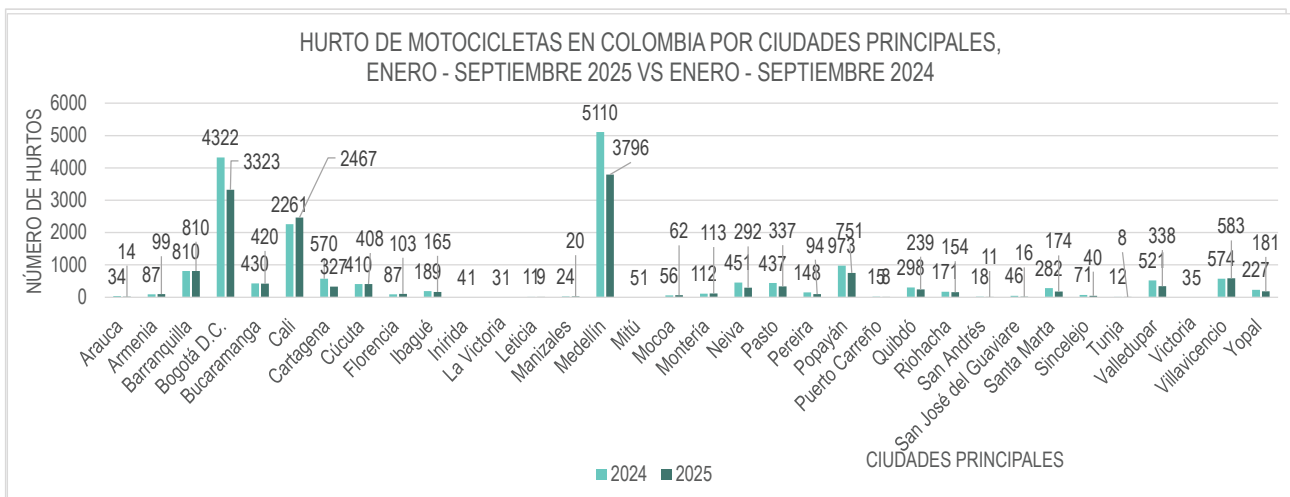
El hurto de motocicletas en Colombia durante los meses de enero - septiembre de 2025 disminuyó en Antioquia en un(-26,4%), Cundinamarca en un (-23,8%) y en Valle en un (-4,8%) comparando estos datos con los del mismo período de 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asoartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



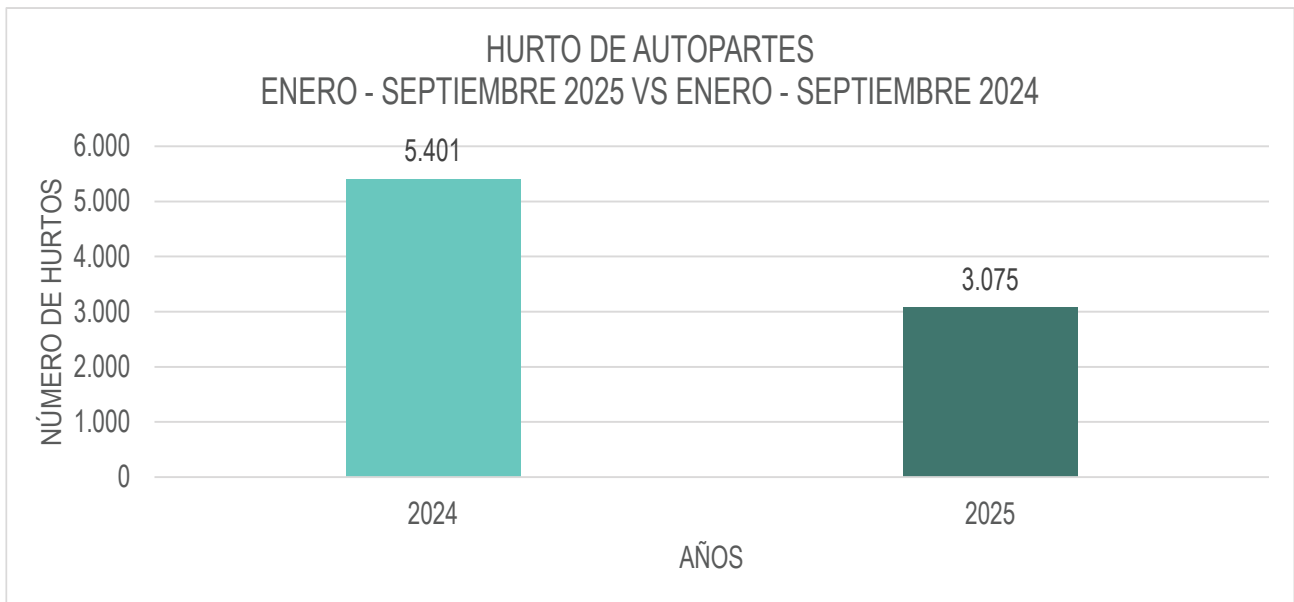
Los hurtos de motocicletas en las ciudades principales de Colombia en el mes de septiembre 2025 han disminuido en Bogotá en un (-22,4%), Medellín en un (-66,9%) y Cali con un (-37,4%) comparando los datos con el mismo periodo 2024.



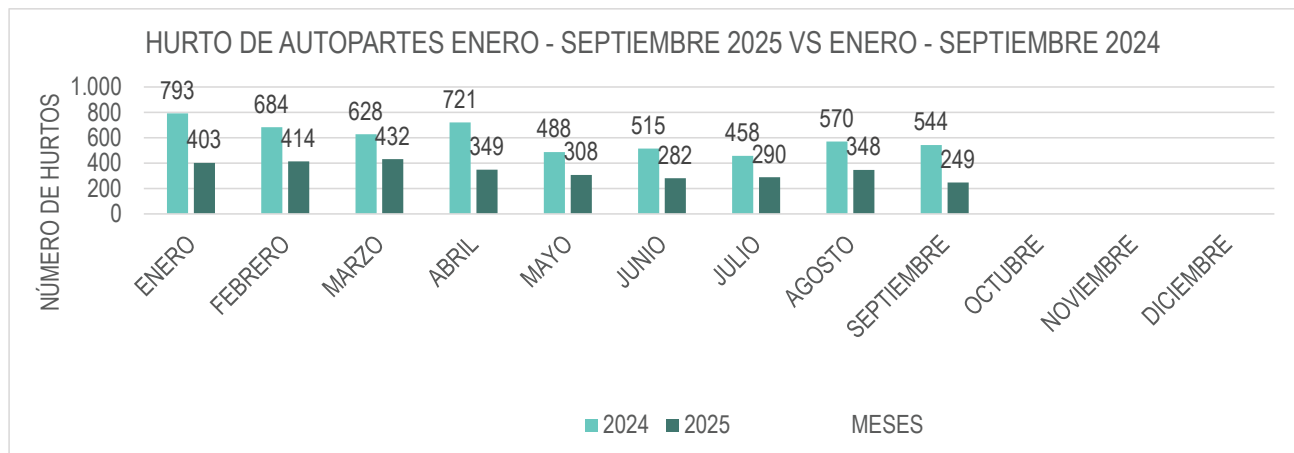
Los hurtos de motocicletas en las ciudades principales de Colombia entre los meses de enero - septiembre 2025 han disminuido en Bogotá en un (-23,1%), Medellín en un (-25,7%); Por el contrario aumentó en Cali con un 9,1% comparando los datos con el mismo periodo 2024.

HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



El hurto de autopartes entre los meses de enero – septiembre 2025 ha disminuido en un (-43%) comparando los datos con el mismo periodo 2024.



El hurto de autopartes en el mes de septiembre 2025, han disminuido en un (-54,2%) comparando los datos con el mismo periodo 2024.

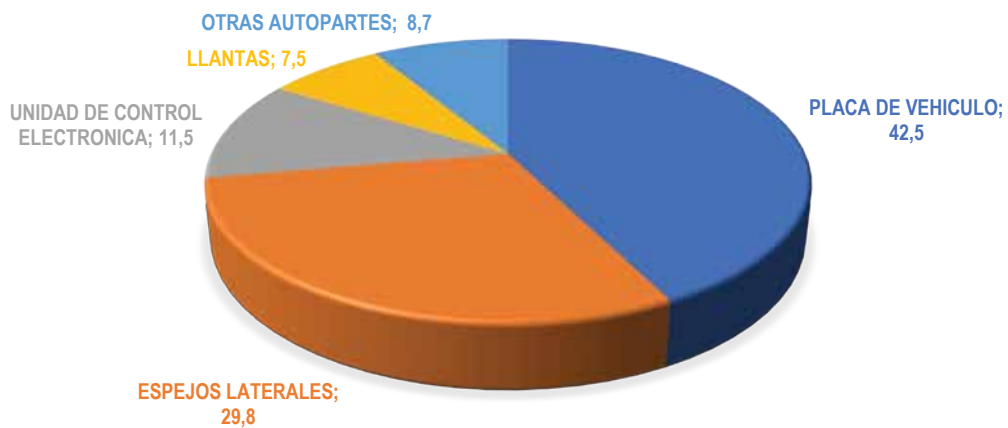


HURTO DE VEHÍCULOS, MOTOCICLETAS Y AUTOPARTES SEPTIEMBRE 2025

Fuente: Asopartes, datos de Siedco, Dijin-Policía Nacional, 2025



HURTO DE AUTOPARTES ENERO - SEPTIEMBRE 2025



Las autopartes que más se hurtan en Colombia son: placa de vehículo en un 42,5%, los espejos laterales en un 29,8%, unidad de control en un 11,5%, las llantas en un 7,5%, otras autopartes en un 8,7%.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

IMPORTACIONES

De acuerdo con las declaraciones de importación registradas ante la DIAN en julio de 2025, las importaciones fueron US\$6.484,0 millones CIF y presentaron un crecimiento de 16,2% con relación al mismo mes de 2024. Este comportamiento obedeció principalmente al aumento de 12,9% en el grupo de Manufacturas.

