

REVISTA **AUTOS & PARTES**

MEDIO OFICIAL DE ASOPARTES
EDICIÓN 142 SEPTIEMBRE 2026 ISSN 0124-2148

ASOPARTES

www.asopartes.com



UN **TITAN** DEL **NEGOCIO**

SABE LO QUE SE NECESITA PARA DURAR



Titan®

DURABILIDAD QUE DA CONFIANZA





Marcas fuertes. Negocios seguros

La fuerza de un portafolio global para impulsar el mercado colombiano.



LA FLEET MARKET

LEMFÖRDER  SACHS  TRW  WABCO 



2DA VERSIÓN **RUEDA DE NEGOCIOS CARIBE**

Conectamos oportunidades,
impulsamos el crecimiento.



VIERNES 30 DE OCTUBRE DE 2026

Paola Nieves Vanegas

Directora Seccional Caribe

Cel: 313 598 17 83

direccioncaribe@asopartes.com

ESCANEA
PARTICIPA
Y VIVE
LA EXPERIENCIA
RUEDA DE NEGOCIO CARIBE 2026



¿Qué es RUTA Técnica 433?



Es un espacio virtual que conecta a la industria de autopartes

Con el sector de mantenimiento y reparación vehicular en Colombia

Promovemos la actualización tecnológica y las mejores prácticas de reparación en todos los sistemas de vehículos automotores.

Este programa está dirigido a técnicos y personal de servitecas, talleres de vehículos livianos, medianos, pesados, motocicletas, centros de revisión técnico-mecánica y comercio de autopartes.

Únete a RUTA Técnica 433 y sé parte de una comunidad que enfrenta los retos del futuro.

¡Juntos, innovamos y crecemos!

En ASOPARTES y CETEC, RUTA Técnica 433 es sinónimo de innovación y excelencia para el sector automotriz.

¡Te esperamos!



Grandes Fabricantes de Auto Partes
ABC de las Auto Partes

Análisis Técnico
Diagnóstico

Mantenimiento
Reparación



2026



Tecnología Automotriz
Avances de la Industria

Dirección Nacional

Dr. Carlos Andrés Pineda Osorio
Presidente Ejecutivo Nacional
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Email: presidente@asopartes.com

Seccional Antioquia

Nataly Guevara Palacio - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536689
Email: direccionantioquia@asopartes.com

Seccional Bogotá

Hugo Andrés Ramos Ramos - Director Ejecutivo
Calle 55 #37a-14 barrio Nicolás de Federmán
Celular: 3173653196
Email: direccionbogota@asopartes.com

Seccional Caribe

Paola María Nieves Vanegas - Directora Ejecutiva
Celular: 3135981782
Email: direccioncaribe@asopartes.com

Seccional Oriente

Sandra Cristina Forero Rueda - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536729
Email: direccionoriente@asopartes.com

Seccional Norte de Santander

Shirley Contreras Salazar - Directora Ejecutiva
Celular: 3103185217
Email: direccionnortedesantander@asopartes.com

Seccional Eje Cafetero

Johana Catalina Restrepo Domínguez - Directora Ejecutiva
Celular: 3114911749
Email: direccionejecafetero@asopartes.com

Seccional Valle

María Viviana Velásquez Córdoba - Directora Ejecutiva
Celular: 3138536738
Email: direccionvalle@asopartes.com

Gerente Técnica Asopartes

Ana Milena Leal Contreras
Celular: 3125278744
Email: gerenciatecnica@asopartes.com

REVISTA
AUTOS 3 PARTES

Es la revista oficial de la Asociación del Sector Automotor y
sus Partes Asopartes

Director Alfonso Lopez Vasquez

Línea única nacional: 3134562550

email: info@revistaautosypartes.com

ediciones_institucionales@hotmail.com

www.revistaautosypartes.com

CONTENIDO EDICIÓN 142



3	EDITORIAL
4	FORMACIÓN PARA UN SECTOR CADA VEZ MÁS PREPARADO
8	IMPORTADORA QUIMSA ANDINA 15 AÑOS MOVIENDO HISTORIAS Y CONECTANDO LOS CAMINOS DE COLOMBIA
10	RECONOCIMIENTOS ASOPARTES SECCIONAL ANTIOQUIA
14	RADIADORES INFRA LLEGA A COLOMBIA: EXPERIENCIA OEM Y CONFIANZA PARA EL AFTERMARKET
15	SECCIONAL CARIBE
16	DESMITIFICANDO LA “MAQUILA”
18	HÉROES DEL TALLER
21	LOYTA: SOLUCIONES PREMIUM PARA CADA VEHÍCULO
22	MECALINK INICIA UNA NUEVA ETAPA COMO EMPRESA INDEPENDIENTE, CON LA CONFIANZA DE MOLPARTES
24	IMPORTADORAS ASOCIADAS
26	YOKOMITSU LA MARCA NÚMERO UNO DE INTERNATIONAL PARTS SERVICE
28	SECCIONAL BOGOTÁ
33	CMJ: MÁS DE 40 AÑOS MOVIENDO LA INDUSTRIA COLOMBIANA
34	FUNDACIÓN FRENEROS DE CORAZÓN
39	DE LA TRADICIÓN A LOS NUEVOS MOTORES DE CRECIMIENTO: MUNDIAL DE REPUESTOS REESCRIBE SU HISTORIA EN SUS 25 AÑOS
40	SECCIONAL VALLE
42	RODAMUNDI S.A.S. UN REFERENTE AUTOPARTISTA
44	MÁS ALLÁ DE LOS LÚMENES: LA EVOLUCIÓN DE LA ILUMINACIÓN AUTOMOTRIZ SEGÚN HELLA
48	TITÁN, DURABILIDAD QUE DA CONFIANZA
50	SECCIONAL EJE CAFETERO
52	LA ESENCIA DEL TIEMPO...
54	SECCIONAL ORIENTE
56	MUJERES QUE INSPIRAN Y REPRESENTAN AL SECTOR MOTRIZ
58	SECCIONAL NORTE DE SANTANDER

EDITORIAL

UNA VENTANA PARA NUEVAS OPORTUNIDADES



CARLOS ANDRÉS PINEDA OSORIO
PRESIDENTE EJECUTIVO NACIONAL - ASOPARTES –
ASOCIACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ Y SUS PARTES

El sector motriz continúa demostrando que, frente a los desafíos, también existen grandes oportunidades para crecer, conectar y construir nuevos caminos de negocio. Hoy, más que nunca, necesitamos espacios que nos permitan encontrarnos, compartir experiencias y convertir las relaciones empresariales en oportunidades reales.

Por eso, desde ASOPARTES queremos invitar a todos nuestros afiliados, empresarios y actores de la cadena de valor a participar en nuestra **Rueda de Negocios en la ciudad de Barranquilla**, un escenario pensado para generar conexiones estratégicas y abrir nuevas posibilidades comerciales.

Barranquilla representa una puerta de entrada al Caribe colombiano y un punto estratégico para el desarrollo empresarial. Su ubicación, dinamismo económico y vocación comercial hacen de esta ciudad el escenario ideal para reunir a empresarios del sector motriz y propiciar encuentros que puedan convertirse en alianzas, nuevos clientes, proveedores y oportunidades de expansión.

Esta Rueda de Negocios es mucho más que una agenda de reuniones. Es una **ventana para mirar nuevos mercados, descubrir oportunidades y fortalecer las relaciones que hacen crecer nuestro sector**. Es la posibilidad de sentarnos frente a frente, conocer lo que otros empresarios están haciendo y encontrar puntos de encuentro para hacer negocios.

Desde ASOPARTES seguimos trabajando para generar escenarios que aporten directamente a la competitividad de nuestras empresas y que permitan que el sector motriz continúe avanzando con visión de futuro.

Los invitamos a hacer parte de este encuentro, a llegar con disposición para conectar, conversar y, sobre todo, hacer negocios. Porque cuando el sector se encuentra, las oportunidades se multiplican.

Nos vemos en Barranquilla.

FORMACIÓN PARA UN SECTOR CADA VEZ MÁS PREPARADO

Desde la **Gerencia de Formación y Tecnología de ASOPARTES**, en articulación con el **CETEC – Centro de Entrenamiento Técnico y Comercial**, seguimos trabajando para brindar al sector autopartista oportunidades de formación que respondan a sus necesidades y a los cambios que actualmente está viviendo la industria.

Durante los meses de **junio, julio, agosto y septiembre**, hemos logrado impactar a **341 personas con formaciones sin costo, desarrolladas en alianza con el SENA**, llegando a los diferentes segmentos que hacen parte de nuestro sector: **fabricantes, importadores, concesionarios, talleres, distribuidores, almacenes de repuestos y CDA**. Para nosotros, cada capacitación es una oportunidad para fortalecer conocimientos, actualizar competencias y aportar al crecimiento de las empresas y de las personas que hacen parte de ellas.

Dentro de esta apuesta se encuentra **Ruta Técnica 433**, uno de nuestros programas insignia y una iniciativa que busca fortalecer las competencias técnicas del talento humano del sector. Queremos que cada vez más empresas y marcas se sumen a esta ruta, involucrando a sus equipos en espacios que les permitan mantenerse actualizados y responder a las nuevas exigencias de la industria. **La invitación es a conocer Ruta Técnica 433 y hacer parte de esta iniciativa que estamos construyendo para el fortalecimiento técnico del sector.**

Esta apuesta por la formación también estuvo presente en **Expopartes Feria Autopartes 2026**, donde durante los tres días de feria la agenda académica tuvo una gran acogida, con **926 asistentes** que participaron en espacios dedicados a **tendencias tecnológicas, transformación empresarial, innovación y liderazgo**. Estos resultados nos demuestran

que existe un gran interés del sector por continuar aprendiendo y preparándose.

Y seguimos avanzando. Para **octubre y noviembre** tenemos nuevas alternativas de formación en temas como **Electricidad Básica para Mecánicos de Motos, Habilitación Eléctrica para Vehículos Eléctricos e Híbridos, Power BI, Logística y Operaciones en la Cadena de Suministros del Sector Motriz, Inteligencia Artificial para Gestión Comercial e Inyección Electrónica para Motocicletas, Venta de Repuestos**, entre otras.

También contamos durante todo el año con una oferta de **cursos virtuales asincrónicos**, pensada para quienes necesitan flexibilidad para capacitarse. Entre ellos se encuentran **Asesor de Repuestos con Énfasis en Venta**

de Repuestos, Administrador de Talleres Automotores, Dirección de Recursos Humanos, Economía Circular del Sector Motriz y sus Partes, Gestión del Tiempo, Liderazgo, Planificación y Organización, Habilidades de Comunicación e Inteligencia Emocional.

Desde **ASOPARTES** y el **CETEC** seguiremos fortaleciendo nuestra oferta de formación para que las empresas, marcas y profesionales del sector encuentren espacios para actualizarse, desarrollar nuevas competencias y prepararse para los retos que vienen.

Los invitamos a conocer nuestra oferta de formación, vincular a sus equipos y sumarse a Ruta Técnica 433. **Porque un sector más preparado también es un sector más competitivo.**



UNIVERSIDAD CATÓLICA LUIS AMIGÓ **ASOPARTES**

Diplomado en Logística, Operaciones y Cadena de Suministro

IN EL SECTOR AUTOPARTISTA

Transforme su operación logística en una ventaja competitiva

Beneficios del Programa

- Optimización de inventarios y mejora en los tiempos de entrega.
- Reducción de costos operativos aumentando la eficiencia logística.
- Fortalecimiento de la planeación de la demanda.
- Toma de decisiones estratégicas basadas en datos e indicadores (KPIs).

Inversión: \$2.950.000 + IVA
10% de beneficio exclusivo para aliados ASOPARTES

Fecha de inicio: 25 de octubre de 2023
Modalidad: Virtual Sincrónica (Lz. Catalina Luis Amigó)
Intensidad y Horario: 100 horas, Lunes, miércoles y viernes, 8:30 pm. a 9:30 p.m.
Cupos limitados

Diplomado a Gestión de operaciones y Operaciones del sector vehicular ligeros y Profesionales de Supply Chain. Coordinadores de inventario y responsables de proceso operativo.

Realice su inscripción



UNIVERSIDAD CATÓLICA LUIS AMIGÓ **ASOPARTES**

Diplomado en Logística, Operaciones y Cadena de Suministro

IN EL SECTOR AUTOPARTISTA

Temática y Contenido

Módulo 1: Gestión de Tiempos y Movimientos Aplicado al Sector de Repuestos
15 horas (15 de noviembre a 29 de noviembre 2023)

- Gestión de tiempos de entrega y movimiento en el sector autopartista.
- Reducción de tiempos en procesos de logística de autopartes.
- Tiempos de entrega.
- Tiempos de entrega.
- Habilidades.
- Tiempos de entrega.
- Logística de entrega.
- Organización de datos.