En julio de 2025, las importaciones de Manufacturas participaron con 76,7% del valor CIF total de las importaciones, seguido por Agropecuarios, alimentos y bebidas con 13,6%, Combustibles y productos de las industrias extractivas con 9,3% y Otros sectores con 0,4%.

IMPORTACIONES DE COLOMBIA SEGÚN CLASIFICACIÓN CIU REV 4, JULIO 2025 y 2024

CIU	Descripción	Julio				Participación (%) 2025
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	
		Millones de dólares CIF		%	la variación (pp)	
Total		5.581	6.484	16,2	16,2	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	499	617	23,5	2,1	9,5
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	420	531	26,3	2,0	8,2
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	3	6	131,9	0,1	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	76	79	4,0	0,1	1,2

En julio de 2025 las importaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores aumentó en un 4.0% en comparación con mismo periodo de 2024.



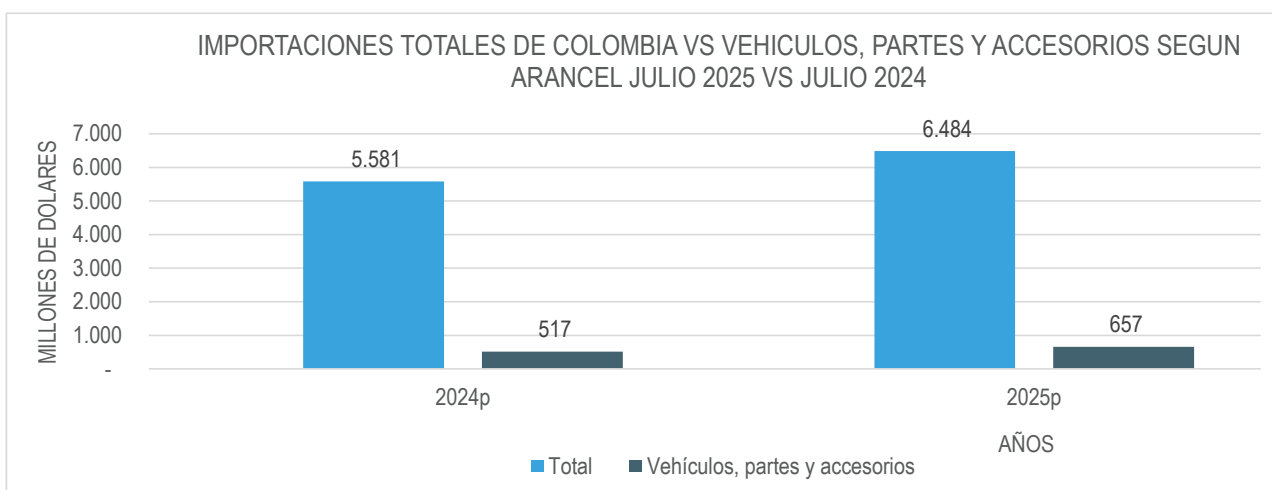
COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

IMPORTACIONES DE COLOMBIA SEGÚN CLASIFICACIÓN CIU REV 4, ENERO - JULIO 2025 y 2024

CIU	Descripción	Enero - julio				Participación (%) 2025
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	
		Millones de dólares CIF		%	la variación (pp)	
Total		36.153	39.999	10,6	10,6	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	2.584	3.330	28,9	2,1	8,3
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	2.054	2.783	35,4	2,0	7,0
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	26	38	47,4	0,0	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	504	509	1,1	0,0	1,3

Entre enero - julio de 2025 las importaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores aumento en un 1.1% en comparación con el mismo periodo de 2024.

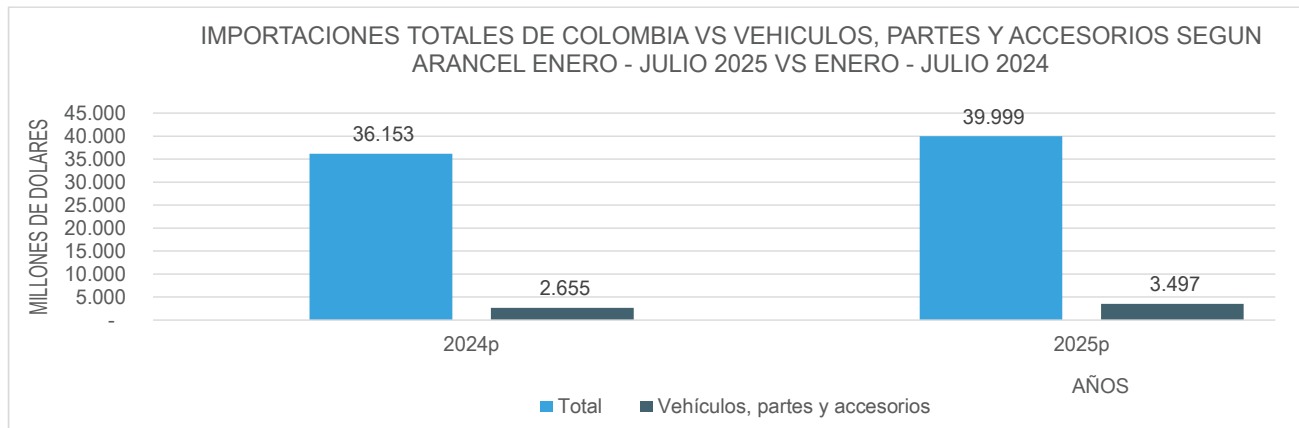


Las importaciones según principales capítulos del Arancel de Aduanas para el mes de julio 2025 mostraron una variación positiva de 16,2% en el total del país; en el capítulo de vehículos, partes se presentó una variación positiva de 27,1% con respecto al mismo periodo de 2024.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025



Las importaciones según principales capítulos del Arancel de Aduanas para el mes de enero - julio 2025 mostraron una variación positiva de 10,6% en el total del país; en el capítulo de vehículos, partes se presentó una variación positiva de 31,7% con respecto al mismo periodo de 2024.

Importaciones de Colombia, julio 2025p y 2024p millones de dólares CIF según Clasificación Central de Producto CPC 1.0 A.C.

CPC	Descripción	Julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total		5.581	6.484	16,2	16,2	100,0
49	Equipo de transporte	706	785	11,2	1,4	12,1
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes y piezas y accesorios	450	568	26,1	2,1	8,8
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	15	17	15,4	0,0	0,3
493	Buques	2	0	-76,3	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	1	2	120,7	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	2	2	36,1	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	143	38	-73,2	-1,9	0,6
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	94	158	67,4	1,1	2,4



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Las importaciones del mes de julio de 2025p y 2024p de Colombia, aumentaron en 11,2% en el Equipo de Transporte. En el caso de vehículos automotores, remolques y semirremolques; sus partes, piezas y accesorios, la variación del mes de julio 2025 registró variación positiva en un 26,1% con respecto a datos del año 2024.

Importaciones de Colombia, enero - julio 2025p y 2024p millones de dólares CIF según Clasificación Central de Producto CPC 1.0 A.C.

CPC	Descripción	Enero - julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total		36.153	39.999	10,6	10,6	100,0
49	Equipo de transporte	3.770	4.287	13,7	1,4	10,7
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes y piezas y accesorios	2.271	3.018	32,9	2,1	7,5
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	103	99	-4,0	0,0	0,2
493	Buques	8	13	62,8	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	5	6	38,6	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	11	13	11,9	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	770	249	-67,7	-1,4	0,6
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	602	889	47,6	0,8	2,2

Las importaciones entre enero - julio de 2025p y 2024p de Colombia, aumentaron en 13,7% en el Equipo de Transporte. En el caso de vehículos automotores, remolques y semirremolques; sus partes, piezas y accesorios, la variación entre enero - julio 2025 registró variación positiva en un 32,9% con respecto a datos del año 2024.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Importaciones según uso o destino económico (CUODE), julio 2025p y 2024p

CUODE	Descripción	Julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total importaciones		5.581	6.484	16,2	16,2	100,0
9	Equipo de transporte	402	345	-14,2	-1,0	5,3
91	Partes y accesorios de equipo de transporte	172	194	12,9	0,4	3,0
92	Equipo rodante de transporte	225	144	-35,8	-1,4	2,2
93	Equipo fijo de transporte	5	6	20,1	0,0	0,1

Las importaciones en julio de 2025p según uso o destino económico (CUODE) de partes y accesorios de equipo de transporte registró una variación positiva de 12,9%, la categoría equipo de transporte cerró el mes de julio con una variación negativa de (-14,2%) con respecto a datos del 2024.