Módulo 2: Optimización de Procesos y Gestión de Repuestos en el Sector Autopartista
15 horas (15 de noviembre a 29 de noviembre 2023)

- Aplicación de un modelo de gestión y movimiento de repuestos en el sector autopartista.
- Estudio de mejora en el flujo de trabajo y organización de procesos.
- Identificación de oportunidades de mejora y optimización de procesos.
- Exclusión de repuestos.
- Entero de producción.
- Exclusión.
- Tiempo de entrega.
- Valor de servicio.

Módulo 3: Gestión de Logística y Procurement en el Sector Autopartista
15 horas (15 de noviembre a 29 de noviembre 2023)

- Gestión de logística y procurement en el sector autopartista.
- Reducción de tiempos de entrega y movimiento de repuestos.
- Exclusión de repuestos.
- Entero de producción.
- Exclusión.
- Tiempo de entrega.
- Valor de servicio.

Realice su inscripción



nuestro servicio posventa
es ese aliado incondicional
que siempre va contigo

vamos a donde tú vayas

amplia red de talleres y puntos de servicio
técnicos especializados Renault
repuestos originales
respaldo y experiencia

87 puntos

de servicio posventa

112 puntos



IMPORTADORA QUIMSA ANDINA 15 AÑOS MOVIENDO HISTORIAS Y CONECTANDO LOS CAMINOS DE COLOMBIA



Hay trayectorias empresariales que nacen de una visión compartida y evolucionan hasta convertirse en un verdadero referente de la industria. Así comenzó en Bogotá, en 2011, la historia de **Importadora Quimsa Andina**. Al unir su vasta experiencia en el sector de autopartes y el comercio exterior, José Obando y Mónica Rodríguez fundaron una compañía con un propósito inquebrantable: entregar al mercado colombiano mucho más que repuestos, ofreciendo calidad, respaldo y confianza en cada kilómetro.

Evolución y consolidación en el After market

Hoy, quince años después, aquella iniciativa familiar se ha consolidado como un aliado estratégico con un portafolio robusto que supera las **3.000 referencias**. Quimsa Andina

abastece con precisión a almacenes, distribuidores y talleres especializados en todo el país.

Su oferta destaca por brindar soluciones integrales, enfocándose en:

- Componentes críticos de suspensión, bujes, soportes, amortiguadores y retenedores.
- Repuestos de calidad OEM para gigantes del ensamble automotor como Toyota, Nissan, Mazda, Mitsubishi, Isuzu y Ford.
- Alianzas estratégicas con marcas de alto calibre como Nisto (Líder de bujes y soportes automotrices) Imperial (líder en guayas automotrices) y CWORKS (sistemas de suspensión, mantenimiento y piezas de motor), entre otras marcas.



El corazón 4x4: Exclusividad directa de fábrica

Un pilar fundamental en este éxito comercial es su sinergia con **NISTO**, la reconocida marca tailandesa experta en autopartes para vehículos asiáticos. Como el único distribuidor autorizado directo de fábrica en Colombia, Quimsa Andina garantiza resistencia, desempeño superior y respaldo técnico para camionetas, camperos y vehículos 4x4.

Este modelo de negocio no es casualidad; se basa en el contacto directo y las visitas técnicas a las plantas de origen. Esto permite a la importadora auditar y seleccionar soluciones diseñadas para soportar la exigente topografía colombiana.

Un compromiso gremial y una mirada al futuro

El impacto de la compañía trasciende lo netamente comercial. Su participación activa y sostenida en **Asopartes** reafirma su compromiso con la formalización, la cohesión gremial y el impulso competitivo de todo el sector automotor nacional.

Este decimoquinto aniversario es un homenaje a los colaboradores, clientes, proveedores y aliados que han impulsado este motor durante década y media. Sin embargo, con la mirada puesta en el futuro, la marcha no se detiene: Quimsa Andina ya se encuentra desarrollando nuevas líneas de negocio y prepara lanzamientos de alto impacto para el mercado de posventa hacia finales de 2026.

Importadora Quimsa Andina: 15 años moviendo a Colombia con calidad, experiencia y auténtica pasión por el motor.

RECONOCIMIENTOS ASOPARTES SECCIONAL ANTIOQUIA

El pasado 1 de julio de 2026, en el marco del acto inaugural de ExpoPartes & Xtreme Fest 2026, se llevó a cabo un emotivo espacio de reconocimiento destinado a exaltar la trayectoria, el liderazgo y el compromiso de empresarios y líderes que, durante años, han contribuido al desarrollo y fortalecimiento del sector motriz y de autopartes en Colombia.

Dentro de las distinciones otorgadas, fueron homenajeados destacados miembros de la Junta Directiva de Asopartes Seccional Antioquia, así como afiliados de nuestra Asociación, quienes han demostrado un firme compromiso con el

crecimiento del gremio y el fortalecimiento de la industria. Su dedicación, visión empresarial y permanente aporte al desarrollo del sector los convierten en referentes de una actividad económica que hoy representa un importante motor para el progreso regional y nacional.

Este reconocimiento no solo exalta los logros individuales de cada uno de los homenajeados, sino que también pone de manifiesto el valor del trabajo conjunto entre empresarios, dirigentes gremiales y la Asociación, reafirmando el propósito de continuar impulsando un sector más competitivo, innovador y fortalecido.

Empresa Asopartista del Año – Grupo Rodar

IG: grupo_rodar_sas

Reconocimiento recibido por: Juan Felipe Arango.

Con una trayectoria de 40 años, Grupo Rodar se ha consolidado como una de las empresas referentes en la comercialización de autopartes en Colombia, manteniendo un legado construido sobre la confianza, el servicio y la cercanía con sus clientes. La historia de la organización hace parte del legado empresarial de la familia Arango, ampliamente reconocida por su aporte al desarrollo del comercio de autopartes en Antioquia y Colombia. A lo largo de las décadas, el grupo ha contribuido al crecimiento del sector mediante la generación de empleo, el fortalecimiento de canales de distribución y una permanente evolución empresarial.

En representación de esta destacada organización, Juan Felipe Arango recibió el reconocimiento Empresa Asopartista del Año, una distinción que exalta no solo cuatro décadas de historia empresarial, sino también el compromi-



so permanente de Grupo Rodar con la excelencia, la formalidad y el fortalecimiento del aftermarket colombiano.

Cita destacada:

“Este reconocimiento nos motiva a seguir trabajando con responsabilidad, innovación y compromiso por el crecimiento del sector y por el fortalecimiento del gremio.”

Empresario Asopartista del Año – Pablo Yepes

(CYMAX) IG: cymaxparte

Reconocimiento por su participación activa en beneficio del gremio y del país.

El reconocimiento Empresario Asopartista del Año fue otorgado a Pablo Yepes, Gerente General de CYMAX, en mérito a su permanente participación en beneficio del gremio y del país.

Su disposición para aportar al fortalecimiento institucional de Asopartes, participar activamente en iniciativas gremiales y promover espacios de diálogo y construcción colectiva refleja el liderazgo que requiere hoy el sector automotor colombiano.

Más allá de los resultados empresariales, esta distinción reconoce el valor de quienes entienden que el crecimiento sostenible del sector depende del trabajo conjunto entre empresarios, instituciones y autoridades, promoviendo un



entorno más competitivo, formal y próspero para toda la cadena productiva.

Cita destacada:

“El verdadero crecimiento empresarial se alcanza cuando también contribuimos al fortalecimiento de nuestro gremio y del país.”

Mujer Asopartista del Año – Luisa Fernanda Hoyos (Grupo DL Plus) IG: dlp.bike
Reconocimiento a su liderazgo empresarial y gremial.

El reconocimiento Mujer Asopartista del Año fue entregado a Luisa Fernanda Hoyos, gerente de Grupo DL Plus, como reconocimiento a su liderazgo empresarial y a su valioso aporte al fortalecimiento del gremio.

Bajo su dirección, Grupo DL Plus ha consolidado una propuesta basada en el desarrollo de soluciones plásticas y metalmecánicas para la industria de motopartes, apostando por la innovación, la calidad y la proyección internacional. La compañía, creada en 2010, ha fortalecido su presencia en mercados latinoamericanos mediante procesos de innovación y certificaciones de calidad que respaldan su compromiso con la excelencia.

Su liderazgo trasciende el ámbito empresarial. Como Líder del Comité de Mujeres de Asopartes Antioquia, Luisa Fernanda ha impulsado espacios de participación, liderazgo femenino y desarrollo empresarial dentro del gremio, promoviendo una mayor representación de las mujeres en la industria automotriz. Este reconocimiento resalta una trayectoria inspiradora que combina visión empresarial, innovación, liderazgo gremial y un firme compromiso con el desarrollo del sector motriz colombiano.



Cita destacada:

“Recibo Este reconocimiento con gratitud y con el compromiso de seguir abriendo caminos para que más mujeres lideren y transformen nuestra industria.”

Ana María González Pérez – Somos Mayor SAS
IG: somosmayor

El reconocimiento Mujer Asopartista del Año fue otorgado a Ana María González, gerente administrativa de Somos Mayor SAS, en reconocimiento a su liderazgo empresarial, su trayectoria y su permanente compromiso con el fortalecimiento del sector de autopartes en Colombia. Desde su creación en 1995, Grupo Somos Mayor se ha consolidado como una empresa referente en la importación y distribución de productos para el mantenimiento y cuidado automotriz, distinguiéndose por su enfoque en la calidad, el servicio y la innovación. Bajo el liderazgo de Ana María González, la organización ha fortalecido su posicionamiento en el mercado y su aporte al desarrollo del aftermarket colombiano.

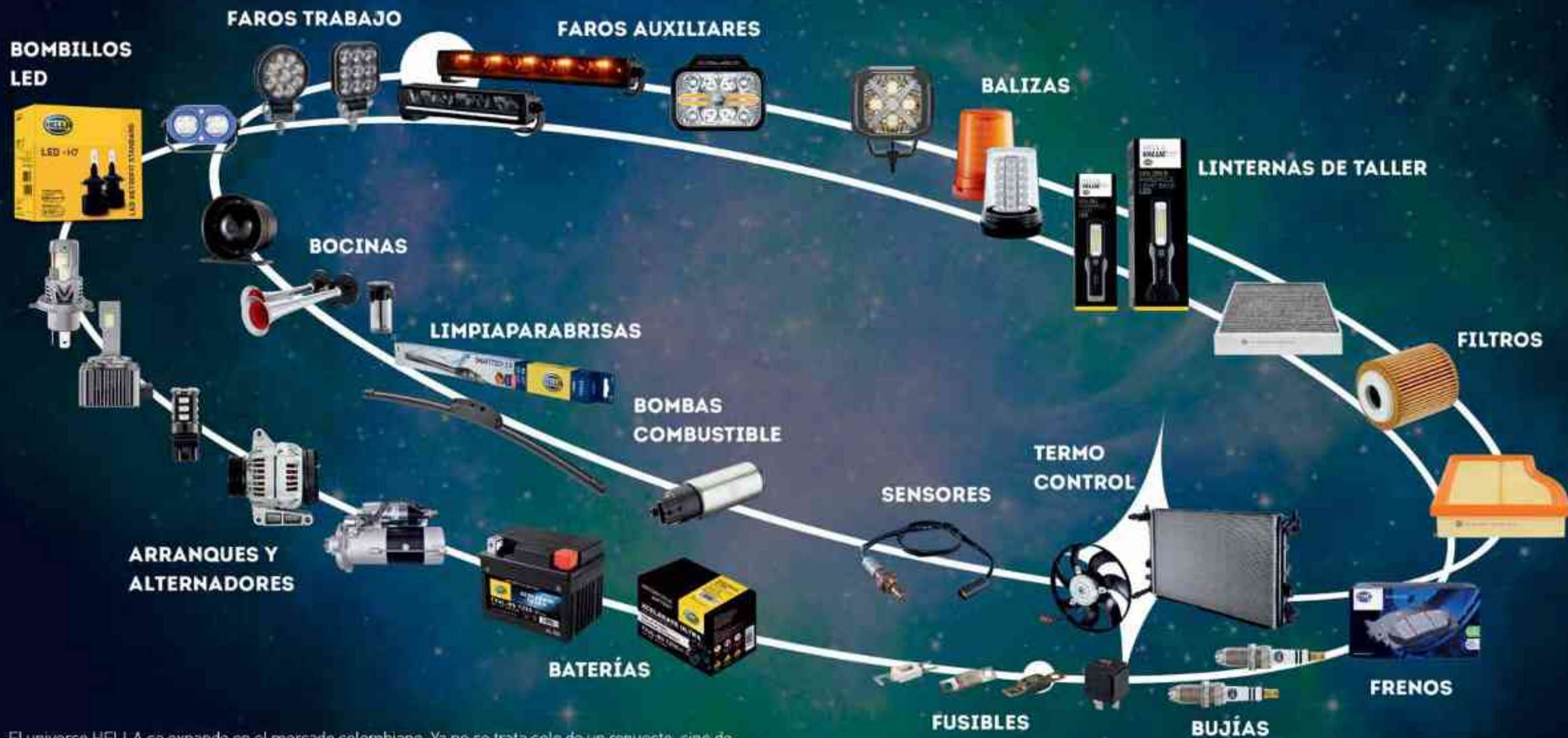
Además de su gestión empresarial, Ana María ha participado activamente en iniciativas promovidas por Asopartes para impulsar el liderazgo femenino y el fortalecimiento



to gremial, convirtiéndose en un referente para las nuevas generaciones de mujeres del sector automotor. Con este reconocimiento, Asopartes exalta a una líder que, a través de su visión, compromiso y vocación de servicio, continúa aportando al crecimiento de una industria más competitiva, innovadora y sólida.

EL UNIVERSO HELLA

SE EXPANDE



El universo HELLA se expande en el mercado colombiano. Ya no se trata solo de un repuesto, sino de soluciones que hacen parte de un sistema completo, confiable y listo para el día a día de nuestros vehículos. Cada producto HELLA está diseñado para integrarse en un universo mucho mayor, donde la calidad OE, la innovación y la disponibilidad trabajan en armonía para mantener el parque automotor en movimiento. Porque cuando la innovación automotriz entra en órbita, el distribuidor, el instalador, el taller y el cliente final ganan.



RADIADORES INFRA LLEGA A COLOMBIA: EXPERIENCIA OEM Y CONFIANZA PARA EL AFTERMARKET



Una marca con trayectoria industrial aterriza en el mercado colombiano de la mano de MGL Global Logistics Colombia, ofreciendo soluciones de enfriamiento diseñadas bajo estándares de calidad, desempeño y confiabilidad.

El mercado colombiano de autopartes evoluciona constantemente y demanda cada vez más productos que combinen disponibilidad, respaldo técnico y desempeño comprobado. En este escenario, **Radiadores INFRA** inicia su proceso de posicionamiento en Colombia con una propuesta de valor basada en una sólida trayectoria industrial y en la experiencia adquirida como fabricante de soluciones térmicas para el sector automotor.

Con décadas de experiencia en la fabricación de radiadores e intercambiadores de calor, INFRA se ha consolidado como una empresa especializada en desarrollar productos bajo criterios de calidad asociados al estándar de equipo original, garantizando precisión en el calce, eficiencia térmica y confiabilidad operativa.

Más que un componente, un radiador es un factor crítico para la salud del motor. Su desempeño influye directamente en la gestión eficiente de la temperatura, la prevención del recalentamiento, la reducción de fallas mecánicas y la prolongación de la vida útil del vehículo. Por ello, INFRA desarrolla soluciones diseñadas para ofrecer instalación precisa, fun-

cionamiento eficiente y tranquilidad tanto para el mecánico como para el usuario final.

Este compromiso se refleja en lo que denominamos el Efecto INFRA: productos que ajustan correctamente desde la primera instalación, reducen improvisaciones en el montaje y brindan la confianza de contar con el respaldo de un fabricante con experiencia comprobada.

En un entorno donde muchas decisiones de compra continúan enfocándose exclusivamente en el precio, Radiadores INFRA apuesta por una visión de largo plazo, basada en la calidad, la confiabilidad y la generación de valor para toda la cadena comercial. La marca busca convertirse en un aliado estratégico para distribuidores, casas de repuestos, talleres especializados y operadores de flotas que privilegian el desempeño y la continuidad operativa de sus clientes.

La representación comercial en Colombia está liderada por MGL Global Logistics Colombia, organización responsable de impulsar el desarrollo de la marca y consolidar relaciones con los principales actores del sector automotor, promoviendo una oferta diferenciada que combina respaldo industrial, atención comercial y acompañamiento técnico.

Radiadores INFRA
Calidad que protege el motor.

BARRANQUILLA: UN ESCENARIO ESTRATÉGICO PARA HACER NEGOCIOS

ASOPARTES SECCIONAL CARIBE



Una ciudad que conecta regiones, empresas y oportunidades

Barranquilla se consolida como uno de los principales escenarios para el desarrollo empresarial y comercial del Caribe colombiano. Su ubicación estratégica, su conexión con diferentes mercados y su vocación de ciudad abierta a los negocios la convierten en un punto de encuentro ideal para empresarios que buscan crecer, generar alianzas y ampliar sus oportunidades comerciales.

En este contexto, llevar nuestra **Rueda de Negocios a Barranquilla** representa una apuesta por acercar al sector motriz a nuevos escenarios y fortalecer los vínculos entre empresarios, proveedores, distribuidores y demás actores de la cadena.

La capital del Atlántico tiene una característica fundamental: **conecta**. Conecta al Caribe con el resto del país, conecta empresas con mercados y conecta personas que buscan transformar una conversación en una oportunidad.

Para el sector motriz, esta dinámica representa una posibilidad de explorar nuevos mercados, identificar potenciales

aliados comerciales y fortalecer relaciones que permitan generar negocios sostenibles.

Una puerta hacia nuevas oportunidades

Participar en este encuentro significa mirar más allá de las relaciones comerciales tradicionales y abrirse a nuevas posibilidades. Cada reunión puede convertirse en un nuevo cliente; cada contacto, en una alianza; y cada conversación, en el comienzo de un proyecto.

Por eso, Barranquilla será mucho más que el lugar donde nos encontraremos. Será el escenario donde las empresas del sector motriz tendrán la oportunidad de conectarse, explorar y hacer negocios.

Desde ASOPARTES invitamos a nuestros afiliados y empresarios a vivir esta experiencia, aprovechar el potencial de la ciudad y ser protagonistas de una jornada diseñada para generar oportunidades.

Barranquilla nos espera. El próximo negocio puede comenzar con una conversación.

DESMITIFICANDO LA “MAQUILA”

Por qué el Co-Diseño Líquido de Motorcraft es un Negocio de Alta Fidelidad

En el dinámico mercado de autopartes y lubricantes, existe un mito persistente en los mostradores y talleres: la falsa creencia de que todas las marcas de fabricantes de vehículos (OEM) simplemente compran fórmulas genéricas, las envasan y les ponen su etiqueta. Se suele etiquetar esto bajo el concepto simplista de “maquila”. Sin embargo, en el negocio de la alta fidelidad técnica y el rendimiento real, la historia es completamente diferente.

Para los profesionales del sector automotor, mecánicos y comercializadores afiliados a ASOPARTES, entender qué hay detrás de un envase es la clave para blindar la reputación del taller y asegurar la rentabilidad del negocio. *El caso de Motorcraft es el ejemplo perfecto de cómo se derriba este mito desde la ingeniería.*

Propiedad Intelectual: Mucho más que mezclar componentes

Aunque el proceso físico de mezclado (blending) se delegue en plantas homologadas bajo estrictos controles globales, las patentes, la propiedad intelectual y la fórmula química pertenecen única y exclusivamente a Ford Motor Company. *No estamos ante un commodity genérico con otra marca; estamos ante ingeniería líquida diseñada a la medida.*

Desarrollo en Paralelo: El lubricante como una pieza original

El verdadero valor diferencial que un repuestero o mecánico puede transmitir a su cliente es el “Desarrollo en Paralelo”. *Las fórmulas de Motorcraft no se crean para adaptarse a un motor que ya existe en el mercado. Al contrario: el lubricante se co-diseña en los laboratorios de Detroit al mismo tiempo que se calculan las tolerancias metalúrgicas del bloque del motor, años antes de que el vehículo ruede por primera vez.*

Cuando se vende o se aplica un aceite Motorcraft —como sus reconocidas especificaciones de ultra-baja viscosidad o las exigentes normas globales—, se está instalando un componente original, vital para cumplir con el control de emisiones, la protección térmica extrema y el ahorro de combustible.

Un argumento imbatible para el mostrador

Para el canal de distribución y el taller especializado, salir de la guerra de precios de los lubricantes comunes implica ofrecer especialización. *Motorcraft cambia las reglas del juego porque no satura el mercado con promesas vacías, sino con un desempeño probado en pick-up's, SUV's, flotas comerciales y motores de alta exigencia.*

Desmontar el mito de la maquila es, en última instancia, entender que el aceite es una pieza clave del diseño automotriz. *Ofrecerlo en el mostrador no es solo vender un cambio de aceite: es vender el respaldo, la ingeniería y la garantía original de fábrica.*



¡REGRESAN LOS HEROES DEL TALLER!

**EN EXPOPARTES ORIENTE
ESTE 19, 20 Y 21 DE NOVIEMBRE**

PABELLÓN AZUL

STAND 409



**mercado
libre**



Motorcraft

INGENIERÍA LÍQUIDA DE ALTO RENDIMIENTO

Motorcraft

SAE 5W-50

**FULL
SYNTHETIC
MOTOR OIL**

HUILE MOTEUR SYNTHÉTIQUE

U.S. QUART (946 mL)

F100050-00

Motorcraft

REPUESTOS ORIGINALES MOTORCRAFT.
ahora más cerca de ti



Importadoras
Asociadas

YADAS WT

Disponibles a través de nuestros distribuidores
autorizados en Colombia.

**RENDIMIENTO
Y CALIDAD DESDE
LA FÁBRICA**

CONOCE TODA LA LÍNEA MOTORCRAFT



Construido para la pista.

motorcraft.com.co

LOYTA: SOLUCIONES PREMIUM PARA CADA VEHÍCULO

SOLUCIONES LOYTA
ACCESORIOS PREMIUM PARA TU AUTO

BOMBILLOS LED LOYTA

BARRAS LED LOYTA

PLUMILLAS LOYTA

AUTOPARTES

TAPETES Y ACCESORIOS

EXPLORADORAS LOYTA

PROTECCIÓN EN CADA TRAYECTORIA | VISIBILIDAD MÁS ALLÁ DEL CAMPO | CONFORT PARA CADA VIAJE | ESTILO QUE TE DISTINGUE | DESEMPEÑO EN CADA KILOMETRO | SEGURIDAD SIEMPRE CONTIGO

LA AVENTURA TAMBIÉN ES TU HISTORIA

En **LOYTA** trabajamos para ofrecer productos que mejoren la experiencia de conducción, combinando funcionalidad, diseño, desempeño y calidad. Somos una marca especializada en **accesorios y soluciones premium para vehículos**, con un portafolio pensado para responder a las necesidades del conductor moderno y del mercado de autopartes.

Una de nuestras principales categorías son los **tapetes termoformados**, diseñados para brindar un ajuste preciso en diferentes modelos de vehículos y ofrecer una mayor protección al interior. Su resistencia, fácil limpieza y diseño permiten enfrentar el uso diario, el agua, el barro y la suciedad, manteniendo el vehículo protegido y con una apariencia moderna. Nuestro portafolio también incluye diferentes alternativas de tapetes para adaptarse a las necesidades de cada cliente.

Las **plumillas LOYTA** son otro componente esencial de nuestra oferta. Desarrolladas para proporcionar una limpieza eficiente del parabrisas, contribuyen a mantener una correcta visibilidad en condiciones de lluvia y durante

los recorridos diarios, combinando desempeño, durabilidad y seguridad.

En iluminación, contamos con una amplia variedad de **bombillos para vehículos**, incluyendo soluciones LED y diferentes referencias diseñadas para ofrecer buena visibilidad, potencia y desempeño. Esta categoría se complementa con exploradoras, unidades selladas, barras y otras soluciones de iluminación automotriz.

Con **tapetes, plumillas, bombillos y diferentes accesorios**, LOYTA continúa ampliando su presencia en el sector automotor, ofreciendo a distribuidores, almacenes, talleres y conductores productos confiables, funcionales y con una propuesta diferenciada.

Nuestro propósito es seguir fortaleciendo un portafolio que acompañe cada vehículo dentro y fuera de la carretera.

LOYTA. Calidad, innovación y soluciones para cada recorrido.

MECALINK INICIA UNA NUEVA ETAPA COMO EMPRESA INDEPENDIENTE, CON LA CONFIANZA DE MOLPARTES



F2R Medellín, 2026

En Molpartes seguimos evolucionando para responder a las transformaciones del sector automotor y a las nuevas necesidades de nuestros clientes. Como parte de este proceso, Mecalink inicia una nueva etapa como empresa independiente, especializada en equipos y soluciones de análisis y diagnóstico para carros y motos.

Esta evolución permitirá que Mecalink concentre su operación, conocimiento y desarrollo comercial en un segmento cada vez más relevante para el sector: las tecnologías que permiten realizar diagnósticos más precisos, optimizar los procesos técnicos y preparar a talleres y especialistas para vehículos que incorporan cada vez más electrónica, sensores, software y sistemas avanzados.

Una empresa independiente que lleva consigo nuestra experiencia

Mecalink inicia este nuevo camino con identidad y operación propias, pero respaldada por una experiencia construida junto a Molpartes. Durante nuestra trayectoria hemos trabajado con el propósito de contribuir a la profesionalización del sector autopartista, combinando productos de calidad con tecnología, conocimiento, acompañamiento y cercanía con nuestros clientes.