Importaciones según uso o destino económico (CUODE), enero - julio 2025p y 2024p

CUODE	Descripción	Enero - julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares CIF		(%)	a la variación (pp)	
Total importaciones		36.153	39.999	10,6	10,6	100,0
9	Equipo de transporte	2.353	2.077	-11,7	-0,8	5,2
91	Partes y accesorios de equipo de transporte	1.156	1.190	3,0	0,1	3,0
92	Equipo rodante de transporte	1.160	849	-26,8	-0,9	2,1
93	Equipo fijo de transporte	37	38	2,2	0,0	0,1

Las importaciones entre enero - julio de 2025p según uso o destino económico (CUODE) de partes y accesorios de equipo de transporte registró una variación positiva de 3,0%, la categoría equipo de transporte cerró entre enero - julio con una variación negativa de (-11.7%) con respecto a datos del 2024.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

EXPORTACIONES

De acuerdo con la información de exportaciones procesada por el DANE y la DIAN, en julio de 2025 las ventas externas del país fueron US\$4.429,9 millones FOB y presentaron una caída de 4,1% en relación con julio de 2024; este resultado se debió principalmente a la disminución de 25,6% en las ventas externas del grupo de Combustibles y productos de industrias extractivas.

En el mes de referencia, las exportaciones de Combustibles y productos de industrias extractivas participaron con 39,1% del valor FOB total de las exportaciones; así mismo, Agropecuarios, alimentos y bebidas con 28,2%, Manufacturas con 23,8%, y Otros sectores con 8,9%.

Exportaciones según clasificación CIU Rev. 4 julio 2025p y 2024p

CIU	Descripción	Julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB		(%)	la variación (pp)	
Total		4.618	4.430	-4,1	-4,1	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	33	25	-25,6	-0,2	0,6
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	26	13	-48,8	-0,3	0,3
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	0	4	*	0,1	0,1
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	7	8	15,2	0,0	0,2

Las exportaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores aumentaron en un 15,2% en julio de 2025p con respecto al mismo periodo de 2024p.

Exportaciones según clasificación CIU Rev. 4 enero - julio 2025p y 2024p

CIU	Descripción	Enero - julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución a	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB		(%)	la variación (pp)	
Total		28.636	28.820	0,6	0,6	100,0
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	278	183	-34,1	-0,3	0,6
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	231	136	-40,9	-0,3	0,5
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	3	6	152,5	0,0	0,0
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	44	40	-9,1	0,0	0,1



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Las exportaciones de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores disminuyeron en un (-9,1%) entre enero - julio de 2025p con respecto al mismo periodo de 2024p.

Exportaciones según capítulos del arancel julio 2025p y 2024p

Capítulo	Descripción	Julio							
		2024p	2025p	Variación %	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2025	2024p	2025p	Variación %
		Millones de dólares FOB					Toneladas métricas		
Exportaciones totales		4.618	4.430	-4,1	-4,1	100,0	11.934.633	8.745.032	-26,7
87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	33	28	-15,3	-0,1	0,6	2.974	2.964	-0,4

Las exportaciones de vehículos automóviles, tractores, partes y accesorios según capítulos del arancel en el mes de julio 2025p disminuyó en (-15,3%) comparadas con el mismo período de 2024p.

Exportaciones según capítulos del arancel enero - julio 2025p y 2024p

Capítulo	Descripción	Enero - julio							
		2024p	2025p	Variación %	Contribución a la variación (pp)	Participación (%) 2025	2024p	2025p	Variación %
		Millones de dólares FOB					Toneladas métricas		
Exportaciones totales		28.636	28.820	0,6	0,6	100,0	64.577.568	52.402.071	-18,9
87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	277	202	-27,1	-0,3	0,7	24.997	19.713	-21,1

Las exportaciones de vehículos automóviles, tractores, partes y accesorios según capítulos del arancel entre enero - julio 2025p disminuyeron en (-27.7%) comparadas con el mismo período de 2024p.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Exportaciones según principales capítulos del arancel y principales partidas arancelarias 2020 – 2025 (JULIO)*

Capítulo del arancel	Partida arancelaria (SA 4 Dígitos)	Millones de dólares FOB					
		2025*	2024	2023	2022	2021	2020
Vehículos automóbiles, partes y accesorios	Automóviles de turismo y demás vehículos automóbiles concebidos principalmente para el transporte de personas (excepto los de la partida 87.02), incluidos los del tipo familiar («break» o «station wagon») y los de carreras.	74	172	261	194	144	183
	Partes y accesorios de vehículos automóbiles de las partidas 87.01 a 87.05.	26	45	46	48	42	25
	Vehículos automóbiles para transporte de mercancías.	35	62	70	95	97	63
	Remolques y semirremolques para cualquier vehículo; los demás vehículos no automóbiles; sus partes.	4	7	9	8	7	25
	Vehículos automóbiles para transporte de diez o más personas, incluido el conductor.	25	147	85	20	9	3
	Motocicletas (incluidos los ciclomotores) y velocípedos equipados con motor auxiliar, con sidecar o sin él; sidecares.	10	18	16	12	11	10
	Partes y accesorios de vehículos de las partidas 87.11 a 87.13.	4	7	5	7	6	5
	Vehículos automóbiles para usos especiales, excepto los concebidos principalmente para transporte de personas o mercancías (por ejemplo: coches para reparaciones (auxilio mecánico), camiones grúa, camiones de bomberos, camiones hormigonera, coches barredera, coches esparcidores, coches taller, coches radiológicos).	0	3	2	2	1	0
	Carrocerías de vehículos automóbiles de las partidas 87.01 a 87.05, incluidas las cabinas.	5	3	14	9	1	37
	Chasis de vehículos automóbiles de las partidas 87.01 a 87.05, equipados con su motor.	6	11	13	4	4	3
	Demás	11	11	5	1	1	2
Total Vehículos automóbiles, partes y accesorios		202	485	527	402	322	356



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Exportaciones según clasificación central del producto CPC 2.0 A.C julio 2025p y 2024p

CPC	Descripción	Julio				
		2024p	2025p	Variación	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB		(%)	a la variación (pp)	
Total		4.618	4.430	-4,1	-4,1	100,0
49	Equipo de transporte	39	34	-14,3	-0,1	0,8
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	29	17	-41,8	-0,3	0,4
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	1	5	304,0	0,1	0,1
493	Buques	1	0,2	-84,2	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	0	0	**	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	0	0,01	-74,6	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	5	9	80,2	0,1	0,2
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	3	3	-1,0	0,0	0,1

Las exportaciones de vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios según capítulos del arancel en julio de 2025p presentaron una disminución de un (-41,8%) las exportaciones del total del equipo de transporte en julio 2025 disminuyeron en un (-14,3%) comparado con los datos 2024p.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

Exportaciones según clasificación central del producto CPC 2.0 A.C enero - julio 2025p y 2024p

CPC	Descripción	Enero - julio				
		2024p	2025p	Variación (%)	Contribución	Participación (%) 2025
		Millones de dólares FOB			a la variación (pp)	
Total		28.636	28.820	0,6	0,6	100,0
49	Equipo de transporte	309	218	-29,3	-0,3	0,8
491	Vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	252	158	-37,5	-0,3	0,5
492	Carrocerías (incluso cabinas) para vehículos automotores; remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios	8	12	49,2	0,0	0,0
493	Buques	3	6	80,6	0,0	0,0
494	Embarcaciones para deportes y recreo	0	2	*	0,0	0,0
495	Locomotoras y material rodante de ferrocarril y tranvía y sus partes y piezas	0	1	182,0	0,0	0,0
496	Aeronaves y naves espaciales y sus partes y piezas	30	24	-19,1	0,0	0,1
499	Otro equipo de transporte y sus partes y piezas	15	17	12,4	0,0	0,1

Las exportaciones de vehículos automotores, remolques y semirremolques, y sus partes, piezas y accesorios según capítulos del arancel entre enero - julio de 2025p disminuyó de (-37,5%); las exportaciones del total del equipo de transporte entre enero – julio disminuyó un (-29,3%) comparado con el mismo periodo de tiempo 2024p.



COMERCIO INTERNACIONAL JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Internacional 2025

BALANZA COMERCIAL

Balanza Comercial julio 2025p y 2024p según clasificación CIU Rev. 4

CIU	Descripción	Exportaciones		Importaciones		Balanza	
		Millones de dólares FOB		Millones de dólares FOB		Millones de dólares FOB	
		2024p	2025p	2024p	2025p	2024p	2025p
Total		28.636	28.820	34.213	37.772	-5.577	-8.952
29	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	278	183	2.467	3.168	-2.189	-2.985
291	Fabricación de vehículos automotores y sus motores	231	136	1.963	2.648	-1.732	-2.512
292	Fabricación de carrocerías para vehículos automotores; fabricación de remolques y semirremolques	3	6	23	33	-20	-27
293	Fabricación de partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	44	40	481	486	-437	-446

La balanza comercial de Colombia paso de un total deficitario de -5.577 millones de dólares FOB en 2024p a -8.952 millones de dólares FOB en 2025p; en el caso de las autopartes y los accesorios de vehículos se aprecia que la balanza comercial continuó siendo deficitaria (se importa más de lo que se exporta), el valor de importación en julio 2025 es de 486 millones de dólares FOB en comparación con el valor de exportaciones que fue de 40 millones de dólares FOB.



COMERCIO INTERNO JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2025

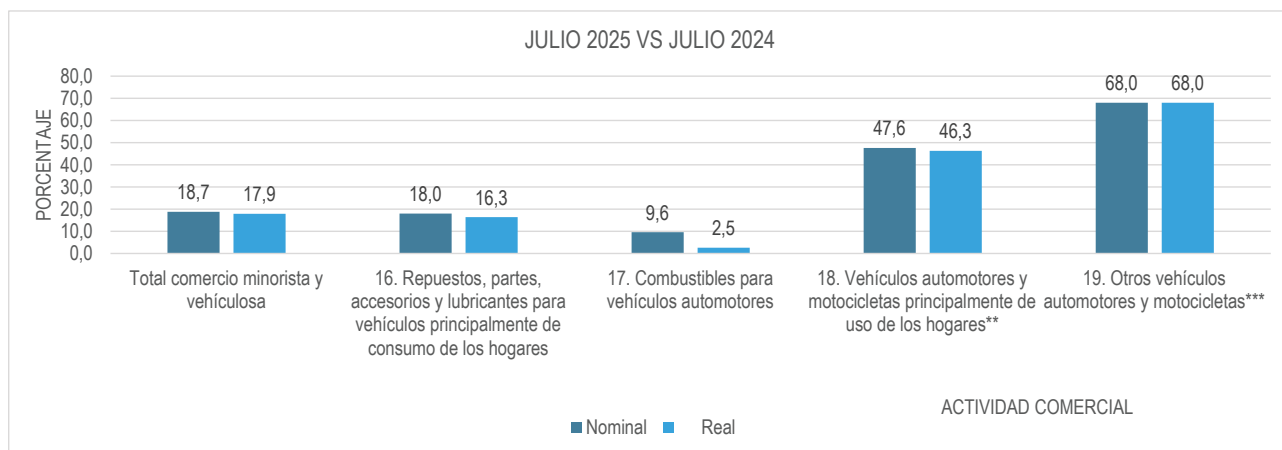
VARIACIÓN DE VENTAS Y PERSONAL OCUPADO

Comercio al por menor en Colombia, variación de las ventas.

“En julio de 2025, las ventas del comercio minorista aumentaron 17,9% frente a las registradas en el mismo mes de 2024. Las diecinueve líneas de mercancía registraron variaciones positivas en sus ventas reales.

Las mayores contribuciones positivas a la variación anual, se presentaron en las líneas de Otros vehículos automotores y motocicletas, Vehículos automotores y motocicletas principalmente de uso de los hogares y Equipo de informática y telecomunicaciones para uso personal o doméstico, aportando en conjunto 11,5 puntos porcentuales a la variación total del comercio minorista”. (DANE, EMC 2025)

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según grupos de mercancías, julio 2025 vs julio 2024.



La variación de las ventas del comercio al por menor muestra que en el mes de julio 2025 las ventas reales de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos aumentó en 16,3% con respecto a junio de 2024.

El crecimiento nominal del 18,0% y el crecimiento real del 16,3% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos, con un crecimiento real más significativo que el nominal.

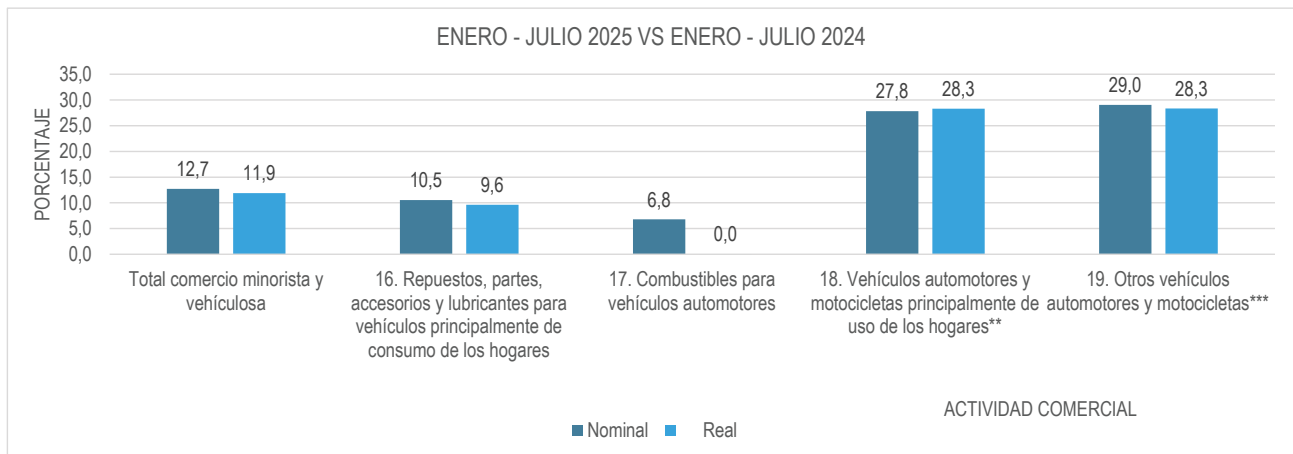
La contribución del 1,1% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.



COMERCIO INTERNO JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2025

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según grupos de mercancías, enero - julio 2025 vs enero - julio 2024.

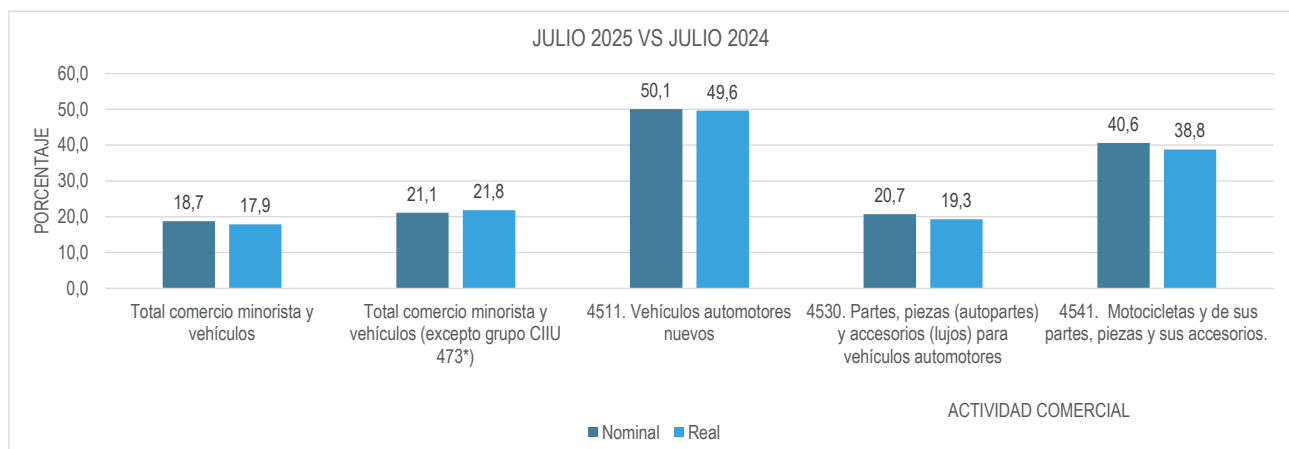


La variación de las ventas del comercio al por menor muestra que entre los meses de enero – julio 2025 las ventas reales de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículo aumentó 9,6% con respecto al mismo periodo 2024.

El crecimiento nominal del 10,5% y el crecimiento real del 9,6% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de repuestos, partes, accesorios y lubricantes para vehículos, con un crecimiento real más significativo que el nominal.

La contribución del 0.7% sugiere que esta categoría ha tenido un impacto positivo, aunque modesto, en el crecimiento total del sector

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según actividad comercial (CIU Rev. 4)





COMERCIO INTERNO JULIO 2025

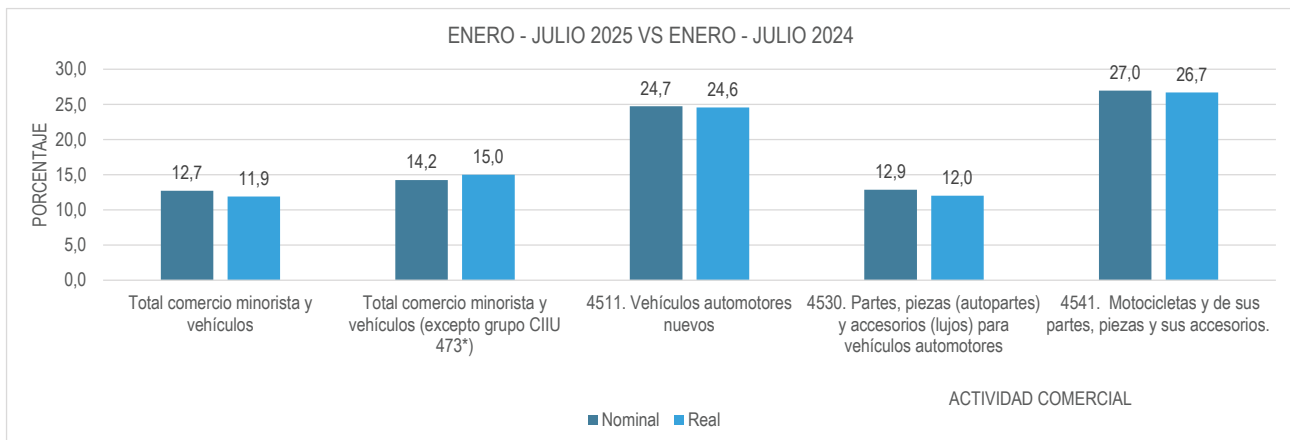
Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2025

La variación de las ventas del comercio al por menor según actividad comercial muestra que julio de 2025 las ventas reales de partes, piezas (autopartes) y accesorios para vehículos aumentaron en 19,3% con respecto a julio de 2024.