Estos principios también hacen parte de la cultura con la que Mecalink comienza su etapa como empresa independiente. Por esta razón, más que una separación, entendemos este proceso como una evolución que permitirá desarrollar una



F2R Medellín, 2026

organización especializada y con mayor capacidad para responder a las necesidades particulares del mercado de diagnóstico automotor.

Especialización en diagnóstico para carros y motos

El diagnóstico se ha convertido en una capacidad fundamental para talleres y centros de servicio. La evolución tecnológica de carros y motos exige mejores herramientas, pero también conocimiento para seleccionarlas, utilizarlas y aprovecharlas correctamente.

Mecalink concentrará su propuesta en equipos, herramientas y soluciones para el análisis y diagnóstico de carros y motos, acompañando a los profesionales del sector en sus procesos de actualización tecnológica y fortalecimiento de sus capacidades técnicas.

Desde Molpartes vemos esta especialización como una oportunidad para seguir aportando al crecimiento y



Expopartes Medellín, 2026

profesionalización del mercado, ahora a través de una empresa enfocada específicamente en este campo.

Mecalink, con la confianza de Molpartes

Mecalink comienza una nueva etapa y construirá su propio camino como empresa independiente. Desde Molpartes acompañamos esta evolución con la confianza de saber que comparte una cultura basada en el servicio, el conocimiento, la tecnología, la cercanía y el compromiso con el sector automotor.

Para nuestros clientes y aliados, el mensaje es sencillo: Mecalink evoluciona como empresa independiente y especializada, llevando consigo la experiencia y la confianza construidas junto a Molpartes.

Mecalink. Con la confianza de Molpartes.



RESPALDO Y TRAYECTORIA EN LA
COMERCIALIZACIÓN DE **REPUESTOS,**
LUBRICANTES Y BATERÍAS.



Contáctanos

Barranquilla (605) 3861616
Bogotá (601) 3906060
Bucaramanga (607) 6985444
Cali (602) 4850000

Cartagena (605) 6932300
Cúcuta (607) 5915100
Medellín (604) 6071010

Pasto (602) 7374000
Pereira (606) 3400212
Villavicencio (608) 6836060

 www.importadorasasociadas.com

 importadoras_asociadas  @importadorasasociadas  314 554 5991



Kimautos



EL PROGRAMA DE LEALTAD Y RECOMPENSAS PARA **LOS MECÁNICOS**

Diseñado para reconocer tu trabajo, **fortalecer**
tu **crecimiento** profesional y brindarte
beneficios exclusivos por tus compras en
repuestos, lubricantes y baterías.



Esríbenos:
322 816 6441



Acumula puntos por tus
compras y canjealas por
increíbles premios



Acceso a
Capacitaciones y
eventos exclusivos



Recibe descuentos
y ofertas especiales

**Conviértete en Socio. Contáctanos y comienza a
disfrutar sus ventajas.**

YOKOMITSU LA MARCA NÚMERO UNO DE INTERNATIONAL PARTS SERVICE



Amplio portafolio de componentes mecánicos y cajas de dirección, diseñados con altos estándares de calidad.

En el mercado de autopartes, una marca se convierte en líder cuando combina **calidad, disponibilidad y respaldo**. Por eso, en **International Parts Service Colombia** posicionamos a **Yokomitsu** como nuestra marca número uno, que hoy representa una de las líneas más sólidas y de mayor crecimiento dentro de nuestro portafolio.

Durante años hemos trabajado para ofrecer soluciones que respondan a las necesidades reales de distribuidores, talleres y profesionales del sector automotriz que buscan máxima confiabilidad.

Especialistas que evolucionan con el mercado

Desarrollamos un portafolio robusto en constante evolución que abarca sistemas de **suspensión**, componentes de

transmisión que se han consolidado como referentes dentro del mercado, gracias a una combinación de desempeño, cobertura y excelente relación costo-beneficio.

Però crecer també significa evolucionar. Per això Yokomitsu ha incorporat noves línies com **kits de distribució i kits de embrague**, ampliant la seva presència en altres categories estratègiques i fortaleixent la seva proposta de valor per al mercat de reposició.

Esta amplitud permite ofrecer soluciones para una gran variedad de aplicaciones, facilitando a nuestros clientes encontrar en una sola marca la respuesta para múltiples necesidades.



Feria Asopartes de Medellín

El verdadero respaldo de un líder de After Market

Cada producto Yokomitsu refleja un compromiso permanente con la calidad. Trabajamos de la mano de procesos de fabricación y control que nos permiten mantener altos estándares en cada referencia que llega a nuestros clientes.

Más que comercializar autopartes, creemos en construir relaciones de largo plazo. Por eso cada producto cuenta con el respaldo de **International Parts Service**, ofreciendo una garantía que demuestra nuestra confianza en lo que vendemos y la tranquilidad de quienes nos eligen.

Nuestro mayor objetivo no es únicamente entregar una pieza; es brindar la seguridad de contar con un aliado que responde antes, durante y después de la venta.

Octubre: Un mes para celebrar juntos

Este mes en **International Parts Service** estaremos de **aniversario**. Queremos aprovechar esta fecha especial para expresar nuestro agradecimiento a toda la cadena del sector, clientes, distribuidores, aliados comerciales, talleres y hasta el consumidor final, que han hecho de **Yokomitsu** su marca de confianza.

Gracias por confiar en Yokomitsu y en International Parts Service, Sigamos avanzando y moviendo juntos el futuro automotriz del país.

ASOPARTES CONVIERTE LA SOLIDARIDAD EN ACCIÓN ANTE LA EMERGENCIA POR EL SISMO

ASOPARTES SECCIONAL BOGOTÁ



El gremio activó una respuesta para acompañar a empresarios, talleres, comerciantes y familias afectadas por el sismo del 10 de agosto.

El sismo registrado en Colombia el pasado **10 de agosto** generó afectaciones en diferentes zonas del país y también impactó a integrantes del sector motriz. Ante esta situación, **ASOPARTES activó su espíritu de solidaridad y acompañamiento**, movilizando a sus afiliados, seccionales y aliados para contribuir con quienes enfrentan las consecuencias de la emergencia.

Desde el primer momento, la Asociación expresó su solidaridad con las personas, familias y comunidades afectadas y reconoció la labor de las autoridades, organismos de emergencia y equipos encargados de evaluar la situación y atender las necesidades derivadas del sismo.

La comunidad asopartista se movilizó

Como parte de esta respuesta, ASOPARTES Nacional realizó un llamado a sus afiliados, empresarios, colaboradores y ciudadanos para sumarse a la recolección de ayudas destinadas a las zonas afectadas.

Las diferentes seccionales se articularon para facilitar la recepción de donaciones en **Antioquia, Bogotá, Caribe, Eje Cafetero, Norte de Santander, Oriente y Valle del Cauca**. Entre los elementos solicitados estuvieron agua potable, cobijas, mantas, colchonetas, alimentos no perecederos, botiquines, insumos médicos y artículos de higiene.

En Antioquia, **ASOPARTES Seccional Antioquia, en alianza con su afiliado Marlujos**, también promovió una colecta para apoyar a las familias damnificadas, haciendo un llamado especial a la comunidad asopartista para aportar insumos médicos y alimentos no perecederos.

Estas iniciativas reflejan la capacidad del gremio para responder de manera colectiva frente a situaciones que afectan a sus integrantes y a las comunidades del país.

Conocer las afectaciones para gestionar soluciones

La respuesta de ASOPARTES también se enfocó en conocer de primera mano el impacto que tuvo la emergencia sobre el sector.



Foto: Serkan Gönültaş/pexels

Por ello, la Asociación puso en marcha un **Censo de Afectaciones y Necesidades del Sector Motriz**, dirigido a comerciantes, talleres, empresarios y demás actores de la cadena afectados por el sismo, especialmente en el **Eje Cafetero, Valle del Cauca y Chocó**.

El objetivo es dimensionar el impacto, identificar las principales necesidades y contar con información que permita llevar la realidad del sector ante las autoridades nacionales, departamentales y locales, así como contribuir a la canalización de ayudas y mecanismos de apoyo para la reactivación económica.

Con corte al **28 de agosto de 2026**, el censo registraba **35 datos recolectados: 23 en Risaralda, 11 en Valle del Cauca y 1 en Quindío**.

Fondo Solidario de Reactivación Asopartista

Como parte de las acciones emprendidas, ASOPARTES articuló el **Fondo Solidario de Reactivación Asopartista**, una iniciativa creada para acompañar a comerciantes, talleres, empresarios y demás actores del sector motriz que enfrentan dificultades como consecuencia de la emergencia.

El fondo busca canalizar la solidaridad de afiliados, juntas directivas, empresarios y diferentes actores del sector que quieran contribuir a la recuperación de los afectados.

Cada aporte cuenta. Una contribución puede representar una herramienta de trabajo, apoyar la recuperación de un negocio, proteger una fuente de empleo o brindar una oportunidad para una familia vinculada al sector.

La solidaridad comenzó a hacerse realidad con los primeros aportes recibidos. Entre ellos se destacó el realizado por el afiliado de la **Seccional Bogotá, Rodamundi S.A.S.**, así como el aporte de la **familia Rodríguez**, reconocida por ASOPARTES como una de las primeras en sumarse a esta iniciativa.

La Asociación agradeció estos gestos e invitó a más empresas y afiliados a participar, reafirmando que **cada aporte, sin importar su tamaño, representa una mano amiga para los colegas que hoy necesitan apoyo**.

Unidos para volver a empezar

La respuesta de ASOPARTES ante esta emergencia demuestra que la solidaridad gremial puede convertirse en una herramienta concreta de acompañamiento y recuperación.

El censo, las campañas de recolección, el trabajo de las seccionales y la creación del Fondo Solidario hacen parte de una misma apuesta: **conocer, acompañar y movilizar esfuerzos para que los integrantes del sector no enfrenten solos los momentos más difíciles**.

Porque ser gremio no significa únicamente representar al sector. También significa **estar cerca, escuchar, acompañar y actuar cuando más se necesita**.

En momentos difíciles, la solidaridad nos une.

ASOPARTES — Unidos por nuestro sector. Unidos por Colombia.

¡Bienvenidos a la gran familia Asopartes!

Desde la Seccional Bogotá le damos la bienvenida a nuestros nuevos afiliados, agradeciendo sinceramente la oportunidad de integrar la familia Asopartes. Su llegada fortalece nuestra red gremial y nos impulsa a seguir trabajando por la representatividad, el crecimiento y la competitividad de la industria automotriz en nuestra región.

En un sector que evoluciona a pasos agigantados, la unión de nuestras empresas es la clave para adaptarnos y liderar las transformaciones tecnológicas que hoy definen el mercado.



Innovación y formación: Nuestra visita al Laboratorio de Movilidad Eléctrica de la Universidad ECCI



Como parte de nuestro compromiso con el desarrollo de la industria, recientemente estuvimos presentes en la inauguración del nuevo Laboratorio de Movilidad Eléctrica de la Universidad ECCI, un espacio estratégico y de gran trascendencia para el futuro del sector automotor y el ecosistema de movilidad sostenible en Colombia.

Durante el evento, fue muy enriquecedor contar con la presencia de representantes de la Embajada de la República Popular China y conocer de cerca el valioso trabajo conjunto que se viene desarrollando de la mano de marcas líderes como BYD.

Sin duda, más allá de la llegada de nuevas tecnologías y vehículos eléctricos al mercado nacional, uno de los retos

más grandes que enfrentamos como gremio e industria es preparar al talento humano para esta nueva realidad. Por esta razón, resaltamos el valor fundamental de esta nueva estrategia de capacitación y formación especializada, la cual resulta indispensable para garantizar que técnicos, ingenieros y comerciantes cuenten con las competencias necesarias para responder a las exigencias de la electrificación.

Este es, sin duda, un paso decisivo para que Colombia siga avanzando con firmeza en movilidad eléctrica, innovación y educación.



Trabajo continuo y visión de futuro: El compromiso de Asopartes Seccional Bogotá

En Asopartes Seccional Bogotá reafirmamos diariamente nuestra razón de ser: ser el puente, motor y vínculo fundamental de productividad para todos los empresarios del sector autopartista, tanto afiliados como no afiliados. Creemos firmemente que el trabajo continuo y la alianza gremial estratégica son las herramientas más poderosas para dinamizar nuestra industria y elevar la competitividad de nuestras empresas.

Alianzas que transforman: Programa “Bogotá Corazón Productivo”

En línea con este compromiso de articulación, venimos trabajando estrechamente con la Secretaría Distrital de Desarrollo Económico a través de su programa “Bogotá Corazón Productivo”. Esta valiosa estrategia busca potenciar el crecimiento, la competitividad y la formalización de nuestro gremio.

Comenzamos este trabajo de impacto focalizado en la zona del 7 de Agosto, uno de los clúster comerciales y de servicios automotrices más emblemáticos de la ciudad, con el firme objetivo de consolidar este modelo e ir ampliando progresivamente su alcance a otros sectores estratégicos de Bogotá.