El crecimiento nominal del 20,7% y el crecimiento real del 19,3% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de autopartes y accesorios para vehículos automotores. El crecimiento real más significativo que el nominal sugiere un entorno favorable para los consumidores en términos de precios y poder adquisitivo.

La contribución del 0.7% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.

Variación porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en Colombia según actividad comercial (CIU Rev. 4)



La variación de las ventas del comercio al por menor según actividad comercial muestra que entre enero - julio de 2025 las ventas reales de partes, piezas (autopartes) y accesorios para vehículos aumentaron 12,0% con respecto al mismo periodo de 2024.

El crecimiento nominal del 12,9% y el crecimiento real del 12,0% indican un aumento saludable en las ventas o el valor de autopartes y accesorios para vehículos automotores. El crecimiento real más significativo que el nominal sugiere un entorno favorable para los consumidores en términos de precios y poder adquisitivo.

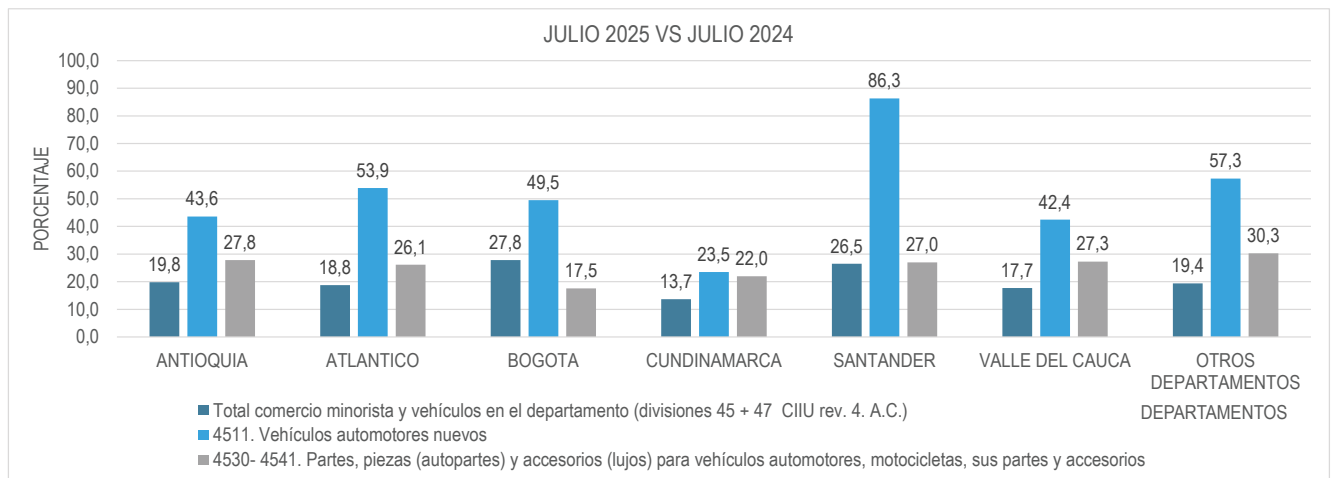
La contribución del 0.5% sugiere que, aunque esta categoría ha experimentado un crecimiento positivo, su impacto en el crecimiento total del sector es relativamente modesto.



COMERCIO INTERNO JULIO 2025

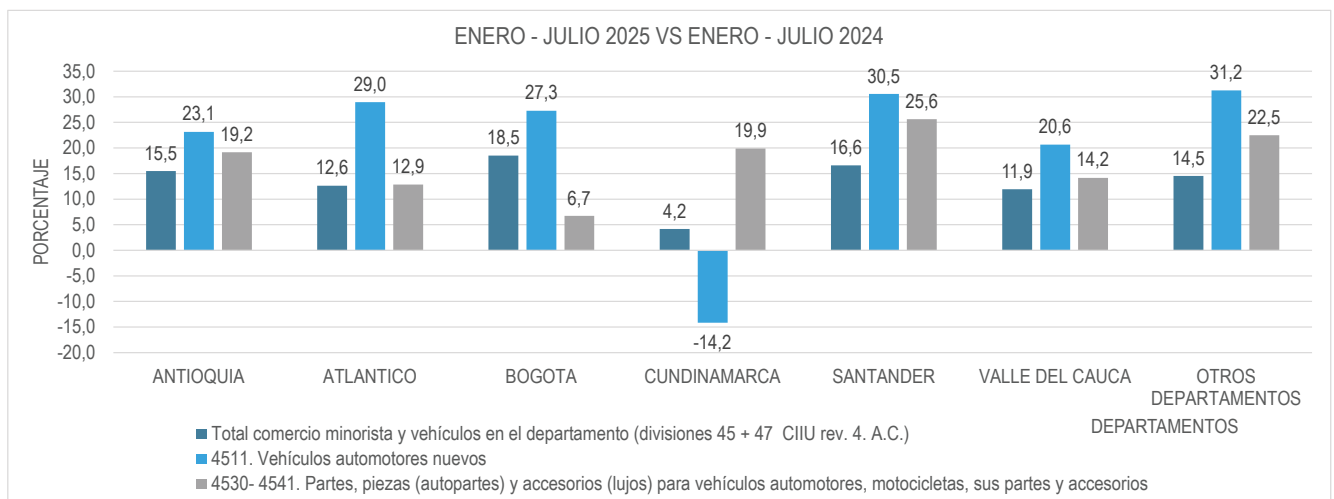
Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2025

Variación real porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en los departamentos de Colombia, según actividad comercial (CIU Rev. 4), julio 2025 vs julio 2024



La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos mostraron en julio 2025 un aumento al compararlas con el mismo mes de 2024, en Antioquia 27,8%, Atlántico 26,1%, Bogotá 17,5%, Cundinamarca 22,0%, Santander 27,0% y Valle del Cauca 27,3%.

Variación real porcentual anual de las ventas del comercio al por menor en los departamentos de Colombia, según actividad comercial (CIU Rev. 4), enero - julio 2025 vs enero - julio 2024



La variación real de las ventas del comercio al por menor en los diferentes departamentos del país de partes, piezas (autopartes) y accesorios de vehículos, motocicletas, sus partes y accesorios mostraron entre enero - julio 2025 un incremento al compararlas con el mismo periodo de 2024, en Antioquia 19,2%, Atlántico 12,9%, Bogotá 6,7%, Cundinamarca 19,9%, Santander 25,4% y Valle del Cauca 14,2%.



COMERCIO INTERNO JULIO 2025

Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2025

Comercio al por menor, variación del personal ocupado (trabajadores)

“El personal ocupado por el comercio minorista en julio de 2024 aumentó 0,9% frente al mismo mes del año anterior, como resultado del aumento de 2,2 % del personal permanente, en contraste se presentó la disminución de 1,9% del personal temporal directo, de 1,3% en el personal temporal contratado través de empresas y de 7,6% de los aprendices”. DANE, 2025)

Variación porcentual del personal ocupado promedio en Colombia según actividad comercial (CIU Rev. 4)

Actividad comercial		Personal Total						Personal Permanente						Otras categorías de contratación 1					
		"Julio 2025 / julio 2024"		"Enero - julio 2025 / enero - julio 2024"		"Agosto 2024 - julio 2025 / agosto 2023 - julio 2024"		"Julio 2025 / julio 2024"		"Enero - julio 2025 / enero - julio 2024"		"Agosto 2024 - julio 2025 / agosto 2023 - julio 2024"		"Julio 2025 / julio 2024"		"Enero - julio 2025 / enero - julio 2024"		"Agosto 2024 - julio 2025 / agosto 2023 - julio 2024"	
No	CIU Rev. 4 A.C.	Variación anual		Variación año corrido		Variación doce meses		Variación anual		Variación año corrido		Variación doce meses		Variación anual		Variación año corrido		Variación doce meses	
		Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución	Variación	Contribución
	Total comercio minorista y vehículos	0,9	0,9	-0,4	-0,4	-0,9	-0,9	2,2	2,2	1,1	1,1	1,0	1,0	-2,2	-2,2	-4,0	-4,0	-5,0	-5,0
	Total comercio minorista y vehículos (excepto grupo CIU 473*)	0,9		-0,5		-1,0		2,2		1,1		0,9		-2,3		-4,2		-5,3	
1.	Total comercio minorista y vehículos (excepto grupo CIU 473*)	1,7	0,1	-1,0	-0,1	-1,8	-0,1	1,6	0,1	-0,5	0,0	-1,2	-0,1	2,3	0,1	-2,7	-0,2	-3,7	-0,2
2.	4511. Vehículos automotores nuevos	1,3	0,1	0,4	0,0	-0,2	0,0	0,8	0,0	0,5	0,0	0,6	0,0	2,4	0,1	0,0	0,0	-1,9	-0,1
3.	4530. Partes, piezas (autopartes) y accesorios (lujos) para vehículos automotores	2,5	0,1	1,6	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0	-0,8	0,0	-2,4	-0,1	8,4	0,2	7,3	0,2	6,9	0,2

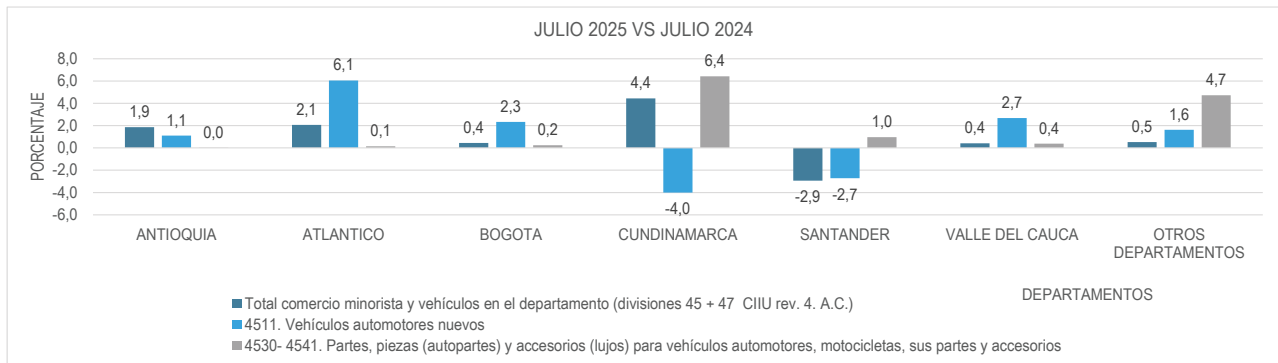
La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos presentó incremento de 0.1% del total de personal ocupado en julio de 2025 con respecto a julio de 2024. El personal permanente en julio de 2025 no presentó un aumento de 0.8% con respecto a julio 2024; en el caso de otras categorías de contratación presentó aumento el mes de julio 2025 en un 2,4% frente a los datos 2024.



COMERCIO INTERNO JULIO 2025

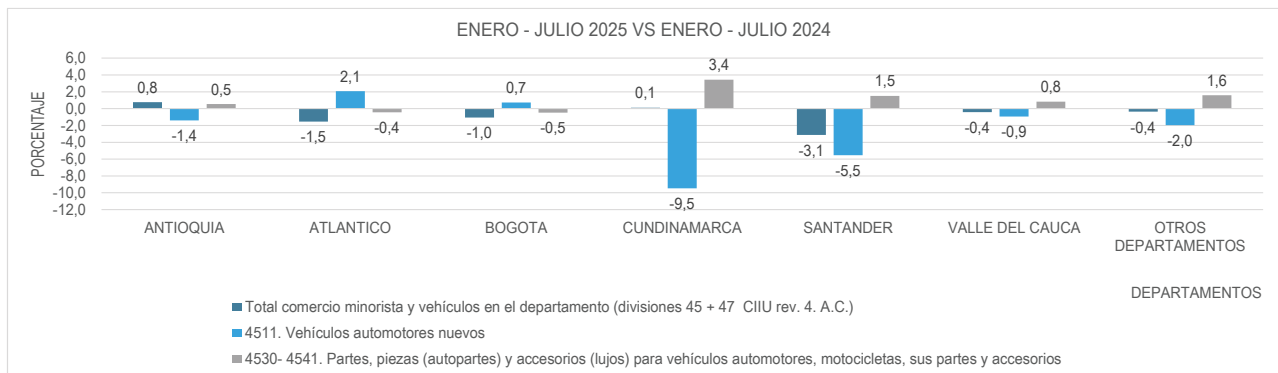
Fuente: DANE, Comercio Interno, Encuesta Mensual de Comercio, 2025

Variación porcentual del personal ocupado promedio en el comercio al por menor, según actividad comercial (CIU Rev. 4) por departamentos de Colombia



La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que en julio de 2025 se registró un incremento en Atlántico con 0,1%, Bogotá con 0,2%, Cundinamarca con 6,4%, Santander con 1,0% y Valle del Cauca con un 0,4% comparándolos con datos de julio 2024.

Variación porcentual del personal ocupado promedio en el comercio al por menor, según actividad comercial (CIU Rev. 4) por departamentos de Colombia



La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que entre enero - julio de 2025 se registró una disminución en Atlántico con (-0,4%) y Bogotá con (-0,5%) comparados con el mismo periodo 2024.

La variación porcentual del personal ocupado en la venta de partes, autopartes y accesorios para vehículos en los departamentos de Colombia muestra que entre enero - julio de 2025 se registró un incremento en departamentos como Antioquia con un 0,5%, Cundinamarca con un 3,4%, Santander con un 1,5% y Valle del Cauca con un 0,8% comparándolos con datos del mismo periodo 2024.

REACH

TU SOCIO DE REFACCIONES PARA AUTOMÓVILES Y CAMIONES

Con más de 25 años de trayectoria, REACH Cooling Group se ha consolidado como líder global en la fabricación y distribución de productos de enfriamiento automotriz y para vehículos comerciales. Su portafolio incluye radiadores, condensadores, núcleos de calefacción, enfriadores auxiliares, intercoolers, sensores de emisiones diésel, recientemente, termostatos y una completa línea de sistemas de climatización y HVAC. Con esta cobertura, REACH ofrece soluciones para casi el 99% de los vehículos en circulación, desde automóviles hasta camiones pesados.

Respaldada por certificaciones internacionales de calidad IATF 16949:2016 y con plantas de producción propias en Shanghai y Jiangsu (China), México, Tailandia y próximamente en Brasil y Marruecos, la compañía garantiza productos que cumplen o superan especificaciones OEM, con dos años de garantía ilimitada. Con sede corporativa en Miami y centros de distribución en Norteamérica y el mundo, REACH asegura entregas de 24 a 48 horas, además de un sólido soporte técnico y una plataforma digital que facilita búsqueda, pedidos y disponibilidad en tiempo real.



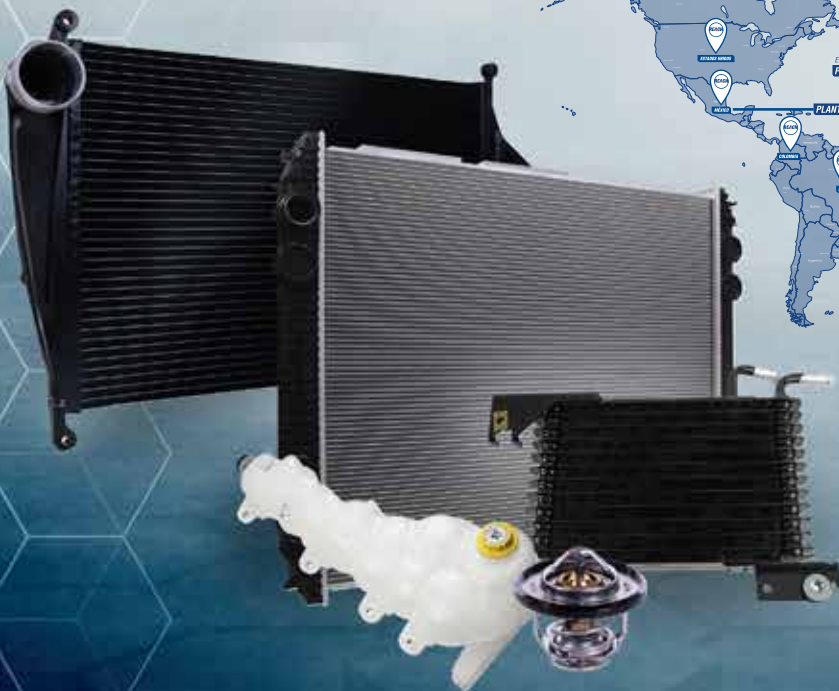
AUTOMOTRIZ

Más del 98% de Cobertura del Mercado



HEAVY DUTY

Líder en Cobertura en la Industria



PRESENCIA GLOBAL



VISITA NUESTRO SITIO WEB
WWW.REACHCOOLING.COM

REVISIÓN, TECNOLOGÍA Y CONFIANZA: LA FÓRMULA PARA UN VIAJE SEGURO ESTE FIN DE AÑO CON REPUESTOS CTR



El fin de año es una de las épocas más esperadas por todos: es tiempo de descanso, de compartir con la familia y, para muchos, de viajar. Ya sea para visitar a seres queridos, disfrutar de unas vacaciones o simplemente desconectarse de la rutina, miles de conductores en todo el mundo se preparan para recorrer largas distancias por carretera. Pero hay un aspecto fundamental que no debe pasarse por alto: el estado de tu vehículo.

La prevención es la clave para evitar accidentes, contratiempos o daños mayores al automóvil. Por eso, antes de salir a la carretera, es esencial realizar una revisión completa del sistema mecánico del carro y, en caso necesario, reemplazar los componentes desgastados o dañados con repuestos de alta calidad.

CTR: innovación coreana para caminos más seguros

CTR, marca coreana reconocida globalmente por su excelencia en la fabricación de repuestos automotrices, se ha consolidado como un referente en la industria gracias a su compromiso con la calidad, la innovación tecnológica y la seguridad del conductor.

Este enfoque permite a CTR no solo fabricar repuestos que cumplen con los más altos estándares internacionales, sino también anticiparse a las tendencias de la nueva movilidad, ofreciendo productos alineados

con las demandas de un futuro más seguro, inteligente y sostenible.

La importancia de una revisión completa antes de salir de viaje

Los viajes largos implican un esfuerzo adicional para los sistemas de suspensión, dirección, frenos y motor. El desgaste acumulado durante el año, sumado al peso extra por equipaje o pasajeros, puede poner en evidencia fallas mecánicas que antes pasaban desapercibidas.

Entre los componentes que más sufren deterioro con el uso diario y que deben ser revisados cuidadosamente antes de un viaje están:

- Rótulas de suspensión y dirección
- Terminales de dirección
- Brazos de control
- Estabilizadores y enlaces de barra
- Bujes de suspensión
- Amortiguadores y otros elementos de la geometría de dirección

Estos elementos no solo afectan el confort de manejo, sino que son determinantes para la estabilidad del vehículo, el agarre en curvas, el desgaste de llantas y, sobre todo, la seguridad en carretera.