Próximo gran hito: Ferias Zonales de Noviembre

Para continuar impulsando el alcance y la productividad de nuestras empresas, nos preparamos con entusiasmo para el mes de **noviembre**, fecha en la que llevaremos a cabo nuestras esperadas **Ferias Zonales**.

Estos espacios están diseñados específicamente para catapultar el crecimiento, la visibilidad y el reconocimiento de cada uno de nuestros afiliados en el mercado. Hacemos una invitación muy especial a todos los empresarios a sumarse y participar activamente en esta gran iniciativa que dinamizará el comercio e impulsará nuevas alianzas estratégicas.

Para continuar impulsando el alcance y la productividad de nuestras empresas, nos preparamos con entusiasmo para el mes de noviembre, fecha en la que llevaremos a cabo nuestras esperadas Ferias Zonales.

Estos espacios están diseñados específicamente para catapultar el crecimiento, la visibilidad y el reconocimiento de cada uno de nuestros afiliados en el mercado. Hacemos una invitación muy especial a todos los empresarios a sumarse y participar activamente en esta gran iniciativa que dinamizará el comercio e impulsará nuevas alianzas estratégicas.

***EN EL MARCO DE EXPOPARTES
ORIENTE TE TRAEREMOS***



***19, 20 y 21 DE NOVIEMBRE
CENFER - BUCARAMANGA***

***ALTA GAMA, CLÁSICOS, TUNING, MUSCLE CARS
Y POTENCIA AL LÍMITE.***

¡NO TE LO PUEDES PERDER!

ORGANIZA



ASOPARTES
ASOCIACIÓN DE
DISTRIBUIDORES DE
PARTES Y ACCESORIOS



MÁS DE 40 AÑOS MOVIENDO LA INDUSTRIA COLOMBIANA

La experiencia se construye con años de trabajo, pero también con la capacidad de responder a las exigencias de cada operación, y en CMJ hemos hecho de esa experiencia nuestro principal respaldo.

Nuestra oferta reúne componentes para maquinaria agrícola, aplicaciones industriales y transporte pesado, **seleccionados** para responder a las condiciones reales de trabajo y acompañados por el respaldo de fabricantes internacionales.

Trabajamos con marcas como **FP DIESEL, MAHLE CLEVITE, AUTOPUMPS, MWM, ATS INTERNATIONAL Y RESERPLASTIC**, integrando calidad, especificación OE y conocimiento técnico en una misma solución.

Con presencia en **Bogotá, Medellín, Cali y Villavicencio**, estamos cerca de quienes mantienen en movimiento la producción, el campo, la industria y el transporte de Colombia.

SÍGUENOS Y DESCUBRE

LAS OFERTAS

cmj.elciguenal



MEDELLÍN
CR 50 # 39-63
+57 310 799 9279



CRA 42A #17457
+57 321 400 7500



CALI
CALLE 38 #36-76 B / SAN NICOLÁS
+57 314 299 0412



VILLAVICENCIO
CALLE 38 #34-37 B / SAN BENITO
+57 310 208 3181



FUNDACIÓN FRENEROS DE CORAZÓN

EL MOTOR HUMANO DEL SECTOR: 8 AÑOS CONSTRUYENDO SEGURIDAD VIAL Y TEJIDO SOCIAL



- Con una inversión superior a los \$600 millones y 700 especialistas certificados, la Fundación demuestra que desarrollar las capacidades de los mecánicos es la mejor estrategia para fortalecer nuestra industria.

En la cadena de valor de la industria autopartista, la calidad de un repuesto es tan vital como las manos que lo instalan. Detrás de cada sistema de frenos operando correctamente en las vías de Colombia, existe un profesional técnico cuya labor es, en esencia, salvaguardar vidas. Reconocer el valor estratégico de este eslabón fue el detonante que, en 2018, dio origen a la Fundación Freneros de Corazón una organización sin ánimo de lucro.

Lo que inició hace ocho años como una campaña gremial orientada a visibilizar y dignificar el oficio del mecánico frenero, ha evolucionado hasta consolidarse como una plataforma de desarrollo humano y sostenibilidad (ESG) al servicio del ecosistema autopartista nacional. Hoy, la organización ha trascendido el asistencialismo para enfocarse en la generación de oportunidades, la profesionalización del talento y la construcción de resiliencia comunitaria.

La profesionalización como garantía de seguridad vial Para la Fundación, el apoyo al sector no se basa en la simple entrega de recursos, sino en el desarrollo de capacidades instaladas. Entendiendo que la educación técnica es el motor de la movilidad segura, la entidad ha diseñado y ejecutado programas integrales de formación orientados a la especialización.

El resultado es tangible y medible: a la fecha, más de 700 mecánicos en 18 ciudades del país han sido certificados como Especialistas en Mantenimiento y Reparación de Sis-

temas de Frenos Hidráulicos. Esta cifra no solo representa a profesionales con mejores oportunidades laborales y autonomía económica, sino que se traduce directamente en talleres más competitivos, una correcta rotación de inventarios para los distribuidores y, lo más importante, mayor confianza para el usuario final en las vías.

Impacto integral: Más de \$600 millones invertidos en desarrollo social El fortalecimiento de la industria requiere que quienes la componen gocen de bienestar integral. Bajo esta premisa, la Fundación ha canalizado más de \$600 millones hacia proyectos sociales de alto impacto.

Estas inversiones estratégicas han facilitado el acceso a útiles escolares, dotación de medicamentos e implementos deportivos, así como la creación de espacios de aprendizaje y recreación. Además, la organización articula esfuerzos con otras fundaciones, ampliando el radio de cobertura para brindar respaldo a familias vinculadas al gremio que enfrentan situaciones de vulnerabilidad, garantizando que el desarrollo económico del sector vaya de la mano con la equidad social.

Sostenibilidad y territorio: El caso del 7 de Agosto El compromiso de la Fundación Freneros de Corazón se extiende también al cuidado del entorno y la economía circular. Un hito reciente de esta visión comunitaria y ambiental se materializó a finales de 2025 en el emblemático sector de autopartes del 7 de agosto, en Bogotá.



A través de un proyecto de embellecimiento del espacio público, la Fundación lideró la instalación de materas ecológicas fabricadas a partir de llantas recicladas. Este proceso incluyó el acompañamiento permanente en la logística, así como jornadas de sensibilización con los comerciantes locales para promover la apropiación y el cuidado del entorno. La iniciativa, que integró a la Alcaldía Local de Barrios Unidos, fue oficialmente reconocida por ASOPARTES durante la Feria Zonal de Autopartes, destacando el aporte de la Fundación a la sostenibilidad urbana y a la cohesión de los comerciantes.

Avanzar hacia un sector autopartista más robusto exige entender que el bienestar social y la rentabilidad industrial son mutuamente dependientes. Así lo resume Yina Galindo, Cofundadora y Representante legal de la Fundación Freneros de Corazón

“No podemos hablar de altos estándares en los repuestos si olvidamos a las personas que los instalan y comercializan. Nuestro propósito es que cada técnico y cada familia vinculada al sector sepa que su labor es valorada. Invertir en su profesionalización y calidad de vida es, en realidad, la mejor inversión para la competitividad de nuestra industria y la seguridad vial del país”.

Este enfoque reafirma el lema institucional de la organización: “¡Crecemos con el corazón!”. Una declaración de principios que significa impulsar el desarrollo del gremio invirtiendo en su base humana.

De cara al futuro, la Fundación Freneros de Corazón continuará siendo el puente que articula a empresas, trabajadores y comunidades. La invitación está abierta para que más actores de la industria se sumen a este esfuerzo colectivo, demostrando que cuidar nuestro entorno y respaldar a nuestra gente es la ruta más segura para liderar el sector autopartista en Colombia.



Visión de futuro: Crecer desde adentro Avanzar hacia un sector autopartista más robusto exige entender que el bienestar social y la rentabilidad industrial son mutuamente dependientes. El lema institucional “¡Crecemos con el corazón!” es una declaración de principios: significa impulsar el crecimiento del gremio invirtiendo en su base humana.

Crecer Con Corazón significa transformar vidas con acciones que dejan huella. Es unir la fuerza de las empresas y la solidaridad de la comunidad para construir oportunidades reales, fortalecer familias y sembrar esperanza en Colombia



Visión de futuro: Crecer desde adentro Avanzar hacia un sector autopartista más robusto exige entender que el bienestar social y la rentabilidad industrial son mutuamente dependientes. El lema institucional “¡Crecemos con el corazón!” es una declaración de principios: significa impulsar el crecimiento del gremio invirtiendo en su base humana.

Crecer Con Corazón significa transformar vidas con acciones que dejan huella. Es unir la fuerza de las empresas y la solidaridad de la comunidad para construir oportunidades reales, fortalecer familias y sembrar esperanza en Colombia

Fundación Freneros de Corazón: preguntas frecuentes

¿Cómo puedo apoyar a la Fundación? Toda persona, empresa o actor del sector autopartista puede sumarse a esta misión mediante aportes económicos, donaciones en especie, voluntariado, alianzas estratégicas o el patrocinio directo de proyectos sociales. La Fundación invita a talleres, distribuidores, proveedores y ciudadanos a contribuir al bienestar de quienes integran nuestra cadena de valor.

¿Qué proyectos sociales tiene actualmente? La organización ejecuta programas de alto impacto, entre los que se destacan:

- Bienestar para niños y jóvenes en condiciones de vulnerabilidad.

- Acompañamiento integral a adultos mayores.
- Entrega de ayudas técnicas, sillas de ruedas y mercados para personas con discapacidad.
- Proyectos de recuperación del espacio público mediante el uso de materiales reciclados.
- Instalación de la fase II del proyecto de embellecimiento del espacio público a través de la instalación de más materas ecológicas que apoyen el medio ambiente.

¿Cómo se financia la Fundación? Su operación es posible gracias a la vinculación de empresas aliadas, donantes y patrocinadores comprometidos con la equidad. El modelo de gestión garantiza transparencia y rendición de cuentas, asegurando que cada aporte se traduzca en una transformación tangible en las comunidades beneficiadas.

De cara al futuro, la Fundación Freneros de Corazón continuará siendo el puente que articula a empresas, trabajadores y comunidades. Invitamos a los actores de la industria a sumarse a este esfuerzo colectivo. Porque profesionalizar a nuestros técnicos, respaldar a sus familias y cuidar nuestro entorno no es solo una labor de responsabilidad social; es la ruta más segura para garantizar la sostenibilidad y el liderazgo del sector autopartista en Colombia.

¡Crecemos con el corazón!



REPUESTOS 3044 · 3046 · 3054 · 3064 · 3066 · 3116 · 3126 · 3208 ·
MOTORES: 3304 · 3306 · 3408 · 3406 · 3412 · C-7 · C-9 · C-15 · C-18



EXPERTOS EN REPUESTOS MAQUINARIA AGRICOLA E INDUSTRIAL

repuestos cmj.com



REPUESTOS: 3044 · 3046 · 3054 · 3064 · 3066 · 3116 · 3126 · 3208 ·
MOTORES: 3304 · 3306 · 3408 · 3406 · 3412 · C-7 · C-9 · C-15 · C-18



NUEVA IMPORTACION
CONTACTANOS

+57 310 780 8047 +57 321 400 7500

DE LA TRADICIÓN A LOS NUEVOS MOTORES DE CRECIMIENTO: MUNDIAL DE REPUESTOS REESCRIBE SU HISTORIA EN SUS 25 AÑOS



El sector automotor e industrial colombiano ha vivido una profunda evolución en el último cuarto de siglo. Las dinámicas del parque vehicular y las nuevas exigencias de movilidad han demandado de las empresas autopartistas una permanente capacidad de adaptación. En este escenario, Mundial de Repuestos celebra 25 años de trayectoria, consolidándose como un actor fundamental en la importación y distribución nacional de partes de colisión y carrocería.

Este aniversario es el resultado de un camino construido sobre bases sólidas. Nacida de la visión de su fundador, el Sr. Enrique Bermúdez, la organización inició operaciones en Bogotá, con el propósito de garantizar un abastecimiento accesible. A lo largo de estos años, ha desarrollado alianzas estratégicas con importantes fabricantes globales en Taiwán, China, Tailandia, Malasia, Brasil y Argentina, asegurando altos estándares de calidad.

Hoy, Mundial de Repuestos avanza impulsada por un plan estratégico integral que se ha convertido en motor de su transformación. Este modelo busca elevar la experiencia del cliente, respaldado por un equipo competente y comprometido, unido por una sólida cultura organizacional. Asimismo, el reciente lanzamiento de BLESK, su nueva distribución exclusiva para Colombia, materializa la evolución constante de su portafolio y su capacidad para responder a las nuevas oportunidades del mercado.