Utilizar repuestos genéricos, de baja calidad o que no cumplan con las especificaciones originales del fabricante puede comprometer seriamente el comportamiento del vehículo en situaciones de emergencia.

Confianza que se fabrica con precisión

Los productos CTR son utilizados por fabricantes de automóviles en todo el mundo, y cumplen con rigurosas normas de calidad OEM (Original Equipment Manufacturer). Esto significa que, al elegir CTR, los conductores están optando por el mismo nivel de confiabilidad y desempeño que ofrecen las marcas más exigentes de la industria automotriz.

Gracias a su centro de desarrollo y sus avanzadas tecnologías de fabricación, CTR produce componentes que ofrecen:

- Mayor durabilidad frente al desgaste y la corrosión
- Reducción del peso sin comprometer la resistencia
- Mejor respuesta dinámica y control del vehículo
- Compatibilidad perfecta con los sistemas originales del automóvil

Además, la marca mantiene un compromiso constante con la innovación, buscando siempre ir un paso adelante en términos de eficiencia, rendimiento y sostenibilidad. Esto se traduce en productos que no solo cumplen, sino que superan las expectativas del mercado.

Repuestos CTR: una inversión en tu seguridad y tranquilidad

No se trata simplemente de “cambiar una pieza”, sino de hacer una inversión en tu seguridad, en la de tus pasajeros y en la durabilidad de tu vehículo. Especialmente en una época como el fin de año, donde las carreteras están más congestionadas, las condiciones climáticas pueden ser cambiantes y los trayectos suelen ser más largos, contar con un vehículo en óptimas condiciones es indispensable.

Por eso, antes de salir a tu próximo viaje:

- Agenda una revisión preventiva con tu mecánico de confianza.
- Verifica especialmente el estado de suspensión, dirección y frenos.
- Asegúrate de que cualquier pieza reemplazada sea de una marca confiable como CTR.

CTR: el futuro de la movilidad comienza con cada viaje

El compromiso de CTR no se limita al presente. Con una visión clara hacia el futuro, la marca continúa desarrollando soluciones que se adapten a los desafíos de la nueva movilidad, incluyendo vehículos eléctricos, autónomos y sistemas de transporte más inteligentes.

Esa misma visión es la que hoy nos permite ofrecerte repuestos de alta calidad, desarrollados con ingeniería de precisión y un enfoque en la seguridad y el rendimiento real.

En este fin de año, no pongas tu viaje en manos del azar. Elige repuestos CTR y conduce con la confianza de que estás respaldado por una marca con décadas de experiencia, tecnología de punta y la misión de llevarte siempre más lejos, con seguridad.

CTR – Tecnología coreana, calidad global.

DATOS DE CONTACTO

- 📞
(+57) 310 482 9001
- 🌐
www.universalderepuestos.com
- 📍
Calle 79 B Sur # 50 - 150
Parque Empresarial Promisión
Bodega 149, La Estrella, Ant

GSM INTERNACIONAL: REPUESTOS QUE MUEVEN TU MAQUINARIA



En el mundo de la maquinaria pesada, la confianza y la calidad marcan la diferencia. Por eso, **GSM Internacional** se ha posicionado como una empresa líder en la venta de repuestos, accesorios y suministros para maquinaria amarilla, agrícola e industrial, ofreciendo siempre productos que garantizan rendimiento, durabilidad y respaldo.

Con años de experiencia en el mercado, GSM Internacional no solo vende repuestos: acompaña a sus clientes en cada paso del camino, entendiendo sus necesidades y brindando soluciones reales que mantienen sus equipos en óptimas condiciones de trabajo.

Más que una tienda, un aliado para tu operación

En GSM Internacional creemos que cada cliente merece atención personalizada y productos de primera. Por eso, contamos con un local físico donde te esperamos con un amplio catálogo de repuestos, herramientas y equipos, listos para atender cualquier necesidad en el menor tiempo posible.

Nuestro equipo de asesores especializados está siempre dispuesto a orientarte en la elección del repuesto correcto, con el objetivo de que cada compra sea una inversión segura y efectiva. Aquí no solo vendemos piezas: ofrecemos soluciones que impulsan tu productividad.



Marcas aliadas de calidad comprobada

La confianza también se construye con grandes aliados. En GSM Internacional trabajamos con marcas reconocidas a nivel mundial, conocidas por su excelente desempeño

y resistencia en condiciones exigentes. Entre nuestras principales marcas aliadas se encuentran:

- CAT (Caterpillar)
- Komatsu
- Volvo
- JCB
- John Deere
- CASE
- Doosan
- Cummins
- Kobelco

Gracias a estas alianzas, garantizamos a nuestros clientes repuestos originales, compatibles y de alto rendimiento, que prolongan la vida útil de sus equipos y reducen los tiempos de mantenimiento.



Nuestra marca propia: confianza hecha producto

Uno de los mayores orgullos de GSM Internacional es su línea de productos de marca propia, creada para ofrecer calidad al mejor precio, sin sacrificar desempeño ni durabilidad.

Nuestra marca incluye una selección de productos esenciales para el funcionamiento diario de tus equipos:

- **Refrigerantes:** elaborados con fórmulas que protegen el sistema de enfriamiento, evitan la corrosión y optimizan el rendimiento del motor.
- **Baldes:** resistentes y diseñados para soportar las condiciones más exigentes del trabajo en campo y obra.
- **Cadenas:** fabricadas con materiales de alta resistencia, ideales para maquinaria de carga y excavación.
- **Cuchillas:** precisas, duraderas y con acabados de excelente calidad, para garantizar cortes eficientes y mayor productividad.
- **Plantas eléctricas:** confiables y potentes, perfectas para mantener tus operaciones activas incluso en los momentos más críticos.

Cada uno de estos productos refleja el compromiso de GSM Internacional con la innovación, la confianza y el desarrollo local, buscando siempre brindar soluciones que se adapten a las necesidades reales de nuestros clientes.

Innovación, servicio y respaldo

En GSM Internacional no solo nos enfocamos en vender productos; nuestra prioridad es generar relaciones duraderas con nuestros clientes. Por eso trabajamos constantemente en mejorar nuestros procesos, ampliar nuestro portafolio y garantizar una experiencia de compra ágil, segura y confiable.

Gracias a nuestro compromiso con la calidad y el servicio, hemos logrado consolidarnos como una de las empresas más confiables del sector, respaldada por una amplia red de clientes satisfechos en todo el país.



Creemos contigo

El crecimiento de GSM Internacional es el reflejo de la confianza que nuestros clientes depositan en nosotros. Por eso seguimos innovando, fortaleciendo nuestras alianzas y ampliando nuestra línea de productos para continuar siendo tu aliado estratégico en repuestos, accesorios y soluciones industriales.

GSM Internacional — Potencia tu trabajo, impulsa tu maquinaria.



CMJ – EL CIGUEÑAL MEDINA JARA

Durante más de 40 años hemos sido parte del crecimiento del país, brindando soluciones confiables en repuestos para **maquinaria agrícola, industrial y de transporte pesado.**

Nuestra experiencia, sumada al respaldo de marcas líderes como **FP DIESEL, MAHLE CLEVITE, ATS INTERNATIONAL** y **MWM**, nos permite ofrecer componentes de **calidad original (OE)** con el soporte técnico que cada cliente necesita.

Contamos con una amplia cobertura nacional desde nuestras sedes en **Bogotá, Medellín, Cali** y **Villavicencio**, acompañando a los sectores que construyen, producen y transportan.

En **CMJ** trabajamos con compromiso, precisión y confianza, ofreciendo repuestos para las principales marcas de maquinaria como **John Deere, Massey Ferguson, Freightliner, Caterpillar**, entre muchas otras reconocidas a nivel mundial.

CMJ – REPUESTOS QUE MUEVEN COLOMBIA

SIGUENOS Y DESCUBRE

LAS OFERTAS

[cmj.elciguenal](https://www.instagram.com/cmj.elciguenal)



CALI

CALLE 24 #4-16 B / SAN NICOLÁS
+57 314 299 0412

VILLAVICENCIO

CALLE 26 #34-37 B/ SAN BENITO
+57 310 208 3181

MEDELLÍN

CRA. 51 #32-91B / BOLÍVAR
+57 310 799 9279

BOGOTÁ

CRA. 42A #17A82
+57 310 780 8047
+57 321 400 7500





Nuevos productos: Radiadores y embellecedores para el cuidado del carro

Radiadores Makoto: Diseñados con materiales certificados y procesos de última generación. Más resistencia a la corrosión, Mayor durabilidad, Fabricación idéntica a modelos OEM.

- Tanques termoformados
- Corte láser de alta precisión
- Proceso de sellado robotizado.

Línea Car Care: Desengrasante, Aditivo para gasolina, lavaparabrisas, ambientador y renovador de partes negras



Descubre nuestra línea completa de productos para el cuidado y mantenimiento automotriz.

LUBRICANTES · REFRIGERANTES · FILTRACIÓN · BOMBAS DE COMBUSTIBLE ·
CABLES DE ALTA · PRESURIZADOS · AMORTIGUADORES

 314 554 5991

 makotocolombia  @makotocol

www.importadorasasociadas.com/makoto

Tienda Online





El propósito del Comité de Mujeres de Asopartes es desarrollar e institucionalizar la política de equidad de género en la Asociación, la idea es abrir las puertas para que más mujeres lleguen y aprovechen las grandes oportunidades laborales, profesionales y empresariales enmarcado en un ecosistema de inclusión, igualdad y promoción del liderazgo femenino, es por esta razón que se vienen generando actividades regionales, nacionales e internacionales integrando la academia, las Instituciones públicas y el Empresariado; desde la Seccional Norte de Santander hemos estado trabajando desde el año 2023 en el desarrollo e impulso de actividades académicas y deportivas que propenden la articulación y la visibilidad de nuestras mujeres en la región.

Actividades desarrolladas por el comité de Mujeres de Norte de Santander:

Primer encuentro de Mujeres del Sector Motriz, desarrollado el 13 de Noviembre del año 2023, este conto con la participación de 100 mujeres, en el cual, a través de conversatorios se busco impulsar y dar a conocer el trabajo y aumento participativo en el Sector Automotriz.

Segundo Encuentro de Mujeres del Sector Motriz, desarrollado el 18 de Octubre de 2024, cuyo objetivo fue resaltar la creciente participación de las mujeres en esta industria y fomentar un ambiente de inclusión y liderazgo femenino, conto con la participación de más de 120 per-

sonas, incluyendo empresarios, empresarias, estudiantes del área automotriz del Sena y miembros de distintos gremios de la región.

La jornada conto tres componentes:

- 1. Panel:** Rompiendo Barreras - Mujeres en el Escenario Político En este panel participo las secretarias de Equidad de Género, quienes compartirán los proyectos y acciones que están implementando para apoyar a las mujeres en el ámbito laboral.
- 2. Conversatorio:** Mujeres Protagonistas a Nivel Binacional y Nacional en el Sector Motriz Este conversatorio incluyo a mujeres en altos cargos de empresas multinacionales, quienes discutieron, las novedades del sector desde una perspectiva de género, así como los desafíos y oportunidades actuales.
- 3. De Corazón a Corazón:** Compartiendo Vivencias a Nivel Regional En este espacio, mujeres destacadas en el mundo motriz contaron sus historias inspiradoras, los obstáculos que han utilizado para mantenerse en el mercado.

Torneo Femenino de Voleibol Playa, este evento conto con la participación de empresas y patrocinios, que permitieron el desarrollo de la actividad, actividad desarrollada en el mes de marzo, como celebración del día de la mujer.

Tercer Encuentro de Mujeres del Sector Motriz el cual se llevará a cabo, el día 21 de noviembre en el Hotel Casino Internacional a las 2:00 pm, este evento busca no solo visibilizar los logros de las mujeres en el sector, sino también abrir más puertas para que más mujeres se integren y prosperen en este ámbito, este evento este compuesto por tres componentes:

- 1. Mentoría:** r “Ser para vender: empoderamiento y habilidades para ventas con propósito”
- 2. Conversatorio:** Mujeres Protagonistas de la Región, está compuesto por mujeres en altos cargos de empresas regionales, quienes hablaran de sus experiencias en su mundo laboral, experiencias y aportes a la región.
- 3. Reconocimiento:** se resaltará la labor de la Presidenta del Comité Nacional de Asopartes, las integrantes del Comité de Mujeres de Norte de Santander y algunas mujeres de la región.

Desde el Comité de Mujeres de Norte de Santander, estaremos siempre dispuestas a trabajar e impulsar y motivar a las demás mujeres del sector motriz en actividades que propendan en el mejoramiento de la calidad de vida y la fomentación de la academia.

Integrantes del Comité de Mujeres 2025

Paola Chaya – Líder del Comité de Mujeres Norte de Santander/
 Esperanza Parra de Borrero – Miembro del Comité de Mujeres
 Johana Valerie Montañez Suarez - Miembro del Comité de Mujeres
 Mildred Carolina Vera torrado - Miembro del Comité de Mujeres
 Doly Adriana Bermon Figueredo - Miembro del Comité de Mujeres
 Shirley Contreras Salazar - Miembro del Comité de Mujeres

COPA ASOPARTES KMX 2025: EL DEPORTE QUE UNE AL GREMIO MOTRIZ COLOMBIANO



Barranquilla, Cali, Bogotá y Bucaramanga vibraron con la pasión del fútbol y la integración empresarial del sector automotriz

La Copa Asopartes KMX 2025 se consolidó este año como una de las iniciativas más exitosas y esperadas por el gremio automotriz colombiano. Este torneo, impulsado por Asopartes con el apoyo de su aliado KMX, no solo fue un espacio de competencia deportiva, sino una verdadera fiesta de integración, compañerismo y unión gremial.

Durante el año, la Copa recorrió las ciudades de Barranquilla, Cali, Bogotá y Bucaramanga, llevando consigo el entusiasmo y la energía de los empresarios, distribuidores, técnicos y colaboradores del sector motriz, quienes encontraron en el deporte una forma de fortalecer vínculos y promover valores como el trabajo en equipo, el respeto y la sana convivencia.

En cada seccional, los equipos demostraron talento, compromiso y espíritu deportivo. En Barranquilla, el torneo culminó con una vibrante final en la que Solo Mazda se coronó campeón, seguido por Autocamperos como subcampeón. En la ciudad de Cali, la emoción también se hizo sentir con la destacada participación de los equipos locales: Frenos La Palma obtuvo el primer lugar, mientras que COLCDA alcanzó el segundo puesto, dejando en alto el nivel competitivo de la región.





En Bogotá y Bucaramanga, las jornadas deportivas reunieron a decenas de empresas del sector que participaron con entusiasmo, fortaleciendo los lazos de colaboración y el sentido de pertenencia hacia la asociación. Más allá de los resultados, cada fecha fue una celebración que integró familias, equipos de trabajo y empresarios bajo un mismo propósito: compartir la pasión por el deporte y reafirmar la identidad del gremio automotriz colombiano.



La Copa Asopartes KMX 2025 no solo fortaleció el espíritu de unión entre las seccionales, sino que también dejó huella por su organización, la participación masiva y el compromiso de todos los equipos. Estos torneos se han convertido en una tradición dentro del gremio, demostrando que el deporte es un vehículo poderoso para generar cercanía, bienestar y cohesión entre los afiliados.



Con el éxito alcanzado en esta edición, Asopartes reafirma su compromiso de continuar promoviendo espacios de integración que trascienden lo empresarial, fortaleciendo los valores humanos y gremiales que hacen de esta asociación un referente nacional.

Porque más allá del marcador, la Copa Asopartes KMX celebra lo más importante: la unión de un sector que avanza con fuerza, compromiso y trabajo en equipo.

FORTALECIENDO ALIANZAS Y COMPROMISOS POR EL CRECIMIENTO DEL SECTOR MOTRIZ EN LA REGIÓN ORIENTE



En la Seccional Oriente de ASOPARTES, con sede en Bucaramanga, seguimos fortaleciendo nuestra gestión gremial a través de alianzas estratégicas y acciones que impulsan el desarrollo sostenible y competitivo del sector automotor en la región.

Durante las últimas semanas hemos desarrollado encuentros clave con entes gubernamentales y aliados institucionales, enfocados en generar oportunidades de crecimiento empresarial, formación de talento humano y proyección nacional del sector motriz.

Destacamos especialmente la alianza estratégica con la Caja de Compensación Familiar COMFENALCO Santander, entidad que ha reafirmado su compromiso con las iniciativas de ASOPARTES orientadas al fortalecimiento de las empresas afiliadas. En compañía de miembros de la Junta Directiva Seccional Oriente, sostuvimos una productiva reunión con la doctora Lidia Grandas, Subdirectora Regional de COMFENALCO Santander, en la cual se avanzó en programas conjuntos para el fortalecimiento del recurso humano y el bienestar de los colaboradores del sector.

De igual manera, la Seccional Oriente se consolida como pionera en la realización de diagnósticos ambientales a talleres de mecánica aliados e importadores de autopartes, en articulación con el Departamento de Gestión Ambiental. Esta iniciativa, liderada desde la



Dirección Ejecutiva de la Seccional, busca promover prácticas sostenibles y responsables con el entorno, entendiendo que el cumplimiento ambiental es un pilar fundamental para la competitividad y permanencia de nuestros empresarios.

Con estas acciones, ASOPARTES Seccional Oriente reafirma su compromiso con el progreso, la sostenibilidad y la proyección nacional del sector motriz, fortaleciendo día a día su papel como aliado estratégico del empresario automotor en Santander y el oriente colombiano.



CASA DIESEL

DISTRIPARTS COLOMBIA S.A.S.



ALGUNAS DE NUESTRAS MARCAS



SOMOS **IMPORTADORES DE AUTOPARTES DIESEL**



**BLOQUE
NKR**



**CAJA DE
CAMBIOS NKR**

CONTACTO:

Av 6 #0-124 La Merced
Cúcuta, Norte de Santander

3103000461

@casa_diesel_cucuta

casadieselrepuestos@gmail.com



40
AÑOS



CMJ - PARTES PARA MAQUINARIA AGRÍCOLA E INDUSTRIAL

MAHLE[®]



**CMJ - DONDE LAS MARCAS LÍDERES SE ENCUENTRAN
CON LA EXCELENCIA**

CALI

+57 314 299 0412

VILLA VICENCIO

+57 310 208 3181

MEDELLÍN

+57 310 7999279

BOGOTÁ

+57 321 4007500

**EL CIGÜEÑAL
MEDINA JARA**

CMJ PRECISIÓN QUE NO SE DETIENE
TECNOLOGÍA QUE IMPULSA TU CAMINO