De cara al futuro, la compañía proyecta nuevos motores de crecimiento en corredores fronterizos, el segmento comercial y la atención a vehículos híbridos y eléctricos. Celebrar 25 años es también reconocer y agradecer a colaboradores, aliados y ASOPARTES, protagonistas de este recorrido. Hoy, Mundial de Repuestos mira hacia adelante con la convicción de seguir construyendo un liderazgo sostenible, sustentado en un propósito superior: Ser Competitivos – Ser Confiables – Ser Cercanos.

ACTIVIDADES REALIZADAS POR LA SECCIONAL VALLE

ASOPARTES SECCIONAL VALLE



Desde Asopartes seccional valle seguimos fortaleciendo el gremio empresarial automotriz con espacios de capacitación que ayudan a la Excelencia y el éxito en cada uno de los objetivos al interior de la organización. Cierre del seminario excelencia 360 empresarial presencial en Cali. Felicidades a los asistentes Maxilider, Alianza Automotora de Occidente, Frenicentro Lazaro Parra, Tecno Car Valdes y RC Automotriz.

Apoyo a las comunidades afectadas por el terremoto en el municipio de Roldanillo valle. desde la Asociación Seccional Valle se entregan ayudas recolectadas en Cali y a través de la Fundación Social Colombia llegamos a la Cruz Roja de Roldanillo quien había solicitado apoyo con alimentos no perecederos, agua, colchonetas, frazadas, hidratación, cobijas y almohadas para las veredas más afectadas del sector. #Valle somos Todos#



50 años ASOPARTES ASOCIACIÓN DEL SECTOR MOTRIZ Y SUS PARTES

CENSO DE AFECTACIONES SECTOR MOTRIZ

Asopartes en beneficio de las empresas afectadas del sector ha creado este censo para contar y dar asistencia con el ánimo de conocer las afectaciones prioritarias durante el terremoto en el Depto del Valle del Cauca.

- Identifique su empresa y registre el impacto del terremoto en su negocio.
- Reciba información y asesoría para gestionar el seguro o gestionar apoyo.
- Trabaje con nosotros para la recuperación o reorganización de su negocio.
- Reciba apoyo técnico y financiero de la Asociación.

REGÍSTRESE EN EL SIGUIENTE LINK: <https://www.asopartes.com.co/registro>

ASOPARTES

Censamos a todos nuestros empresarios del sector afectados por el terremoto en el Departamento del Valle para tener una muestra exacta afiliados y no afiliados a la Asociación y de esta manera poder hacer la base para las ayudas a los damnificados.

INGRESOS NUEVOS DE EMPRESAS DEL SECTOR A LA SECCIONAL VALLE

ASOPARTES SECCIONAL VALLE

IVAN CARS



FRENOS EL PINO



CDA MEGA SERVICE MOTOS



RECTIFICADORA JCB SAS



RODAMUNDI S.A.S. UN REFERENTE AUTOPARTISTA



Izquierda a derecha:

Ivan Rodríguez Vicepresidente Comercial - Pablo Rodríguez Director de Zona - Argelio Rodríguez - Presidente - Gabriel Rodríguez Vicepresidente Administrativo.

Hay empresas que nacen para atender un mercado y hay otras que, con el paso de los años, llegan para transformarlo. Esta es la historia de Rodamundi S.A.S., compañía que desde sus inicios se ha venido posicionando como un referente del sector de las autopartes y de la industria en Colombia.

Una historia inspiradora de trabajo

Rodamientos y Repuestos Mundiales S.A., hoy Rodamundi S.A.S., inició su operación en Bogotá en el año 2003, con un equipo de cinco personas y la distribución de la marca japonesa de rodamientos KOYO, con la cual construyó reputación y confianza, consolidándose en 2004, como uno de los cinco distribuidores más grandes de la marca en Latinoamérica.

El crecimiento ha sido continuo, en 2009 llegó la distribución de NTN y, con ella, una posición aún más sólida en el mercado de los rodamientos japoneses. En 2010, AKRON abrió el terreno hacia el segmento de los lubricantes automotrices e industriales. Buscando un

mayor acercamiento con sus clientes, la empresa abrió sus puertas en la ciudad de Medellín en el año 2013, un reto que exigió entender a fondo la dinámica comercial de las regiones.

En la última década, la compañía completó la corona de marcas japonesas con el ingreso de NSK y fortaleció su portafolio con las más distinguidas marcas europeas líderes del aftermarket, como el Grupo Schaeffler de Alemania —con sus marcas LuK, INA y FAG— y el Grupo SKF, firma sueca y gran referente del mercado internacional.

La expansión territorial también ha acompañado este proceso, con la apertura de sucursales en Cali, Barranquilla y Bucaramanga, lo que amplió la cobertura y mejoró la respuesta en el servicio.

Cada etapa ha estado marcada por una misma misión: importar y comercializar repuestos con un servicio que responda de verdad a las necesidades del mercado automotriz e industrial colombiano.



Fuente: Expopartes Medellín -2026

Hoy Rodamundi es mucho más que un distribuidor de rodamientos, su evolución la ha llevado a consolidar una oferta integral, con líneas de producto que incluyen rodamientos, chumaceras, retenedores, crucetas, kits de distribución, embragues, volantes bimasa, correas, cadenas, suspensión, poleas, piñones, lubricantes, grasas, herramientas, monitoreo y cursos de formación; con el más amplio portafolio del país, que incluye marcas como: **KOYO JTEKT, NTN, SNR, BOWER, LUK, INA, FAG, SKF, NSK, NACHI, FERSA, VALED, FTE, SACHS, BANDO, BTK, AKRON, IPT y DONGHUA**, entre otras.



RODAMUNDI S.A.S

Un liderazgo con propósito

Frente al lamentable desastre natural ocurrido el 10 de agosto, en el que clientes, amigos, familiares y colegas sufrieron consecuencias devastadoras, **Rodamundi decidió convertir la solidaridad en una acción concreta**. Como afiliada a Asopartes, la compañía creó junto al presidente Carlos Andrés Pineda un Fondo de Solidaridad, iniciándolo con una suma relevante para apoyar a los afectados. Gesto que resume una idea presente en toda su evolución: crecer no significa hacerlo de manera aislada, sino junto con el sector, clientes, aliados y comunidades que hacen posible la actividad empresarial.

Más de dos décadas después de aquel primer paso, la esencia sigue siendo la misma: **escuchar al mercado, anticiparse a sus necesidades y construir relaciones que perduren con colaboradores, proveedores y clientes**.

📍 **BOGOTÁ:** (601) 4321321 Cll 46A # 82-54 B6 7
 📍 **CALI:** (602) 4860769 Cra 1 # 23B-25
 📍 **MEDELLÍN:** (604) 2836690 Cll 40 # 50-28
 📍 **BARRANQUILLA:** (605) 3197974 Cll 37 # 45-82
 📍 **BUCARAMANGA:** (607) 6986000 Cll 20 # 16-14



📱 Rodamundi_s.a.s
 🌐 Rodamundi_s.a.
 📧 Rodamundi S.A.S
 🌐 www.rodamundi.com

MÁS ALLÁ DE LOS LÚMENES: LA EVOLUCIÓN DE LA ILUMINACIÓN AUTOMOTRIZ SEGÚN HELLA



En un mercado automotriz cada vez más exigente, donde la seguridad, la eficiencia y la durabilidad son factores decisivos, la iluminación ha dejado de ser un simple componente para convertirse en una tecnología estratégica. Ver mejor significa reaccionar antes, conducir con más confianza y operar con mayor seguridad. Y precisamente ahí es donde la ingeniería marca la diferencia.

Con más de 125 años de experiencia en el desarrollo de sistemas de iluminación automotriz, HELLA ha sido protagonista de la evolución tecnológica del sector. Desde las aplicaciones incandescentes tradicionales hasta las más avanzadas soluciones LED, la compañía ha acompañado la transformación de la movilidad con innovación, calidad y respaldo de ingeniería alemana.

Cada año, millones de bombillos HELLA son instalados en vehículos alrededor del mundo. Sin embargo, la propuesta de valor de la marca va mucho más allá de un producto. Al elegir HELLA, los usuarios y profesionales del sector acceden a tecnología probada, estándares internacionales de calidad y una visión enfocada en la seguridad vial.

Un portafolio diseñado para cada necesidad

La oferta de iluminación HELLA abarca actualmente cuatro tecnologías principales de bombillos:

- **Incandescentes**, ideales para aplicaciones convencionales.
- **Halógenos**, reconocidos por su excelente relación costo-beneficio.
- **Xenón**, con un alto desempeño lumínico para quienes buscan mayor rendimiento.
- **LED**, la tecnología que hoy lidera la evolución de la iluminación automotriz.

A esto se suma una sólida línea de faros auxiliares y faros de trabajo, desarrollados para ofrecer máxima visibilidad en condiciones exigentes, tanto en carretera como en aplicaciones industriales, agrícolas y de transporte pesado.

El verdadero secreto está en el reflector

Durante años, la conversación sobre iluminación se ha centrado en la cantidad de lúmenes. Sin embargo, los especialistas saben que la potencia por sí sola no garantiza una mejor visibilidad.

El componente más importante de un sistema de iluminación es el reflector. Es este elemento el que determina cómo se distribuye la luz y qué tan efectiva será la visibilidad real para el conductor u operador.



La filosofía de HELLA se basa en cuatro pilares fundamentales:

1. El reflector es el corazón del sistema

La ingeniería óptica desarrollada por HELLA permite aprovechar al máximo cada lumen generado, dirigiendo la luz exactamente donde se necesita.

2. Iluminación homogénea

Una distribución uniforme de la luz elimina zonas oscuras y mejora significativamente la percepción del entorno durante la conducción o las operaciones nocturnas.

3. Máxima visibilidad en la zona crítica

Los sistemas HELLA concentran la iluminación en la zona central de visión, permitiendo identificar obstáculos, caminos y riesgos con mayor anticipación.

4. Transición fluida hacia los laterales

La distribución gradual de la luz evita contrastes bruscos y reduce la fatiga visual, un aspecto especialmente importante para conductores que recorren largas distancias o trabajan durante extensas jornadas nocturnas.

Por esta razón, desde HELLA se plantea una visión diferente de la iluminación automotriz:

“No importa solamente cuánta luz tiene un faro. Importa dónde coloca esa luz.”

O, como resume la marca:

“En HELLA no vendemos lúmenes, vendemos metros reales de iluminación.”

LED: la tecnología llamada a liderar el futuro

Si existe una tecnología con gran potencial de crecimiento dentro de la categoría de iluminación automotriz, esa es sin duda el LED.

Las ventajas son contundentes. Los bombillos LED HELLA pueden alcanzar una vida útil de hasta diez veces superior a la de tecnologías convencionales, reduciendo costos de mantenimiento y reemplazo.

Además, mantienen una descarga energética estable durante toda su vida útil, garantizando un rendimiento constante, menor consumo de energía y una experiencia de conducción más segura.

Sin embargo, el verdadero diferencial no se encuentra únicamente en la eficiencia energética o en la durabilidad. El factor determinante sigue siendo la calidad de la distribución lumínica. Un sistema LED correctamente diseñado permite ver más lejos, identificar riesgos con mayor rapidez y mejorar la seguridad para todos los usuarios de la vía.

Por ello, cuando HELLA habla de tecnología LED, habla de tres beneficios concretos:

- Más seguridad.
- Más economía.
- Más calidad.

Derribando los mitos más comunes del mercado

La creciente popularidad de la tecnología LED también ha generado múltiples conceptos erróneos.



Uno de los más frecuentes es pensar que un mayor número de lúmenes siempre significa una mejor iluminación. En realidad, un LED mal diseñado puede producir deslumbramiento y generar puntos muertos de visión, afectando negativamente la seguridad.

Otro mito común es creer que todos los bombillos LED ofrecen el mismo desempeño. La realidad es que detrás de cada producto existen importantes diferencias en ingeniería, materiales, procesos de fabricación y controles de calidad.

También es habitual encontrar opciones de bajo costo que prometen resultados similares. Sin embargo, muchos de estos productos pierden intensidad lumínica con el tiempo, modifican la tonalidad de la luz o presentan problemas de disipación térmica y deslumbramiento.

La diferencia, nuevamente, está en la ingeniería.

Calidad comprobada antes de llegar al mercado

Uno de los aspectos menos visibles para el consumidor es el riguroso proceso de validación que existe detrás de cada producto HELLA.

Antes de llegar al mercado, los bombillos son sometidos a diferentes pruebas, entre ellas:

- Mediciones geométricas.
- Ensayos lumínicos avanzados.
- Validación del flujo luminoso.
- Pruebas de vibración.

- Pruebas de choque.
- Tests de vida útil.
- Evaluaciones bajo estándares internacionales.

Es posible que el usuario final nunca vea estos procedimientos. Sin embargo, sí percibe el resultado en forma de mejor desempeño, mayor durabilidad y menor probabilidad de reclamaciones.

La mejor inversión es la que dura más

En un entorno donde las decisiones de compra suelen estar influenciadas por el precio, es natural encontrar alternativas más económicas. Sin embargo, una evaluación completa debe considerar factores como durabilidad, estabilidad de iluminación, respaldo de marca, seguridad y costo total de propiedad.

Desde esta perspectiva, HELLA continúa posicionándose como una de las opciones con mejor relación costo-beneficio en el mercado de iluminación automotriz.

Al final, la iluminación no se trata simplemente de generar más luz. Se trata de ofrecer visibilidad real, seguridad y confianza en cada kilómetro recorrido. Y esa ha sido precisamente la misión de HELLA durante más de un siglo: transformar la tecnología en una experiencia de conducción más segura para todos.

Porque cuando se trata de iluminación automotriz, la diferencia no está solamente en los lúmenes. Está en la ingeniería que los convierte en visión.

REGRESA LA COPA ASOPARTES
KMX 2026
BOGOTÁ



INSCRIPCIONES ABIERTAS

316 7996931 - 310 3185569
315 4336258

PATROCINADOR NACIONAL

KTX

ORGANIZADOR



ASOPARTES



En el sector automotriz, la confianza no se gana con promesas. Se construye con el tiempo, con trabajo constante y, sobre todo, con productos que responden cuando más se necesitan. Bajo ese principio, Titan ha logrado consolidarse como una marca reconocida en Colombia y en la región andina, acompañando durante años a talleres, mecánicos, repuesteros y conductores con soluciones confiables para el parque automotor.

A lo largo de su trayectoria, la marca ha trabajado en el desarrollo de productos que combinan calidad, resistencia y desempeño, manteniendo siempre un objetivo claro: ofrecer productos durables que generen confianza en quienes los utilizan todos los días.

Abrazaderas Titan:

Dentro del portafolio de Titan, una de las categorías más representativas es la línea de abrazaderas, piezas que, aunque parecen simples, cumplen un papel fundamental en el correcto funcionamiento de muchos sistemas del vehículo.

Las abrazaderas Titan están diseñadas para responder a las exigencias del trabajo diario ofreciendo características como:

- Alta resistencia a la presión y a la vibración del vehículo
- Fabricación en acero inoxidable para mayor durabilidad
- Ajuste preciso que garantiza una sujeción segura
- Un amplio portafolio que cubre diferentes diámetros y aplicaciones

Bocinas Titan:

Otro componente importante dentro del portafolio de la marca es la línea de pitos Titan, desarrollada para ofrecer una señal sonora clara, potente y confiable.

Más allá de ser un accesorio del vehículo, el pito cumple una función clave en la seguridad vial, permitiendo alertar y prevenir situaciones en la vía. Por eso Titan ha desarrollado productos pensados para ofrecer un sonido fuerte y estable, con materiales que resisten el uso constante y las condiciones del día a día en carretera.

Limpiaparabrisas Titan HD

La innovación también forma parte del desarrollo de Titan. La marca ha incorporado tecnología de última generación en sus procesos de producción para ofrecer productos que respondan a las necesidades actuales del mercado automotor.

DURABILIDAD QUE DA CONFIANZA



Un ejemplo de ello es su línea de limpiaparabrisas, diseñada para ofrecer un barrido eficiente incluso en condiciones climáticas exigentes, como las que se presentan en muchas carreteras de Latinoamérica.

Entre sus principales características se destacan:

- Caucho natural de alta calidad que mejora la visibilidad
- Adaptadores universales que facilitan la instalación
- Amplia cobertura de referencias para diferentes vehículos
- Efectividad comprobada incluso después de más de 100.000 ciclos de barrido

Estas características reflejan el compromiso de la marca con el desarrollo de productos que combinan innovación, desempeño y durabilidad.

Soluciones que acompañan al vehículo todos los días

Tapas Automotrices Titan

Línea completa de tapas automotrices, diseñadas para garantizar protección y funcionamiento adecuado en diferentes sistemas del vehículo.

La marca ofrece soluciones para:

- Tapas de aceite
- Tapas de botellón
- Tapas de combustible
- Tapas de radiador

Cada una ha sido desarrollada para ofrecer un sellado seguro, resistencia a diferentes niveles de presión y una alta durabilidad, aspectos fundamentales para el buen funcionamiento del vehículo.

¿Qué es un Titán del negocio?

Titan quiere reconocer a quienes hacen posible el movimiento del sector automotor: los talleres, repuesteros y distribuidores que día a día trabajan para sacar adelante sus negocios y ganarse la confianza de sus clientes.

Porque en este sector la confianza no se improvisa. Se construye con trabajo, con experiencia y con años haciendo las cosas bien.

Cuéntenos su historia.



ASOPARTES ACOMPAÑA A SUS AFILIADOS TRAS EL SISMO EN EL EJE CAFETERO

ASOPARTES SECCIONAL EJE CAFETERO

La Seccional Eje Cafetero realizó un ejercicio de seguimiento y verificación para conocer las afectaciones ocasionadas por el sismo del 10 de agosto y acompañar a los empresarios del sector en su proceso de recuperación.



Johana Catalina Restrepo Domínguez
Directora Seccional Eje Cafetero

El sismo registrado el pasado 10 de agosto generó afectaciones de diferente magnitud en establecimientos comerciales de Pereira y Dosquebradas. Ante esta situación, la Seccional Eje Cafetero de ASOPARTES activó un proceso de seguimiento a sus afiliados con el propósito de conocer de primera mano los daños ocasionados y las necesidades que enfrentan los empresarios para retomar con normalidad sus actividades.

El levantamiento de información permitió identificar afectaciones tanto en infraestructura como en mercancías, maquinaria, materiales y espacios de trabajo. Mientras algunos establecimientos no registraron daños estructurales y únicamente reportaron pérdidas materiales, otros presentaron deterioros en paredes, oficinas y bodegas que obligaron a tomar medidas de seguridad y, en algunos casos, al desalojo temporal de los establecimientos.

Daños que impactan la operación empresarial

Entre los casos identificados se encontraron establecimientos con afectaciones en mampostería, incluyendo paredes averiadas y estructuras que colapsaron parcialmente. En una de las empresas visitadas, el daño de una pared dejó expuesto el interior del establecimiento hacia la vía pública, generando la necesidad de adelantar adecuaciones para garantizar nuevamente condiciones adecuadas de seguridad.

También se reportaron daños en bodegas ubicadas en Dosquebradas, así como afectaciones internas en maquinaria y materiales. En otros establecimientos, el impacto estuvo principalmente relacionado con mercancías averiadas, generando pérdidas económicas para los empresarios.

Algunos afiliados tuvieron que desalojar sus instalaciones y trasladar temporalmente sus actividades a otros espacios mientras avanzan las labores de adecuación. De igual manera, se presentaron casos de establecimientos ubicados en zonas comerciales que fueron evacuadas preventivamente, situación que también afecta la continuidad de las actividades económicas.

El impacto va más allá de la infraestructura

El ejercicio realizado por ASOPARTES permitió evidenciar que las consecuencias de un evento de esta naturaleza no se limitan a los daños visibles en las edificaciones.

La afectación de inventarios, maquinaria y materiales, sumada a la disminución temporal del flujo de clientes y las dificultades para mantener la operación, representa un reto adicional para los empresarios del sector.

En algunos casos, los afiliados reportaron pérdidas de mercancía cercanas a los \$10 millones, mientras que otros registraron afectaciones económicas menores, pero igualmente significativas para la continuidad de sus negocios.

Un seguimiento que continúa

La Seccional Eje Cafetero mantiene el proceso de recopilación y actualización de información con los afiliados, con el objetivo de consolidar un diagnóstico más completo de la situación y establecer las principales necesidades de recuperación.

Este seguimiento permitirá a ASOPARTES contar con información de primera mano para orientar futuras acciones de acompañamiento y gestión institucional en beneficio de los empresarios afectados.

EN CIFRAS

- **16 afiliados identificados** en el ejercicio de seguimiento
- **Pereira y Dosquebradas**, principales zonas donde se concentraron las verificaciones.
- **Daños en infraestructura**, incluyendo afectaciones en paredes, oficinas y bodegas.
- **Pérdidas en mercancías, materiales y maquinaria** reportadas por diferentes establecimientos.
- **Desalojos temporales** en empresas que requieren adecuaciones antes de retomar completamente sus operaciones.

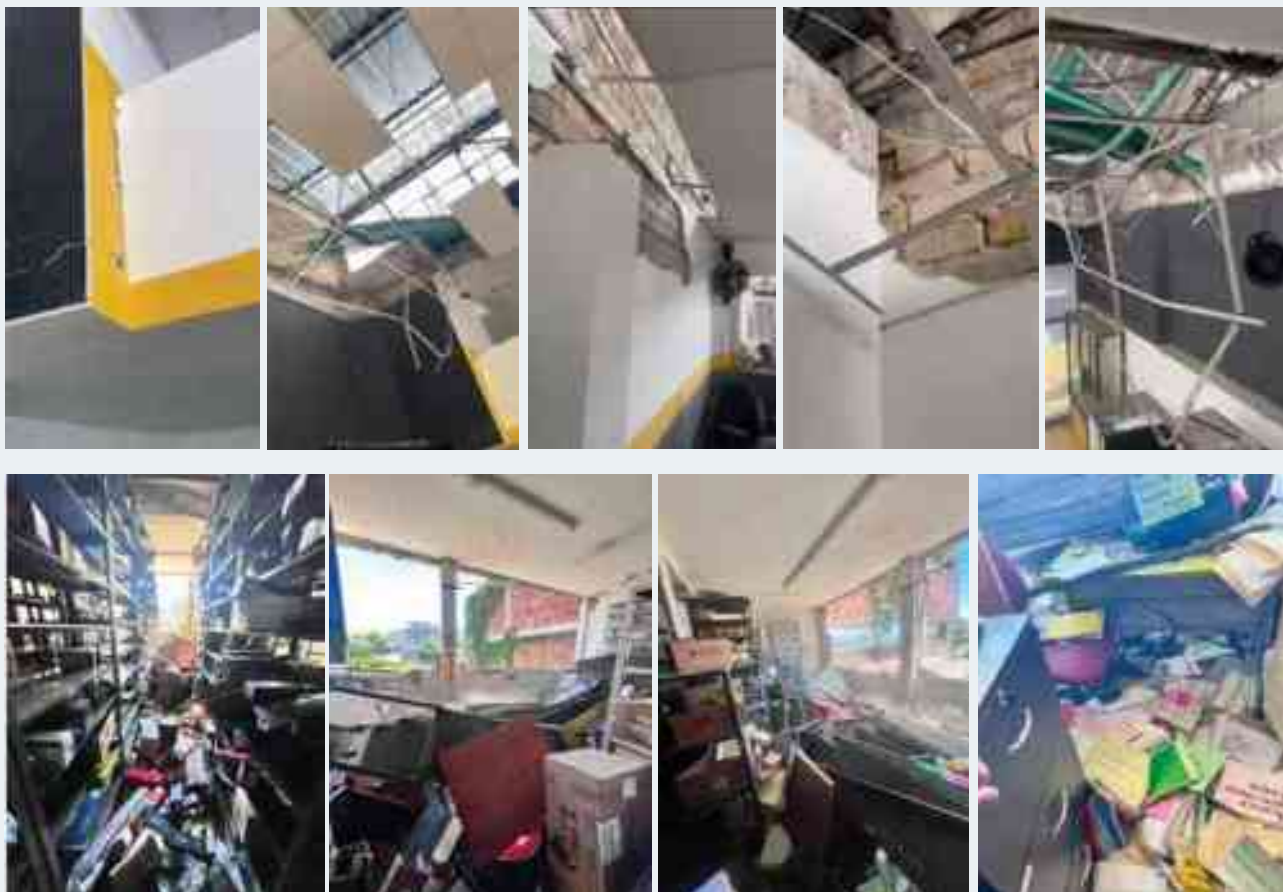
Las cifras corresponden al corte inicial de información recopilada por la Seccional Eje Cafetero y están sujetas a actualización a medida que avance el proceso de verificación.

ASOPARTES, cerca de sus afiliados

Ante situaciones que impactan directamente la actividad empresarial, ASOPARTES reafirma su compromiso de permanecer cerca de sus afiliados y conocer las realidades que enfrentan en las diferentes regiones del país.

El acompañamiento y la recopilación de información son fundamentales para visibilizar las necesidades del sector y promover acciones que contribuyan a la recuperación y continuidad de las empresas de autopartes.

La Seccional Eje Cafetero continuará realizando seguimiento a los empresarios afectados, fortaleciendo el vínculo con sus afiliados y acompañando al sector en su proceso de recuperación.



LA ESENCIA DEL TIEMPO...



- Tres décadas no son simplemente una cifra en el calendario; son el testimonio de un camino trazado con visión, esfuerzo y una dedicación inquebrantable.

Foto: Fuerza de ventas 2025



Celebrar 30 años no es únicamente conmemorar el paso del tiempo; es rendir homenaje a una historia construida con visión, carácter y perseverancia. Hoy, DISPARTES celebra tres décadas de existencia como protagonista del sector de autopartes en Colombia, **consolidándose como una de las cinco compañías más relevantes del mercado** de reposición automotriz del país.

Muchos años que han sido el resultado de un camino exigente, lleno de desafíos, decisiones complejas, aprendizajes profundos y grandes logros. Años de subidas y bajadas, de aciertos y desaciertos, que lejos de debilitarnos, **forjaron una organización más sólida, más humana y consciente de su responsabilidad con el mercado**, con sus clientes y con la sociedad.

DISPARTES ha sabido evolucionar con el país y con su parque automotor, desarrollando **un portafolio amplio, profundo e innovador**, alineado a las necesidades reales del sector. A través de múltiples canales de atención B2B y B2C, y con presencia en todo el territorio nacional, la compañía ha construido **una propuesta de valor basada en la confianza, la cercanía y la excelencia operativa.**

Nada de esto habría sido posible sin las personas. Colaboradores comprometidos, aliados estratégicos, proveedores y clientes que han creído en este proyecto empresarial y lo han impulsado con su esfuerzo, su lealtad y su visión compartida. **Ellos son el verdadero motor que ha permitido que DISPARTES trascienda** de ser una empresa, para convertirse en un grupo empresarial con proyección, impacto y propósito.



Primera participación en feria año 1999



Tienda del repuesto primera feria



Nuestro comienzo hace 30 años

Hoy miramos al pasado con **gratitud**, al presente con **orgullo** y al futuro con **determinación**. Los próximos años nos desafían a seguir innovando, creciendo de manera sostenible y reafirmando nuestro compromiso social y empresarial con Colombia.

DISPARTES celebra 30 años no como un punto de llegada, sino como un nuevo punto de partida. **Porque el verdadero legado no está en lo que hemos logrado, sino en todo lo que aún estamos por construir.**

Con orgullo y con agradecimiento...Grupo Empresarial DISPARTES.

EXPOPARTES ORIENTE 2026: BUCARAMANGA VUELVE A SER EL PUNTO DE ENCUENTRO DEL SECTOR MOTRIZ

ASOPARTES SECCIONAL ORIENTE



Después de una exitosa primera edición en 2024, Expopartes Oriente regresa a CENFER con una feria que busca conectar empresarios, marcas y profesionales, abrir nuevas oportunidades de negocio y seguir posicionando al Oriente colombiano como un escenario estratégico para el sector motriz.

La cuenta regresiva ya comenzó. Del 19 al 21 de noviembre de 2026, Bucaramanga volverá a recibir a los protagonistas del sector motriz con la segunda edición de EXPOPARTES ORIENTE, una iniciativa de ASOPARTES que nació en 2024 con el propósito de acercar la oferta nacional e internacional a uno de los mercados regionales con mayor potencial.

La primera edición, realizada en 2024, marcó un nuevo capítulo para las ferias regionales de ASOPARTES y permitió reunir en Bucaramanga a empresarios, fabricantes, distribuido-

res, proveedores, compradores y profesionales alrededor de la innovación, los productos y las oportunidades comerciales. El encuentro se consolidó como un espacio para generar contactos, fortalecer relaciones y dinamizar la cadena de valor del sector motriz en el Oriente colombiano.

Una segunda edición que llega con grandes expectativas

Para 2026, Expopartes Oriente llega con una propuesta renovada y mayores expectativas de participación y negocios. La feria busca convertirse nuevamente en un escenario donde las empresas puedan presentar sus productos y servicios, generar nuevas conexiones comerciales, conocer tendencias y encontrar oportunidades para crecer en un mercado cada vez más competitivo.



Más que una feria comercial, Expopartes Oriente 2026 será un punto de encuentro para todo el sector motriz, reuniendo diferentes actores que hacen parte de esta industria y propiciando espacios para el intercambio de conocimientos, la generación de alianzas y el fortalecimiento empresarial.

Bucaramanga, protagonista

La realización de esta segunda edición reafirma la importancia de llevar estos espacios a las regiones y de reconocer el papel que desempeñan ciudades como Bucaramanga en el desarrollo del sector motriz colombiano.

El Oriente del país representa un mercado dinámico, con empresarios y profesionales que diariamente aportan al crecimiento de la industria. Por eso, ASOPARTES apuesta nuevamente por Bucaramanga como escenario para conectar oportunidades, fortalecer negocios y acercar a la región las principales tendencias del sector.

La invitación está abierta

ASOPARTES invita a empresarios, fabricantes, importadores, distribuidores, talleres, comerciantes, profesionales, compradores y a todos los actores que hacen parte del sector motriz a reservar desde ahora estas fechas:

- 19, 20 y 21 de noviembre de 2026
- CENFER – Bucaramanga

Después de la primera edición de 2024, Expopartes Oriente regresa para seguir construyendo conexiones, generar oportunidades y demostrar que el sector motriz también tiene su gran punto de encuentro en el Oriente colombiano.

¡Bucaramanga nos espera!

Expopartes Oriente 2026: donde el sector motriz se encuentra, los negocios comienzan y las oportunidades se ponen en marcha.

MUJERES QUE INSPIRAN Y REPRESENTAN AL SECTOR MOTRIZ



FORO MUJERES LIDERES Transforma tu taller **Automotriz 3.0**

Evento Presencial Nacional



Jhoana Escobar

Ingeniera Industrial / Desarrollo de
Mercado Automotriz /
Fortalecimiento de Red de
Distribución / SCHAEFFLER



Mónica Ortiz

Directora Comercial
Checorepuestos SAS / Líder del
Comité de Mujeres Asopartes
Seccional Bogotá

El liderazgo de las mujeres en el sector motriz continúa ganando espacios y reconocimiento. Hoy, desde ASOPARTES, celebramos con especial orgullo que la experiencia y el trabajo que venimos impulsando desde nuestra Asociación sean tomados como referente para promover conversaciones sobre el papel de la mujer en la industria automotriz.

Un ejemplo de ello es el Foro Mujeres Líderes, que se desarrollará en el marco de Transforma tu Taller Automotriz 3.0, evento presencial nacional que tendrá lugar los días 2 y 3 de octubre en Quito, Ecuador. El encuentro reunirá a mujeres con trayectoria en diferentes áreas del sector para compartir experiencias, conocimientos y perspectivas sobre el liderazgo femenino.

Para ASOPARTES es motivo de satisfacción que una iniciativa de esta naturaleza encuentre inspiración en el trabajo que se viene desarrollando desde nuestro Comité Nacional de Mujeres, un espacio que busca visibilizar, conectar

Dos mujeres ASOPARTES estarán en este escenario

La presencia de mujeres vinculadas a nuestra Asociación hace aún más significativo este encuentro.

Entre las participantes se encuentra Mónica Ortiz, quien hace parte de nuestro Comité de Mujeres y cuya trayectoria representa el liderazgo y la participación activa de las mujeres en el sector. En el programa del evento es presentada como Directora Comercial de Checorepuestos SAS y líder del Comité de Mujeres de ASOPARTES Seccional Bogotá.

También estará presente Jhoana Escobar, profesional vinculada a Schaeffler, con experiencia en desarrollo de mercado automotriz y fortalecimiento de redes de distribución. Su participación demuestra, igualmente, la importante presencia de mujeres afiliadas a ASOPARTES en espacios donde se construye conocimiento y se proyecta el futuro de nuestra industria.



Un reconocimiento que nos llena de orgullo

Que nuestras mujeres sean convocadas para compartir sus experiencias en escenarios internacionales representa mucho más que una participación individual. Es un reconocimiento al talento, la trayectoria y la capacidad de liderazgo que existe dentro del sector motriz colombiano.

Desde ASOPARTES nos alegra profundamente que nuestro trabajo sea observado y tomado como referencia para impulsar espacios de conversación y liderazgo femenino. Creemos firmemente que abrir estos escenarios permite que más mujeres encuentren oportunidades para aportar, crecer y asumir nuevos roles dentro de una industria que está en permanente transformación.

El Foro Mujeres Líderes en Quito será, sin duda, una oportunidad para conectar experiencias, compartir aprendizajes y demostrar que las mujeres tienen un papel cada vez más importante en la construcción del futuro del sector motriz.

Desde ASOPARTES seguiremos trabajando para que estas voces tengan cada vez más espacios y para que el liderazgo femenino continúe creciendo dentro y fuera de Colombia.

Hoy celebramos que nuestras mujeres sean protagonistas. Porque cuando una mujer del sector avanza, también avanza nuestra industria.

REUNIÓN PRODUCTIVA CON LA ALCALDÍA DE CÚCUTA

Desde La Seccional Norte de Santander de Asopartes, continuamos fortaleciendo el dialogo institucional para impulsar el desarrollo del sector motriz y el crecimiento de la región.

Sostuvimos una productiva reunión con el Alcalde de San José de Cúcuta Ing. Jorge Acevedo, en la que conocimos los proyectos estratégicos que adelanta la administración municipal y compartimos la visión del gremio frente a los retos y oportunidades para el sector.



Durante este encuentro presentamos un informe ejecutivo sobre el impacto del sector motriz en la generación de empleo y su aporte a la economía regional y nacional. Así mismo socializamos las principales iniciativas que impulsamos para fortalecer la competitividad del departamento entre ellas:

- Construcción del Centro Comercial a Cielo Abierto en La Merced
- Fortalecimiento de la seguridad
- Apoyo económico para misiones internacionales
- Feria Expopartes Cúcuta 2027

Aprovechamos el espacio para hacer un reconocimiento especial al Alcalde por su liderazgo y compromiso en pro del desarrollo de Cúcuta y agradecemos por este espacio del dialogo y por su disposición para trabajar de manera articulada con el sector Motriz.

Seguimos trabajando articulados con la administración para impulsar la reactivación y el crecimiento de nuestra región.



ASOPARTES SECCIONAL NORTE DE SANTANDER



VISITANTES SECCIONAL NORTE DE SANTANDER EN EXPOPARTES MEDELLIN



Asopartes como organizador de la Feria Expoartes Medellín dispuso de un espacio para cada una de sus seccionales en el país, este fue el espacio de Seccional Norte de Santander, ubicados en el pabellón azul, donde atendimos a nuestros asociados y demás visitantes a nivel nacional e internacional.

AFILIADOS NUEVOS SECCIONAL NORTE DE SANTANDER



Desde Asopartes damos la bienvenida a las empresas REPUESTOS CHINOSCAR SAS y AUTOREPUESTOS JJ como asociados nuevos a la Seccional Norte de Santander.

Su vinculación nos enorgullece y fortalece nuestra representatividad en el sector motriz de la región.



Les agradecemos la confianza depositada en nuestro gremio. Estamos convencidos de que su experiencia, dedicación y proactividad aportarán significativamente al crecimiento de una Asociación cada vez más sólida y unida.

Seguiremos trabajando juntos por el desarrollo del sector.

¡ALIANZA QUE TRANSFORMA VIDAS!

Desde **ASOPARTES Seccional Norte de Santander** seguimos construyendo alianzas con propósito.

Hoy sostuvimos una importante reunión de articulación con el Coronel Valencia, Comandante del BAPOM de la Brigada 30 del Ejército Nacional.

Unimos esfuerzos para lo que se viene en nuestra agenda de **Responsabilidad Social Empresarial**:

OCTUBRE:

Torneo deportivo para niños de barrios vulnerables

DICIEMBRE:

Novenas de Navidad con Amor para impactar a los niños del sector de La Merced y sus alrededores.

Agradecemos al Ejército Nacional por su loable labor, su compromiso diario con la región y por abrirnos las puertas para trabajar en equipo por los que más lo necesitan.

¡En ASOPARTES creemos que la unión entre gremio, empresa y fuerza pública sí genera transformación social!



ACTIVIDAD SOCIAL AYUDAS HUMANITARIAS-BANCO DE ALIMENTOS

Desde ASOPARTES Seccional Norte de Santander nos unimos al clamor de solidaridad nacional tras el terremoto del 10 de agosto.

Hemos abierto una convocatoria para la recolección de ayudas humanitarias. Nuestro punto de acopio oficial es el Banco de Alimentos de Cúcuta, con quienes venimos trabajando desde hace años en momentos difíciles: el Catatumbo, el terremoto de Venezuela y hoy, por nuestros hermanos colombianos.

Norte de Santander es tierra solidaria. Por eso hoy decimos presente y trabajamos para aportar nuestro granito de arena a quienes lo perdieron todo.

Hacemos un llamado a toda la comunidad para que se una. Cada aporte suma.





ORGANIZA



ASOPARTES
ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES
DE PARTES



NUEVA LÍNEA DE SUSPENSIÓN

Diseñadas para ofrecer precisión,
estabilidad y confianza en cada recorrido.



Ajuste
Preciso



Alto
Desempeño



Mayor
Durabilidad



Descubre nuestros nuevos productos:

Tijeras • Terminal de Dirección • Rotulas • Brazo Axial •
Bieleta Barra Estabilizadora